

Nicolás Correa, S.A. y Sociedades Dependientes

Cuentas Anuales Consolidadas
31 de diciembre de 2022

Informe de gestión consolidado
Ejercicio 2022

(Junto con el Informe de Auditoría Independiente)

Preparadas de conformidad con las Normas Internacionales de
Información Financiera adoptadas por la Unión Europea

**Informe de Auditoría de Cuentas Anuales Consolidadas
emitido por un Auditor Independiente**

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
Cuentas Anuales Consolidadas e Informe de Gestión Consolidado
correspondientes al ejercicio anual terminado
el 31 de diciembre de 2022





Ernst & Young, S.L.
Torre Iberdrola
Plaza de Euskadi, 5
48009 Bilbao
España

Tel: 944 243 777
Fax: 944 242 745
ey.com

INFORME DE AUDITORÍA DE CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS EMITIDO POR UN AUDITOR INDEPENDIENTE

A los accionistas de Nicolás Correa, S.A.:

Informe sobre las cuentas anuales consolidadas

Opinión

Hemos auditado las cuentas anuales consolidadas de Nicolás Correa, S.A. (la Sociedad dominante) y sus sociedades dependientes (el Grupo), que comprenden el balance a 31 de diciembre de 2022, la cuenta de resultados, el estado del resultado global, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y la memoria, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha.

En nuestra opinión, las cuentas anuales consolidadas adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera del Grupo a 31 de diciembre de 2022, así como de sus resultados y flujos de efectivo, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera, adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE), y demás disposiciones del marco normativo de información financiera que resultan de aplicación en España.

Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España. Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección *Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas* de nuestro informe.

Somos independientes del Grupo de conformidad con los requerimientos de ética, incluidos los de independencia, que son aplicables a nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en España según lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas. En este sentido, no hemos prestado servicios distintos a los de la auditoría de cuentas ni han concurrido situaciones o circunstancias que, de acuerdo con lo establecido en la citada normativa reguladora, hayan afectado a la necesaria independencia de modo que se haya visto comprometida.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión.

Cuestiones clave de la auditoría

Las cuestiones clave de la auditoría son aquellas cuestiones que, según nuestro juicio profesional, han sido de la mayor significatividad en nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas del período actual. Estas cuestiones han sido tratadas en el contexto de nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en su conjunto, y en la formación de nuestra opinión sobre éstas, y no expresamos una opinión por separado sobre esas cuestiones.

Reconocimiento de ingresos ordinarios

Descripción El Grupo tiene registrados a 31 de diciembre de 2022 en el epígrafe “Ingresos ordinarios” de la cuenta de resultados consolidada ingresos por venta de bienes y prestaciones de servicios por importe de 98.151 miles de euros.

Hemos considerado esta área como una cuestión clave de nuestra auditoría debido a que el reconocimiento de ingresos requiere la aplicación de juicios para, entre otros aspectos, evaluar cuándo se transfiere al cliente el control sobre los bienes o servicios comprometidos, así como a la relevancia de los importes involucrados.

La información relativa a las normas de valoración aplicables y los desgloses correspondientes a los ingresos mencionados se encuentra recogida en las notas 4.13 y 23 de la memoria consolidada adjunta.

Nuestra Respuesta

En relación con esta área, nuestros procedimientos de auditoría han incluido, entre otros, los siguientes:

- ▶ Entendimiento del proceso establecido por la Dirección del Grupo para el reconocimiento de ingresos ordinarios y evaluación del diseño e implementación de los controles relevantes establecidos en el mencionado proceso.
- ▶ Análisis, mediante el uso de técnicas de tratamiento masivo de datos, de la correlación de los ingresos ordinarios con las cuentas a cobrar y la tesorería.
- ▶ Realización de procedimientos analíticos sobre ingresos y márgenes por productos y servicios.
- ▶ Verificación con documentación soporte del adecuado registro contable de una muestra de transacciones registradas en el ejercicio.
- ▶ Realización de procedimientos de corte de operaciones para una muestra de transacciones de ingresos ocurridas en fechas cercanas al cierre del ejercicio para verificar su adecuado registro contable.
- ▶ Revisión de los desgloses incluidos en la memoria consolidada y evaluación de su conformidad con el marco normativo de información financiera aplicable.

Recuperabilidad de los activos por impuesto diferido

Descripción Tal y como se indica en la nota 15 de la memoria consolidada adjunta, a 31 de diciembre de 2022 el Grupo tiene registrados activos por impuesto diferido por importe de 11.167 miles de euros correspondientes, principalmente, a créditos fiscales por bases imponibles negativas pendientes de compensar y deducciones y bonificaciones pendientes de aplicar.

De acuerdo con la política contable del Grupo que se detalla en la Nota 4.14 de la memoria consolidada adjunta, los activos por impuesto diferido se registran en el caso de que se considere probable la obtención de ganancias fiscales futuras que permitan la aplicación de estos activos.

La evaluación realizada por la Dirección del Grupo para determinar el valor recuperable de estos activos conlleva la aplicación de juicios complejos en relación con las estimaciones de ganancias fiscales futuras realizadas sobre la base de proyecciones financieras y los planes de negocio del Grupo fiscal, considerando la normativa fiscal y contable aplicable.

Hemos considerado esta área como una cuestión clave de nuestra auditoría debido a la complejidad de los juicios inherentes a la proyección de la evolución del negocio realizados por la Dirección para la estimación de las ganancias fiscales futuras de las sociedades que componen el Grupo fiscal, así como a la significatividad del importe involucrado.

**Nuestra
Respuesta**

En relación con esta área, nuestros procedimientos de auditoría han incluido, entre otros, los siguientes:

- ▶ Entendimiento del proceso establecido por la Dirección del Grupo para el análisis de la recuperabilidad de los activos por impuesto diferido y evaluación del diseño e implementación de los controles relevantes establecidos en el mencionado proceso.
- ▶ Evaluación de la razonabilidad de las asunciones clave consideradas por la Dirección del Grupo para la estimación del plazo de recuperación de los activos por impuesto diferido, centrando dicha evaluación en las hipótesis económicas, financieras y fiscales utilizadas para estimar las ganancias fiscales futuras del Grupo fiscal en base a presupuestos, evolución del negocio y experiencia histórica.
- ▶ Evaluación, en colaboración con nuestros especialistas fiscales, de las principales hipótesis relacionadas con la normativa fiscal aplicable realizadas por la Dirección del Grupo.
- ▶ Revisión de los desgloses incluidos en la memoria consolidada y evaluación de su conformidad con el marco normativo de información financiera aplicable.

Registro y valoración de la combinación de negocios realizada en el ejercicio

Descripción Tal y como se indica en las Notas 4.19 y 5 de la memoria consolidada adjunta, durante el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2022 el Grupo adquirió el 88% del capital social de la sociedad NC Service Milling Machines, S.A. por importe de 2.425 miles de euros.

La Dirección del Grupo ha registrado la combinación de negocios por el método de adquisición, que supone contabilizar en la fecha de adquisición los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos por su valor razonable, habiendo reconocido una diferencia negativa de consolidación por importe de 1.165 miles de euros, diferencia entre el coste de adquisición y el valor razonable de los activos netos adquiridos.

La determinación de los valores razonables de los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos en esta combinación de negocios requiere la realización de estimaciones complejas por parte de la Dirección del Grupo, lo que conlleva la aplicación de juicios en el establecimiento de las asunciones consideradas en relación con dichas estimaciones, que incluyen, entre otros, la asignación del precio pagado en la combinación de negocios.

Hemos considerado esta área como una cuestión clave de nuestra auditoría debido a la complejidad inherente al proceso de estimación, al impacto significativo que cambios en las asunciones realizadas podría tener en las cuentas anuales consolidadas adjuntas, así como a la relevancia de los importes involucrados.

La información relativa a las normas de valoración aplicables a las combinaciones de negocios y a los activos y pasivos adquiridos como consecuencia de la realizada en el ejercicio, así como los desgloses correspondientes, se encuentran recogidos en las notas 4.19 y 5 de la memoria consolidada adjunta.

Nuestra respuesta

En relación con esta área, nuestros procedimientos de auditoría han incluido, entre otros, los siguientes:

- ▶ Entendimiento del proceso seguido por la Dirección del Grupo para el registro y valoración de la combinación de negocios.
- ▶ Revisión del contrato de compraventa para obtener una comprensión de la transacción y sus cláusulas clave, así como de la documentación acreditativa del importe pagado.
- ▶ Revisión de la metodología utilizada por la Dirección del Grupo para determinar el valor razonable de los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos en la combinación de negocios, verificando su consistencia con el marco normativo de información financiera aplicable, cubriendo, en particular, su coherencia matemática y la evaluación de la razonabilidad de las asunciones financieras consideradas.
- ▶ Realización, con la involucración de nuestros especialistas en valoraciones, de un cálculo de contraste de la valoración de los principales activos efectuada por la Dirección del Grupo.
- ▶ Revisión de la información financiera de las sociedades adquiridas que soporta las principales magnitudes incorporadas al balance consolidado.
- ▶ Revisión de los impactos contables derivados de la combinación de negocios y verificación de su adecuado registro en las cuentas anuales consolidadas.
- ▶ Revisión de los desgloses incluidos en la memoria consolidada y evaluación de su conformidad con el marco normativo de información financiera aplicable.

Otra información: Informe de gestión consolidado

La otra información comprende exclusivamente el informe de gestión consolidado del ejercicio 2022 cuya formulación es responsabilidad de los administradores de la Sociedad dominante, y no forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas.

Nuestra opinión de auditoría sobre las cuentas anuales consolidadas no cubre el informe de gestión consolidado. Nuestra responsabilidad sobre el informe de gestión consolidado, de conformidad con lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas, consiste en:

- a) Comprobar únicamente que el estado de información no financiera consolidado, determinada información incluida en el Informe Anual de Gobierno Corporativo y el Informe Anual de Remuneraciones de los Consejeros, a los que se refiere la Ley de Auditoría de Cuentas, se ha facilitado en la forma prevista en la normativa aplicable y, en caso contrario, informar sobre ello.
- b) Evaluar e informar sobre la concordancia del resto de la información incluida en el informe de gestión consolidado con las cuentas anuales consolidadas, a partir del conocimiento del Grupo obtenido en la realización de la auditoría de las citadas cuentas, así como evaluar e informar de si el contenido y presentación de esta parte del informe de gestión consolidado son conformes a la normativa que resulta de aplicación. Si, basándonos en el trabajo que hemos realizado, concluimos que existen incorrecciones materiales, estamos obligados a informar de ello.

Sobre la base del trabajo realizado, según lo descrito anteriormente, hemos comprobado que la información mencionada en el apartado a) anterior se facilita en la forma prevista en la normativa aplicable y que el resto de la información que contiene el informe de gestión consolidado concuerda con la de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2022 y su contenido y presentación son conformes a la normativa que resulta de aplicación.

Responsabilidad de los administradores de la Sociedad dominante y de la comisión de auditoría en relación con las cuentas anuales consolidadas

Los administradores de la Sociedad dominante son responsables de formular las cuentas anuales consolidadas adjuntas, de forma que expresen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados consolidados del Grupo, de conformidad con las NIIF-UE y demás disposiciones del marco normativo de información financiera aplicable al Grupo en España, y del control interno que consideren necesario para permitir la preparación de cuentas anuales consolidadas libres de incorrección material, debida a fraude o error.

En la preparación de las cuentas anuales consolidadas, los administradores de la Sociedad dominante son responsables de la valoración de la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con la empresa en funcionamiento y utilizando el principio contable de empresa en funcionamiento excepto si los administradores tienen intención de liquidar el Grupo o de cesar sus operaciones, o bien no exista otra alternativa realista.

La comisión de auditoría de la Sociedad dominante es responsable de la supervisión del proceso de elaboración y presentación de las cuentas anuales consolidadas.

Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que las cuentas anuales consolidadas en su conjunto están libres de incorrección material, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contiene nuestra opinión.

Seguridad razonable es un alto grado de seguridad pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España siempre detecte una incorrección material cuando existe. Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en las cuentas anuales consolidadas.

Como parte de una auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- ▶ Identificamos y valoramos los riesgos de incorrección material en las cuentas anuales consolidadas, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección material debida a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección material debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas, o la elusión del control interno.
- ▶ Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias, y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno del Grupo.
- ▶ Evaluamos si las políticas contables aplicadas son adecuadas y la razonabilidad de las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por los administradores de la Sociedad dominante.
- ▶ Concluimos sobre si es adecuada la utilización, por los administradores de la Sociedad dominante, del principio contable de empresa en funcionamiento y, basándonos en la evidencia de auditoría obtenida, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en las cuentas anuales consolidadas o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, los hechos o condiciones futuros pueden ser la causa de que el Grupo deje de ser una empresa en funcionamiento.
- ▶ Evaluamos la presentación global, la estructura y el contenido de las cuentas anuales consolidadas, incluida la información revelada, y si las cuentas anuales consolidadas representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logran expresar la imagen fiel.
- ▶ Obtenemos evidencia suficiente y adecuada en relación con la información financiera de las entidades o actividades empresariales dentro del grupo para expresar una opinión sobre las cuentas anuales consolidadas. Somos responsables de la dirección, supervisión y realización de la auditoría del grupo. Somos los únicos responsables de nuestra opinión de auditoría.

Nos comunicamos con la comisión de auditoría de la Sociedad dominante en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificados y los hallazgos significativos de la auditoría, así como cualquier deficiencia significativa del control interno que identificamos en el transcurso de la auditoría.

También proporcionamos a la comisión de auditoría de la Sociedad dominante una declaración de que hemos cumplido los requerimientos de ética aplicables, incluidos los de independencia, y nos hemos comunicado con la misma para informar de aquellas cuestiones que razonablemente puedan suponer una amenaza para nuestra independencia y, en su caso, de las correspondientes salvaguardas.

Entre las cuestiones que han sido objeto de comunicación a la comisión de auditoría de la Sociedad dominante, determinamos las que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual y que son, en consecuencia, las cuestiones clave de la auditoría.

Describimos esas cuestiones en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión.

Informe sobre otros requerimientos legales y reglamentarios

Formato electrónico único europeo

Hemos examinado los archivos digitales del formato electrónico único europeo (FEUE) de Nicolás Correa, S.A. y sociedades dependientes del ejercicio 2022 que comprenden el archivo XHTML en el que se incluyen las cuentas anuales consolidadas del ejercicio y los ficheros XBRL con el etiquetado realizado por la entidad, que formarán parte del informe financiero anual.

Los administradores de Nicolás Correa, S.A. son responsables de presentar el informe financiero anual del ejercicio 2022 de conformidad con los requerimientos de formato y marcado establecidos en el Reglamento Delegado UE 2019/815, de 17 de diciembre de 2018, de la Comisión Europea (en adelante Reglamento FEUE).

Nuestra responsabilidad consiste en examinar los archivos digitales preparados por los administradores de la sociedad dominante, de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas en vigor en España. Dicha normativa exige que planifiquemos y ejecutemos nuestros procedimientos de auditoría con el fin de comprobar si el contenido de las cuentas anuales consolidadas incluidas en los citados archivos digitales se corresponde íntegramente con el de las cuentas anuales consolidadas que hemos auditado, y si el formato y marcado de las mismas y de los archivos antes referidos se ha realizado en todos los aspectos significativos, de conformidad con los requerimientos establecidos en el Reglamento FEUE.

En nuestra opinión, los archivos digitales examinados se corresponden íntegramente con las cuentas anuales consolidadas auditadas, y éstas se presentan y han sido marcadas, en todos sus aspectos significativos, de conformidad con los requerimientos establecidos en el Reglamento FEUE.

Informe adicional para la comisión de auditoría de la Sociedad dominante

La opinión expresada en este informe es coherente con lo manifestado en nuestro informe adicional para la comisión de auditoría de la Sociedad dominante de fecha 27 de febrero de 2023.

Periodo de contratación

La Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada el 29 de abril de 2021 nos nombró como auditores del Grupo por un período de 3 años, contados a partir del ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021.



ERNST & YOUNG, S.L.
(Inscrita en el Registro Oficial de Auditores de Cuentas con el Nº S0530)

ERNST & YOUNG, S.L.

2023 Núm. 03/23/00009
SELLO CORPORATIVO: 96,00 EUR
Informe de auditoría de cuentas sujeto
a la normativa de auditoría de cuentas
española o internacional

Miguel Mijangos Oleaga
(Inscrito en el Registro Oficial de Auditores de Cuentas con el Nº 22691)

28 de febrero de 2023

NICOLAS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Balances Consolidados

31 de diciembre de 2022 y 2021

(Expresados en miles de euros)

<u>Activo</u>	<u>Nota</u>	<u>2022</u>	<u>2021</u>
Inmovilizado material	6	18.904	15.290
Derechos de uso	7	670	711
Fondo de Comercio	8	9.523	9.523
Otros activos Intangibles	8	844	424
Inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación	9	3.037	2.487
Activos financieros no corrientes	10	189	205
Activos por impuestos diferidos	15	11.167	10.806
Total activos no corrientes		<u>44.334</u>	<u>39.446</u>
Existencias	12	30.366	24.543
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	13	24.873	25.344
Activos por impuestos sobre las ganancias corrientes		142	320
Activos financieros corrientes	10	47	53
Activos financieros derivados corrientes	11	19	—
Otros activos corrientes	27	880	889
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	14	21.561	24.498
Total activos corrientes		<u>77.888</u>	<u>75.647</u>
Total activo		<u>122.222</u>	<u>115.093</u>

NICOLAS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Balances Consolidados

31 de diciembre de 2022 y 2021

(Expresados en miles de euros)

<u>Patrimonio Neto</u>	Nota	2022	2021
Capital social	16.1	9.853	9.853
Prima de emisión	16.2	9.065	9.065
Otras reservas	16.3	34.487	31.550
Ganancias acumuladas		13.888	10.021
Acciones propias	16.4	(1.049)	(972)
Diferencias de conversión		(16)	34
Patrimonio atribuido a tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante		66.228	59.551
Participaciones no dominantes		976	431
Total patrimonio neto		<u>67.204</u>	<u>59.982</u>
<u>Pasivo</u>			
Pasivos financieros con entidades de crédito	19	4.183	5.267
Otros pasivos financieros	18	2.434	2.015
Pasivos por arrendamientos	18	556	596
Prestaciones a los empleados		286	265
Provisiones	20	455	386
Pasivos por impuestos diferidos	15	1.126	1.031
Otros pasivos no corrientes	23	1.079	819
Total pasivos no corrientes		<u>10.119</u>	<u>10.379</u>
Pasivos financieros con entidades de crédito	19	2.666	3.038
Otros pasivos financieros	18	889	1.147
Pasivos por arrendamientos	18	156	157
Instrumentos financieros derivados	11	41	84
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	21	39.543	39.180
Provisiones	20	1.604	1.126
Total pasivos corrientes		<u>44.899</u>	<u>44.732</u>
Total pasivo		<u>55.018</u>	<u>55.111</u>
Total patrimonio neto y pasivo		<u>122.222</u>	<u>115.093</u>

NICOLAS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas de Resultados Consolidadas
correspondientes a los ejercicios anuales terminados en
31 de diciembre de 2022 y 2021

(Expresadas en miles de euros)

	Nota	2022	2021
Ingresos ordinarios	23	98.151	76.546
Otros Ingresos	24	904	1.645
Variación de existencias de productos terminados y en curso de fabricación	12	1.891	1.175
Consumos de materias primas y consumibles	25	(47.761)	(35.358)
Gastos por retribuciones a los empleados	26	(21.911)	(18.843)
Gastos por amortización	6,7 y 8	(1.931)	(1.772)
Corrección valorativa de deudores comerciales y activos de contrato	13	(188)	(116)
Otros gastos	27	(20.155)	(16.002)
Diferencia negativa de consolidación	5	1.165	—
Beneficio / (Pérdidas) de explotación		10.165	7.275
Ingresos financieros	28	1	1
Gastos financieros	28	(307)	(551)
Diferencias de tipo de cambio		(137)	(62)
Participación en resultados del ejercicio de las inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación	9	592	379
Beneficio / (Pérdidas) antes de impuestos		10.314	7.042
(Gasto) / Ingreso por impuesto sobre las ganancias	29	(1.143)	(1.363)
Beneficio / (Pérdida) del ejercicio		9.171	5.679
Atribuible a:			
A la Sociedad dominante		9.038	5.573
Participaciones no dominantes		133	106
		9.171	5.679
Beneficio/(Pérdida) por acción (expresado en euros)			
Básicas	17	0,748	0,461
Diluidas	17	0,748	0,461

NICOLAS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Estados del Resultado Global Consolidado
correspondientes a los ejercicios anuales terminados en

31 de diciembre de 2022 y 2021

(Expresados en miles de euros)

	<u>2022</u>	<u>2021</u>
BENEFICIO DEL EJERCICIO	9.171	5.679
Otro Resultado Global:		
Partidas que van a ser reclasificadas a resultados		
Diferencias de conversión de estados financieros de negocios en el extranjero	<u>(48)</u>	<u>46</u>
OTRO RESULTADO GLOBAL DEL EJERCICIO, NETO DE IMPUESTO	<u>(48)</u>	<u>46</u>
RESULTADO GLOBAL TOTAL DEL EJERCICIO	<u>9.123</u>	<u>5.725</u>
RESULTADO GLOBAL TOTAL ATRIBUIBLE A:		
Sociedad dominante	8.988	5.618
Participaciones no dominantes	135	107

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Estados de Cambios en el Patrimonio Neto Consolidados
para los ejercicios anuales terminados el
31 de diciembre de 2022 y 2021

(Expresados en miles de euros)

Patrimonio atribuido a tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante									
	Capital	Prima de emisión	Acciones propias	Otras reservas	Otro resultado global Diferencias de conversión	Ganancias acumuladas	Total	Participaciones no dominantes	Total patrimonio neto
Saldo al 31 de diciembre de 2020	9.853	9.065	(869)	26.161	(11)	12.105	56.304	733	57.037
Saldo al 1 de enero de 2021	9.853	9.065	(869)	26.161	(11)	12.105	56.304	733	57.037
Resultado del ejercicio	—	—	—	—	—	5.573	5.573	106	5.679
Otro resultado global del ejercicio	—	—	—	—	45	—	45	1	46
Resultado global total del ejercicio	—	—	—	—	45	5.573	5.618	107	5.725
Distribución de ganancias acumuladas									
A reservas	—	—	—	5.576	—	(5.575)	1	(1)	—
Dividendos	—	—	—	—	—	(2.058)	(2.058)	(77)	(2.135)
Emisión de pagos basados en acciones	—	—	—	186	—	—	186	—	186
Operaciones con Acciones o propias	—	—	(103)	—	—	—	(103)	—	(103)
Otras operaciones con socios o propietarios	—	—	—	(373)	—	(24)	(397)	(331)	(728)
Saldo al 31 de diciembre de 2021	9.853	9.065	(972)	31.550	34	10.021	59.551	431	59.982
Saldo al 1 de enero de 2022	9.853	9.065	(972)	31.550	34	10.021	59.551	431	59.982
Resultado del ejercicio	—	—	—	—	—	9.038	9.038	133	9.171
Otro resultado global del ejercicio	—	—	—	—	(50)	—	(50)	2	(48)
Resultado global total del ejercicio	—	—	—	—	(50)	9.038	8.988	135	9.123
Distribución de ganancias acumuladas									
A reservas	—	—	—	2.751	—	(2.751)	—	—	—
Dividendos	—	—	—	—	—	(2.420)	(2.420)	(80)	(2.500)
Emisión de pagos basados en acciones (Nota 16.5)	—	—	—	186	—	—	186	—	186
Incremento de patrimonio neto resultante de una combinación de negocios (Nota 5)	—	—	(77)	—	—	—	(77)	490	413
Saldo al 31 de diciembre de 2022	9.853	9.065	(1.049)	34.487	(16)	13.888	66.228	976	67.204

NICOLAS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Estados de Flujos de Efectivo Consolidados
(Método indirecto)
correspondientes a los ejercicios anuales terminados el
31 de diciembre de 2022 y 2021
(Expresados en miles de euros)

	Nota	2022	2021
Flujos de efectivo de actividades de explotación			
Beneficios del ejercicio antes de impuestos		10.314	7.042
<i>Ajustes por:</i>			
Amortizaciones	6,7 y 8	1.931	1.772
Correcciones valorativas por deterioro	13	188	116
Variación de provisiones y prestaciones a empleados	20	541	168
(Ingresos)/gastos por diferencias de cambio		137	62
Ingresos financieros		(1)	(1)
Gastos financieros		299	361
Participaciones en los resultados de las inversiones contabilizadas por el método de la participación	9	(592)	(379)
Imputación de subvenciones oficiales a resultados	24	(580)	(679)
Variación de valor razonable en instrumentos financieros (+/-)		8	190
Otros ingresos y gastos		(946)	178
		11.299	8.830
Cambios en el capital circulante			
(Aumento) /Disminución en deudores comerciales y otras cuentas a cobrar		1.009	(6.023)
(Aumento)/Disminución en existencias		(3.197)	(4.942)
(Aumento)/Disminución en otros activos corrientes		36	(649)
Aumento/(Disminución) en acreedores comerciales y otras cuentas a pagar		(429)	19.293
Otros pasivos corrientes		212	(236)
Otros pasivos no corrientes		259	3
Efectivo neto generado por / (utilizado) en las operaciones		9.189	16.276
Intereses pagados		(251)	(273)
Intereses cobrados		1	1
Impuesto sobre las ganancias cobrado / (pagado)		(1.141)	(241)
Efectivo neto generado por / (utilizado) en las actividades de explotación		7.798	15.763
Flujo de efectivo de actividades de inversión			
Cobros procedentes de la venta de inmovilizado material		3	7
Cobros procedentes de la venta de activos financieros		35	64
Pagos por la adquisición de empresas del grupo, netas de efectivo		(1.802)	—
Pagos por la adquisición de inmovilizado material		(2.581)	(2.126)
Pagos por la adquisición de activos intangibles		(442)	(267)
Pagos por la adquisición de activos financieros		(82)	(16)
Cobros (Pagos) por otros activos		(45)	—
Efectivo neto utilizado en las actividades de inversión		(4.914)	(2.338)
Flujo de efectivo de actividades financieras			
Dividendos pagados		(2.500)	(2.135)
Adquisición acciones propias y otras operaciones con socios minoritarios		—	(831)
Cobros procedentes de subvenciones, donaciones y legados recibidos		205	290
Cobros procedentes de otros pasivos financieros		228	460
Cobros procedentes de préstamos y otros pasivos remunerados		5	2
Devolución y amortización de otros pasivos financieros		(614)	(916)
Devolución y amortización de préstamos y otros pasivos remunerados		(3.146)	(3.183)
Efectivo neto generado por las actividades financieras		(5.822)	(6.313)
Efectivo neto de las variaciones de los tipos de cambio		1	27
Aumento neto de efectivo y otros medios líquidos equivalentes		(2.937)	7.139
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes al efectivo a 1 de enero inicial		24.498	17.359
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes a 31 de diciembre		21.561	24.498

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

31 de diciembre de 2022

1. Naturaleza, Actividades y Composición del Grupo

Nicolás Correa, S.A. (en adelante la Sociedad o Sociedad Dominante) con domicilio en Burgos, España, tiene por objeto social la fabricación de maquinaria, herramienta, industria metalúrgica en general y demás actividades directamente relacionadas.

La Sociedad se constituyó en España, como sociedad regular colectiva mediante escritura pública otorgada el 7 de febrero de 1948 en España, transformándose en sociedad anónima por un período de tiempo ilimitado el 9 de diciembre de 1957. Tiene su domicilio social en la Calle Alcalde Martín Cobos, 16, A, 09007 Burgos.

Nicolás Correa, S.A. es la sociedad dominante de un Grupo formado por las sociedades dependientes que se relacionan en el Anexo I adjunto (en adelante el Grupo) el cual forma parte integrante de esta nota. Asimismo, el Grupo tiene inversiones en entidades asociadas, también detalladas en el Anexo I. Ninguna de las sociedades participadas de la Sociedad Dominante cotiza en Bolsa.

La sociedad no ha tenido cambio de denominación durante el ejercicio.

La actividad principal de la sociedad dominante es la fabricación de máquinas fresadoras y centros de mecanizado, llevándose a cabo en sus instalaciones industriales de Burgos.

Nicolás Correa S.A. tiene sus acciones admitidas a cotización en las Bolsas de Bilbao y Madrid.

2. Bases de Presentación

Las cuentas anuales consolidadas se han formulado a partir de los registros contables de Nicolás Correa, S.A. y de las entidades consolidadas. Las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2022 se han preparado de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE) y demás disposiciones del marco normativo de información financiera que resultan de aplicación, con el objeto de mostrar la imagen fiel del patrimonio consolidado y de la situación financiera consolidada de Nicolás Correa, S.A. y sociedades dependientes al 31 de diciembre de 2022 y del rendimiento financiero consolidado, de sus flujos de efectivo consolidados y de los cambios en el patrimonio neto consolidado correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha.

El Grupo adoptó las NIIF-UE al 1 de enero de 2004 y aplicó en dicha fecha la NIIF 1 "Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera".

Los Administradores de la Sociedad Dominante estiman que las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2022, que han sido formuladas el 27 de febrero de 2023, serán aprobadas por la Junta General de Accionistas sin modificación alguna.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

2.1 Bases de elaboración de las cuentas anuales consolidadas

Estas cuentas anuales consolidadas se han preparado bajo el principio de coste histórico con la excepción de los instrumentos financieros derivados que se han registrado a valor razonable.

Las políticas contables utilizadas en la preparación de estas cuentas anuales consolidadas son las mismas que las aplicadas en las cuentas anuales consolidadas del ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2021, ya que ninguna de las normas, interpretaciones o modificaciones que son aplicables por primera vez en este ejercicio han tenido impacto en las políticas contables del Grupo.

El Grupo tiene la intención de adoptar las normas, interpretaciones y modificaciones a las normas emitidas por el IASB (International Accounting Standards Board), que no son de aplicación obligatoria en la Unión Europea, cuando entren en vigor, si le son aplicables. Aunque el Grupo está actualmente analizando su impacto, en función de los análisis realizados hasta la fecha, el Grupo estima que su aplicación inicial no tendrá un impacto significativo sobre sus cuentas anuales consolidadas.

2.2 Comparación de la información

Las cuentas anuales consolidadas presentan a efectos comparativos, con cada una de las partidas del balance consolidado, de la cuenta de resultados consolidada, del estado de resultados global, del estado de cambios en el patrimonio neto consolidado, del estado de flujos de efectivo consolidado y de la memoria consolidada, además de las cifras del ejercicio 2022, las correspondientes al ejercicio anterior, que formaban parte de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2021 aprobadas por la Junta General de Accionistas de fecha 21 de abril de 2022.

2.3 Estimaciones contables relevantes e hipótesis y juicios relevantes en la aplicación de las políticas contables

La preparación de las cuentas anuales consolidadas de conformidad con NIIF-UE requiere la aplicación de estimaciones contables relevantes y la realización de juicios, estimaciones e hipótesis en el proceso de aplicación de las políticas contables del Grupo. En este sentido, a continuación, se detallan los aspectos que han implicado un mayor grado de juicio, complejidad o en los que las hipótesis y estimaciones son significativas para la preparación de las cuentas anuales consolidadas.

2.3.1 Estimaciones contables relevantes e hipótesis

- Deterioro de activos no corrientes (véase Nota 8)
- Recuperabilidad de créditos fiscales (véase Nota 15)
- Provisiones de garantía (véase Nota 20 y 4.12)

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

2.3.2 Cambios de estimación

A pesar de que las estimaciones realizadas por los Administradores de la Sociedad se han calculado en función de la mejor información disponible a la fecha de formulación de estas cuentas anuales, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a su modificación en los próximos ejercicios. El efecto en las cuentas anuales consolidadas de las modificaciones que, en su caso, se derivasen de los ajustes a efectuar durante los próximos ejercicios se registraría de forma prospectiva.

Durante el ejercicio 2022 no se han producido cambios significativos en los juicios y estimaciones contables utilizados por la Sociedad en ejercicios anteriores.

3. Distribución de Resultados

La propuesta de distribución del beneficio de la Sociedad dominante del Grupo del ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2022, formulada por los Administradores y pendiente de aprobación por la Junta General de Accionistas es como sigue:

	<u>Euros</u>
<u>Base de reparto</u>	
Beneficio del ejercicio	<u><u>6.333.493,63</u></u>
<u>Distribución</u>	
Reservas voluntarias	3.347.324,25
Reserva de capitalización	184.073,86
Dividendo	2.802.095,52
	<u><u>6.333.493,63</u></u>

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

La distribución del beneficio de la Sociedad del ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021, formulada por los Administradores y aprobada por la Junta General de Accionistas el 21 de abril de 2022 fue la siguiente:

	<u>Euros</u>
<u>Base de reparto</u>	
Beneficio del ejercicio	<u>5.552.578,87</u>
<u>Distribución</u>	
Reservas voluntarias	2.953.729,51
Reserva de capitalización	177.244,56
Dividendo	2.421.604,8
	<u>5.552.578,87</u>

4. Principios Contables

Para la elaboración de las cuentas anuales consolidadas se han seguido los principios contables y normas de valoración contenidos en las Normas de Información Financiera adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE).

Un resumen de los más significativos se presenta a continuación:

4.1 Entidades dependientes

Se consideran entidades dependientes aquellas sobre las que la Sociedad, directa o indirectamente a través de dependientes ejerce control. La Sociedad controla a una entidad dependiente cuando por su implicación en ella está expuesta, o tiene derecho, a unos rendimientos variables y tiene la capacidad de influir en dichos rendimientos a través del poder que ejerce sobre la misma. La Sociedad tiene el poder cuando posee derechos sustantivos en vigor que le proporcionan la capacidad de dirigir las actividades relevantes. La Sociedad está expuesta, o tiene derecho, a unos rendimientos variables por su implicación en la entidad dependiente cuando los rendimientos que obtiene por dicha implicación pueden variar en función de la evolución económica de la entidad.

En el Anexo I se incluye la información sobre las entidades dependientes incluidas en la consolidación del Grupo.

Los ingresos, gastos y flujos de efectivo de las entidades dependientes se incluyen en las cuentas anuales consolidadas desde la fecha de adquisición, que es aquella, en la que el Grupo obtiene efectivamente el control de las mismas. Las entidades dependientes se excluyen de la consolidación desde la fecha en la que se ha perdido control.

Las transacciones y saldos mantenidos con empresas del Grupo y los beneficios o pérdidas no realizados han sido eliminados en el proceso de consolidación.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

Las políticas contables de las entidades dependientes se han adaptado a las políticas contables del Grupo, para transacciones y otros eventos que, siendo similares, se hayan producido en circunstancias parecidas. Las cuentas anuales o estados financieros de las entidades dependientes utilizados en el proceso de consolidación están referidos a la misma fecha de presentación y mismo periodo que los de la Sociedad Dominante.

4.2 Entidades asociadas

Se consideran entidades asociadas, aquellas sobre las que la Sociedad, directa o indirectamente a través de dependientes, ejerce influencia significativa. La influencia significativa es el poder de intervenir en las decisiones de política financiera y de explotación de una entidad, sin que suponga la existencia de control o de control conjunto sobre la misma. En la evaluación de la existencia de influencia significativa, se consideran los derechos de voto potenciales ejercitables o convertibles en la fecha de cierre de cada ejercicio, considerando, igualmente, los derechos de voto potenciales poseídos por el Grupo o por otra entidad.

Las inversiones en entidades asociadas se registran por el método de la participación desde la fecha en la que se ejerce influencia significativa hasta la fecha en la que la Sociedad no puede seguir justificando la existencia de la misma.

Si la inversión resulta de la pérdida de control de una sociedad dependiente, ésta se valora por el valor razonable, registrando en la cuenta de resultados la diferencia entre dicho valor y el valor consolidado de dicha participación. Por otro lado, se registrará en resultados la diferencia entre el valor razonable de la contraprestación recibida y el valor consolidado de la participación vendida.

La participación del Grupo en los beneficios o pérdidas de las entidades asociadas obtenidas desde la fecha de adquisición se registra como un aumento o disminución del valor de las inversiones con abono o cargo a la partida Participación en el resultado del ejercicio de las inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación de la cuenta de resultados consolidada (estado del resultado global consolidado). Asimismo, la participación del Grupo en el otro resultado global de las asociadas obtenido desde la fecha de adquisición, se registra como un aumento o disminución del valor de las inversiones en las asociadas reconociéndose la contrapartida por naturaleza en otro resultado global. Las distribuciones de dividendos se registran como minoraciones del valor de las inversiones. Para determinar la participación del Grupo en los beneficios o pérdidas, incluyendo las pérdidas por deterioro de valor reconocidas por las asociadas, se consideran los ingresos o gastos derivados del método de adquisición.

Las pérdidas en las entidades asociadas que corresponden al Grupo se limitan al valor de la inversión neta, excepto en aquellos casos en los que se hubieran asumido por parte del Grupo obligaciones legales o implícitas, o bien haya efectuado pagos en nombre de las entidades asociadas.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

4.3 Transacciones y saldos en moneda extranjera**4.3.1 Moneda funcional y moneda de presentación**

Las partidas incluidas en las cuentas anuales de cada una de las entidades del Grupo se valoran utilizando la moneda del entorno económico principal en que la entidad opera (“moneda funcional”). Las cuentas anuales consolidadas se presentan en miles de euros, redondeadas al millar más cercano, que es la moneda funcional y de presentación de la Sociedad Dominante, salvo que se exprese lo contrario.

4.3.2 Transacciones, saldos y flujos en moneda extranjera

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional mediante la aplicación de los tipos de cambio de contado entre la moneda funcional y la moneda extranjera en las fechas en las que se efectúan las transacciones.

Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera se han convertido a euros aplicando el tipo existente al cierre del ejercicio, mientras que los no monetarios valorados a coste histórico, se convierten aplicando los tipos de cambio aplicados en la fecha en la que tuvo lugar la transacción.

En la presentación del estado de flujos de efectivo consolidado, los flujos procedentes de transacciones en moneda extranjera se convierten a euros aplicando los tipos de cambio existentes en la fecha en la que éstos se produjeron. El efecto de la variación de los tipos de cambio sobre el efectivo y otros medios líquidos equivalentes denominados en moneda extranjera, se presenta separadamente en el estado de flujos de efectivo como “Efectivo neto de las variaciones de los tipos de cambio”.

Las diferencias que se ponen de manifiesto en la liquidación de las transacciones en moneda extranjera y en la conversión a euros de activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera, se reconocen en resultados.

Las pérdidas o ganancias por diferencias de cambio relacionadas con activos o pasivos financieros monetarios denominados en moneda extranjera, se reconocen igualmente en resultados.

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

4.3.3 Conversión de negocios en el extranjero

El Grupo se acogió a la exención contemplada en la NIIF 1 “Adopción por primera vez de las NIIF” relativa a diferencias de conversión acumuladas, por lo que las diferencias de conversión reconocidas en las cuentas anuales consolidadas generadas con anterioridad al 1 de enero de 2004 se incluyeron en las reservas por ganancias acumuladas. A partir de dicha fecha, la conversión a euros de negocios en el extranjero se ha efectuado mediante la aplicación del siguiente criterio:

- Los activos y pasivos se convierten al tipo de cambio de cierre en la fecha de cada balance;
- Los ingresos y gastos se convierten a los tipos de cambio vigentes en la fecha de cada transacción; y
- Las diferencias de cambio resultantes de la aplicación de los criterios anteriores se reconocen como diferencias de conversión en otro resultado global;

Este mismo criterio es aplicable a la conversión de los estados financieros de las sociedades contabilizadas por el método de la participación, reconociendo las diferencias de conversión correspondientes a la participación del Grupo en otro resultado global.

4.4 Inmovilizado material4.4.1. Reconocimiento inicial

El inmovilizado material se reconoce a coste o coste atribuido, menos la amortización acumulada y, en su caso la pérdida acumulada por deterioro del valor. El coste del inmovilizado material construido por el Grupo se determina siguiendo los mismos principios que si fuera un inmovilizado adquirido. La capitalización del coste de producción se realiza mediante el abono de los costes imputables al activo en cuentas de la partida Trabajos efectuados por el Grupo para activos no corrientes de la cuenta de resultados consolidada.

El Grupo se acogió al 1 de enero de 2004 a la exención relativa al valor razonable o revalorización como coste atribuido de la NIIF 1 “Adopción por primera vez de las NIIF”.

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

4.4.2. Amortizaciones

La amortización de los elementos del inmovilizado material se calcula linealmente distribuyendo su coste de adquisición, menos su valor residual, en función de los siguientes años de vida útil estimada:

	<u>Años de vida útil estimada</u>
Construcciones	14 – 40
Instalaciones técnica y maquinaria	5 – 14,25
Otras instalaciones, utillaje y mobiliario	10
Equipos informáticos	4 – 5
Otro inmovilizado	4 – 10

El Grupo revisa el valor residual, la vida útil y el método de amortización del inmovilizado material al cierre de cada ejercicio. Las modificaciones en los criterios inicialmente establecidos se reconocen como un cambio de estimación.

4.4.3 Costes posteriores

Con posterioridad al reconocimiento inicial del activo, sólo se capitalizan aquellos costes incurridos que vayan a generar beneficios económicos futuros que se puedan calificar como probables y el importe de los mencionados costes se pueda valorar con fiabilidad. En este sentido, los costes derivados del mantenimiento diario del inmovilizado material se registran en resultados a medida que se incurren.

4.4.4 Deterioro del valor de los activos

El Grupo evalúa y determina las pérdidas y las reversiones de las pérdidas por deterioro de valor del inmovilizado material de acuerdo con los criterios que se mencionan en la Nota 4.9.

4.5 Activos Intangibles4.5.1 Fondo de comercio

El fondo de comercio (véase Nota 8) procedente de las combinaciones de negocios efectuadas, se valora en el momento inicial por un importe equivalente a la diferencia entre el coste de la combinación de negocios y la participación del Grupo en el valor razonable de los activos, pasivos y pasivos contingentes de la entidad dependiente o negocio conjunto adquirido.

El fondo de comercio no se amortiza, sino que se comprueba su deterioro con una periodicidad anual o con anterioridad, si existen indicios de una potencial pérdida del valor del activo. Después del

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

reconocimiento inicial, el fondo de comercio se valora por su coste menos las pérdidas por deterioro de valor acumuladas.

El fondo de comercio generado internamente no se reconoce como un activo.

4.5.2 Otros activos intangibles

Las aplicaciones informáticas adquiridas por el Grupo se presentan en el balance consolidado por su valor de coste, minorado en el importe de las amortizaciones y pérdidas por deterioro acumuladas.

4.5.3 Vida útil y amortizaciones

La amortización de las aplicaciones informáticas se realiza distribuyendo el importe amortizable de forma sistemática a lo largo de su vida útil, estimada en tres, cuatro o cinco años y mediante la aplicación del método lineal.

El Grupo revisa el valor residual, la vida útil y el método de amortización de los activos intangibles al cierre de cada ejercicio. Las modificaciones en los criterios inicialmente establecidos se reconocen como un cambio de estimación.

4.5.4 Deterioro del valor de los activos

El Grupo evalúa y determina las pérdidas y las reversiones de las pérdidas por deterioro de valor de los activos intangibles de acuerdo con los criterios que se mencionan en la Nota 4.9.

4.6. Instrumentos financieros

El Grupo Nicolás Correa clasifica y valora sus activos financieros, ya sean corrientes o no corrientes, de acuerdo con lo que se describe a continuación:

4.6.1. Activos a coste amortizado

Se clasifican en esta categoría los activos financieros que cumplen las dos condiciones siguientes:

- El activo se mantiene dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos para obtener los flujos de efectivo contractuales, y
- Las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Estos activos se reconocen inicialmente por su valor razonable más los costes de transacción, siendo posteriormente valorados a coste amortizado. Los intereses devengados se contabilizan en la Cuenta

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

de resultados consolidada, aplicando el método del tipo de interés efectivo. No obstante, los activos financieros con vencimiento no superior a un año y que no tengan un tipo de interés contractual se valoran por su valor nominal, tanto en la valoración inicial como en la valoración posterior, cuando el efecto de no actualizar los flujos de efectivo no es significativo.

4.6.2. Activos y pasivos a valor razonable con cambios en resultados

Dentro de esta categoría se clasifican el resto de activos y pasivos financieros, entre los que se incluyen los instrumentos financieros derivados que no cumplen las condiciones necesarias para la contabilización de coberturas de acuerdo con los requisitos establecidos a tales efectos en la NIIF 9: "Instrumentos financieros".

Los activos a valor razonable con cambios en resultados se reconocen inicialmente al valor razonable. Los costes de transacción directamente atribuibles a la compra o emisión se reconocen como un gasto en la Cuenta de resultados consolidada a medida que se incurre en ellos. Los cambios que se produzcan en su valor razonable se imputan a la Cuenta de resultados consolidada del ejercicio en los epígrafes "Gastos financieros" e "Ingresos financieros" de la Cuenta de resultados consolidada, según corresponda.

El Grupo Nicolás Correa determina la clasificación más apropiada para cada activo en el momento de su adquisición, revisándola al cierre de cada ejercicio.

4.6.3. Deterioro de activos financieros a coste amortizado

El Grupo Nicolás Correa reconoce las correcciones valorativas correspondientes a las pérdidas de crédito esperadas de los activos financieros valorados a coste amortizado y de los activos del contrato.

El Grupo Nicolás Correa aplica el enfoque general de cálculo de la pérdida esperada a sus activos financieros.

Bajo el enfoque general, se consideran las pérdidas crediticias esperadas en los próximos doce meses, salvo que el riesgo crediticio del instrumento financiero se haya incrementado de forma significativa desde el reconocimiento inicial, en cuyo caso se considerarán las pérdidas crediticias esperadas durante la vida del activo. El Grupo Nicolás Correa asume que el riesgo crediticio de un instrumento financiero no se ha incrementado de forma significativa desde el reconocimiento inicial si se determina que el instrumento financiero tiene un riesgo crediticio bajo a la fecha de cierre.

Las dotaciones y reversiones de las correcciones valorativas por deterioro de las cuentas a cobrar comerciales y los activos del

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

contrato se registran en el epígrafe “Corrección valorativa de deudores comerciales y activos de contrato” de la Cuenta de resultados consolidada. Por su parte, las dotaciones y reversiones de las correcciones valorativas por deterioro del resto de activos financieros a coste amortizado se registran en caso de producirse en el epígrafe “Deterioro y resultado por enajenación de instrumentos financieros” de la Cuenta de resultados consolidada.

4.6.4. Baja de activos financieros

Los activos financieros se dan de baja cuando los derechos a recibir flujos de efectivo relacionados con los mismos han vencido o se han transferido y se consideran traspasados sustancialmente los riesgos y beneficios derivados de su titularidad.

La baja de un activo financiero implica el reconocimiento en la Cuenta de resultados consolidada de la diferencia existente entre su valor contable y la suma de la contraprestación recibida, neta de gastos de la transacción, incluyéndose los activos obtenidos o pasivos asumidos y cualquier pérdida o ganancia diferida en otro resultado global.

4.6.5. Clasificación y valoración de los pasivos financieros

El Grupo Nicolás Correa clasifica todos los pasivos financieros como medidos a coste amortizado utilizando el método de interés efectivo, excepto los instrumentos financieros derivados que no cumplen las condiciones necesarias para la contabilización de coberturas de acuerdo con los requisitos establecidos a tales efectos en la NIIF 9: “Instrumentos financieros”, que se contabilicen al valor razonable con cambios en resultados.

4.6.6. Baja de pasivos financieros

Los pasivos financieros son dados de baja cuando se extinguen, es decir, cuando la obligación derivada del pasivo haya sido pagada o cancelada o bien haya expirado. Asimismo, cuando se produce un intercambio de instrumentos de deuda entre el Grupo y la contraparte, siempre que estos tengan condiciones sustancialmente diferentes, se registra la baja del pasivo financiero original y se reconoce el nuevo pasivo financiero que surja. De la misma forma, se registra una modificación sustancial de las condiciones actuales de un pasivo financiero.

La diferencia entre el valor en libros del pasivo financiero o de la parte del mismo que se haya dado de baja y la contraprestación pagada, incluidos los costes de transacción atribuibles, y en la que se recoge asimismo cualquier activo cedido diferente del efectivo o pasivo asumido, se reconoce en la Cuenta de resultados consolidada del ejercicio en que tenga lugar.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

El Grupo Nicolás Correa considera que las condiciones son sustancialmente diferentes si el valor actual de los flujos de efectivo descontados bajo las nuevas condiciones, incluyendo cualquier comisión pagada neta de cualquier comisión recibida, y utilizando para hacer el descuento el tipo de interés efectivo original, difiere al menos en un 10 por ciento del valor actual descontado de los flujos de efectivo que todavía restan del pasivo financiero original.

Cuando se produce un intercambio de instrumentos de deuda que no tengan condiciones sustancialmente diferentes, los flujos modificados se descuentan al tipo de interés efectivo original, reconociendo cualquier diferencia con el valor contable previo, en la Cuenta de resultados consolidada. Asimismo, los costes o comisiones ajustan el valor contable del pasivo financiero y se amortizan por el método de coste amortizado durante la vida restante del pasivo modificado.

4.6.7. Instrumentos financieros derivados

Los instrumentos financieros derivados se registran inicialmente a su coste de adquisición en el Balance consolidado y posteriormente se realizan las correcciones valorativas necesarias para reflejar su valor razonable en cada momento. Los beneficios o pérdidas de dichas fluctuaciones se registran en la Cuenta de resultados consolidada, salvo en el caso de que el derivado haya sido designado como instrumento de cobertura de flujos de efectivo o de cobertura de la inversión neta en el extranjero.

Derivados implícitos

Los derivados implícitos en pasivos financieros y operaciones cuyo contrato principal está fuera del alcance de la NIIF 9: "Instrumentos financieros" son contabilizados separadamente cuando el Grupo Nicolás Correa considera que sus características y riesgos no están estrechamente relacionados con los correspondientes al contrato anfitrión en el que se encuentran implícitos, siempre que el contrato en su conjunto no esté siendo contabilizado a valor razonable registrando las variaciones de dicho valor con cargo o abono a la Cuenta de resultados consolidada.

Valor razonable de los instrumentos financieros derivados

El valor razonable de los diferentes instrumentos financieros derivados se calcula mediante los siguientes procedimientos:

- El valor razonable de los derivados cotizados en un mercado organizado es su cotización al cierre del ejercicio.
- En el caso de los derivados no negociables en mercados organizados, el Grupo Nicolás Correa utiliza para su

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

valoración hipótesis basadas en las condiciones del mercado a la fecha de cierre del ejercicio. En concreto,

- el valor razonable de las permutas de tipo de interés es calculado como el valor actualizado a tipos de interés de mercado del diferencial de tipos del contrato de permuta;
- en el caso de los contratos de tipo de cambio a futuro, su valoración se determina descontando los flujos futuros calculados utilizando los tipos de cambio a futuro existentes al cierre del ejercicio;
- por último, el valor razonable de los contratos de compraventa de elementos no financieros a los que es de aplicación la NIIF 9 se calcula a partir de la mejor estimación de las curvas futuras de precios de dichos elementos no financieros existente a la fecha de cierre de las Cuentas anuales consolidadas, utilizando, en la medida de lo posible, los precios establecidos en los mercados de futuros.

4.6.8. Principios de compensación de instrumentos financieros

Los activos y pasivos financieros son objeto de compensación, presentándose el importe neto correspondiente en el Balance consolidado, si se tiene actualmente un derecho exigible legalmente de compensar los importes reconocidos y la intención de liquidarlos por el importe neto o de realizar los activos y liquidar los pasivos simultáneamente.

4.7 Acciones propias de la Sociedad Dominante

La adquisición por el Grupo de instrumentos de patrimonio de la Sociedad Dominante se presenta por el coste de adquisición de forma separada como una minoración del patrimonio neto en el balance consolidado. En las transacciones realizadas con instrumentos de patrimonio propio no se reconoce ningún resultado.

4.8 Existencias

Las existencias se valoran por el importe menor entre su coste, que incorpora todos los costes originados por su adquisición y transformación, y los costes directos e indirectos en los que se haya incurrido para darles su condición y ubicación actuales y su “valor neto realizable” entendiéndose por este último concepto el precio estimado de su enajenación en el curso

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

ordinario del negocio, menos los costes estimados para terminar su producción y los necesarios para llevar a cabo su venta.

El criterio aplicado por el Grupo en la determinación del coste para cada tipo de existencias es el siguiente:

- Existencias comerciales, materias primas y bienes mantenidos para su transformación: A precio de adquisición determinado de acuerdo con el método de coste medio ponderado. Destacar, que en este epígrafe que incluyen los cabezales de las máquinas que fabrica la sociedad, los cuales, sufren un proceso de transformación antes de añadirse al producto final.
- Productos en curso y productos terminados: A coste medio ponderado de los consumos de materias primas y otros materiales, incorporando los costes directamente relacionados con las unidades producidas y una parte calculada de forma sistemática de los costes indirectos, variables o fijos incurridos durante el proceso de su transformación. La incorporación de los costes indirectos fijos se efectúa en función de la capacidad normal de producción.

Las reducciones y reversiones en el valor de las existencias se reconocen con cargo o abono respectivamente a la partida Variación de existencias de productos terminados y en curso de fabricación y consumos de materias primas y otros aprovisionamientos de la cuenta de resultados consolidada.

4.9 Pérdidas por deterioro del valor de activos no financieros sujetos a amortización o depreciación

El Grupo evalúa de forma periódica la existencia de indicios del deterioro del valor de los activos consolidados que no tengan la consideración de activos financieros, existencias o activos por impuestos diferidos al objeto de determinar si su valor recuperable es inferior a su valor contable (pérdida por deterioro).

Asimismo, y con independencia de la existencia de cualquier indicio de deterioro de valor, el Grupo comprueba, al menos con una periodicidad anual, el potencial deterioro del valor que pudiera afectar al fondo de comercio.

El Grupo evalúa en cada fecha de cierre, si existe algún indicio de que la pérdida por deterioro de valor reconocida en ejercicios anteriores ya no existe o pudiera haber disminuido. Las pérdidas por deterioro del valor correspondientes al fondo de comercio no son reversibles. Las pérdidas por deterioro del resto de activos sólo se revierten si se hubiese producido un cambio en las estimaciones utilizadas para determinar el valor recuperable del activo.

La reversión de la pérdida por deterioro de valor se registra con abono a la cuenta de resultados consolidada. No obstante, la reversión de la pérdida no puede aumentar el valor contable del activo por encima del valor contable

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

que hubiera tenido, neto de amortizaciones, si no se hubiera registrado el deterioro.

4.10 Efectivo y otros medios líquidos equivalentes

El efectivo y otros medios líquidos equivalentes incluyen el efectivo en caja y los depósitos bancarios a la vista en entidades de crédito.

4.11 Prestaciones a los empleados**4.11.1 Indemnizaciones por cese**

Las indemnizaciones a satisfacer en concepto de cese se reconocen en la fecha anterior de entre la que el Grupo ya no puede retirar la oferta y cuando se reconocen los costes de una reestructuración que supone el pago de indemnizaciones por cese.

En las indemnizaciones por cese involuntario, se considera que el Grupo ya no puede retirar la oferta cuando ha comunicado a los empleados afectados o a los representantes sindicales el plan y las acciones necesarias para completarlo indican que es improbable que se produzcan cambios significativos en el plan, se identifica el número de empleados que van a cesar, su categoría de empleo o funciones y lugar de empleo y la fecha de cese esperada y establece las indemnizaciones por cese que los empleados van a recibir con suficiente detalle de manera que los empleados pueden determinar el tipo e importe de las retribuciones que recibirán cuando cesen.

4.11.2 Otras prestaciones a largo plazo de empleados

De acuerdo con el Convenio Colectivo vigente los empleados de la Sociedad Dominante que cumplan veinticinco años ininterrumpidos de relación laboral con la misma, serán compensados con una mensualidad de su salario real. El importe devengado por este concepto se muestra incluido en el epígrafe de "Prestaciones a los empleados", del pasivo no corriente.

4.12 Provisiones por garantías

El Grupo concede garantías para sus máquinas y algunos de los accesorios que vende, que pueden ir de un año (o 3.000 horas de servicio) a cinco años (o 10.000 horas de servicio).

Las provisiones para garantías se reconocen cuando se venden las máquinas o piezas o se ha producido la prestación del servicio relacionado. La estimación de la provisión se realiza en base a los datos históricos conocidos y promediando todos los posibles desenlaces.

La NIIF 15 establece que en el caso de que la garantía aporte un servicio adicional al cliente, ésta se contabilizará como una obligación diferenciada. Por el contrario, una garantía que se limite a asegurar que el artículo

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

suministrado cumple con las especificaciones acordadas no se contabilizará como una obligación diferenciada.

4.13 Reconocimiento de ingresos

Los ingresos por ventas se reconocen por el valor razonable de los bienes o derechos recibidos en contraprestación por los bienes y servicios prestados en el transcurso de la operativa normal del negocio de las sociedades del Grupo, netos de descuentos e impuestos aplicables.

La NIIF 15 “Ingresos ordinarios procedentes de contratos con clientes”, determina los criterios para el reconocimiento de ingresos ordinarios procedentes de contratos con clientes. La norma establece que los ingresos ordinarios se reconocen en función del importe que se espera recibir del cliente cuando se produce la transferencia del control de un bien o servicio al cliente. La transferencia de control se puede producir en un momento en el tiempo o a lo largo del tiempo. Cuando un mismo contrato incluya más de una obligación de cumplimiento para con el cliente, el ingreso se reconocerá en base a los precios de venta independiente relativos de las distintas obligaciones de cumplimiento.

El importe de la contraprestación a recibir del cliente no se ajusta por el componente financiero en aquellos casos en los que, al comienzo del contrato, el período comprendido entre el momento de la transferencia del bien o servicio objeto del mismo y el momento en que el cliente paga sea de un año o menos.

4.13.1 Ventas de máquinas

Los ingresos ordinarios por la venta de máquinas se reconocen cuando el Grupo ha transmitido al comprador el control inherente a la propiedad de las mismas.

Las ventas de máquinas están sujetas a condiciones de funcionamiento de manera que la transmisión del control inherente a la propiedad de las mismas sólo se produce cuando el comprador inspecciona y acepta la máquina en las instalaciones del grupo.

4.13.2 Prestación de servicios

El Grupo presta servicios de asistencia técnica de máquinas.

Los ingresos ordinarios derivados de la prestación de servicios se reconocen considerando el grado de realización de la prestación a la fecha de cierre cuando el resultado de la transacción puede ser estimado con fiabilidad.

El Grupo evalúa periódicamente si algún contrato de prestación de servicios tiene carácter oneroso y reconoce, en su caso, las provisiones necesarias.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

4.13.3 Subvenciones oficialesSubvenciones de explotación

Las subvenciones de explotación se reconocen con abono a “Otros ingresos”, de la cuenta de resultados consolidada, en el mismo período en el que se incurren los gastos asociados.

Subvenciones de tipos de interés

Los pasivos financieros que incorporan ayudas implícitas en forma de aplicación de tipos de interés por debajo de mercado se reconocen en el momento inicial por su valor razonable. La diferencia entre dicho valor, ajustado en su caso por los costes de emisión del pasivo financiero y el importe recibido, se registra como una subvención implícita en el pasivo atendiendo a la naturaleza de la subvención concedida.

4.13.4 Ingresos por intereses

Los ingresos por intereses se reconocen usando el método del tipo de interés efectivo.

4.13.5 Ingresos por dividendos

Los ingresos por dividendos procedentes de inversiones en instrumentos de patrimonio se reconocen cuando han surgido los derechos para el Grupo a su percepción.

4.14 Impuesto sobre las ganancias

El gasto o ingreso por impuesto sobre las ganancias comprende tanto el impuesto corriente como el impuesto diferido.

El impuesto corriente es la cantidad a pagar o a recuperar por el impuesto sobre las ganancias relativa a la ganancia o pérdida fiscal consolidada del ejercicio. Los activos o pasivos por impuesto sobre las ganancias corriente, se valoran por las cantidades que se espera pagar o recuperar de las autoridades fiscales, utilizando la normativa y tipos impositivos que están aprobados o estén a punto de aprobarse en la fecha de cierre.

Los pasivos por impuesto diferido son los importes a pagar en el futuro en concepto de impuesto sobre sociedades relacionados con las diferencias temporarias imponibles mientras que los activos por impuesto diferido son los importes a recuperar en concepto de impuesto sobre sociedades debido a la existencia de diferencias temporarias deducibles, bases imponibles negativas compensables o deducciones pendientes de aplicación. A estos efectos se entiende por diferencia temporaria la diferencia existente entre el valor contable, de los activos y pasivos y su base fiscal.

El impuesto sobre las ganancias corrientes o diferidas se reconoce en resultados, salvo que surja de una transacción o suceso económico que se

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

ha reconocido en el mismo ejercicio o en otro diferente, contra patrimonio neto o de una combinación de negocios.

El Grupo reconoce los pasivos por impuesto diferido en todos los casos excepto que:

- Surjan del reconocimiento inicial del fondo de comercio o de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios y en la fecha de la transacción no afecta ni al resultado contable ni a la base imponible fiscal;
- Correspondan a diferencias relacionadas con inversiones en sociedades dependientes y asociadas sobre las que el Grupo tenga la capacidad de controlar el momento de su reversión y no fuese probable que se produzca su reversión en un futuro previsible.

El Grupo reconoce los activos por impuesto diferido siempre que:

- Resulte probable que existan ganancias fiscales futuras suficientes para su compensación o cuando la legislación fiscal contemple la posibilidad de conversión futura de activos por impuesto diferido en un crédito exigible frente a la Administración Pública. No obstante, los activos que surjan del reconocimiento inicial de activos o pasivos en una transacción que no es una combinación de negocios y en la fecha de la transacción no afecta ni al resultado contable ni a la base imponible fiscal, no son objeto de reconocimiento;
- Correspondan a diferencias temporarias relacionadas con inversiones en dependientes y asociadas en la medida en que las diferencias temporarias vayan a revertir en un futuro previsible y se espere generar ganancias fiscales futuras positivas para compensar las diferencias.

Se considera probable que el Grupo dispone de ganancias fiscales suficientes para recuperar los activos por impuesto diferido, siempre que existan diferencias temporarias imponibles en cuantía suficiente, relacionadas con la misma autoridad fiscal y referidas al mismo sujeto pasivo, cuya reversión se espere en el mismo ejercicio fiscal en el que se prevea reviertan las diferencias temporarias deducibles o en ejercicios en los que una pérdida fiscal, surgida por una diferencia temporaria deducible, pueda ser compensada con ganancias anteriores o posteriores.

Al objeto de determinar las ganancias fiscales futuras, el Grupo tiene en cuenta las oportunidades de planificación fiscal, siempre que tenga la intención de adoptarlas o es probable que las vaya a adoptar.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se valoran por los tipos impositivos que vayan a ser de aplicación en los ejercicios en los que se espera realizar los activos o pagar los pasivos, a partir de la normativa y tipos que están aprobados o se encuentren a punto de aprobarse y una vez consideradas las consecuencias fiscales que se derivarán de la forma en que el Grupo espera recuperar los activos o liquidar los pasivos.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

El Grupo revisa en la fecha de cierre del ejercicio, el valor contable de los activos por impuestos diferidos, con el objeto de reducir dicho valor en la medida en que no es probable que vayan a existir suficientes bases imponibles positivas futuras para compensarlos.

El Grupo sólo compensa los activos y pasivos por impuesto sobre las ganancias diferidos si existe un derecho legal de compensación frente a las autoridades fiscales y dichos activos y pasivos corresponden a la misma autoridad fiscal, y al mismo sujeto pasivo.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se reconocen en el balance consolidado como activos o pasivos no corrientes, independientemente de la fecha de esperada de realización o liquidación.

4.15 Información financiera por segmentos

Un segmento de explotación es un componente del Grupo que desarrolla actividades de negocio de las que puede obtener ingresos ordinarios e incurrir en gastos, cuyos resultados de explotación son revisados de forma regular por la máxima autoridad en la toma de decisiones de explotación del Grupo, para decidir sobre los recursos que deben asignarse al segmento evaluar su rendimiento y en relación con el cual se dispone de información financiera diferenciada. (Nota 33).

4.16 Medioambiente

El Grupo realiza operaciones cuyo propósito principal es prevenir, reducir o reparar el daño que como resultado de sus actividades pueda producir sobre el medio ambiente.

Los gastos derivados de las actividades medioambientales se reconocen como Otros gastos de explotación en el ejercicio en el que se incurren.

Los elementos del inmovilizado material adquiridos con el objeto de ser utilizados de forma duradera en su actividad y cuya finalidad principal es la minimización del impacto medioambiental y la protección y mejora del medio ambiente, incluyendo la reducción o eliminación de la contaminación futura de las operaciones del Grupo, se reconocen como activos mediante la aplicación de criterios de valoración, presentación y desglose consistentes con los que se mencionan en el apartado 4.4.

4.17 Remuneraciones a los empleados basadas en instrumentos de patrimonio

La entrega de los empleados de acciones de Nicolás Correa como contraprestación a sus servicios se reconoce en el epígrafe "Gastos por retribución a los empleados" de la Cuenta de resultados consolidada a medida que los trabajadores prestan dichos servicios, con abono al epígrafe "Patrimonio neto - Otras reservas" del Balance consolidado, por el valor razonable de los instrumentos de patrimonio en la fecha de concesión.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

El valor razonable se determina por referencia al valor de mercado de las acciones en la fecha de concesión, deducidos los dividendos estimados, a los que el empleado no tiene derecho, durante el periodo de irrevocabilidad.

Los instrumentos de patrimonio retenidos para hacer efectivo el pago de las obligaciones tributarias correspondientes al empleado no alteran la calificación del plan como liquidado en instrumentos de patrimonio.

4.18 Contratos de arrendamiento

El Grupo clasifica el activo por derecho de uso y el pasivo por arrendamiento dentro de los nuevos epígrafes “Derecho de uso”, “Pasivos por arrendamientos– No corrientes” y “Pasivos por arrendamientos – Corrientes” del Balance consolidado, respectivamente.

El activo por derecho de uso se registra inicialmente por su coste, que comprende:

- El importe de la valoración inicial del pasivo por arrendamiento;
- Cualquier pago por arrendamiento realizado en o con anterioridad a la fecha de comienzo del mismo, menos los incentivos recibidos;
- Los costes iniciales directos incurridos por el arrendamiento; y
- Una estimación de los costes a incurrir por el arrendatario por el desmantelamiento y restauración del activo.

Con posterioridad al reconocimiento inicial, el activo por derecho de uso se registra a coste menos la amortización acumulada y las pérdidas por deterioro. La amortización del activo por derecho de uso se registra en el epígrafe “Gastos por amortización” de la Cuenta de resultados consolidada, mediante la aplicación del método lineal, durante la vida útil del activo subyacente o el plazo de arrendamiento, si este es inferior. Si se transfiere la propiedad al arrendatario o es prácticamente cierto que el arrendatario ejercerá la opción de compra, se amortizará durante la vida útil del activo. Asimismo, para el cálculo de la pérdida por deterioro del activo por derecho de uso, el Grupo aplica los criterios de deterioro de valor de activos no corrientes indicados en la Nota 4.9.

Asimismo, el activo por derecho de uso es posteriormente ajustado por el efecto de determinadas reestimaciones que afectan a los pasivos del arrendamiento.

El valor inicial del pasivo por arrendamiento se calcula como el valor actual de los pagos futuros por arrendamiento descontados al tipo de interés implícito del arrendador en el caso de que se pueda determinar con fiabilidad o, en caso contrario, al tipo de interés incremental.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

Los pagos por arrendamiento incluyen:

- Las cuotas fijas o sustancialmente fijas por arrendamiento especificadas en el contrato menos cualquier incentivo a recibir por el arrendatario;
- Las cuotas variables que dependen de un índice o una tasa valoradas inicialmente mediante la aplicación de los índices o tasas existentes al inicio del arrendamiento;
- Las cantidades que el arrendatario espera pagar por garantías sobre el valor residual del activo subyacente;
- El precio de ejercicio de la opción de compra si es razonablemente cierto que el arrendatario la va a ejercitar; y
- Los pagos correspondientes a las opciones de extensión cuyo ejercicio se considera razonablemente cierto o las penalizaciones por cancelación anticipada del arrendamiento si el periodo de arrendamiento incluye la cancelación anticipada.

Las rentas contingentes sujetas a la ocurrencia de un evento específico y las cuotas variables que dependen de los ingresos o del uso del activo subyacente se registran en el momento en el que se incurren en el epígrafe "Otros Gastos" de la Cuenta de Resultados Consolidada.

Posteriormente, el pasivo por arrendamiento se incrementa para reflejar el gasto financiero y se reduce en el importe de los pagos efectuados. La actualización financiera se registra en el epígrafe "Gastos financieros" de la Cuenta de Resultados Consolidada.

El pasivo por arrendamiento se revalúa cuando se produce un cambio en los índices o tasas, en la estimación de los importes a pagar en concepto de garantías de valor residual, en aquellos casos en los que el ejercicio de las opciones de extensión se considera razonablemente cierto o en aquellos casos en los que se considera que las opciones de cancelación, con una certeza razonable, no serán ejercitadas.

El Grupo opta por aplicar la exención al reconocimiento a los arrendamientos a corto plazo (plazo de arrendamiento igual o inferior a 12 meses) y los arrendamientos de bajo valor (valor de activo subyacente menor de 5.000 USD). Asimismo, un mismo contrato puede contener componentes de arrendamiento y componentes que no son arrendamiento. El Grupo opta, como criterio general, por no separar el registro contable de ambos componentes y contabilizarlos como un componente de arrendamiento único.

Los activos y pasivos se presentan en el balance clasificados entre corrientes y no corrientes. A estos efectos, los activos y pasivos se clasifican como corrientes cuando están vinculados al ciclo normal de explotación del Grupo y se esperan vender, consumir, realizar o liquidar en el transcurso del mismo, son diferentes a los anteriores y su vencimiento, enajenación o realización se espera que se produzca en el plazo máximo de un año; se

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

mantienen con fines de negociación o se trata de efectivo y otros activos líquidos equivalentes cuya utilización no está restringida por un periodo superior a un año.

En caso contrario se clasifican como activos y pasivos no corrientes. Este criterio se aplica únicamente para los arrendamientos bajo NIIF 16.

4.19 Valor Razonable

El valor razonable es el precio que se recibiría por la venta de un activo o se pagaría para transferir o cancelar un pasivo mediante una transacción ordenada entre participantes en el mercado en la fecha de valoración. El valor razonable se determinará sin practicar ninguna deducción por los costes de transacción en que pudiera incurrirse por causa de enajenación o disposición por otros medios. No tiene en ningún caso el carácter de valor razonable el que sea resultado de una transacción forzada, urgente o como consecuencia de una situación de liquidación involuntaria.

El valor razonable se estima para una determinada fecha y, puesto que las condiciones de mercado pueden variar con el tiempo, ese valor puede ser inadecuado para otra fecha. Además, al estimar el valor razonable, la empresa tiene en cuenta las condiciones del activo o pasivo que los participantes en el mercado tendrían en cuenta a la hora de fijar el precio del activo o pasivo en la fecha de valoración.

Con carácter general, el valor razonable se calcula por referencia a un valor fiable de mercado. Para aquellos elementos respecto de los cuales existe un mercado activo, el valor razonable se obtiene, en su caso, mediante la aplicación de modelos y técnicas de valoración. Entre los modelos y técnicas de valoración se incluye el empleo de referencias a transacciones recientes en condiciones de independencia mutua entre partes interesadas y debidamente informadas, si estuviesen disponibles, así como referencias al valor razonable de otros activos que sean sustancialmente iguales, métodos de descuento de flujos de efectivo futuros estimados y modelos generalmente utilizados para valorar opciones.

En cualquier caso, las técnicas de valoración empleadas son consistentes con las metodologías aceptadas y utilizadas por el mercado para la fijación de precios, utilizándose, si existe, la que haya demostrado obtener unas estimaciones más realistas de los precios. Asimismo, tienen en cuenta el uso de datos observables de mercado y otros factores que sus participantes considerarían al fijar el precio, limitando en todo lo posible el empleo de consideraciones subjetivas y de datos no observables o contrastables.

El Grupo evalúa la efectividad de las técnicas de valoración que utiliza de manera periódica, empleando como referencia los precios observables de transacciones recientes en el mismo activo que se valore o utilizando los precios basados en datos o índices observables de mercado que estén disponibles y resulten aplicables.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

De esta forma, se deduce una jerarquía en las variables utilizadas en la determinación del valor razonable y se establece una jerarquía de valor razonable que permite clasificar las estimaciones en tres niveles:

- Nivel 1: estimaciones que utilizan precios cotizados sin ajustar en mercados activos para activos o pasivos idénticos, a los que la empresa pueda acceder en la fecha de valoración.
- Nivel 2: estimaciones que utilizan precios cotizados en mercados activos para instrumentos similares u otras metodologías de valoración en las que todas las variables significativas están basadas en datos de mercado observables directa o indirectamente.
- Nivel 3: estimaciones en las que alguna variable significativa no está basada en datos de mercado observables.

Una estimación del valor razonable se clasifica en el mismo nivel de jerarquía de valor razonable que la variable de menor nivel que sea significativa para el resultado de la valoración. A estos efectos, una variable significativa es aquella que tiene una influencia decisiva sobre el resultado de la estimación. En la evaluación de la importancia de una variable concreta para la estimación se tienen en cuenta las condiciones específicas del activo o pasivo que se valora. El valor razonable es el precio que se recibiría por la venta de un activo o se pagaría para transferir o cancelar un pasivo mediante una transacción ordenada entre participantes en el mercado en la fecha de valoración. El valor razonable se determinará sin practicar ninguna deducción por los costes de transacción en que pudiera incurrirse por causa de enajenación o disposición por otros medios. No tiene en ningún caso el carácter de valor razonable el que sea resultado de una transacción forzada, urgente o como consecuencia de una situación de liquidación involuntaria.

4.20 Combinaciones de negocios

Las combinaciones de negocios en las que el Grupo adquiere el control de uno o varios negocios mediante la fusión o escisión de varias empresas o por la adquisición de todos los elementos patrimoniales de una empresa o de una parte que constituya uno o más negocios, se registran por el método de adquisición, que supone contabilizar, en la fecha de adquisición, los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos por su valor razonable, siempre y cuando éste pueda ser medido con fiabilidad.

La diferencia entre el coste de la combinación de negocios y el valor de los activos identificables adquiridos menos el de los pasivos asumidos se registra como fondo de comercio, en el caso en que sea positiva, o como un ingreso en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, en el caso en que sea negativa.

La contraprestación entregada excluye cualquier desembolso que no forma parte del intercambio por el negocio adquirido. Los costes relacionados con la adquisición se reconocen como gasto a medida que se incurren.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

Los pasivos asumidos incluyen los pasivos contingentes en la medida en que representen obligaciones presentes que surjan de sucesos pasados y su valor razonable pueda ser medido con fiabilidad.

Las combinaciones de negocios para las que en la fecha de cierre del ejercicio no se ha concluido el proceso de valoración necesario para aplicar el método de adquisición se contabilizan utilizando valores provisionales. Estos valores deben ser ajustados en el plazo máximo de un año desde la fecha de adquisición. Los ajustes que se reconozcan para completar la contabilización inicial se realizan de forma retroactiva, de forma que los valores resultantes sean los que se derivarían de haber tenido inicialmente dicha información, ajustándose, por tanto, las cifras comparativas.

5. Combinaciones de Negocios

Con fecha 4 de julio de 2022 Nicolás Correa, S.A. adquirió el 88% de las acciones de NC Service Milling Machines, S.A. (antes denominada Nicolás Correa Service, S.A.), entidad especializada en la puesta en marcha y mantenimiento de fresadoras de segunda mano, tomando de esta manera el control de la misma. La adquisición se realizó con el objetivo de mejorar el posicionamiento en el mercado en relación al servicio de asistencia técnico que ofrece el Grupo Correa.

La adquisición constituye una operación vinculada realizada por la adquirente con la sociedad Inmobiopres Holding S.A. A este respecto, Sancor Capital S.L., consejero y accionista significativo de la Nicolás Correa, S.A., posee de manera directa una participación que le otorga el control de la sociedad Inmobiopres Holding S.A.

El propósito de la transacción se basa en que NC Service Milling Machines S.A., es una empresa que desde sus orígenes se ha especializado en la puesta en marcha y mantenimiento de las fresadoras del Grupo Correa, proporcionando en la actualidad un Servicio de Asistencia Técnico de calidad para las máquinas del Grupo. Adicionalmente tiene otra línea de negocio, que es la reconstrucción de fresadoras de segunda mano, llegando a ser un referente en el mercado de venta de máquina de ocasión.

La evaluación del valor razonable de la sociedad adquirida, fue revisada por un experto independiente. El valor razonable de las acciones emitidas se calculó en base a los flujos de efectivo futuros estimados, utilizando proyecciones de flujos de efectivo basadas en los presupuestos aprobados por la Dirección para los próximos cinco años.

El valor razonable del negocio en el momento de la adquisición fue de 2.756 miles de euros. En base a este valor razonable, el 88% de las acciones que adquirió Nicolás Correa, S.A. tenían un valor de 2.425 miles de euros.

El precio fijado para la adquisición de la participación fue de 2.425 miles de euros, el cual fue pagado en efectivo, no existiendo ningún importe pendiente de pago.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

El valor razonable de los activos adquiridos y pasivos asumidos de NC Service Milling Machines, S.A. en la fecha de adquisición era el siguiente:

Activo	Miles de euros
	Valor razonable
Inmovilizado intangible (Nota 8)	10
Inmovilizado material (Nota 6)	2.698
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo (Nota 16.4)	77
Inversiones financieras a largo plazo	2
Activos por impuesto diferido (Nota 15)	178
Total activos no corrientes	2.965
Existencias	2.624
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	273
Periodificaciones a corto plazo	27
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	624
Total activos corrientes	3.548
Total activo	6.513
Pasivo	
Deudas a largo plazo	1.456
Subvenciones donaciones y legados recibidos	36
Pasivo por impuesto diferido (Nota 15)	101
Total pasivos no corrientes	1.593
Provisiones a corto plazo	27
Deudas a corto plazo	235
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	468
Periodificaciones a corto plazo	110
Total pasivos corrientes	840
Total pasivo	2.433
Diferencia entre activos adquiridos y pasivos asumidos	4.080
Atribuible a la adquirente	3.591
Participación no dominante	490
Contraprestación transferida	2.425
Diferencia negativa de consolidación	(1.165)

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

La diferencia negativa de consolidación incluye el valor razonable de las sinergias surgidas de la combinación de negocios.

Con el fin de asegurar que las valoraciones anteriores reflejan adecuadamente la consideración de toda la información disponible en la fecha de adquisición, Nicolás Correa, S.A. ha evaluado nuevamente si ha identificado correctamente todos los activos adquiridos y todos los pasivos asumidos. De esta nueva revisión no se han identificado ningún activo o pasivo adicional pendiente de considerar.

El importe neto de la cifra de negocios y el resultado imputable a la combinación desde la fecha de adquisición hasta el 31 de diciembre de 2022 han ascendido a 1.644 miles de euros y 156 miles de euros respectivamente. Si la combinación se hubiera realizado al inicio del ejercicio 2022, el importe neto estimado de la cifra de negocios y el resultado estimado del ejercicio de la Sociedad habrían ascendido a 4.482 miles de euros y 389 miles de euros, respectivamente.

Los gastos derivados de la adquisición por importe de 30 miles de euros han sido registrados en la cuenta de resultados.

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

6. Inmovilizado Material

La composición y los movimientos habidos en las cuentas incluidas en el Inmovilizado material durante los ejercicios 2022 y 2021 han sido los siguientes:

	31.12.20	Altas	Bajas	Diferencias de de Conversión	31.12.21	Altas	Combinación de negocios (Nota 5)	Bajas	Trasposos	Diferencias de de Conversión	31.12.22
Coste											
Terrenos y construcciones	16.415	1.498	—	—	17.913	1.516	1.064	—	—	—	20.493
Terrenos y construcciones en arrendamiento financiero	—	—	—	—	—	—	1.452	—	—	—	1.452
Instalaciones técnicas y maquinaria	18.273	104	(301)	19	18.095	606	148	(126)	91	(3)	18.811
Otras instalaciones, utillaje, mobiliario y otro inmovilizado	3.175	230	(3)	21	3.423	382	21	—	—	(4)	3.822
Equipos informáticos	337	79	—	2	418	41	5	—	8	(1)	471
Inmovilizaciones materiales en curso	—	90	—	—	90	9	8	—	(99)	—	8
	<u>38.200</u>	<u>2.001</u>	<u>(304)</u>	<u>42</u>	<u>39.939</u>	<u>2.554</u>	<u>2.698</u>	<u>(126)</u>	<u>—</u>	<u>(8)</u>	<u>45.057</u>
Amortización acumulada											
Construcciones	(7.990)	(453)	—	—	(8.443)	(493)	—	—	—	—	(8.936)
Construcciones en arrendamiento financiero	—	—	—	—	—	(24)	—	—	—	—	(24)
Instalaciones técnicas y maquinaria	(13.471)	(781)	301	(7)	(13.958)	(758)	—	126	—	2	(14.588)
Otras instalaciones, utillaje, mobiliario y otro inmovilizado	(1.756)	(235)	1	(13)	(2.003)	(293)	—	—	—	5	(2.291)
Equipos informáticos	(192)	(52)	—	(1)	(245)	(70)	—	—	—	1	(314)
	<u>(23.409)</u>	<u>(1.521)</u>	<u>302</u>	<u>(21)</u>	<u>(24.649)</u>	<u>(1.638)</u>	<u>—</u>	<u>126</u>	<u>—</u>	<u>8</u>	<u>(26.153)</u>
Valor neto contable	<u>14.791</u>	<u>480</u>	<u>(2)</u>	<u>21</u>	<u>15.290</u>	<u>916</u>	<u>2.698</u>	<u>—</u>	<u>—</u>	<u>—</u>	<u>18.904</u>

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

Las altas del ejercicio 2022 se corresponden principalmente con la adquisición de un terreno por parte del Grupo para el desarrollo de la actividad de la sociedad Correa Mecanizado, S.L., la cual ha sido constituida en el ejercicio 2022 (Anexo I), por importe de 1.500 miles euros, así como maquinaria general adquirida para la mejora de las instalaciones técnicas del Grupo. Las altas del 2021 hacían referencia, mayoritariamente, con la adquisición de un terreno por parte del Grupo en Villalonquéjar (Burgos). Las bajas, se corresponden con la venta de dos máquinas que el grupo tenía completamente amortizadas. La venta de esos activos ha generado un beneficio de 3 miles de euros.

Las altas por combinaciones de negocios (Nota 5) hacen referencia principalmente al terreno y dos construcciones que la sociedad adquirida mantiene. Una de dichas naves se encuentran en régimen de arrendamiento financiero (Nota 19.1).

6.1 Seguros

El Grupo tiene contratadas varias pólizas de seguro para cubrir los riesgos a que están sujetos los elementos del inmovilizado material. La cobertura de estas pólizas se considera suficiente.

6.2 Garantías

Al 31 de diciembre de 2022 inmovilizaciones materiales por valor neto contable de 6.388 miles de euros (6.986 miles de euros en 2021) se encuentran hipotecadas en garantía de la devolución de una serie de préstamos bancarios por importe de 2.425 miles de euros (3.434 miles de euros a 31 de diciembre del 2021) (véase Nota 19.).

6.3 Bienes totalmente amortizados

El coste de los elementos del inmovilizado material que está totalmente amortizado y que todavía está en uso al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es como sigue:

	Miles de euros	
	2022	2021
Construcciones	40	—
Instalaciones técnicas y maquinaria	11.297	9.762
Otras instalaciones, utillaje, mobiliario y otro inmovilizado material	1.223	976
Equipos informáticos	254	148
	<u>12.814</u>	<u>10.886</u>

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

7. Derechos de uso

Los detalles y los movimientos por clases de activos por derechos de uso durante los ejercicios 2022 y 2021 es el siguiente:

	Miles de euros		
	Terrenos y construcciones	Instalaciones técnicas y otro inmovilizado	Total
Saldo al 31 de diciembre de 2020	895	183	1.078
Altas	83	35	118
Saldo al 31 de diciembre de 2021	978	218	1.196
Amortización acumulada a 31 de diciembre de 2020	(207)	(103)	(310)
Dotación	(118)	(57)	(175)
Amortización acumulada a 31 de diciembre de 2021	(325)	(160)	(485)
Valor neto contable a 31 de diciembre de 2021	<u>653</u>	<u>58</u>	<u>711</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2021	978	218	1.196
Altas	172	134	306
Bajas	(264)	—	(264)
Saldo al 31 de diciembre de 2022	886	352	1.238
Amortización acumulada a 31 de diciembre de 2021	(325)	(160)	(485)
Dotación	(134)	(61)	(195)
Bajas	112	—	112
Amortización acumulada a 31 de diciembre de 2022	(347)	(221)	(568)
Valor neto contable a 31 de diciembre de 2022	<u>539</u>	<u>131</u>	<u>670</u>

Las altas del ejercicio 2022, se corresponden principalmente con los locales arrendados por el Grupo y el arrendamiento de los coches de directivos en régimen de renting. La duración de estos nuevos contratos es de 5 años. Las bajas del ejercicio, se corresponden con un contrato de arrendamiento de un local cancelado en el ejercicio 2022 por parte de la sociedad Nicolás Correa Deutschland GmbH. Adicionalmente durante el ejercicio se ha procedido a la prorroga del alquiler de dos coches en régimen de renting por el plazo de 6 y 12 meses.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

8. Fondo de Comercio y Otros Activos Intangibles

La composición y los movimientos habidos en las cuentas incluidas en Fondo de Comercio y Activos intangibles durante los ejercicios 2022 y 2021 han sido los siguientes:

	Miles de euros		
	Fondo de comercio	Otros	Total
Saldo al 31 de diciembre de 2020	9.523	1.486	11.009
Altas	—	246	246
Saldo al 31 de diciembre de 2021	9.523	1.732	11.255
Amortización acumulada al 31 de diciembre de 2020	—	(1.232)	(1.232)
Dotación	—	(76)	(76)
Amortización acumulada a 31 de diciembre de 2021	—	(1.308)	(1.308)
Valor neto contable a 31 de diciembre de 2021	9.523	424	9.947
Saldo al 31 de diciembre de 2021	9.523	1.732	11.255
Altas	—	508	508
Combinación de negocios (Nota 5)	—	10	10
Saldo al 31 de diciembre de 2022	9.523	2.250	11.773
Amortización acumulada a 31 de diciembre de 2021	—	(1.308)	(1.308)
Dotación	—	(98)	(98)
Amortización acumulada a 31 de diciembre de 2022	—	(1.406)	(1.406)
Valor neto contable a 31 de diciembre de 2022	9.523	844	10.367

(a) Fondo de comercio

El Fondo de comercio corresponde al generado en la fusión por absorción de Industrias Anayak, S.A. por parte de Nicolás Correa, S.A., producida con fecha 24 de febrero de 2006.

El Grupo realiza anualmente la prueba de deterioro del fondo de comercio cuyo valor recuperable se calcula mediante la utilización de métodos de descuento de flujos de efectivo basados en las proyecciones a cinco años incluidas en los presupuestos aprobados por la Dirección. Los flujos de efectivo consideran la experiencia pasada y representan la mejor estimación de la Dirección sobre la

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

evolución futura del mercado. Los flujos de efectivo a partir del quinto año se extrapolan utilizando tasas de crecimiento individuales.

El Fondo de comercio se encuentra asignado a la Unidad Generadora de Efectivo (UGE) Nicolás Correa, S.A. (Nota 33)

Las hipótesis clave utilizadas por el Grupo en el cálculo del valor recuperable de la unidad generadora de efectivo a la que ha sido asignado el fondo de comercio se indican a continuación:

Margen bruto

El margen bruto se basa en las márgenes teóricos de las máquinas de venta estimada.

Tasa de descuento

La tasa de descuento aplicada para calcular los valores presentes de los flujos libres de caja ha sido determinada de acuerdo con el coste medio ponderado del capital (WACC). La WACC es un tipo de descuento basado en las tasas de rentabilidad exigida de cada uno de los componentes del capital invertido (fondos propios y deuda financiera) y se calcula ponderando los retornos requeridos de dichos componentes en proporción al peso de cada una de estas fuentes de financiación en una estructura de capital esperada.

A este respecto, en dicho cálculo se ha tenido en cuenta lo siguiente:

- Coste de capital o de los recursos propios (K_e):
 - Tasa libre de riesgo (R_f): se ha calculado a partir de la rentabilidad del Bono del Estado Español.
 - Prima de riesgo del mercado ($R_m - R_f$): se ha definido conforme al análisis efectuado basado en estudios empíricos en series largas que analizan la diferencia entre la rentabilidad histórica media de la Bolsa y la Deuda del Estado a largo plazo.
 - Coeficiente beta desapalancado: representa el diferencial de riesgo de cada negocio respecto al riesgo promedio del mercado (R_m) y se ha tornado como referencia este coeficiente de determinadas sociedades cotizadas con negocios comparables al negocio bajo análisis.
 - Consideramos que Nicolás Correa tiene un riesgo específico por tamaño no recogido en el modelo CAPM (Capital Asset Pricing Model). Este riesgo lo recogemos en el coeficiente α , que representa una prima de riesgo adicional, teniendo en cuenta los riesgos específicos del negocio, tales como tamaño, iliquidez, mercado en el que se desenvuelve la empresa, fases de desarrollo del negocio, u otros factores de riesgo específico de la misma.
- Coste de la deuda (K_d): entendemos que el coste de la deuda debe reflejar el coste al que una compañía podría financiarse.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

- Tasa impositiva nominal vigente en España aplicable a Sociedades de Capital que se sitúa en 25%.

Estructura financiera: se ha considerado la estructura financiera media ajustada de la muestra de compañías cotizadas comparables mencionada anteriormente, asumiendo como estructura objetivo de mercado.

La tasa de descuento antes de impuesto utilizada a 31 de diciembre de 2022 asciende a 14,09% (14,29 % a 31 de diciembre de 2021), siendo el incremento de la tasa el resultado de la ponderación del riesgo asociado a la incertidumbre actual del carácter cíclico del sector.

Éste es el punto de referencia utilizado por la Dirección para evaluar el desarrollo operativo y las futuras propuestas de inversión. Para determinar la tasa de descuento apropiada a cada unidad se considera el tipo de interés previsto al inicio del periodo presupuestado para la deuda pública a 10 años, que se ajusta para reflejar el riesgo específico de la unidad.

Tasas de crecimiento estimadas (g)

Las tasas se basan en los datos publicados para el sector en el que actúa la Sociedad y asciende a 1,5% solo para el valor terminal a 31 de diciembre de 2022 y 2021.

El Grupo ha llevado a cabo varios análisis de sensibilidad de los resultados de los test de deterioro realizados de forma sistemática recogiendo cambios razonables en una serie de hipótesis básicas definidas para la unidad generadora de efectivo:

- Descenso de un 10% en el margen bruto
- Incremento de un 10% de los costes de operación y mantenimiento.
- Incremento de un 10% del coste de la inversión.
- Incremento de la tasa de descuento de 100 puntos básicos
- Reducción de 50 puntos básicos de la tasa de crecimiento esperada.

Estos análisis de sensibilidad realizados para cada hipótesis básica de forma independiente no pondrían de manifiesto la existencia de deterioro alguno.

(b) Otros activos intangibles

Otros activos intangibles corresponden principalmente a aplicaciones informáticas que han sido adquiridas a terceros, y a diseños de prototipos para el desarrollo de la maquinaria.

Al 31 de diciembre de 2022 aplicaciones informáticas por importe de 1.333 miles de euros se encuentran totalmente amortizadas y en uso (1.168 miles de euros al 31 de diciembre de 2021).

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

Asimismo el Grupo ha incurrido en 746 miles de euros de gastos (1.038 miles de euros en 2021) relacionados con gastos de investigación que han sido objeto de registro en la Cuenta de resultados consolidada del ejercicio 2022 adjunta, de los cuales 185 miles de euros (178 miles de euros en 2021) corresponden a subcontrataciones y otros gastos externos que han sido registrados en diversas partidas de "Otros gastos", y el resto a trabajos desempeñados por el personal propio del Grupo que se encuentran registrados en el epígrafe de gastos de personal o consumos de materiales que se encuentran registrados en el epígrafe de aprovisionamientos.

Las altas del ejercicio 2022 y 2021 se corresponden principalmente con la compra de un desarrollo de un sistema de paletización para incorporar a las máquinas fabricadas por el grupo y con aplicaciones informáticas.

9. Inversiones en Entidades Asociadas Contabilizadas Aplicando el Método de la Participación

Los movimientos habidos en las inversiones en entidades asociadas contabilizadas por el método de la participación durante los ejercicios 2022 y 2021 han sido los siguientes:

	Miles de euros	
	2022	2021
Saldo al 1 de enero	2.487	2.108
Participación en beneficios/(pérdidas)	592	379
Diferencias de conversión	(42)	—
Saldo al 31 de diciembre	3.037	2.487

El Grupo mantiene las siguientes inversiones en empresas asociadas a 31 de diciembre de 2022 y 2021, ninguna de las cuales cotiza en Bolsa:

Denominación	País	% de participación	
		2022	2021
Tiger Machinery Parts, Co.	EE.UU.	49,00	49,00
N.C. Machine Tools (Kunming) Co. Ltd	China	45,00	45,00

Un detalle de las principales magnitudes de las asociadas es el siguiente:

	Miles de euros					Participación en el resultado
	Activos	Pasivos	Patrimonio neto	Ingresos ordinarios	Beneficios/Pérdidas	
2022	12.970	5.648	7.322	12.639	1.319	592
2021	11.360	5.172	6.188	9.295	845	379

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

10. Activos Financieros

El detalle al 31 de diciembre de este epígrafe del balance consolidado, es el siguiente:

	Miles de euros			
	2022		2021	
	No corriente	Corriente	No corriente	Corriente
Activos financieros valorados a coste				
Instrumentos de patrimonio no cotizados	166	—	183	—
Préstamos y partidas a cobrar				
Depósitos	—	—	—	16
Fianzas	23	47	22	37
Total activos financieros	<u>189</u>	<u>47</u>	<u>205</u>	<u>53</u>

Al 31 de diciembre de 2021 incluía dos depósitos establecidos en dos instituciones financieras en garantía de un aval prestado por una de ellas, y por la cuenta corriente abierta en otra de ellas.

Las inversiones en instrumentos de patrimonio, corresponden al 31 de diciembre a la participación de la Sociedad Dominante del Grupo en las siguientes sociedades:

	Porcentaje de Participación 2022	Porcentaje de Participación 2021	Miles de euros	
			2022	2021
Ade Capital Sodical, Scr	0,32 %	0,32 %	166	166
Sociedad de Garantía Recíproca Iberaval	— %	0,06 %	—	17
			<u>166</u>	<u>183</u>

11. Instrumentos Financieros Derivados

El importe neto registrado en la cuenta de resultados consolidada en el ejercicio 2022 por variaciones en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados es de 8 miles de euros de pérdidas (190 miles de euros de pérdida en 2021). El valor de los derivados a 31 de diciembre de 2022 es de 19 miles de euros en el activo y 41 miles de euros en el pasivo (84 miles de euros en el pasivo a 31 de diciembre de 2021, no habiendo derivado activo a dicha fecha). (Nota 28).

11.1 Contrato a plazo de moneda extranjera

Para gestionar sus riesgos de cambio, el Grupo ha suscrito contratos de venta a plazo de monedas de los principales mercados en los que opera.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

El detalle de divisas y valores nacionales de las operaciones de venta a plazo de moneda extranjera al 31 de diciembre es el siguiente:

	2022		2021	
	Miles divisa	Miles de euros	Miles divisa	Miles de euros
USD	1.579	1.469	2.042	1.721
GBP	77	87	462	536
SEK	—	—	2.918	283

El Grupo ha estimado los valores razonables de estos contratos mediante el descuento de flujos en base a tipos de cambio a plazo disponibles en fuentes públicas, es decir, de acuerdo con la metodología Nivel 2, que consiste en la valoración mediante la aplicación de técnicas que utilizan variables obtenidas de datos observables en el mercado.

12. Existencias

El detalle al 31 de diciembre de este epígrafe del balance consolidado es el siguiente:

	Miles de euros	
	2022	2021
Repuestos y otros	6.286	5.188
Materias primas y bienes mantenidos para su transformación	6.845	6.214
Productos en curso	17.126	13.051
Productos terminados	109	90
	<u>30.366</u>	<u>24.543</u>

El detalle de las reducciones netas del valor de coste de las existencias al valor neto realizable reconocidas en la cuenta de resultados consolidada durante los ejercicios 2022 y 2021 es como sigue:

	Miles de euros	
	2022	2021
Materias primas y bienes mantenidos para su transformación	(8)	379
Productos en curso	23	—
	<u>15</u>	<u>379</u>

Las razones principales que motivan las reducciones de valor son modificaciones realizadas en el diseño de determinadas piezas que provocan la obsolescencia técnica de determinadas referencias. En la sociedad NC Service Milling Machines S.A., debido a la particularidad de su negocio, reparación y retrofiting de maquina usada y de ocasión, las reducciones del valor de las existencias son motivadas por el largo periodo de rotación de las existencias en el almacén.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

Al 31 de diciembre de 2022 existen compromisos de venta para el año 2023 por importe de 89.927 miles de euros (79.823 miles de euros en 2021). Al 31 de diciembre de 2022 existen compromisos de compra para el año 2023 por importe de 24.194 de miles de euros.

La cifra de Consumos de mercaderías, materias primas y consumibles al 31 de diciembre, incluye compras realizadas en las siguientes monedas distintas del euro:

Moneda	Miles de euros	
	2022	2021
Renminbi (Yuan)	113	73
Dólares de EE.UU.	43	35
Dólares Canadienses	9	—
Libra esterlina	71	—
Corona Checa	6	—

Las sociedades del Grupo tienen contratadas varias pólizas de seguro para cubrir los riesgos a que están sujetos las existencias. La cobertura de estas pólizas se considera suficiente.

13. Deudores Comerciales y Otras Cuentas a Cobrar

El detalle al 31 de diciembre de este epígrafe del balance consolidado es el siguiente:

	Miles de euros	
	2022	2021
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	19.773	21.016
Clientes empresas asociadas	22	428
Clientes Otras partes vinculadas	—	24
Anticipos a empleados	7	2
Administraciones públicas	4.905	4.662
Anticipos a proveedores	669	325
Correcciones valorativas por deterioro	(503)	(1.113)
	<u>24.873</u>	<u>25.344</u>

El detalle de los saldos con Administraciones públicas al 31 de diciembre es como sigue:

	Miles de euros	
	2022	2021
Hacienda Pública, deudor por IVA	2.999	3.374
Subvenciones oficiales	1.887	1.259
Pagos a cuenta IS extranjero	19	29
	<u>4.905</u>	<u>4.662</u>

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

Dentro del epígrafe de subvenciones oficiales se incluyen deudas pendientes de cobro de administraciones públicas relativas a subvenciones no reintegrables, reintegrables y préstamos blandos. Durante el ejercicio 2022 se han cobrado un total de 205 miles de euros.

Los movimientos al 31 de diciembre de las provisiones por incobrabilidad son como sigue:

	Miles de euros	
	2022	2021
Saldo a 1 de Enero	1.113	997
Combinación de negocios (Nota 5)	18	—
Dotación	325	152
Reversiones	(137)	(36)
Aplicación	(816)	—
Saldo al 31 de diciembre	503	1.113

14. Efectivo y Otros Medios Líquidos Equivalentes

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, el epígrafe efectivo y otros medios líquidos equivalentes corresponden íntegramente a los saldos mantenidos en cuentas corrientes de entidades financieras, siendo estos de libre disposición. Adicionalmente, dispone de saldos en las cuentas bancarias de las oficinas representación de la India y Shanghai de la Sociedad dominante.

El Grupo mantiene cinco depósitos por importe de 2 millones de euros cada uno de ellos, con vencimiento el 30 de enero de 2023, y un rendimiento del 1,7% anual.

15. Impuestos Diferidos

El detalle de activos y pasivos por impuestos diferidos por conceptos al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es como sigue:

	Miles de euros					
	Activos		Pasivos		Netos	
	2022	2021	2022	2021	2022	2021
Inmovilizado material	126	143	(873)	(815)	(747)	(672)
Fondo de comercio	—	—	(193)	(193)	(193)	(193)
Otras diferencias temporarias	946	741	(60)	(23)	886	718
Créditos fiscales por bases imponibles negativas y derechos por deducciones y bonificaciones (Nota 29)	10.095	9.922	—	—	10.095	9.922
Total	11.167	10.806	(1.126)	(1.031)	10.041	9.775

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

El Grupo analiza la recuperabilidad de créditos fiscales en base a sus proyecciones futuras de generación de bases imponibles positivas.

La naturaleza del reconocimiento de los activos por impuestos diferidos por importe de 11.167 miles de euros (10.806 miles de euros 2021) se apoya en las expectativas de los Administradores sobre la generación de bases imponibles positivas suficientes. En este sentido el Grupo mantiene deducciones pendientes de activar (Nota 29), ya que no se cumplen los requisitos para ello a 31 de diciembre de 2022.

Si bien las citadas estimaciones se han realizado en función de la mejor información disponible sobre los hechos analizados al 31 de diciembre de 2022, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a su modificación en los próximos ejercicios. El efecto en cuentas anuales consolidadas de las modificaciones que, en su caso, se derivasen de los ajustes a efectuar durante los próximos ejercicios se registraría de forma prospectiva.

El detalle de la variación por tipos de activos y pasivos por impuestos diferidos en 2022 y 2021 que viene por la variación del perímetro de consolidación o porque ha sido reconocida contra el ingreso / (gasto) por impuesto sobre las ganancias diferido de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, es como sigue:

	31.12.20	Reconocidos en Resultados	31.12.21	Combinación de negocios	Reconocidos en Resultados	31.12.22
Inmovilizado material	(690)	18	(672)	(90)	15	(747)
Fondo de comercio	(193)	—	(193)	—	—	(193)
Otras diferencias temporarias	682	36	718	84	84	886
Créditos por bases imponibles negativas y derechos por deducciones y bonificaciones	10.487	(565)	9.922	84	89	10.095
	<u>10.286</u>	<u>(511)</u>	<u>9.775</u>	<u>78</u>	<u>188</u>	<u>10.041</u>

Los activos por impuesto diferido que no han sido reconocidos en las cuentas anuales consolidadas a 31 de diciembre de 2022, ascienden a 1.131 miles de euros (1.716 miles de euros a 31 de diciembre de 2021) y se corresponden con deducciones y bases imponibles negativas pendientes de aplicación y activación, por considerar la Dirección que no se recuperan en el plazo de 10 años.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

31 de diciembre de 2022

El detalle estimado de los activos y pasivos por impuestos diferidos cuyo plazo de realización o reversión es superior a doce meses de acuerdo con las expectativas de beneficios futuros es como sigue:

	Miles de euros	
	2022	2021
Activos por diferencias temporarias	554	548
Créditos por bases imponibles negativas y derechos por deducciones y bonificaciones (Nota 29)	9.390	9.174
Total activos	9.944	9.722
Pasivos por impuestos diferidos	(1.022)	(968)
Total pasivos	(1.022)	(968)
Neto	8.922	8.754

16. Patrimonio Neto

La composición y el movimiento del patrimonio neto se presentan en el estado de cambios en el patrimonio neto.

16.1 Capital

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 el capital social de Nicolás Correa, S.A. está representado por 12.316.627 acciones ordinarias de 0,8 euros de valor nominal cada una.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, el valor nominal de las acciones asciende a 9.853 miles de euros.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 las acciones que integran el capital social están totalmente suscritas y desembolsadas, gozan de iguales derechos políticos y económicos excepto las acciones propias, cuyos derechos políticos quedan en suspenso y cuyos derechos económicos son atribuidos proporcionalmente al resto de las acciones.

La totalidad de las acciones de la Sociedad están admitidas a cotización oficial en las Bolsas de Madrid y Bilbao.

No existen restricciones para la libre transmisibilidad de las mismas.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 las sociedades que participan directa o indirectamente en el capital social de la Sociedad dominante en un porcentaje igual o superior al 10% son las siguientes:

	2022		2021	
	Número de participaciones	Porcentaje de participación	Número de participaciones	Porcentaje de participación
Sancor Capital, S.L.	3.573.036	29,010 %	3.588.868	29,138 %

16.2 Prima de emisión

Esta reserva, originada como consecuencia de un aumento de capital social llevado a cabo el 31 de marzo de 1989, tiene las mismas restricciones y puede destinarse a los mismos fines que las reservas voluntarias de la Sociedad incluyendo su conversión en capital social.

16.3 Otras reservas

El detalle de otras reservas al 31 de diciembre, es como sigue:

	Miles de euros	
	2022	2021
Reserva legal	2.009	2.009
Reserva de capitalización	1.213	1.036
Otras reservas	31.265	28.505
	<u>34.487</u>	<u>31.550</u>

Reserva legal

La reserva legal ha sido dotada de conformidad con el artículo 274 del Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital, que establece que, en todo caso, una cifra igual al 10 por 100 del beneficio del ejercicio se destinará a ésta hasta que alcance, al menos, el 20 por 100 del capital social.

No puede ser distribuida y si es usada para compensar pérdidas, en el caso de que no existan otras reservas disponibles suficientes para tal fin, debe ser repuesta con beneficios futuros.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, la Sociedad tiene dotada esta reserva por encima del límite mínimo que establece el Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital.

Reservas de capitalización

La reserva de capitalización ha sido dotada de conformidad con los artículos 25 y 62 de la Ley del Impuesto sobre Sociedades, que establece que se dote la reserva por el importe del derecho a la reducción de la base imponible del grupo fiscal del ejercicio. El derecho a la reducción de la base

(Continúa)

imponible del grupo fiscal asciende al 10% del incremento de los fondos propios del grupo fiscal, según quedan definidos en dicho artículo, sin que en ningún caso pueda exceder del importe del 10% de la base imponible positiva del grupo fiscal del periodo impositivo previa a la reducción y a la integración a la que se refiere el apartado 12 del artículo 11 de la Ley y a la compensación de bases imponibles negativas. No obstante, en caso de insuficiente base imponible del grupo fiscal para aplicar la reducción, las cantidades pendientes pueden ser objeto de aplicación en los periodos impositivos que finalicen en los dos años inmediatos y sucesivos al cierre del periodo impositivo en que se haya generado el derecho a la reducción, conjuntamente con la reducción que pudiera corresponder en dicho ejercicio y con el límite indicado. La reserva es indisponible durante un plazo de 5 años y está condicionada a que se mantenga el incremento de fondos propios del grupo fiscal durante un plazo de 5 años desde el cierre del periodo impositivo al que corresponda la reducción, salvo por existencia de pérdidas contables.

El importe que figura en esta reserva es la parte dotada en las cuentas de la sociedad matriz, la parte dotada en las filiales se encuentra incluida dentro de la partida ganancias acumuladas, por un importe de 1.086 miles de euros (798 miles de euros en el 2021).

16.4 Acciones propias

En la junta general del 21 de abril de 2022 se aprobó autorizar al Consejo de Administración de la Sociedad para la adquisición derivativa de acciones propias, por título de compraventa o por cualquier otro acto “intervivos” a título oneroso, directamente o a través de sociedades integradas en su grupo consolidado, hasta un número máximo de acciones cuyo valor nominal, sumándose al de las que posea la sociedad adquirente y sus filiales, no sea superior al cinco por ciento del capital social, durante un plazo de doce meses, y por un precio mínimo del valor nominal de la acción y máximo de diez euros, así como para la enajenación ó amortización de las mismas, dejando sin efecto, en lo no ejecutado, la autorización concedida por la Junta General de Accionistas celebrada el 29 de Abril de 2021.

El Grupo dispone de 235.435 acciones propias a 31 de diciembre de 2022 (219.603 acciones a 31 de diciembre de 2021).

Durante el ejercicio 2022 la Sociedad ha adquirido 15.832 acciones propias a un precio medio de 4,83 euros acción como consecuencia de la combinación de negocios producida con NC Service Milling Machines, S.A. (Nota 5).

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

El detalle de la cartera de acciones propias al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es el siguiente:

2022		
Número	Coste de adquisición	Precio medio de adquisición
235.435	1.048.555,80	4,45
2021		
Número	Coste de adquisición	Precio medio de adquisición
219.603	972.087,19	4,43

16.5 Planes de compensación en acciones

En la Junta General de Accionistas del 15 de octubre de 2020, se aprobó la aplicación a la Consejera Delegada de un plan de entrega de acciones de Nicolás Correa, S.A., como parte de su remuneración variable a largo plazo. El Plan consiste en la entrega de 75.000 acciones como máximo y está condicionado al alcance de manera acumulada, durante los ejercicios 2020, 2021 y 2022, la cifra del Beneficio Antes de Impuestos que consta definida en los presupuestos anuales consolidados del Grupo, aprobado anualmente por el Consejo de Administración para dichos años. El pago se realizará mediante la entrega, en su caso, de un número de acciones de la Sociedad en función del grado de cumplimiento del Objetivo, y se hará efectivo en el plazo máximo de 2 meses tras la formulación de Cuentas por el Consejo de Administración de las cuentas anuales correspondientes al ejercicio social cerrado a 31 de diciembre de 2022.

El periodo de medición de dicho plan ha finalizado el 31 de diciembre de 2022, con un grado de cumplimiento del 105% del objetivo de dicho plan, por lo que le corresponde la entrega de 75.000 acciones netas de impuestos de la renta, la cual se producirá en el plazo máximo de 2 meses tras la aprobación de cuentas del ejercicio 2022.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

En relación con el plan descrito anteriormente cuya liquidación se realiza en acciones, el movimiento de acciones restringidas registradas en el epígrafe "Otras reservas" del Balance es el siguiente:

Miles de euros	Programa de acciones restringidas (2020-2022)
Saldo a 31.12.2020	39
Dotaciones	186
Pagos en acciones	—
Saldo a 31.12.2021	225
Dotaciones	186
Pagos en acciones	—
Saldo a 31.12.2022	411

16.6 Restricciones a la distribución de reservas

Al 31 de diciembre los importes de las reservas no distribuibles de la Sociedad Dominante son como sigue:

	Miles de euros	
	2022	2021
Reserva legal y estatutarias	2.009	2.009
Reserva de capitalización	1.213	1.036
	<u>3.222</u>	<u>3.045</u>

16.7 Políticas de gestión de capital

Los objetivos del Grupo en la gestión del capital social son salvaguardar la capacidad de continuar como una empresa en funcionamiento, de modo que pueda seguir dando rendimientos a los accionistas, beneficiar a otros grupos de interés y mantener una estructura óptima de capital para reducir el coste de capital.

Consistentemente con otros grupos en el sector, los Administradores controlan la estructura de capital en base al ratio de apalancamiento. Este ratio se calcula como el endeudamiento neto dividido entre el capital total. El endeudamiento neto se determina por la suma de las deudas financieras menos efectivo y otros medios líquidos equivalentes. El total del capital se calcula por la suma del patrimonio neto más el endeudamiento neto.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

Las ratios del 2022 y 2021 se han determinado de la siguiente forma:

	Miles de euros	
	2022	2021
Total endeudamiento financiero (*)	10.884	12.220
Menos: Efectivo y otros medios equivalentes	(21.561)	(24.498)
Endeudamiento neto	(10.677)	(12.278)
Patrimonio neto	67.204	59.982
Total Capital	<u>56.527</u>	<u>47.704</u>
Ratio de endeudamiento	<u>(18,89) %</u>	<u>(25,74) %</u>

(*) Se corresponde con la suma de los saldos relativos a Pasivos financieros con entidades de crédito, Otros pasivos financieros y Pasivos por arrendamientos.

17. Ganancias (Pérdidas) por Acción

Las ganancias o pérdidas básicas por acción se calculan dividiendo el beneficio o pérdida del ejercicio atribuible a los accionistas ordinarios de la Sociedad Dominante, entre el número medio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio, excluidas las acciones propias.

	2022	2021
Ganancias/ (Pérdidas) atribuible a la sociedad dominante (miles de euros)	9.038	5.573
Número medio ponderado de acciones ordinarias en circulación	<u>12.089.173</u>	<u>12.097.732</u>
Ganancias/ (Pérdidas) básicas y diluidas por acción (euros por acción)	<u>0,748</u>	<u>0,461</u>

El número medio de acciones ordinarias en circulación se calcula como sigue:

	2022	2021
Acciones ordinarias en circulación al 1 de enero	12.316.627	12.316.627
Efecto de las acciones propias medias	<u>(227.454)</u>	<u>(218.895)</u>
Número medio ponderado de acciones ordinarias en circulación	<u>12.089.173</u>	<u>12.097.732</u>

(Continúa)

18. Otros Pasivos Financieros y pasivos por arrendamientos**18.1 Otros Pasivos Financieros**

Otros pasivos financieros corrientes y no corrientes, incluye:

	Miles de euros			
	2022		2021	
	No corriente	Corriente	No corriente	Corriente
Prestamos tipos de interés cero	2.001	293	2.015	321
Deudas transformables en subvenciones	433	383	—	558
Proveedores de inmovilizado	—	119	—	77
Otras deudas	—	94	—	191
	<u>2.434</u>	<u>889</u>	<u>2.015</u>	<u>1.147</u>

El desglose de los préstamos tipo cero, separado en función de las entidades de las que se recibe la financiación al 31 de diciembre, es el siguiente:

	Miles de euros	
	2022	2021
Ministerio de Ciencia y Tecnología	43	101
CDTI	2.251	2.235
	<u>2.294</u>	<u>2.336</u>

Estos préstamos tipo cero, son deudas con el Ministerio de Ciencia y Tecnología y con el CDTI se corresponden fundamentalmente con el coste amortizado de los anticipos reintegrables a largo plazo sin devengo de intereses y concedidos como ayuda a la financiación de determinados proyectos de investigación y desarrollo, que han sido registrados con cargo a la cuenta de resultados consolidada.

Estos pasivos se valoran a coste amortizado y a tipos de interés fijo efectivos que han oscilado durante el ejercicio 2022 en torno al 1,75% y el 7,26% (el 1,49% y el 7,26% en el año 2021).

El Grupo mantiene en deuda transformables en subvenciones las subvenciones reintegrables concedidas por parte de las ayudas públicas recibidas por parte de CDTI, las cuales, hacen principalmente referencia a proyectos de I+D.

“Otras deudas” corresponde principalmente a deudas con partes vinculadas.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

Los plazos contractuales de vencimiento remanentes de estos pasivos financieros son los siguientes:

	Miles de euros	
	2022	2021
A un año	892	1.152
A dos años	555	297
A tres años	607	296
A cuatro años	392	388
A cinco años	340	349
Años posteriores	756	897
	3.542	3.379
Menos intereses futuros	(219)	(217)
	<u>3.323</u>	<u>3.162</u>

El valor razonable de estos pasivos financieros al 31 de diciembre de 2022 asciende, aproximadamente, a 3.144 miles de euros (3.171 miles de euros al 31 de diciembre de 2021) considerando una tasa efectiva de un 4% (de un 2,2% para el ejercicio anterior).

18.2 Pasivos por arrendamientos

El análisis del vencimiento contractual de los pasivos por arrendamiento bajo la NIIF 16, incluyendo los intereses a pagar futuros al 31 de diciembre de 2022, es como sigue:

	Miles de euros	
	2022	2021
Hasta un año	188	190
De uno a dos años	167	154
De dos a tres años	156	135
De tres a cuatro años	141	120
De cuatro a cinco años	106	108
Años posteriores	48	160
	806	867
Menos intereses futuros estimados	(94)	(114)
	<u>712</u>	<u>753</u>

(Continúa)

19. Pasivos Financieros con Entidades de Crédito

El vencimiento de los préstamos y otros pasivos remunerados es el siguiente:

	Miles de euros	
	2022	2021
A un año	2.796	3.176
A dos años	2.156	2.511
A tres años	1.111	1.899
A cuatro años	305	866
A cinco años	254	64
Años posteriores	483	63
	7.105	8.579
Menos intereses futuros estimados	(256)	(274)
	<u>6.849</u>	<u>8.305</u>

Los intereses futuros a pagar han sido estimados considerando una tasa efectiva del 1,87% (1,41% en 2021) basada en el Euribor al cierre del ejercicio y una estimación del efecto ponderado de los diferenciales crediticios aplicados a los correspondientes pasivos financieros.

El valor en libros de los pasivos financieros a coste o coste amortizado registrados en el balance consolidado no presenta diferencias significativas respecto al valor razonable de los mismos.

19.1. Deudas con entidades de crédito

El detalle de las deudas con entidades de crédito al 31 de diciembre es como sigue:

	Miles de euros	
	2022	2021
Préstamos	5.992	8.305
Arrendamiento financiero	857	—
	<u>6.849</u>	<u>8.305</u>

El Grupo tiene avales bancarios y otras garantías relacionadas con el curso normal del negocio por importe de 24.512 miles de euros (14.611 miles de euros en 2021). El Grupo no dispone de avales bancarios ante la Administración a 31 de diciembre de 2022 (78 miles de euros a 31 de diciembre de 2021). El Grupo no prevé que surja un pasivo significativo como consecuencia de los mencionados avales. A 31 de diciembre de 2021 el Grupo mantenía en garantía de los riesgos derivados de algunos de estos avales concertados por la Sociedad con determinadas entidades financieras existen depósitos pignorados por importe de 8 miles de euros. (véase Nota 10).

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

El concepto de “Préstamos y Pólizas de crédito y descuento” incluye a 31 de diciembre de 2022, principalmente:

	2022					
	Limite	No corriente	Corriente	Tipo Interés nominal medio del periodo	Tipos de interés contractuales	Vencimiento
Préstamos						
Préstamo Hipotecario por disposiciones (**)	n.a.	1.381	897	1,80 %	Euribor 12M+ 1,55%	Junio 2025
Préstamos ICO (***)	n.a.	833	1.004	1,69 %	ver nota	ver nota
Préstamo ICO Caja Rural	n.a.	337	138	2,65 %	Fijo	2026
Préstamo personal Caixabank	n.a.	102	76	1,25 %	Euribor 12M+ 1,25%	2025
Préstamo Hipotecario Caixabank	n.a.	—	41	1,36 %	Euribor 12 meses + 1%	2023
Préstamo ICO Caixabank	n.a.	57	165	1,50%	Euribor 6M+ 1,5%	2024
Préstamo ICO Caixabank	n.a.	32	96	1,50%	Euribor 6M+ 1,5%	2024
Préstamos Hipotecario Caixabank	n.a.	95	11	2,30 %	Euribor 12 meses + 2,25%	2031
Préstamos ICO Caixabank	n.a.	582	131	1,50 %	Euribor 6M+ 1,5%	2025
		3.419	2.559			
Pólizas de crédito y descuento						
Líneas de crédito	6.900	—	—			
Líneas de descuento de anticipos de exportación	16.950	—	—			
Otros		—	14			
		—	14			
		3.419	2.573			

(**) En junio de 2017 se formalizaron dos préstamos hipotecarios por disposiciones con BBVA y Caixabank con vencimiento junio 2025. En diciembre de 2018 estos dos préstamos han sido novados siendo el tipo de interés Euribor 12 meses + 1,55% de diferencial y se ha ampliado el periodo de carencia 18 meses. Este préstamo va asociado a una garantía hipotecaria establecida sobre terrenos y edificios propiedad de la Sociedad (véase Nota 6).

(***) El 17 de abril de 2020 se formalizaron dos préstamos con línea de avales ICO. Por una parte, firmó con Caixabank una línea ICO Covid-19 por valor de 2,5 millones de euros, a un tipo de interés de Euribor a 12 meses + 1% de diferencial y vencimiento en Abril 2025. Por otra parte, firmó con BBVA una línea ICO Covid-19 por valor de 1,5 millones de euros, a un tipo fijo de 1,55% y vencimiento en abril de 2023.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

El concepto de “Préstamos y Pólizas de crédito y descuento” incluye a 31 de diciembre de 2021, principalmente:

	2021					
	Limite	No corriente	Corriente	Tipo Interés nominal medio del periodo	Tipos de interés contractuales	Vencimiento
Préstamos						
Préstamos personales (*)	n.a.	—	173	2 %	Euribor 12M +2%	Mayo-2022
Préstamo Hipotecario por disposiciones (**)	n.a.	2.277	880	1,55%	Euribor 12M+ 1,55%	Junio 2025
Préstamos ICO (***)	n.a.	1.837	1.374	1,52 %	ver nota	ver nota
Préstamo ICO Caja Rural	n.a.	475	134	2,65 %	Fijo	2026
Préstamo personal Caixabank	n.a.	178	75	1,25 %	Euribor 12M+ 1,25%	2025
Préstamo Hipotecario Caixabank	n.a.	40	120	1,00 %	Euribor 12 meses + 1%	2023
Préstamo ICO Caixabank	n.a.	223	162	1,50 %	Euribor 6M+ 1,5%	2024
Préstamos hipotecario Caixabank	n.a.	106	11	2,25 %	Euribor 12 meses + 2,25%	2031
Préstamos ICO Caixabank	n.a.	131	94	1,50 %	Euribor 6M+ 1,5%	2024
		<u>5.267</u>	<u>3.023</u>			
Pólizas de crédito y descuento						
Líneas de crédito	7.300		—			
Líneas de descuento de anticipos de exportación	35.950	—	—			
Otros			15			
			<u>—</u>			<u>15</u>
		<u>5.267</u>	<u>3.038</u>			

(*) El 11 de mayo de 2016 se formalizaron tres nuevos préstamos con Caja Viva, Banco Santander y Bankia por un importe de 750 miles de euros, 1.500 miles de euros y 1.000 miles de euros, respectivamente y vencimiento noviembre 2022 el primero y mayo de 2022 los otros dos. Durante el ejercicio 2021 se han cancelado anticipadamente los préstamos con Caja Viva y Bankia quedando a 31 de diciembre de 2021 sólo la deuda con el Banco Santander.

(**) En junio de 2017 se formalizaron dos nuevos préstamos hipotecarios por disposiciones con BBVA y Caixabank con vencimiento junio 2025. En diciembre de 2018 estos dos préstamos han sido novados siendo el tipo de interés Euribor 12 meses + 1,55% de diferencial y se ha ampliado el periodo de carencia 18 meses. Este préstamo va asociado a una garantía hipotecaria establecida sobre terrenos y edificios propiedad de la Sociedad (véase Nota 6).

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

(***) El 17 de abril de 2020 se formalizaron dos nuevos préstamos con línea de avales ICO. Por una parte, firmó con Caixabank una línea ICO Covid-19 por valor de 2,5 millones de euros, a un tipo de interés de Euribor a 12 meses + 1% de diferencial y vencimiento en Abril 2025. Por otra parte, firmó con BBVA una línea ICO Covid-19 por valor de 1,5 millones de euros, a un tipo fijo de 1,55% y vencimiento en abril de 2023.

El concepto de “Arrendamientos financieros ” a 31 de diciembre de 2022, se corresponde con dos naves financiadas mediante arrendamiento financiero por NC Service Milling Machines, S.A incluidos en el epígrafe de inmovilizado material de acuerdo a su naturaleza (Nota 6):

		2021					
		Limite	No corriente	Corriente	Tipo Interés nominal medio del periodo	Tipos de interés contractuales	Vencimiento
Préstamos							
Leasing inmobiliario	Compra inmueble	n.a.	618	75	1,30 %	Euribor 12M+ 1,30%	Mayo 2031
Leasing inmobiliario	Obras Inmueble	n.a.	146	18	1,30 %	Euribor 12M+ 1,30%	Mayo 2031
			<u>764</u>	<u>93</u>			

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

19.2. Estado de flujos de efectivo

El movimiento del ejercicio 2022 de los pasivos clasificados como actividades de financiación en el Estado de flujos de efectivo excluidos los epígrafes de patrimonio neto, es el siguiente:

	Flujos de efectivo							Saldo a 31.12.2022
	Saldo a 31.12.2021	Incorpora ción al perimetro de consolida ción	Emisiones	Reembolsos	Pago de intereses	Devengo de intereses	Otros Movimientos sin flujo de efectivo	
Miles de euros								
Pasivos por arrendamientos	753			(186)	(37)	37	145	712
Arrendamientos financiero	—	903		(46)	(12)	12		857
Resto de operaciones de financiación (*)	10.832	788	233	(3.528)	(202)	250	6	8.379
Total Deuda financiera- préstamos y otros (Nota 18)	11.585	1.691	233	(3.760)	(251)	299	151	9.948
Total	11.585	1.691	233	(3.760)	(251)	299	151	9.948

(*) Excluimos Deudas transformables en subvención y proveedores de inmovilizado.

El movimiento del ejercicio 2021 de los pasivos clasificados como actividades de financiación en el Estado de flujos de efectivo excluidos los epígrafes de patrimonio neto, es el siguiente:

	Flujos de efectivo							Saldo a 31.12.2021
	Saldo a 31.12.2020	Emisiones	Reembolsos	Pago de intereses	Devengo de intereses	Otros Movimientos sin flujo de efectivo		
Miles de euros								
Pasivos por arrendamientos	800	—	(165)	(37)	37	118		753
Resto de operaciones de financiación	14.213	462	(3.934)	(236)	324	3		10.832
Total Deuda financiera- préstamos y otros (Nota 18)	15.013	462	(4.099)	(273)	361	121		11.585
Total	15.013	462	(4.099)	(273)	361	121		11.585

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

20. Provisiones

El movimiento del epígrafe Provisiones durante los ejercicios 2022 y 2021 es como sigue:

	Miles de euros	
	Garantías	Total
Al 31 de diciembre de 2020	<u>1.347</u>	<u>1.347</u>
Dotaciones (Nota 27)	1.241	1.241
Reversiones (Nota 27)	<u>(1.076)</u>	<u>(1.076)</u>
Al 31 de diciembre de 2021	<u>1.512</u>	<u>1.512</u>
Combinación de negocios (Nota 5)	27	27
Dotaciones (Nota 27)	1.893	1.893
Reversiones (Nota 27)	<u>(1.358)</u>	<u>(1.358)</u>
Aplicación	<u>(15)</u>	<u>(15)</u>
Al 31 de diciembre de 2022	<u>2.059</u>	<u>2.059</u>

Provisión para garantías se refiere, principalmente, a los gastos relacionados con reparaciones a efectuar en las máquinas fresadoras, reposición de piezas defectuosas y cualquier otro tipo de gasto imputable durante el período de garantía. La provisión está estimada en base a la información histórica que dispone el Grupo en relación a productos similares.

A fecha de formulación de las cuentas anuales, no existen pasivos contingentes de importes significativos que pudieran derivarse.

(Continúa)

21. Acreedores Comerciales y Otras Cuentas a Pagar corrientes y no corrientes

El detalle al 31 de diciembre de acreedores comerciales y otras cuentas a pagar corrientes es como sigue:

	Miles de euros	
	2022	2021
Proveedores y acreedores comerciales	14.419	15.317
Proveedores otras partes vinculadas	—	24
Pasivos de contrato (Nota 23)	1.182	971
Anticipos de clientes	21.165	20.547
Pasivos por impuesto corrientes	59	1
Otras cuentas a pagar		
Remuneraciones pendientes de pago	1.477	1.303
Organismos de la Seguridad Social acreedores	584	456
Administraciones Públicas Acreedoras (IRPF, IVA)	657	561
	<u>39.543</u>	<u>39.180</u>

A 31 de diciembre de 2022, el epígrafe de Proveedores y acreedores comerciales presenta un saldo de 62 miles de euros, 193 miles de euros, y 10 miles de euros correspondientes al contravalor en euros de libras esterlinas, dólares y dólares canadiense respectivamente (4 miles de euros, 100 miles de euros, y 18 miles de euros, correspondientes al contravalor en euros de libras esterlinas, dólares, y yuanes respectivamente a 31 de diciembre de 2021).

A 31 de diciembre de 2022, el epígrafe de anticipos de clientes presenta un saldo de 552 miles de euros, y 126 miles de euros, correspondientes al contravalor en euros de dólares, y yuanes respectivamente (381 miles de euros, 613 miles de euros, y 122 miles de euros, correspondientes al contravalor en euros de libras esterlinas, dólares, y corona sueca respectivamente a 31 de diciembre de 2021).

A 31 de diciembre de 2022 y 2021, el epígrafe “Otros pasivos no corrientes” del Balance consolidado se corresponde en su totalidad con pasivos del contrato.

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

22. Información sobre los aplazamientos de pago efectuados a proveedores. Disposición adicional tercera. “Deber de información” de la Ley 18/2022, de 28 de septiembre”

La información sobre los aplazamientos de pago efectuados a proveedores por las sociedades consolidadas españolas es como sigue:

	Días	
	2022	2021
Periodo medio de pago a proveedores	55	57
Ratio de las operaciones pagadas	58	62
Ratio de las operaciones pendientes de pago	30	34

	Importe (Miles de euros)	
	2022	2021
Total pagos realizados	84.698	56.674
Total pagos pendientes	10.471	10.791
Total monetario de facturas pagadas en plazo	39.683	24.356
Porcentaje que supone sobre el total monetario de pagos a proveedores	46,85 %	42,98 %
Número de facturas pagadas en plazo	9.336	7.144
Porcentaje que supone sobre el número total de facturas	51,06 %	46,64 %

La modificación de esta Ley ha sido de aplicación para este ejercicio 2022, habiéndose incluido en la memoria las cifras comparativas.

23. Ingresos Ordinarios

El detalle de los ingresos ordinarios al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es como sigue:

	Miles de euros	
	2022	2021
Venta de bienes	91.381	72.501
Prestaciones de servicios	6.770	4.045
	<u>98.151</u>	<u>76.546</u>

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

La sociedad no dispone de activos por contrato significativos con clientes. El detalle de los pasivos por contrato con clientes es como sigue:

	Miles de euros			
	2022		2021	
	No corriente	Corriente	No corriente	Corriente
Transportes	—	671	—	380
Servicios de mantenimiento de máquina	104	208	112	252
Extensión de Garantía	975	299	707	309
Otros	—	4	—	30
	<u>1.079</u>	<u>1.182</u>	<u>819</u>	<u>971</u>

El movimiento de los pasivos por contratos con clientes durante los ejercicios 2022 y 2021 es como sigue:

	Miles de euros	
	2022	2021
Al 1 de enero	1.790	2.023
Ingresos reconocidos en el ejercicio	(804)	(1.196)
Obligaciones pendientes de contratos del ejercicio	1.275	963
Al 31 de diciembre	<u>2.261</u>	<u>1.790</u>

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

24. Otros Ingresos

El detalle de otros ingresos al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es como siguiente:

	Miles de euros	
	2022	2021
Trabajos efectuados por el Grupo para activos no corrientes	50	88
Subvenciones de explotación	116	40
Subvenciones asociadas a gastos de I+D	580	659
Subvenciones de Inmovilizado no financiero	25	20
Otros ingresos	159	838
	<u>930</u>	<u>1.645</u>

25. Consumos de materia prima y consumibles

El detalle de los consumos de materia prima y consumibles durante los ejercicios 2022 y 2021 es el siguiente:

	Miles de euros	
	2022	2021
Consumo de mercaderías	15.204	11.684
Consumo de materias primas y otras materias consumibles	28.049	20.099
Trabajos realizados por otras empresas	4.496	3.575
Deterioro de mercaderías, materias primas, y otros aprovisionamientos	12	—
	<u>47.761</u>	<u>35.358</u>

26. Gastos de Personal

El detalle de los gastos por retribuciones a los empleados durante los ejercicios 2022 y 2021 es el siguiente:

	Miles de euros	
	2022	2021
Sueldos, salarios y asimilados	16.742	14.371
Indemnizaciones	132	167
Seguridad Social	4.692	3.972
Otros gastos sociales	345	333
	<u>21.911</u>	<u>18.843</u>

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

El número medio de empleados del Grupo mantenido durante los ejercicios 2022 y 2021 y desglosado por categorías, es como sigue:

	Número medio de empleados	
	2022	2021
Ingenieros y licenciados	41	39
Ingenieros técnicos, peritos y ayudantes titulados	65	64
Jefes administrativos y de taller	19	18
Oficiales administrativos	31	31
Subalternos	2	2
Oficiales	238	193
Auxiliares administrativos	4	3
	<u>400</u>	<u>350</u>

La distribución por sexos al final de los ejercicios 2022 y 2021, del personal del Grupo y de los Administradores de la Sociedad Dominante es como sigue:

	2022		2021	
	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres
Administradores	4	3	4	3
Resto de personal	367	47	324	39
	<u>371</u>	<u>50</u>	<u>328</u>	<u>42</u>

El número medio de empleados del Grupo con discapacidad mayor o igual del 33% (o calificación equivalente local), durante el ejercicio 2022 y 2021 desglosado por categorías, es como sigue:

	Número	
	2022	2021
Oficiales	6	6
	<u>6</u>	<u>6</u>

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

27. Otros Gastos

El detalle de otros gastos al 31 de diciembre es el siguiente:

	Miles de euros	
	2022	2021
Comisiones comerciales	4.997	4.116
Otros gastos de las ventas	2.015	2.527
Transportes de ventas	3.191	2.584
Reparaciones y mantenimiento	580	544
Asesoramientos	2.390	1.962
Publicidad y propaganda	2.137	1.313
Suministros	1.054	550
Pérdidas deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales (Nota 20)	535	165
Tributos	392	336
Otros gastos de gestión corriente	15	26
Otros servicios exteriores	2.815	1.884
Deterioro y Resultados por enajenación del inmovilizado	34	(5)
	<u>20.155</u>	<u>16.002</u>

En el epígrafe de Otros servicios exteriores se incluyen principalmente el gasto devengado por contratos de arrendamiento no capitalizables por arrendamientos puntuales de maquinaria y licencias, así como el gasto de las primas de seguros, y servicios bancarios principalmente.

Los importes de periodificaciones de activo corresponden a gastos anticipados pagados en el ejercicio, que corresponden a gastos del ejercicio siguiente. El detalle del movimiento es el siguiente:

	Miles de euros
	Periodificaciones a corto plazo
Al 31 de diciembre de 2020	<u>221</u>
Pagos del ejercicio	889
Reconocimiento de gastos	(221)
Al 31 de diciembre de 2021	<u>889</u>
Pagos del ejercicio	880
Reconocimiento de gastos	(889)
Al 31 de diciembre de 2022	<u>880</u>

(Continúa)

28. Ingresos y Gastos Financieros

El detalle de ingresos y gastos financieros al 31 de diciembre desglosado por categorías de activos y pasivos financieros es el siguiente:

	Miles de euros	
	2022	2021
<u>Ingresos financieros</u>		
Préstamos y partidas a cobrar	1	1
Total ingresos financieros	<u>1</u>	<u>1</u>
	Miles de euros	
	2022	2021
<u>Gastos financieros</u>		
Variación de valor razonable de Instrumentos financieros derivados (Nota 11)	8	190
<u>Débitos y partidas a pagar</u>		
De deudas con entidades de crédito y otros pasivos financieros	299	361
Total gastos financieros	<u>307</u>	<u>551</u>

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

29. Impuesto sobre las Ganancias

El detalle del gasto por impuesto sobre las ganancias en 2022 y 2021, es como sigue:

	Miles de euros	
	2022	2021
Impuesto corriente		
Del ejercicio	1.331	852
	1.331	852
Impuestos diferidos		
Origen y reversión de diferencias temporarias	(99)	(54)
Variación Bases imponibles negativas y deducciones pendientes de aplicar (Nota 15)	(89)	565
	(188)	511
	<u>1.143</u>	<u>1.363</u>

Una conciliación entre el resultado contable y el gasto/(ingreso) por impuesto es como sigue:

	Miles de euros	
	2022	2021
Beneficio del ejercicio antes de impuestos	<u>10.314</u>	<u>7.042</u>
Gasto esperado al tipo impositivo de la Sociedad Dominante 25%	2.579	1.761
Ingresos no tributables		
Gastos no deducibles	35	65
Activación créditos fiscales, deducciones generados en ejercicios anteriores y ajuste a los los impuestos diferidos activos y pasivos	(942)	(268)
Reserva de capitalización	(81)	(83)
Deducciones del ejercicio corriente	(39)	(54)
Otros	(409)	(58)
Gasto/(Ingreso) por impuesto	<u>1.143</u>	<u>1.363</u>

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

El Grupo dispone al 31 de diciembre de 2022 y 2021 de las siguientes bases imponibles negativas a compensar contra eventuales beneficios fiscales futuros, cuyo efecto fiscal acumulado asciende a 3.332 miles de euros:

<u>Año de origen</u>	<u>2022</u>	<u>2021</u>	<u>Compensables hasta</u>
2004	1.433	1.433	Sin límite
2005	729	729	Sin límite
2010	4.690	4.690	Sin límite
2012	6.474	6.474	Sin límite
	<u>13.326</u>	<u>13.326</u>	

A 31 de diciembre de 2022 el Grupo tiene activado 3.332 miles de euros de crédito fiscal correspondiente a estas bases imponibles negativas (3.241 miles de euros a 31 de diciembre de 2021).

Todas las bases imponibles negativas se han generado por las sociedades domiciliadas en España que podrán ser compensadas sin límite temporal, distribuyendo la cuantía en la proporción que se estime conveniente. La compensación se realizará al tiempo de formular la declaración del Impuesto sobre Sociedades, sin perjuicio de las facultades de comprobación que correspondan a las autoridades fiscales. El Grupo puede compensar las bases imponibles negativas pendientes de compensación, con las rentas positivas de los periodos impositivos siguientes con el límite del 25% de la base imponible previa a la aplicación de la reserva de capitalización y a su compensación. No obstante, en todo caso, se pueden compensar en el periodo impositivo bases imponibles negativas hasta el importe de 1 millón de euros.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

El desglose de las deducciones generadas por el Grupo en cada ejercicio, expresado en miles de euros, así como sus vencimientos es como sigue:

2022		
<u>Ejercicio</u>	<u>Importe</u>	<u>Ultimo ejercicio de aplicación</u>
2005	281	2023
2008	94	2023
2006	1.013	2024
2009	23	2024
2007	1.369	2025
2010	9	2025
2008	660	2026
2009	500	2027
2010	265	2028
2013	3	2028
2011	508	2029
2014	23	2029
2012	594	2030
2015	15	2030
2013	373	2031
2017	11	2032
2022	5	2022
2018	2	2033
2016	365	2034
2017	311	2035
2018	313	2036
2021	8	2036
2019	298	2037
2022	5	2037
2020	290	2038
2021	329	2039
2022	231	2040
<hr/>		
7.898		
<hr/> <hr/>		

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

2021		
<u>Ejercicio</u>	<u>Importe</u>	<u>Ultimo ejercicio de aplicación</u>
2004	527	2022
2007	72	2022
2005	484	2023
2008	94	2023
2006	1.013	2024
2009	23	2024
2007	1.369	2025
2010	9	2025
2008	660	2026
2009	473	2027
2010	219	2028
2011	455	2029
2014	23	2029
2012	594	2030
2015	15	2030
2013	373	2031
2017	11	2032
2018	2	2033
2016	365	2034
2017	311	2035
2018	313	2036
2021	8	2036
2019	298	2037
2020	290	2038
2021	329	2039
<hr/> 8.330 <hr/>		

Al 31 de diciembre de 2022, estas deducciones se corresponden, principalmente, con deducciones por actividades de investigación científica e innovación tecnológica y deducciones por actividades de exportación por importe de 7.697 miles de euros y 115 miles de euros, respectivamente (8.224 miles de euros y 180 miles de euros, respectivamente, al 31 de diciembre de 2020). A 31 de diciembre de 2022 el Grupo tiene activadas deducciones por importe de 6.703 miles de euros (6.681 miles de euros en 2021).

La Sociedad mantiene determinadas deducciones por reinversión que corresponden a las originadas en determinados activos materiales. La reinversión debe realizarse dentro del plazo correspondiente entre el año anterior a la fecha de la enajenación y los tres siguientes. El resumen por elemento de activo fijo de las enajenaciones realizadas acogidas a deducción por reinversión, los elementos en los que se materializa la reinversión y la fecha de mantenimiento de estos últimos, se presenta en el Anexo II adjunto, el cual forma parte integrante de esta nota.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

El resto de deducciones y bonificaciones pendientes de aplicación no han sido activadas al existir dudas sobre su recuperabilidad con beneficios a generar, en el período de utilización, por encima de los esperados para aplicar las deducciones y bonificaciones pendientes de aplicación activadas.

De los análisis de sensibilidad realizados por la Dirección en base a las desviaciones de las principales hipótesis utilizadas, no se desprende deterioro alguno en cuanto a la recuperabilidad de los créditos fiscales activados a 31 de diciembre de 2022.

Según establece la legislación vigente los impuestos no pueden considerarse definitivamente liquidados hasta que las declaraciones presentadas hayan sido inspeccionadas por las autoridades fiscales, o haya transcurrido el plazo de prescripción de cuatro años.

El Grupo tiene pendientes de inspección por las autoridades fiscales los siguientes ejercicios de los principales impuestos que le son aplicables:

<u>Impuesto</u>	<u>Ejercicios abiertos</u>
Impuesto sobre Sociedades	2018 – 2021 (*)
Impuesto sobre el Valor Añadido	2019 – 2022
Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas	2019 – 2022
Seguridad Social	2019 – 2022

(*) El plazo para la presentación del Impuesto sobre Sociedades es de 25 días naturales siguientes a los seis meses posteriores a la conclusión del periodo impositivo, por lo que el Impuesto sobre Sociedades correspondiente al ejercicio 2022 no estará abierto a inspección hasta el 25 de julio de 2023.

El pasado 31 de Diciembre de 2020, el Boletín Oficial del Estado publicó la Ley 11/2020 de Presupuestos Generales del Estado para 2021 en la que, entre otras medidas, se producía la modificación de determinados artículos de la Ley 27/2014 del Impuesto sobre Sociedades. Las modificaciones más relevantes tienen que ver con la limitación de la exención de dividendos y plusvalías de forma que, con efectos para los ejercicios iniciados a partir de 1 de Enero de 2021 sólo quedarán exentos al 95% los derivadas de participaciones superiores al 5% en el capital social, eliminándose, en consecuencia, las correspondientes a participaciones cuyo coste de adquisición fuera superior a los 20 millones de euros (aunque para éstas se establece un régimen transitorio).

Se ha revisado la diferencia entre el valor fiscal de la inversión y el valor neto contable de la Sociedades participadas registrándose un pasivo por impuesto diferido por importe de 25 miles de euros por este concepto, por ser probable su reversión en un futuro previsible.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

30. Saldos y transacciones con Partes Vinculadas**30.1. Saldos del Grupo con Partes Vinculadas**

El detalle de los saldos deudores y acreedores con partes vinculadas se presenta en la Nota 13 y 21.

En cuanto a las Sociedades Asociadas, el Grupo incluye a Tiger Machinery Parts Co US y Nicolás Correa Machine Tools (Kunming) Co. Ltd.

30.2. Transacciones del Grupo con Partes Vinculadas

Los importes de las transacciones del Grupo con partes vinculadas son los siguientes:

	Miles de euros					
	2022			2021		
	Sociedades asociadas	Otras partes vinculadas	Total	Sociedades asociadas	Otras partes vinculadas	Total
Ingresos						
Ventas netas						
Ventas	1.055	167	1.222	2.143	117	2.260
	<u>1.055</u>	<u>167</u>	<u>1.222</u>	<u>2.143</u>	<u>117</u>	<u>2.260</u>
Gastos						
Compras netas						
Compras	47	27	74	—	170	170
	<u>47</u>	<u>27</u>	<u>74</u>	<u>—</u>	<u>170</u>	<u>170</u>

La venta de bienes se realiza en función de los precios vigentes aplicables a terceros no vinculados.

Adicionalmente a las operaciones habituales del negocio descritas en el cuadro anterior, con fecha 4 de julio de 2022 Nicolás Correa, S.A. adquirió el 88% de las acciones de NC Service Milling Machines, S.A. (Nota 5) .Esta adquisición constituye una operación vinculada por ser Sancor Capital S.L., consejero y accionista significativo de la Nicolás Correa y poseer de manera directa una participación que le otorga el control de la sociedad Inmobioptes Holding S.A.

(Continúa)

30.3. Información Relativa a los Administradores de la Sociedad Dominante

El detalle de las remuneraciones devengadas de los Administradores del Grupo es el siguiente:

Miles de Euros	2022	2021
Miembros del Consejo de Administración		
Concepto Retributivo		
Remuneración por pertenencia al consejo y comisiones del consejo	674	640
Sueldos	167	157
Retribución Variable en efectivo	51	32
Sistemas de retribución basadas en acciones	411	—
Total	1.303	829

Dentro del importe registrado en concepto de variable para el 2022, se incluye el importe de la retribución por incentivos a largo plazo (sistemas de retribución basados en acciones) que asciende a 411 miles de euros, dicho importe se informa únicamente cuando finaliza el periodo de medición del plan, incluyendo entonces el valor a fecha de concesión de las acciones entregadas, en lugar de informar la provisión de los importes devengados durante el periodo de servicio de los incentivos.

El importe que se indica en el epígrafe Sistema de retribución basado en acciones y que se incluye dentro de la retribución de la Consejera Delegada corresponde a la liquidación del Plan de retribución en acciones propias a largo plazo, cuyo periodo de medición finalizó el 31 de diciembre de 2022, con un grado de cumplimiento del 105% del objetivo de dicho plan. Por lo que le corresponde la entrega de 75.000 acciones netas de impuestos de la Sociedad, la cual se producirá tras la aprobación de cuentas del ejercicio 2022.

Para calcular el valor estimado de mercado de las acciones más el impuesto de la renta de dicha retribución, que es a cuenta de la empresa, en el momento de la entrega de las mismas, se ha tomado como referencia el precio medio de cierre diario de las veinte sesiones de negociación anteriores a la fecha de cierre del ejercicio 2022 y de las veinte sesiones de negociación siguientes a esa fecha, dicho valor estimado de mercado asciende a 502 miles de euros. Esta información se presenta a los exclusivos efectos de conciliación con el Informe Anual de Remuneraciones.

Los consejeros que han desempeñado en el ejercicio 2022 el cargo de administrador de las sociedades filiales del Grupo, han percibido una remuneración de 143 miles de euros en concepto de dietas (132 miles de euros en 2021).

Adicionalmente, a 31 de diciembre de 2022 y 2021 ningún miembro del Consejo de Administración tiene concedidos anticipos o créditos y, no se han asumido obligaciones por cuenta de ellos a título de garantía. Se han

(Continúa)

pagado primas de seguro de responsabilidad civil por daños ocasionados por actos u omisiones en el ejercicio del cargo por importe de 11 miles de euros (11 miles de euros en 2021). Asimismo, la Sociedad no tiene contraídas obligaciones en materia de pensiones y de seguros de vida con respecto a antiguos o actuales Administradores de la Sociedad.

30.4. Remuneraciones a la Dirección

Durante el ejercicio 2022, las funciones de la alta dirección han sido realizadas por la consejera ejecutiva, por los miembros del comité de dirección de la empresa matriz, y por los directores generales de las filiales industriales. La remuneración que ha devengado la Consejera Delegada por sus funciones ejecutivas asciende a 629 miles de euros a 31 de diciembre de 2022 (189 miles de euros en 2021), incluidos en la nota anterior, donde se incluye la remuneración devengada por el sistema retributivo del plan de acciones. El resto de la Alta Dirección ha devengado a 31 de diciembre de 2022 por sus funciones ejecutivas una remuneración de 1.591 miles de euros y 45 miles de euros por su pertenencia a consejos de las filiales del grupo (1.454 y 43 miles de euros respectivamente a 31 de diciembre de 2021).

Adicionalmente, en el epígrafe Gastos de personal de la Cuenta de pérdidas y ganancias hay reconocidos al 31 de diciembre de 2022 186 miles de euros correspondientes a la provisión de los importes devengados durante el ejercicio 2022 (a 31 de diciembre del 2021 incluía 186 miles de euros) (Nota 16.5).

La consejera ejecutiva, en el supuesto de cese de su condición de consejera de la sociedad, tanto delegada como ejecutiva, a instancias de la compañía por cualquier causa distinta del incumplimiento grave y culpable de sus obligaciones durante la vigencia de su mandato tendrá derecho a percibir una indemnización por cese consistente en una cantidad en metálico cuya cuantía será el importe de dos anualidades de la Retribución Fija en Metálico. La opción por esta indemnización implica la renuncia a la reactivación del contrato laboral de 17 de febrero de 2004.

30.5. Transacciones ajenas al tráfico ordinario o en condiciones distintas de mercado realizadas por los Administradores

A parte de las transacciones con partes vinculadas desglosadas anteriormente, durante el ejercicio 2022 y 2021, los Administradores de la Sociedad dominante no han realizado con ésta ni con sociedades del Grupo operaciones ajenas al tráfico ordinario o en condiciones distintas a las de mercado.

30.6. Situaciones de conflicto de interés de los Administradores de la Sociedad dominante

Los Administradores de la Sociedad dominante y las personas vinculadas a los mismos, no han incurrido en ninguna situación de conflicto de interés que haya tenido que ser objeto de comunicación de acuerdo con lo dispuesto en el art. 229 del TRLSC.

31. Información Medioambiental

La actividad del Grupo Correa, a través de toda su cadena de producción, tiene un impacto moderado sobre el clima, siendo inevitable el uso, utilización y consumo de materias primas y energía para realizar su actividad, así como la generación de residuos.

El Grupo gestiona mediante un análisis de riesgos, basado en los estándares ISO 14001, estos impactos. Adicionalmente, para tener una visión más fidedigna del impacto ambiental de la actividad del Grupo y poder reducirlo, en 2022 ha seguido trabajando en el cálculo de su huella ambiental. Conocida la huella de carbono correspondiente a la sociedad, Nicolás Correa S.A., tal y como se informa en el informe de información no financiera, tiene establecido un plan de mejora, con el objetivo de minorar de forma significativa el impacto que generará esta actividad en los próximos años, previendo que se reduzcan las emisiones totales para el año 2024 en un 5% respecto al año 2020. No se espera que logro de este objetivo tenga un impacto significativo en la consecución de los planes de negocio, al esperarse un efecto contenido en las cuentas de resultados futuros.

Las operaciones del Grupo están sometidas a la legislación relativa a la protección del medioambiente y la seguridad y salud del trabajador. Los Administradores consideran que se cumplen sustancialmente tales leyes y que se mantienen procedimientos diseñados para fomentar y garantizar su cumplimiento.

El Grupo ha adoptado las medidas oportunas en relación con la protección y mejora del medioambiente y la minimización, en su caso, del impacto medioambiental, cumpliendo con la normativa vigente al respecto. Durante el ejercicio no se ha considerado necesario registrar ninguna dotación para riesgos y cargas de carácter medioambiental al no existir contingencias relacionadas con la protección y mejora del medioambiente.

El Grupo considera mínimos, y en todo caso adecuadamente cubierto los riesgos medioambientales que se pudieran derivar de su actividad, y estima que no surgirán pasivos adicionales relacionados con el medio ambiente.

No se han incurrido en gastos de naturaleza medioambiental por importe significativo, durante los ejercicios 2022 y 2021.

32. Honorarios de Auditoría

Ernst & Young, S.L., empresa auditora de las cuentas anuales del Grupo, ha devengado durante el ejercicio 2022, honorarios de auditoría por importe de 110 miles de euros (95 miles de euros a 31 de diciembre de 2021). La Sociedad también ha devengado honorarios por importe de 16 miles de euros por otros servicios prestados (24 miles de euros a 31 de diciembre de 2021). Estos importes incluyen la totalidad de los honorarios relativos a los servicios realizados durante el ejercicio 2022, con independencia del momento de su facturación.

33. Información Financiera por Segmentos

La información por segmentos se utiliza a nivel del Consejo de Administración de la Sociedad Dominante, el cual es el órgano competente en la toma de decisiones, y está desglosada por sociedades. Los Administradores de la Sociedad Dominante entienden que cada una de las sociedades cumple con los requisitos para ser considerado un segmento, dado que todas tienen una actividad claramente diferenciada. Así, Nicolás Correa, S.A. fabrica y vende la maquinaria de mayor tamaño y tecnología en cualquier mercado geográfico, Hypatia GNC Accesorios, S.A. fabrica y vende maquinaria de moderada dimensión en el cualquier mercado geográfico, Nicolás Correa Calderería, S.L. fabrica y vende carenados y otros productos de mecanosoldado, NC Electrónica, S.A. fabrica y vende componentes eléctricos para maquinaria, GNC Correanayak USA Inc, es una sociedad dedicada a la prestación de servicios de asistencia técnica de máquina-herramienta en USA, Nicolás Correa Deutschland GmbH se dedica a la promoción, importación, exportación y venta de productos fabricados por GNC en el mercado Alemán y N.C. Machine Tools (Shanghai) Co. Ltd. se dedica a la promoción, importación, exportación y venta de productos fabricados por GNC en el mercado chino, así como a la prestación de servicios de asistencia técnica de máquina-herramienta en dicho mercado. Las mencionadas sociedades se clasifican en aquellas que tienen como actividad principal la fabricación de máquinas herramienta y venta de bienes de equipo o componentes para bienes de equipo (sociedades “industriales”) o las que tienen como actividad principal la prestación de servicios de asistencia técnica y de comercialización (sociedades “no industriales”).

Para el ejercicio 2022, tal y como se ha indicado en la Nota 5 de Combinaciones de negocios, Nicolás Correa, S.A. ha adquirido el control de la sociedad NC Service Milling Machines Tools, S.A., por lo que pasa a formar parte del Grupo Correa. La actividad central de la sociedad, junto con el servicio técnico a fresadoras, es la reconstrucción de fresadoras de segunda mano. Destacar, que las operaciones de NC Service Milling Machines Tools, S.A. hacen referencia únicamente al segundo semestre del año, como consecuencia de la fecha de la toma de control de dicha sociedad (Nota 5). Asimismo, durante el ejercicio 2022 se ha constituido la sociedad Correa Mecanizado, S.L.

Los tipos de bienes y servicios generados por cada uno de los segmentos reportables se muestran en la columna de “Actividad” del Anexo I.

El rendimiento de los segmentos se mide sobre el beneficio antes de impuestos de los segmentos. El beneficio del segmento se utiliza como medida del

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

rendimiento debido a que el Grupo considera que dicha información es la más relevante en la evaluación de los resultados de determinados segmentos en relación a otros grupos que operan en dichos negocios.

Los precios de venta inter-segmentos se establecen siguiendo los términos y condiciones comerciales normales que están disponibles para terceros no vinculados.

Las bases de registro contable de las transacciones inter-segmentos son las mismas que las aplicables para terceros no vinculados.

En la presentación de la información por áreas geográficas, el ingreso ordinario está basado en la localización geográfica de los clientes y los activos del segmento están basados en la localización geográfica de los activos.

Los resultados antes de impuestos de actividades continuadas por segmentos operativos son los siguientes:

	Miles de euros									
	Industriales						Comerciales			
	Nicolás Correa S.A.	Nicolás Correa Calderería S.A.	Hypatia GNC Accesorios S.A.	Nicolás Correa Electrónica S.A.	NC Service Milling Machines, S.A.	Correa Mecanizado, S.L.	NC Correa Anayak USA	NC Deutschland GmbH	N.C. Machine Tools (Shangai) Co. Ltd.	Total
Ejercicio 2022	6.980	428	1.711	371	130	(5)	(20)	165	—	9.760
Ejercicio 2021	6.557	252	1.338	288	—	—	35	(176)	24	8.318

La conciliación entre los beneficios / (pérdidas) antes de impuestos de los segmentos operativos y el resultado antes de impuestos consolidado es como sigue:

	Miles de euros	
	2022	2021
Resultado antes de impuestos de los segmentos operativos	9.760	8.318
Combinación de negocios (Nota 5)	1.165	—
Incorporación de resultados de sociedades consolidadas por el método de la participación (Nota 9)	592	379
Eliminación de dividendos inter-segmentos	(1.213)	(1.294)
Eliminación de márgenes inter-segmentos	(27)	(398)
Eliminación de amortización de márgenes inter-segmentos en inmovilizado material y activos intangibles	37	37
	<u>10.314</u>	<u>7.042</u>

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

Los resultados después de impuestos de actividades continuadas por segmentos operativos son los siguientes:

	Miles de euros									
	Industriales						Comerciales			
	Nicolás Correa S.A.	Nicolás Correa Calderería S.A.	Hypatia GNC Accesorios S.A.	Nicolás Correa Electrónica S.A.	NC Service Milling Machines, S.A.	Correa Mecanizado, S.L.	NC Correa Anayak USA	NC Deutschland GmbH	N.C. Machine Tools (Shangai) Co. Ltd.	Total
Ejercicio 2022	6.290	327	1.352	361	152	(4)	(20)	164	—	8.622
Ejercicio 2021	5.525	194	1.032	220	—	—	35	(176)	25	6.855

La conciliación entre los beneficios / (pérdidas) después de impuestos de los segmentos operativos y el resultado después de impuestos consolidado es como sigue:

	Miles de euros	
	2022	2021
Resultado después de impuestos de los segmentos operativos	8.622	6.855
Combinación de negocios (Nota 5)	1.165	—
Incorporación de resultados de sociedades consolidadas por el método de la participación (Nota 9)	592	379
Eliminación de dividendos inter-segmentos	(1.213)	(1.294)
Eliminación de saldos inter-segmentos	(21)	(298)
Eliminación de amortización de márgenes inter-segmentos en inmovilizado material y activos intangibles	36	36
Eliminación Diferido 5% dividendos	(10)	1
	9.171	5.679

Los activos totales desglosados por segmentos operativos son como sigue:

	Miles de euros									
	Industriales						Comerciales			
	Nicolás Correa S.A.	Nicolás Correa Calderería S.A.	Hypatia GNC Accesorios, S.A.	Nicolás Correa Electrónica, S.A.	NC Service Milling Machines, S.A.	Correa Mecanizado, S.L.	NC Correa Anayak USA	NC Deutschland GmbH	N.C. Machine Tools (Shangai) Co. Ltd.	Total
Ejercicio 2022	102.597	5.275	14.723	2.825	6.945	2.297	407	579	1.674	137.322
Ejercicio 2021	95.291	5.833	16.626	2.498	—	—	360	282	1.571	122.461

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

La conciliación entre los activos totales de los segmentos operativos y el activo total consolidado a 31 de diciembre es como sigue:

	Miles de euros	
	2022	2021
Activos totales de los segmentos	137.322	122.461
Eliminación de participaciones en empresas consolidadas por integración global	(6.256)	(3.530)
Incorporación de resultados acumulados de sociedades consolidadas por el método de la participación (netas de deterioros)	848	298
Eliminación de saldos inter-segmentos	(9.412)	(3.820)
Eliminación de márgenes inter-segmentos	(280)	(316)
	<u>122.222</u>	<u>115.093</u>

El detalle de los Ingresos ordinarios del Grupo asignados por segmentos operativos son las siguientes:

	Miles de euros									
	Industriales						Comerciales			
	Nicolás Correa S.A.	Nicolás Correa Calderería S.A.	Hypatia GNC Accesorios,S.A.	Nicolás Correa Electrónica,S.A.	NC Service Milling Machines, S.A.	Correa Mecanizado, S.L.	NC Correa Anayak USA	NC Deutschland GmbH	N.C. Machine Tools (Shangai) Co. Ltd.	
Ejercicio 2022	72.629	8.416	23.921	3.538	1.644	—	812	1.005	2.693	114.658
Ejercicio 2021	59.280	6.885	18.304	2.556	—	—	760	432	2.586	90.803

La conciliación entre los ingresos ordinarios de los segmentos operativos y los ingresos ordinarios consolidados al 31 de diciembre es como sigue:

	Miles de euros	
	2022	2021
Ingresos ordinarios de los segmentos	114.658	90.803
Eliminación de transacciones inter-segmentos	(16.507)	(14.257)
	<u>98.151</u>	<u>76.546</u>

El detalle de gastos e ingresos financieros del ejercicio desglosado por segmentos es el siguiente:

	Miles de euros					
	Nicolás Correa, S.A.		Resto de segmentos operativos agregados		Total	
	Ingresos	Gastos	Ingresos	Gastos	Ingresos	Gastos
Ejercicio 2022	1.211	(173)	3	(134)	1.214	(307)
Ejercicio 2021	1.292	(418)	3	(133)	1.295	(551)

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

La conciliación entre los ingresos y gastos financieros de los segmentos operativos y los ingresos y gastos financieros consolidados al 31 de diciembre es como sigue:

	Miles de euros			
	2022		2021	
	Ingresos	Gastos	Ingresos	Gastos
Ingresos y gastos financieros de los segmentos	1.214	(307)	1.295	(551)
Eliminación de dividendos inter-segmentos	(1.213)	—	(1.294)	—
	<u>1</u>	<u>(307)</u>	<u>1</u>	<u>(551)</u>

El detalle del gasto por amortización del ejercicio desglosado por segmentos es el siguiente:

	Miles de euros								
	Industriales					Comerciales			
	Nicolás Correa S.A.	Nicolás Correa Calderería S.L.	Hypatia GNC Accesorios,S.A.	Nicolás Correa Electrónica,S.A.	NC Service Milling Machines, S.A.	NC Correa Anayak USA	NC Deutschland GmbH	N.C. Machine Tools (Shangai) Co. Ltd.	Total
Ejercicio 2022	1.120	370	151	35	77	—	74	141	1.968
Ejercicio 2021	1.101	371	136	34	—	—	33	134	1.809

La conciliación entre el gasto por amortización de los segmentos operativos y el gasto por amortización consolidado al 31 de diciembre es como sigue:

	Miles de euros	
	2022	2021
Gasto por amortización de los segmentos	1.968	1.809
Eliminación de amortización de márgenes inter-segmentos en inmovilizado material y activos intangibles	(37)	(37)
	<u>1.931</u>	<u>1.772</u>

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

El detalle de los Ingresos ordinarios de los segmentos obtenidos de clientes externos al Grupo por áreas geográficas es como sigue:

Miles de euros											
	España	Alemania	Italia	Reino Unido	Francia	Resto Europa	China	India	USA	Resto mundo	Total
Ejercicio 2022	7.494	12.357	12.698	5.197	7.212	16.242	20.530	557	3.439	12.425	98.151
Ejercicio 2021	4.526	4.762	10.527	6.663	4.684	8.762	24.146	5.209	2.857	4.410	76.546

Durante los ejercicios 2022 y 2021, el Grupo no ha obtenido ingresos de un único cliente que superen el 10% de la cifra total de ingresos.

El detalle de los activos no corrientes de los segmentos operativos, excluidas las inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación, los activos financieros y los activos por impuestos diferidos, en función de su localización geográfica es como sigue:

	Miles de euros		
	Europa	Resto del Mundo	Total
Ejercicio 2022	29.178	453	29.631
Ejercicio 2021	25.744	598	26.342

La conciliación entre los activos no corrientes de los segmentos operativos, excluidas las inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación, los activos financieros y los activos por impuestos diferidos, y el detalle de los activos no corrientes consolidado al 31 de diciembre es como sigue:

	Miles de euros	
	2022	2021
Activos no corrientes de los segmentos	30.298	26.342
Eliminación de amortización de márgenes inter-segmentos en inmovilizado material y activos intangibles	(357)	(394)
	29.941	25.948

(Continúa)

34. Política y Gestión de Riesgos

34.1. Factores de riesgo financiero

Las actividades del Grupo están expuestas a diversos riesgos financieros: riesgo de mercado, incluyendo riesgo de tipo de cambio, riesgo de crédito, riesgo de liquidez y riesgo de tipos de interés en los flujos de efectivo. El programa de gestión del riesgo global del Grupo se centra en la incertidumbre de los mercados financieros y trata de minimizar los efectos potenciales adversos sobre la rentabilidad financiera del Grupo. El Grupo emplea derivados para cubrir ciertos riesgos.

La gestión del riesgo está controlada por el Departamento Financiero del Grupo con arreglo a políticas aprobadas por el Consejo de Administración. Este Departamento identifica, evalúa y cubre los riesgos financieros en estrecha colaboración con las unidades operativas del Grupo, siguiendo las indicaciones de la Consejera Delegada. El Consejo de Administración proporciona políticas y marca las directrices para la gestión del riesgo global, así como para materias concretas tales como riesgo de tipo de cambio, riesgo de tipo de interés, riesgo de liquidez, empleo de derivados y no derivados e inversión del excedente de liquidez.

Si bien, el conflicto Ucrania-Rusia ha tenido un impacto directo limitado en Nicolás Correa, ya que la sociedad no tiene centros productivos en ninguno de los países afectados y los pedidos a esos países tenían un peso muy reducido en la cartera de la Sociedad. Cabe destacar que debido al conflicto y la inestabilidad política que está generando, la Sociedad ha sufrido, consecuencias indirectas, como el incremento de los precios de la energía y de las materias primas. Asimismo, la sociedad esta revisando de forma exhaustiva el cumplimiento de la restricciones existentes relacionadas con los embargos o sanciones a empresas rusas.

34.1.1. Riesgo de mercado

Riesgo de tipo de cambio

El riesgo de tipo de cambio surge cuando las transacciones comerciales futuras están denominadas en una moneda que no es la moneda funcional de cada sociedad del Grupo. El Departamento Financiero es el responsable de gestionar la posición neta en cada moneda extranjera usando contratos externos a plazo de moneda extranjera.

El Grupo opera en el ámbito internacional y, por tanto, está expuesto a riesgos de tipo de cambio por operaciones con divisas, principalmente en relación a la libra esterlina y el dólar estadounidense.

A continuación, se detalla la exposición del Grupo al riesgo de tipo de cambio al 31 de diciembre de 2022 y 2021. Las tablas adjuntas reflejan el valor contable de los instrumentos financieros o clases de

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

instrumentos financieros del Grupo denominados en moneda extranjera:

	Miles de euros	
	2022	2021
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar		
cobrar	559	674
Renmimbi	55	55
Dólares estadounidenses	414	619
Libra esterlina	90	—
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	930	529
Renmimbi	630	476
Dólares estadounidenses	283	39
Libra esterlina	17	14
Total activos corrientes	1.489	1.203
Total activos	1.489	1.203
Cartera de pedidos contratada en moneda extranjera	1.192	2.299
Acreeedores comerciales y otras cuentas a pagar	255	122
Dólares estadounidenses	193	100
Dólares canadienses	10	—
Libra esterlina	62	22
Anticipos de clientes	678	1.134
Dólares estadounidenses	552	631
Libra esterlina	—	381
Renmimbi	126	122
Exposición bruta total	3.614	4.758
Instrumentos financieros derivados—no cobertura Derivados de tipo de cambio Nocionales) (Nota 11.1)	(1.556)	(2.540)
Exposición neta	2.058	2.218

La estrategia del Grupo es reducir el riesgo de sus ventas en divisa mediante contratos de venta a plazo de divisa desde el momento de la contratación del pedido, con el fin de garantizar la estabilidad de los márgenes de venta (véase Nota 11.1).

De acuerdo con lo anterior una variación del tipo de cambio del euro frente a las divisas no generaría ni beneficios ni pérdidas significativas.

34.1.2. Riesgo de crédito

El Grupo no tiene concentraciones significativas de riesgo de crédito. El Grupo tiene políticas para asegurar que las ventas de productos se efectúen a clientes con un historial de crédito adecuado. Además, el Grupo cuenta con proveedores de servicio de información global de crédito cuyos datos ayudan en la toma de decisiones de crédito a sus clientes finales. Las operaciones con derivados y las operaciones

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

al contado solamente se formalizan con instituciones financieras de alta calificación crediticia. El Grupo dispone de políticas para limitar el importe del riesgo con cualquier institución financiera.

La exposición a este riesgo de los activos del Grupo se limita, principalmente, a los créditos comprometidos en los epígrafes de Clientes por ventas y prestaciones de servicios, Clientes empresas asociadas, otras partes vinculadas y Anticipo de proveedores, cuyo importe agregado asciende a 20.464 miles de euros (21.793 miles de euros en 2021). Parte de estos créditos por importe de 503 miles de euros (1.113 miles de euros en 2021) se encuentran debidamente provisionados por considerar el Grupo que son de dudosa recuperabilidad (Nota 13).

34.1.3. Riesgo de liquidez

El Grupo lleva a cabo una gestión prudente del riesgo de liquidez, fundada en el mantenimiento de suficiente efectivo y valores negociables, la disponibilidad de financiación mediante un importe suficiente de líneas de crédito disponibles y capacidad suficiente para liquidar posiciones de mercado. El Departamento Financiero tiene como objetivo mantener la flexibilidad en la financiación mediante la disponibilidad de líneas de crédito contratadas.

A 31 de diciembre 2022 el fondo de maniobra del Grupo es positivo, es decir, el activo corriente es superior al pasivo corriente, esto quiere decir que la empresa goza de buena salud y tiene suficiente liquidez para hacer frente a sus obligaciones en el corto plazo.

En este sentido, la Dirección del Grupo ha evaluado al 31 de diciembre de 2022 el riesgo de liquidez, para lo cual ha examinado la situación que se desprende de sus presupuestos de tesorería para el ejercicio 2022. Del mencionado análisis se desprende que teniendo en cuenta la generación de caja operativa y los límites disponibles de las pólizas de crédito contratadas con entidades financieras que se espera sean renovadas con límites y condiciones similares, será suficiente para atender sus necesidades de tesorería.

El desglose por vencimientos de los Préstamos y otros pasivos remunerados, así como el de Otros pasivos se muestra en las Notas 18 y 19. Respecto a los vencimientos esperados del resto de pasivos financieros corrientes (Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar excepto "Anticipos de clientes") no existen importes vencidos significativos y sus vencimientos están establecidos en su mayoría el primer trimestre del ejercicio siguiente.

34.1.4. Riesgo de tipo de interés en los flujos de efectivo y del valor razonable

Como el Grupo no posee activos remunerados importantes, excepto las imposiciones a plazo fijo con vencimiento a corto plazo, a que se

(Continúa)

hace referencia en la Nota 10 y cuyo riesgo de variación en valor razonable es mínimo, los ingresos y los flujos de efectivo de las actividades de explotación del Grupo son en su mayor parte independientes respecto de las variaciones en los tipos de interés de mercado.

El riesgo de tipo de interés del Grupo surge de los recursos financieros ajenos remunerados vía tipos de intereses fijos o variables. Los recursos ajenos emitidos a tipos variables exponen a la Sociedad a riesgos de tipo de interés de los flujos de efectivo. Los préstamos a tipo de interés fijo exponen a la Sociedad a riesgos de tipo de interés de valor razonable.

Excepto por los préstamos recibidos a tipo de interés cero de determinadas entidades públicas (véase Nota 18) y dos préstamos concedido por una entidad de crédito a tipo fijo, la totalidad de la financiación recibida por el Grupo de entidades de crédito (véase Nota 19) es a tipo de interés variable.

Durante los ejercicios 2022 y 2021, la Sociedad dominante no ha utilizado financiación de las cuentas de crédito formalizadas, si bien, dichas cuentas de crédito tienen unas comisiones de disponibilidad que han supuesto en el ejercicio 2022 un tipo medio anual del 0,4%. Por otro lado, el coste financiero medio de los préstamos ha sido en el ejercicio 2022 del 1,75%, (1,6% en 2021), lo que establece en el 2,16% el tipo medio aproximado de la financiación de la Sociedad dominante durante este año 2022 (2,00% en el ejercicio 2021). (Nota 19).

35. Hechos Posteriores

No se han producido hechos significativos tras el cierre del ejercicio.

NICOLAS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Detalle de las
Sociedades Dependientes y Asociadas al
31 de diciembre de 2022 y 2021

Denominación social	Domicilio social	Actividad	Sociedad titular de la participación	Supuesto de Consolidación	% de participación	
					2022	2021
<u>Consolidadas por integración global</u>						
GNC Calderería Steelworks, S.L.	c/ Condado de Treviño (Villalondejar) 59 09001 Burgos	Fabricación y venta de estructuras mecano-soldadas, carenados, protecciones telescópicas y otras piezas de chapa	Nicolás Correa, S.A.	Control por derechos de voto en órgano administración	100,00 %	100,00 %
Hypatia GNC Accesorios S.A	c/ Condado de Treviño (Villalondejar) 53 09001 Burgos	Fabricación de máquinas fresadoras y accesorios	Nicolás Correa, S.A.	Control por derechos de voto en órgano administración	94,00%	94,00%
Nicolás Correa Electrónica, S.A.	c/ Condado de Treviño (Villalondejar) 69-Nave A1 09001 Burgos	Fabricación y venta de equipos eléctricos	Nicolás Correa, S.A.	Control por derechos de voto en órgano administración	88,00%	88,00%
NC Service Milling Machines, S.A.	c/ Condado de Treviño (Villalondejar) 14 09001 Burgos	Reconstrucción de fresadoras de segunda mano	Nicolás Correa, S.A.	Control por derechos de voto en órgano administración	88,00%	— %
Correa Mecanizado, S.L.	C/ Vitoria 287, 09007 Burgos	Mecanización de fresadoras	Nicolás Correa, S.A.	Control por derechos de voto en órgano administración	100,00 %	— %
Nicolás Correa Deutschland GMBH	Heerstraße 30. 89269 Vöhringen/ Illerberg (Alemania)	Comercialización de máquinas-herramienta	Nicolás Correa, S.A.	Control por derechos de voto en órgano administración	100,00%	100,00%
GNC Correanayak USA Inc	8500 Westland West Blvd.(Houton) tx 77041	Prestación de servicios de asistencia técnica de máquinas – herramienta	Nicolás Correa, S.A.	Control por derechos de voto en órgano administración	51,00%	51,00%
N.C. Machine Tools (Shanghai) Co. Ltd.	Part 102, 1st. Floor Building 1, No.81 Meiyue Road, Pilot Free Trade Zone (Shanghai), China	Comercialización y prestación de servicios de asistencia técnica de máquinas – herramienta	Nicolás Correa, S.A.	Control por derechos de voto en órgano administración	100,00%	100,00%
<u>Consolidadas por puesta en equivalencia</u>						
N.C. Machine Tools (Kunming) Co. Ltd.	Plot 11/2/2 of It Industrial Part of Ketz Kunming City, Yunnan Province (China)	Fabricación y montaje de máquinas – herramienta	Nicolás Correa, S.A.	Influencia significativa por derechos de voto en órgano administración	45,00%	45,00%
Tiger Machinery Parts Co.	3770 Paseo Primario Celabasas, California 91302, USA	Comercialización y prestación de servicios de asistencia técnica de máquinas – herramienta	Nicolás Correa, S.A.	Influencia significativa por derechos de voto en órgano administración	49,00%	49,00%

Este Anexo forma parte integrante de las notas 1 a 35 de la memoria de cuentas anuales consolidadas de 2022, junto con la cual debe ser leído.

NICOLAS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
Detalle de las Deducciones por Reinversión de Beneficios Extraordinarios
originados por la Enajenación de Activos al
31 de diciembre de 2022
(Expresado en miles de euros)

Elemento transmitido	Deducción máxima a obtener	Importe de la renta acogida a reinvertir	Período reinversión	Elementos reinvertidos	Fecha reinversión	Importe de los elementos reinvertidos	Fecha mantenimiento reinversión	Deducción realizada	Deducción pendiente realizar 31.12.22	Año límite para deducir
Plaza de Garaje Elgoibar	4	39	30/08/2013 a 30/08/2017	Aparato de verificación	11/06/2014	51	11/06/2019		4	2029
Máquina	1	6	02/06/2013 a 06/02/2017	—	—	—	—	—	1	2029
Aparatos de verificación	3	30	09/02/2013 a 09/12/2017	Aparato de verificación	23/06/2014	34	23/06/2019	—	3	2029
Elemento de transporte	1	2	17/12/2013 a 17/12/2017	—	—	—	—	—	1	2029
Totales	<u>9</u>	<u>77</u>				<u>85</u>		<u>—</u>	<u>9</u>	

NICOLAS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
Detalle de las Deducciones por Reinversión de Beneficios Extraordinarios
originados por la Enajenación de Activos al
31 de diciembre de 2021
(Expresado en miles de euros)

Elemento transmitido	Deducción máxima a obtener	Importe de la renta acogida a reinvertir	Período reinversión	Elementos reinvertidos	Fecha reinversión	Importe de los elementos reinvertidos	Fecha mantenimiento reinversión	Deducción realizada	Deducción pendiente realizar 31.12.21	Año límite para deducir
Plaza de Garaje Elgoibar	4	39	30/08/2013 a 30/08/2017	Aparato de verificación	11/06/2014	51	11/06/2019	—	4	2029
Máquina	1	6	02/06/2013 a 06/02/2017	—	—	—	—	—	1	2029
Aparatos de verificación	3	30	09/02/2013 a 09/12/2017	Aparato de verificación	23/06/2014	34	23/06/2019	—	3	2029
Elemento de transporte	1	2	17/12/2013 a 17/12/2017	—	—	—	—	—	1	2029
Totales	<u>9</u>	<u>77</u>				<u>85</u>		<u>—</u>	<u>9</u>	

Los miembros del Consejo de Administración de Nicolás Correa, S.A. presentan ante sus accionistas, el Informe de Gestión Consolidado del Grupo Correa, correspondiente al Ejercicio económico 2022. Este informe anual describe los hitos principales del desarrollo del Grupo durante ese periodo:

1. Evolución y resultado de los Negocios.

1.1. Hechos significativos del Ejercicio y entorno económico

El Ejercicio 2022, ha estado muy marcado por la lucha mundial contra la inflación, la invasión de Rusia a Ucrania y el rebrote de la COVID-19 en China. La duración superior a la inicialmente prevista de la invasión de Ucrania, las tensiones inflacionarias existentes, los problemas globales de suministro, la escalada de los precios de la energía y el gas y la presión de una política monetaria cada día más restrictiva, son factores que están afectando claramente a los indicadores de confianza, consumo e inversión a nivel mundial.

El panorama económico internacional ha estado muy influenciado durante el Ejercicio por la guerra de Ucrania y las sanciones aplicadas a Rusia que se establecen desde Occidente como medida de presión para poner fin a las hostilidades. Esta crisis se desenvuelve justo en el momento en que parecía perfilarse la recuperación en buena parte del mundo tras el colapso económico mundial causado por la pandemia. La guerra ha generado que gran parte de ese avance se haya evaporado o retrasado.

Los efectos económicos de esta guerra se propagaron rápida y extensamente, principalmente a través de los mercados de materias primas y de energía, el comercio internacional y los vínculos financieros.

Por otro lado, la actividad económica en China se desaceleró en el segundo semestre del año, en medio de múltiples brotes importantes de COVID-19 en Shanghai y otras localidades altamente pobladas. Con los brotes también se reanudaron los confinamientos, hasta que en noviembre y diciembre se produjo un relajamiento de las restricciones relativas a la COVID-19 que abrieron el camino hacia una plena reapertura.

En estas circunstancias, según las estimaciones hechas públicas por el Fondo Monetario Internacional (FMI) el mes de enero de 2023, se proyecta que el crecimiento mundial se sitúe en el 3,4% en 2022, descenderá a 2,9% en 2023 para después repuntar a 3,1% en 2024; tanto el pronóstico para el 2022 como el de 2023 es 0,2 puntos porcentuales más alto que el vaticinado por esta misma institución en octubre de 2022, debido a sorpresas positivas y una resiliencia mayor de la prevista en muchas economías. Adicionalmente, se prevé que la inflación mundial disminuya del 8,8% en 2022 al 6,6% en 2023 y al 4,3% en 2024, niveles aún superiores a los observados antes de la pandemia (2017–2019), que se situaban alrededor del 3,5%. Hay indicios de que el endurecimiento de la política monetaria está empezando a enfriar la inflación, pero la totalidad del impacto probablemente no se materializará antes de 2024.

Como conclusión hay que ratificar que nos encontramos en un periodo global de estancamiento que, según la mayoría de los analistas, será corto y nos debería

permitir ver una reactivación de la recuperación económica a partir de mediados del 2023.

1.2. Indicadores fundamentales

El Ejercicio 2022 para el Grupo Correa, se ha desarrollado en un contexto muy complejo, ha sido un año marcado por la inflación, el alza de costes de materias primas y energía y los enormes problemas de aprovisionamiento, que se vieron agudizados por la guerra en Ucrania. Adicionalmente, y como consecuencia de las políticas cero COVID que han regido en China, uno de nuestros principales mercados, durante la mayor parte del año las condiciones de trabajo, tanto operativas como propiamente comerciales se han visto condicionadas, ya que durante el ejercicio 2022 hemos seguido con limitaciones muy importantes para viajar, así como con extensos confinamientos y cuarentenas.

A pesar de todo, la cartera acumulada a lo largo de 2021 y la potente entrada registrada en el propio 2022, han permitido al Grupo superar en gran parte la situación generada a nivel macro, cerrando el ejercicio 2022 con una **cifra de negocios consolidada del Grupo Correa, de 98,2 millones de euros**, lo que supone un aumento del 28% con respecto a los 76,5 millones del año pasado.

El EBITDA consolidado, y a pesar de dificultades apuntadas anteriormente, durante el Ejercicio 2022 ha aumentado un 21% con respecto a las cifras del año pasado, llegando a los **10,9 millones de euros** frente a un EBITDA de 9 millones en el año 2021. En términos porcentuales, en este periodo, el EBITDA supone un 11% sobre la cifra de ingresos ordinarios, ratio que mantiene al Grupo en la posición de poder considerarse una de las empresas más rentables del sector de la fabricación de grandes fresadoras.

Los **resultados antes de impuestos (BAI), del Grupo Correa**, han sido de **10,3 millones de euros**, cifra un 46,5% superior a la del mismo período del Ejercicio anterior, que se situó en los 7 millones de euros. Con estas cifras se obtiene una rentabilidad porcentual de BAI sobre ingresos del 10,5%, ratio más de un punto superior al del año pasado, que se situó en el 9,2%. Cifra que consolida nuestra posición dentro del sector como una de las empresas de mayor rentabilidad.

El aumento de volumen y el efecto positivo de la combinación de negocios ha conseguido compensar el impacto de la inflación en nuestra cuenta de resultados, por el incremento de factura energética y el incremento de costes salariales y de materiales. En este entorno inflacionista, cobra más importancia aún si cabe, nuestra estrategia enfocada hacia la eficiencia de nuestros procesos productivos, desde el mismo momento en que se empieza a gestar cada proyecto.

Durante el Ejercicio, el **período medio de pago a proveedores del Grupo Correa** ha sido de **55 días**, 57 días en 2021. A lo largo de 2023 seguiremos esforzándonos para mantener dicho período con lo establecido por ley, como ya venimos haciendo en los últimos años.

La cifra de **captación de pedidos acumulada** a 31 de diciembre de 2022, incluidos los pedidos intragrupo, ha pasado de 133,9 millones de euros en el año 2021 a **111,2 millones de euros** en el presente Ejercicio, lo que ha supuesto una disminución del

17% con respecto al año anterior. Esta disminución se debe en gran medida a la ralentización de las decisiones del mercado chino, que como ya hemos comentado, con la combinación de variantes más transmisibles y la estricta estrategia de cero casos de COVID adoptada por China durante gran parte del 2022, se ha traducido en repetidas restricciones a la movilidad y confinamientos puntuales que han tenido como consecuencia una dilación importante en la toma de decisiones de inversión. En términos absolutos debemos resaltar, que, si bien la cifra de captación, por las razones antes expuestas, está algo por debajo de la cifra de captación del Ejercicio 2021, se trata de una cifra de captación superior a la de los Ejercicios inmediatamente anteriores.

La **cifra de cartera de pedidos del Grupo**, a 31 de diciembre de 2022 incluidos los pedidos intragrupo, asciende a **93,9 millones de euros**, lo que supone un aumento del 14% con respecto a los 82,6 millones de euros en la misma fecha del año pasado. Sin considerar los pedidos intragrupo estamos hablando de una cartera de 89,9 millones de euros lo que supone un aumento de un 13% frente a los 79,8 millones de euros del año 2021. Esta cifra de cartera hace que tengamos casi completa la producción para el Ejercicio 2023, y contemos incluso con pedidos para el Ejercicio 2024.

2. Liquidez y recursos de capital

Unos niveles de deuda controlados y una alta liquidez, continúan mostrando la solidez financiera del Grupo, que dispone de la liquidez suficiente para hacer frente a todas sus obligaciones y mantiene un nivel de líneas de crédito y líneas de descuento de anticipos de exportación no utilizadas, hecho importante para cubrirse de cualquier posible riesgo en el corto plazo.

La **liquidez del Grupo** a 31 de diciembre de 2022 se sitúa en 28,5 millones de euros incluyendo 21,6 millones de euros correspondientes a Efectivo y medios líquidos equivalente y 6,9 millones a líneas de crédito no dispuestas (sin considerar las líneas de descuento de anticipos de exportación no dispuestas), cifra que cubre en 7,5 veces los vencimientos de deuda a corto plazo.

La **deuda financiera neta del Grupo**, entendida como Pasivos financieros con entidades de crédito, Otros pasivos financieros y pasivos por arrendamientos todas ellas tanto a largo como corto plazo, menos el Efectivo y otros activos líquidos equivalentes, ha pasado de ser a finales del 2021 de -12,2 millones de euros a - 10,7 millones a 31 de diciembre de 2022. Esta pequeña disminución se debe a que la actividad inversora del Grupo, ha requerido de una mayor necesidad de fondos.

Los negocios del Grupo continúan generando un sólido cash-flow operativo que le ha permitido continuar con su compromiso de retribución a los accionistas en 2022 (con cargo al resultado del Ejercicio 2021), mediante el pago por dividendos, en mayo de 2022, de 2,5 millones de Euros, así como seguir con los planes de inversión para mejorar las capacidades productivas del Grupo Correa, que mantiene su estrategia de crecimiento sólido, rentable y sostenido en el tiempo.

3. Principales Riesgos e Incertidumbres

3.1 Riesgos Operativos y Geopolíticos

La persistencia de los factores negativos que están afectando a la economía global generan una importante incertidumbre que no favorece, en el corto plazo, la resolución de los problemas macroeconómicos existentes. Entre esos factores caben destacar, los derivados de un posible recrudecimiento de la guerra de Ucrania y el alargamiento de la misma; una posible desaceleración superior a la prevista en China, motivada porque los niveles de inmunidad en la población aún son bajos y la capacidad de los hospitales es insuficiente, sobre todo fuera de las principales zonas urbanas, y de ahí que la recuperación podría verse entorpecida si las consecuencias en materia de salud son graves. Además, la guerra de Ucrania ha incrementado la probabilidad de que las tensiones sociales se amplíen debido al encarecimiento de los alimentos y la energía, lo cual empañaría más las perspectivas.

El principal riesgo al que se enfrenta actualmente el Grupo, es la evolución alcista de la inflación, que se está viendo afectada por diversos factores, como el efecto de la reapertura de las economías tras los confinamientos provocados por el COVID-19, la evolución al alza de los precios de las materias primas y la energía, potenciado por la guerra entre Ucrania y Rusia, o los problemas en las cadenas de suministro. Adicionalmente, la persistente rigidez en el mercado laboral podría dar lugar a un crecimiento de los salarios más sólido de lo previsto, como consecuencia de este aumento de la inflación. La evolución negativa de este indicador se consolida como máxima preocupación a nivel global, no solo por los máximos alcanzados en todos los países, sino también por el conjunto de medidas monetarias restrictivas que se están aprobando. Las autoridades monetarias, en la mayoría de los países, están elevando el precio del dinero hasta niveles no vistos desde hace más de diez años. La intención actual de los bancos centrales es seguir subiendo tipos hasta controlar la inflación.

Ante esta crisis de escasez de suministro y de aumento de los precios, el Grupo Correa utiliza procedimientos de gestión activa del riesgo asociado a estos aprovisionamientos. Desde el Ejercicio anterior intentamos anticiparnos para evitar el problema de desabastecimiento, cosa que hemos conseguido, con éxito, hasta la fecha. Sin embargo, en la industria en general y en nuestro sector en particular han surgido enormes dificultades que, en algunos casos, han producido incluso, paradas de producción o grandes retrasos en las entregas, que afortunadamente y gracias al trabajo de gestión integral realizado en el Grupo por los distintos equipos, no ha tenido repercusiones importantes en los compromisos alcanzados con nuestros clientes; cumplir con ellos sigue siendo nuestra mayor prioridad.

3.2 Riesgo de Ciberseguridad

Los riesgos asociados a la dependencia actual de la tecnología y sistemas informáticos en todos los ámbitos de nuestro negocio representan una nueva amenaza en cuanto a la confidencialidad, integridad y privacidad de la información, ante las cuales el Grupo Correa cuenta con planes de contingencia y seguridad que revisa periódicamente para actualizarlos según sea conveniente. La Ciberseguridad es una de nuestras prioridades.

3.3 Riesgos Financieros

Riesgos de tipo de interés

Algunos de nuestros pasivos financieros están expuestos al riesgo de que los tipos de interés cambien al alza. En este sentido, como hemos comentado anteriormente, los bancos centrales están apostando por controlar la inflación con subidas de tipos. No se prevén cambios importantes en la tendencia alcista de los tipos de interés al menos en los próximos doce meses.

No obstante, el Grupo tiene minimizados dichos riesgos por su fortaleza financiera, sus niveles de deuda controlados y el equilibrio en sus balances entre la financiación a corto y a largo plazo.

Riesgo de tipo de cambio

El Grupo opera en el ámbito internacional y, por tanto, puede estar sometido a este riesgo de tipo de cambio por operaciones con divisas como consecuencia de sus transacciones comerciales. Sin embargo, la política del Grupo es minimizar el riesgo de cambio de sus operaciones en divisa mediante contratos de venta a plazo de la misma, en el momento de obtener el pedido en una divisa distinta al euro, desde el momento del cierre en firme de los pedidos, con el fin de garantizar la estabilidad de los márgenes de venta independientemente de la evolución de las divisas.

Debemos reconocer, sin embargo, que los mercados de cambio, también se están viendo afectados por la incertidumbre actual, mostrando una volatilidad muy elevada, respecto del dólar.

Riesgo de liquidez

El Grupo lleva a cabo una gestión prudente del riesgo de liquidez, fundamentada en el mantenimiento de suficiente efectivo y valores negociables, la disponibilidad de financiación mediante un importe suficiente de facilidades de crédito comprometidas y capacidad para liquidar posiciones de mercado. El Grupo tiene como objetivo mantener la flexibilidad en la financiación mediante la disposición moderada de líneas de crédito contratadas sin usar, para utilizarlas en caso de que sea necesario.

4. Circunstancias importantes ocurridas tras el cierre del Ejercicio

No ha habido otras circunstancias relevantes ocurridas tras el cierre del Ejercicio

5. Resumen Ejecutivo y Evolución Previsible del Grupo

El año 2022 ha sido para el Grupo Correa, un año de retos, en el que ha tenido que prepararse en tiempo récord para un incremento muy importante de volumen, en un contexto operativo muy difícil, marcado por los incrementos de precios de materiales críticos y sobre todo por los continuos retrasos en los plazos de entrega.

Adaptarse a este nuevo volumen sin que la respuesta a nuestros clientes se viera resentida, ni en producto, ni en servicio, manteniendo el posicionamiento alcanzado en estos últimos años, ha sido nuestro principal objetivo. Mantener a nuestro cliente en el centro, acompañándole durante todo el ciclo de vida de la máquina, estableciendo con

él una relación de iguales que nos permita aportarle conocimiento en la optimización de su uso, facilitándole así que rentabilice su inversión, se ha convertido en nuestra prioridad. La relación establecida con nuestros clientes traspasa así el propio hecho de la venta, y conseguimos con ello un grado de fidelización mucho más elevado, clientes que finalmente se convierten para nosotros en algo más, en socios estratégicos con los que ir creciendo poco a poco, en volumen y en conocimiento. Durante el 2023 este será el eje principal de nuestra estrategia, unido por supuesto a nuestra vocación innovadora, que nos hace estar siempre pendientes de todos los avances en nuestro mundo para poder ofrecer las mejores soluciones de fresado, hoy en día claramente marcadas por todo lo que significa digitalización y automatización.

Estos mismos parámetros, digitalización y automatización, son los que nos marcarán en los próximos años el desarrollo industrial en nuestros procesos productivos, desarrollando iniciativas que nos permitan crecer en volumen, maximizando nuestros recursos. Con nuestras propias ingenierías, tanto de desarrollo, como de aplicaciones y producción, serán con las que emprendamos este ilusionante camino adaptando a nuestro negocio y proceso productivo las técnicas más avanzadas que hoy vemos en nuestro sector. Confiamos en que sea 2023, el año en el que los Fondos Europeos puedan dar un impulso a nuestros proyectos, aunque no son para nosotros un factor determinante, pues nuestra apuesta por el desarrollo es clave en este momento y de momento lo estamos llevando a cabo con nuestros propios recursos puesto que el timing de implementación así nos lo está permitiendo.

En el próximo ejercicio, seguiremos por este camino, con la doble dificultad del cambio en sí mismo, sumado a tener que compaginarlo con un periodo de crecimiento importante, compaginando evolución y aumento de la producción. Informaremos puntualmente a nuestros accionistas de los pasos que vayamos dando en estos nuevos proyectos de inversión, según se vayan consolidando y desarrollando.

En cuanto a las ventas, la recuperación generalizada del nivel de inversión que experimentamos el año 2021 ha tenido evoluciones muy diferentes en los distintos mercados geográficos en el 2022. Si bien es cierto que Europa ha mantenido el nivel de actividad, aunque la incertidumbre continua es el denominador común en todos los contextos, China se ha visto especialmente resentida por una política de Covid Cero que ha sido finalmente insostenible por la inoperatividad que a todos los niveles significaba.

Por mercados, como ya hemos comentado, la situación de la pandemia ha seguido vigente en China durante todo el ejercicio y con ello se han ralentizado las tomas de decisiones de inversiones importantes en dicho país durante todo el ejercicio 2022, pero hemos podido mantener un buen ritmo de operaciones en Europa con las que hemos mantenido un nivel de entrada de pedidos superior al que teníamos pre-pandemia, a pesar de esta caída del mercado chino.

Destacamos, especialmente, en este periodo los resultados obtenidos en Alemania, donde los esfuerzos tanto humanos como de inversión, realizados en estos últimos años, empiezan a dar sus frutos, hasta el punto de convertir este mercado en el primer mercado para el Grupo en 2022. Hemos reforzado ampliamente nuestro equipo en la filial, con nuevas incorporaciones, tanto en ventas como en SAT, para poder dar un servicio integral y de proximidad a nuestro cliente germano, y estamos viendo cómo hemos recuperado el pulso en un mercado que siempre ha sido considerado por

nosotros como prioritario, pero que hoy, realmente y a todos los efectos, lo es, por volumen y por proyección.

Italia se consolida, como el otro gran mercado europeo, tras dos años de éxito continuado, en el que con unas políticas incentivadoras de la inversión, aprovechando los fondos europeos, hemos visto como la renovación del parque industrial es un proyecto de estado. Si bien es cierto que los incentivos se van viendo reducidos, aún quedan programas activos, que esperamos consoliden esta tendencia de renovación de activos que ha venido habiendo en los últimos dos años, y nos permitan afianzarnos como marca de referencia en un país en el que no ha sido fácil tener el nivel de penetración que hemos conseguido, pues es un país de gran tradición en máquina herramienta con primeros espadas en la fabricación de fresadoras.

El mercado nacional, desafortunadamente, y en línea con lo acontecido en los últimos años, sigue en niveles muy bajos, sin remontar de manera clara. En el caso de España la llegada de los fondos europeos aún no ha tenido un efecto importante en la renovación y modernización de medios productivos. Seguimos confiando en que estas ayudas se materialicen en el sector industrial y puedan dar un empuje importante a la industria. Nicolas Correa S.A., a través de AFM, Asociación Española de Fabricantes de Máquinas-herramienta, presentó, ya en el 2021 un Proyecto Estratégico para la Recuperación y Transformación Económica (PERTE) enfocado a la digitalización de la fabricación de las máquinas con servicios online a larga distancia para su control en todo momento, del que desafortunadamente no hemos tenido noticias positivas.

Sectorialmente, tal y como avanzábamos ya en nuestro informe semestral, hay tres actividades que destacan por encima de los demás: Defensa, por motivos obvios, en un mundo que ha cambiado su punto de vista respecto a las distintas posiciones en conflictos bélicos; Energías Renovables y Nuclear, puesto que buscar alternativas a los combustibles fósiles es hoy una prioridad a nivel mundial; y Aeronáutica, aunque más tímidamente que las dos anteriores, empieza a remontar tras años de desierto, movida por la vuelta a la normalidad de los viajes, así como por el propio impulso de defensa. Desde el Grupo Correa, ofrecemos soluciones de mecanizado integrales, de contrastada efectividad, para estos tres sectores y estamos, en estos momentos, y sin abandonar los sectores tradicionales, volcados comercialmente en ellos, puesto que prevemos que el ejercicio 2023 esta va a continuar siendo la tónica predominante.

Respecto al Servicio de Asistencia Técnica, resaltar, en un año como este, nuestra apuesta decidida a estar siempre que nuestro cliente nos necesite. A primeros de julio de 2022 se formalizó la compra del 88% de las acciones de la Sociedad NC Service Milling Machines S.A., empresa que desde sus orígenes ha estado especializada en la instalación, el servicio de atención posventa, y mantenimiento de máquina herramienta, con un alto grado de especialización en la marca CORREA, siendo para el Grupo Correa un partner de referencia en estos campos. Con esta adquisición, el Grupo Correa, refuerza su política de priorizar las necesidades de nuestros clientes una vez han apostado por nosotros, incorporando una nueva filial al Grupo, centrada en el servicio, para poder desarrollar nuevas líneas estratégicas de atención global a sus clientes. Adicionalmente, NC Service tiene otra línea de negocio, que es la reconstrucción de fresadoras de segunda mano, con la que se ha consolidado como referente en el mercado de venta de máquina de ocasión, que complementa perfectamente nuestras líneas de negocio, pudiendo ofrecer a nuestros clientes la posibilidad de retirar las máquinas que quieren sustituir, para posteriormente

venderlas, retrofitadas, al usuarios que buscan una oportunidad en el mercado de máquina usada, un mercado que es complementario a nuestros mercados naturales.

El 1 de septiembre de 2022, se constituyó la sociedad Correa Mecanizado S.L., empresa 100% participada por Nicolás Correa S.A, empresa matriz del Grupo Correa. Con esta nueva incorporación, el Grupo continua con su estrategia de integración vertical de sus procesos, de manera que pueda seguir evolucionando, tanto tecnológica como competitivamente. La misión de esta nueva empresa será doble, por un lado, poder realizar las tareas de mecanizado de las piezas estructurales para todo el Grupo, con los requisitos de acabado y precisión que la fabricación de las máquinas de marca Correa requiere y por otro, poder enseñar a los propios clientes del Grupo, lo que Correa considera que tiene que ser modelo de “fábrica del futuro”. Las principales máquinas de dicha empresa serán fresadoras, todas de fabricación dentro del Grupo, que contarán con todos los atributos de la fabricación 4.0, promoviendo la automatización, la digitalización y la integración de todos los procesos asociados al mecanizado. Actualmente, esta sociedad se encuentra en proceso de construcción de la nueva nave que albergará la sede de la nueva filial, que al igual que el resto de filiales industriales del Grupo, se situará en Burgos

Tras haber celebrado en este 2022 nuestro 75 aniversario como empresa, hemos podido repasar nuestra historia con gran orgullo, por lo conseguido y por el aprendizaje de todo y de todos los que hasta aquí nos han hecho llegar, pero sobre todo por poder afrontar, a pesar de vivir tiempos de gran inestabilidad e incertidumbre, el futuro con ilusión. Ilusión generada por el privilegio de contar con un gran equipo humano que nos impulsa cada día para seguir la línea de crecimiento y rentabilidad marcada, para poder estar entre los fabricantes de referencia de nuestro sector.

6. Actividades en materia de Investigación y Desarrollo.

Continuando la exitosa estrategia de I+D de ejercicios anteriores, el Grupo Correa ha focalizado durante el Ejercicio 2022 su política en Investigación y Desarrollo en la mejora de prestaciones de sus máquinas y el desarrollo de nuevos productos. Con este fin, ha continuado con la ejecución de distintos proyectos de carácter estratégico, apoyados muchos de ellos con importantes ayudas públicas para su realización.

De esta forma, el Grupo Correa, en consonancia a los nuevos paradigmas de la industria 4.0 ha mantenido su apuesta, en un mercado global, por el desarrollo y mejora de una gama de productos competitiva en el doble eje conectividad y mejora de prestaciones, convirtiéndose en un socio estratégico fundamental para la transformación digital de sus clientes.

6.1. I+D en Nicolás Correa, S.A

6.1.1. Proyectos financiados con ayudas públicas

Nicolás Correa, S.A. ha participado, a lo largo de 2022, en cinco proyectos de I+D con ayudas públicas. En dichos proyectos, los equipos multidisciplinares de I+D de la empresa han colaborado con Universidades y Centros Tecnológicos punteros, así como con varios clientes y proveedores.

A finales del Ejercicio de 2022, Nicolás Correa, S.A. recibió la buena noticia por parte del Centro para el Desarrollo Industrial y Tecnológico (CDTI) de la aprobación dentro de la convocatoria del prestigioso programa Misiones de Ciencia e Innovación, del proyecto “**MHAYA**”. Este proyecto, liderado por Nicolás Correa S.A., aglutina a parte del sector de máquina-herramienta español, pretendiendo transformar las máquinas-herramienta actuales en centros de producción inteligentes y autónomos capaces de autoadaptarse a las condiciones cambiantes de los procesos y entornos de producción. De esta forma, se busca dar un salto cualitativo en los niveles de inteligencia de las gamas de fresadoras de la empresa, así como en su adaptabilidad al operario y al resto del entorno de producción. El presupuesto total del proyecto asciende a 4,5 millones de euros y se desarrollará en el periodo 2022-2025.

Otro de los proyectos que se han concedido y comenzado su desarrollo durante el Ejercicio 2022, es el proyecto “**AUTOMAHE**”. Nicolás Correa S.A. participa junto a varios proveedores tecnológicos de primer nivel en este proyecto, promovido por el Ministerio de Industria, Comercio y Turismo. Este proyecto se centra en el desarrollo de una nueva solución software de postprocesador multiplataforma flexible, que sea válido para la gran mayoría del software CAD/CAM del mercado con los que trabajen los clientes de Nicolás Correa S.A. Este software incorporará herramientas basadas en inteligencia artificial para realizar los cálculos óptimos de trayectorias de mecanizado, aumentando la productividad de las fresadoras de la empresa y el valor añadido que aportan a nuestros clientes. Este proyecto se desarrollará durante el próximo año y medio.

Respecto a los proyectos aprobados en anualidades anteriores, Nicolás Correa, S.A. ha continuado el desarrollo de una nueva tecnología de amortiguación automática de chatter en fresadoras que permitirá aumentar las prestaciones dinámicas de las nuevas gamas de fresadoras de la empresa. Este proyecto está apoyado por la convocatoria de **planes estratégicos de empresas en materia de I+D** impulsado por el Instituto para la Competitividad Empresarial de Castilla y León (ICE), Durante este año 2022 se han diseñado y fabricado los amortiguadores de masa sintonizados (TMDs según sus siglas en inglés) a distintas frecuencias de chatter, evaluándose satisfactoriamente su capacidad de amortiguamiento de vibraciones en distintas localizaciones del volumen de trabajo de una fresadora modelo VERSA W.

Dentro de esta misma convocatoria, Nicolás Correa, S.A. desarrolla un segundo proyecto, en este caso centrado en aumentar la flexibilidad y automatización de los procesos de mecanizado. En este proyecto, la empresa ha concluido la validación de un novedoso cabezal de mandrinar de altas prestaciones. Cabe reseñar que Nicolás Correa S.A. ha obtenido durante esta anualidad la concesión definitiva de la patente de ámbito europeo para este cabezal. Este cabezal permite ampliar considerablemente las capacidades de las máquinas de columna móvil tipo MAGNA, al aunar en una sola máquina la capacidad de mandrinar como la de fresar, ampliamente cubierta con la extensa gama de cabezales de fresado de la compañía. Esta nueva incorporación tecnológica, permitirá a Nicolás Correa S.A. competir con un producto de nueva generación en aquellos nichos de mercado donde el proceso de mandrinado juega un papel relevante.

Igualmente, dentro de este proyecto y en línea con el concepto de “máquina desatendida” incluido en el Paradigma Industria 4.0, se ha concluido el desarrollo de un novedoso sistema de paletización. Esta innovación tecnológica está llamada a ser

parte fundamental de la automatización de las fresadoras del futuro. Este sistema permite dotar a las fresadoras Correa de una zona de carga y descarga automatizada de piezas, ajena a la zona de mecanizado, con el objetivo de simultanear las labores de preparación de piezas en bruto para su mecanizado con el procesamiento o mecanizado de otras piezas. Esta solución de automatización está teniendo gran demanda y Nicolás Correa S.A. ya ha suministrado durante este Ejercicio el primer sistema de paletización nacido de este proyecto a un cliente.

Estos dos proyectos cuentan con una ayuda financiera conjunta de casi 1 millón de euros. Sus exigentes objetivos han permitido que hayan sido declarados de especial interés por la Junta de Castilla y León, a iniciativa del ICE. Se espera además que produzcan un fuerte impacto en el tejido social, económico e industrial de la Comunidad, al aumentar sustancialmente la facturación prevista de la empresa en un futuro cercano junto con la de sus principales proveedores locales. A lo largo del próximo ejercicio están previstas las validaciones finales de los prototipos desarrollados que marcarán el final de ambos proyectos

Finalmente, en diciembre de 2022 finalizó el proyecto **“SMART-EASY”** dentro de la convocatoria proyectos estratégicos CIEN del Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI). Este proyecto liderado por Nicolás Correa ha tenido una duración de 4 años, y han participado 8 empresas, y 3 centros de investigación con un objetivo común: el desarrollo de una nueva generación de máquinas-herramienta autónomas e inteligentes. Durante el Ejercicio 2022 se han implementado y validado en máquina los sistemas de monitorización y predicción de desviaciones entre valores previstos en los modelos (gemelos digitales) y los valores experimentales reales, tanto del funcionamiento de las fresadoras como de las operaciones de mecanizado programadas. Con la ejecución de este proyecto, Nicolas Correa S.A. ha adquirido las capacidades tecnológicas necesarias para lograr la progresiva integración de gemelos digitales y sistemas predictivos inteligentes en las nuevas generaciones de máquinas más sensorizadas e integradas en los procesos productivos de sus clientes.

Todos estos proyectos han sido apoyados financieramente por distintos organismos, tales como el Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI), el Ministerio de Industria, Comercio y Turismo o el Instituto para la Competitividad Empresarial de Castilla y León (ICE) o la Unión Europea, en convocatorias competitivas de ayudas a la ejecución de proyectos de I+D. Esta contribución resulta fundamental para el desarrollo exitoso de los mismos, siendo necesario el reconocimiento a estos organismos por el apoyo que nos brindan para la consecución de los objetivos de I+D de la empresa, como ha venido ocurriendo durante las últimas décadas.

6.1.2. Proyectos autofinanciados

Además de los proyectos que cuentan con ayuda pública, durante el Ejercicio 2022 se han desarrollado otros proyectos internos no menos importantes.

En este ejercicio, el esfuerzo de mejora de diseño de las gamas actuales de fresadoras de Nicolás Correa S.A. se ha centrado en ampliar las soluciones de mecanizado con el diseño y fabricación propia de una gama completa de mesas que incorporan capacidad de fresado y torneado. El primer prototipo fue vendido e instalado en casa de cliente con un rotundo éxito. Con esta incorporación a la oferta de este accesorio, se complementa considerablemente las prestaciones de máquina

multifunción y los nichos de mercado de las soluciones de mecanizado que la empresa puede ofrecer.

Igualmente, durante este ejercicio, se ha comenzado con el diseño de una nueva y novedosa gama de cabezales. Estos nuevos modelos sentarán las bases de lo que será el futuro próximo de la familia de cabezales universales que incorporaren las máquinas de Nicolás Correa.

Asimismo, se ha continuado avanzando en la digitalización como proyecto de transformación y futuro de la empresa. Para ello, se ha ampliado la sensórica que incorporan nuestras máquinas además de la inclusión dentro del CNC de ciclos y soluciones propias para los requerimientos particulares de los clientes.

6.2. I+D en las filiales industriales del Grupo Correa

Con respecto a las actividades de I+D realizadas por el Grupo, durante al Ejercicio 2022 Hypatia GNC Accesorios S.A ha continuado trabajando tanto en el desarrollo y ampliación de la oferta de nuevos accesorios de cambio de herramientas como de máquinas fresadoras de su gama de producto.

En este Ejercicio 2022 se aprobó un nuevo proyecto de I+D+i con el título “Solución innovadora, embebida en máquina o auxiliar, para la eco-gestión inteligente de taladrinas en operaciones de mecanizado **“SmarTaladrine”**”. Se trata de un proyecto en consorcio, en el cual GNC Hypatia lidera el mismo.

El objetivo general del proyecto SmarTaladrine es diseñar y desarrollar una solución innovadora que modelice el comportamiento de las taladrinas y sus relaciones con las condiciones del entorno y las variables de máquina, permitiendo actuar sobre las mismas con garantías.

Este proyecto está financiado por la Agencia Estatal de Investigación (AEI) mediante la convocatoria de Colaboración Público-Privada 2021 y por la Unión Europea-NextGeneration EU/PRTR.

Finalmente, durante este Ejercicio 2022, al igual que en la empresa matriz, se cerró el proyecto SMART-EASY de la convocatoria proyectos CIEN estratégicos de CDTI, alcanzando satisfactoriamente los objetivos marcados.

7. Adquisición y enajenación de acciones propias.

Con fecha 23 de Julio de 2020, el Consejo de Administración de la empresa matriz, acordó llevar a cabo un programa de recompra de acciones, con la finalidad de cumplir con los términos y condiciones de un plan de entrega de acciones de la Sociedad a la Consejera Delegada, consistente en la entrega de hasta 75.000 acciones de la Sociedad condicionado al alcance de manera acumulada, durante los Ejercicios 2020, 2021 y 2022, la cifra del Beneficio Antes de Impuestos que consta definida en los presupuestos anuales consolidados del Grupo, aprobado anualmente por el Consejo de Administración para dichos años.

El periodo de medición finalizó el 31 de diciembre de 2022, con un grado de cumplimiento del 105% del objetivo de dicho plan. Por lo que le corresponde la

NICOLAS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Informe de Gestión Consolidado

31 de diciembre de 2022

entrega de 75.000 acciones netas de impuestos de la Sociedad, la cual se producirá tras la formulación de cuentas del ejercicio 2022.

Con fecha 4 de julio de 2022 Nicolás Correa S.A. realizó la adquisición del 88% del capital de la sociedad NC Service Milling Machines S.A., la cual es propietaria de 15.832 acciones de Nicolás Correa S.A., y por lo tanto, tras la adquisición de dicha participación, Nicolás Correa pasa a adquirir de manera indirecta dicho paquete de acciones.

Con los movimientos anteriormente descritos, el Grupo dispone de 235.435 acciones propias a 31 de diciembre de 2022.

8. Informe Anual de Gobierno Corporativo, Informe Anual de Retribuciones al Consejo y Estado de Información no Financiera.

El texto literal del Informe Anual de Gobierno Corporativo y del Informe Anual de Retribuciones al Consejo correspondientes al Ejercicio 2022 que han sido aprobado por el Consejo de Administración de Nicolás Correa, S.A. y que forma parte integrante del Informe de Gestión del Ejercicio 2022, se encuentra disponible en la dirección web de la Comisión Nacional del Mercado de Valores (<http://www.cnmv.es>).

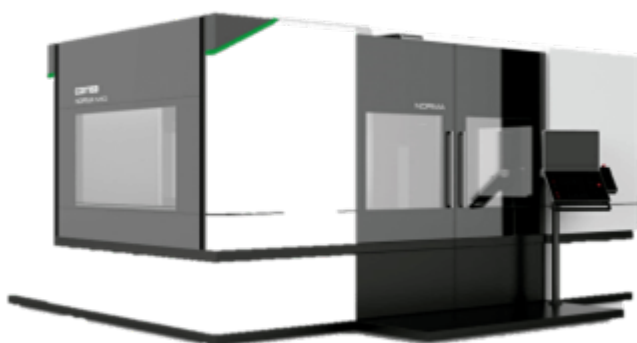
Así mismo, el Estado de Información No Financiera ha sido aprobado por el Consejo de Administración de Nicolás Correa, S.A. y forma parte integrante del Informe de Gestión del Ejercicio 2022.

Grupo **Correa**

Informe de Información

No Financiera

Ejercicio 2022



**Informe de Verificación Independiente del Estado de Información
No Financiera Consolidado correspondiente al ejercicio anual finalizado
el 31 de diciembre de 2022**

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES



Ernst & Young, S.L.
Calle de Raimundo Fernández Villaverde, 65
28003 Madrid

Tel: 902 365 456
Fax: 915 727 238
ey.com

INFORME DE VERIFICACIÓN INDEPENDIENTE DEL ESTADO DE INFORMACIÓN NO FINANCIERA CONSOLIDADO

A los accionistas de Nicolás Correa, S.A.:

De acuerdo al artículo 49 del Código de Comercio hemos realizado la verificación, con el alcance de seguridad limitada, del Estado de Información No Financiera consolidado adjunto (en adelante EINF) correspondiente al ejercicio anual finalizado el 31 de diciembre de 2022, de Nicolás Correa, S.A y sociedades dependientes (en adelante, el Grupo) que forma parte del Informe de Gestión Consolidado del Grupo.

El contenido del EINF incluye información adicional a la requerida por la normativa mercantil vigente en materia de información no financiera que no ha sido objeto de nuestro trabajo de verificación. En este sentido, nuestro trabajo se ha limitado exclusivamente a la verificación de la información identificada en el Apartado 7.3 "Índice de contenidos requeridos por la Ley 11/2018" incluido en el EINF adjunto.

Responsabilidad de los Administradores

La formulación del EINF incluido en el Informe de Gestión consolidado del Grupo, así como el contenido del mismo, es responsabilidad de los Administradores de Nicolás Correa, S.A. El EINF se ha preparado de acuerdo con los contenidos recogidos en la normativa mercantil vigente y siguiendo los criterios de los *Sustainability Reporting Standards* de *Global Reporting Initiative* (estándares GRI) seleccionados, así como aquellos otros criterios descritos de acuerdo a lo mencionado para cada materia en el Apartado 7.3 "Índice de contenidos requeridos por la Ley 11/2018" del citado Estado.

Esta responsabilidad incluye asimismo el diseño, la implantación y el mantenimiento del control interno que se considere necesario para permitir que el EINF esté libre de incorrección material, debida a fraude o error.

Los administradores de Nicolás Correa, S.A. son también responsables de definir, implantar, adaptar y mantener los sistemas de gestión de los que se obtiene la información necesaria para la preparación del EINF.

Nuestra independencia y gestión de la calidad

Hemos cumplido con los requerimientos de independencia y demás requerimientos de ética del Código Internacional de Ética para Profesionales de la Contabilidad (incluyendo las normas internacionales sobre independencia) emitido por el Consejo de Normas Internacionales de Ética para Profesionales de la Contabilidad (IESBA, por sus siglas en inglés) que está basado en los principios fundamentales de integridad, objetividad, competencia y diligencia profesionales, confidencialidad y comportamiento profesional.

Nuestra firma aplica las normas internacionales de calidad vigentes y mantiene, en consecuencia, un sistema de calidad que incluye políticas y procedimientos relativos al cumplimiento de requerimientos de ética, normas profesionales y disposiciones legales y reglamentarias aplicables.

El equipo de trabajo ha estado formado por profesionales expertos en revisiones de Información no Financiera y, específicamente, en información de desempeño económico, social y medioambiental.

Nuestra responsabilidad

Nuestra responsabilidad es expresar nuestras conclusiones en un informe de verificación independiente de seguridad limitada basándonos en el trabajo realizado. Hemos llevado a cabo nuestro trabajo de acuerdo con los requisitos establecidos en la Norma Internacional de Encargos de Aseguramiento 3000 Revisada en vigor, "Encargos de Aseguramiento distintos de la Auditoría o de la Revisión de Información Financiera Histórica" (NIEA 3000 Revisada) emitida por el Consejo de Normas Internacionales de Auditoría y Aseguramiento (IAASB) de la Federación Internacional de Contadores (IFAC) y con la Guía de Actuación sobre encargos de verificación del Estado de Información No Financiera emitida por el Instituto de Censores Jurados de Cuentas de España.

En un trabajo de seguridad limitada los procedimientos llevados a cabo varían en su naturaleza y momento de realización, y tienen una menor extensión, que los realizados en un trabajo de seguridad razonable y, por lo tanto, la seguridad que se obtiene es sustancialmente menor.

Nuestro trabajo ha consistido en la formulación de preguntas a la Dirección, así como a las diversas unidades del Grupo que han participado en la elaboración del EINF, en la revisión de los procesos para recopilar y validar la información presentada en el EINF y en la aplicación de ciertos procedimientos analíticos y pruebas de revisión por muestreo que se describen a continuación:

- ▶ Reuniones con el personal del Grupo para conocer el modelo de negocio, las políticas y los enfoques de gestión aplicados, los principales riesgos relacionados con esas cuestiones y obtener la información necesaria para la revisión externa.
- ▶ Análisis del alcance, relevancia e integridad de los contenidos incluidos en el EINF del ejercicio 2022 en función del análisis de materialidad realizado por el Grupo y descrito en el apartado 7.2 "Materialidad", considerando contenidos requeridos en la normativa mercantil en vigor.
- ▶ Análisis de los procesos para recopilar y validar los datos presentados en el EINF del ejercicio 2022.
- ▶ Revisión de la información relativa a los riesgos, las políticas y los enfoques de gestión aplicados en relación a los aspectos materiales presentados en el EINF del ejercicio 2022.
- ▶ Comprobación, mediante pruebas, en base a la selección de una muestra, de la información relativa a los contenidos incluidos en el EINF del ejercicio 2022 y su adecuada compilación a partir de los datos suministrados por las fuentes de información.
- ▶ Obtención de una carta de manifestaciones de los Administradores y la Dirección.

Conclusión

Basándonos en los procedimientos realizados en nuestra verificación y en las evidencias que hemos obtenido no se ha puesto de manifiesto aspecto alguno que nos haga creer que el EINF del Grupo correspondiente al ejercicio anual finalizado el 31 de diciembre de 2022 no ha sido preparado, en todos sus aspectos significativos, de acuerdo con los contenidos recogidos en la normativa mercantil vigente y siguiendo los criterios de los estándares GRI seleccionados así como aquellos otros criterios descritos de acuerdo a lo mencionado para cada materia en el Apartado 7.3 "Índice de contenidos requeridos por la Ley 11/2018" del citado Estado.

Uso y distribución

Este informe ha sido preparado en respuesta al requerimiento establecido en la normativa mercantil vigente en España, por lo que podría no ser adecuado para otros propósitos y jurisdicciones.

INSTITUTO DE CENSORES
JURADOS DE CUENTAS
DE ESPAÑA

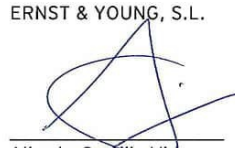
ERNST & YOUNG, S.L.

2023 Núm. 01/23/04936

SELLO CORPORATIVO: 30,00 EUR

Sello distintivo de otras actuaciones

ERNST & YOUNG, S.L.



Alberto Castilla-Vida

28 de febrero de 2023

INDICE

Carta del presidente.....	3
1. Modelo de Negocio	4
1.1. Misión, Visión, Valores y Políticas Corporativas	7
1.2. Perfil del Grupo	8
1.3. Buen Gobierno Corporativo.....	17
2. Medio Ambiente	21
2.1. Gestión del Medio Ambiente	21
2.2. Contaminación	24
2.3. Economía Circular y prevención y gestión de residuos	24
2.4. Uso sostenible de los recursos	26
2.5. El cambio climático y la Huella de Carbono	27
2.6. Protección de la Biodiversidad	29
3. Personal	29
3.1. Evolución del empleo y perfil de la plantilla	30
3.2. Remuneración y Brecha Salarial	32
3.3. Organización del trabajo	34
3.4. Relaciones sociales	34
3.5. Salud y Seguridad	35
3.6. Formación	37
3.7. Igualdad y Diversidad	38
4. Respeto de los Derechos Humanos	39
5. Lucha contra la corrupción y el soborno	40
5.1. Medidas para prevenir la corrupción	40
5.2. Medidas para prevenir el blanqueo de capitales	41
5.3. Aportaciones a Fundaciones y entidades sin ánimo de lucro	42
6. Compromisos de la empresa con el desarrollo sostenible	43
6.1. Impacto de la actividad de la sociedad en el empleo y el desarrollo local	43
6.2. Subcontratación y proveedores	44
6.3. Clientes	46
6.4. Información fiscal	49
7. Acerca de este informe	50
7.1. Alcance temporal y organizativo	50
7.2. Materialidad	51
7.3. Índice de contenidos de la Ley 11/2018	54
8. Datos de contacto	60

Carta del presidente

El año 2022 ha sido un año muy importante para el Grupo Correa, un año en el que hemos cumplido 75 años, efeméride que en un mundo en el que las cosas son tan pasajeras, consideramos digna de celebración, por todo lo que ello conlleva. Ha sido un año en el que, a pesar de que las circunstancias que nos rodeaban: el fin de una pandemia, el estallido de una guerra que parecía impensable, una crisis de suministros sin precedentes...hemos demostrado que nuestra gestión es ciertamente sólida y que sabemos y podemos adaptarnos a las adversidades, sacando partido de todo aquello aprendido durante toda esta trayectoria.

A pesar de nacer en el siglo XX, hoy somos una empresa del siglo XXI, que apuesta por las nuevas tecnologías para mantener la competitividad en un mundo global, basándonos en tres pilares fundamentales:

- Generación de empleo cualificado y estable, sin discriminación alguna, apoyando y desarrollando el talento de cada persona.
- Evolución tecnológica y digitalización. Estamos pasando de ser un proveedor de producto, de fresadoras, a ser un proveedor de soluciones, perfectamente conectadas e integradas entre si.
- Respeto por los recursos naturales y el medio ambiente.

Afrontamos el futuro con la ilusión de crecer como grupo industrial de referencia en la máquina herramienta a nivel mundial, siguiendo la ejecución de un Business Plan aprobado por nuestro Consejo de Administración que deberá permitirnos, en los próximos años, aumentar nuestra capacidad de producción, sin perder de vista la rentabilidad como línea conductora de nuestra estrategia y base de nuestra solidez futura. Todo ello, sin olvidar la satisfacción del cliente como objetivo estratégico.

Proyectando esta ilusión, me gustaría poner de manifiesto, que aunque nuestro enfoque es siempre global, nuestro compromiso con Burgos, ciudad industrial, es total y será donde estarán enmarcados nuestros proyectos industriales, puesto que esta localización nos sigue ofreciendo los pilares fundamentales para poder desarrollarlos, un muy saludable entramado industrial de proveedores cercanos, y unos centros de formación, Universidades y Escuelas de Formación Profesional de primer nivel. Además, estar en una sola ciudad, nos aporta sinergias importantes.

Esperamos en 2023 continuar nuestra senda de expansión y crecimiento, con grandes proyectos, con los que poder seguir escribiendo los próximos 75 años de historia.



D. José Nicolás-Correa Barragán
Presidente

1. Modelo de Negocio

Nicolás Correa S.A., actual matriz del Grupo Nicolás Correa, fue fundada en Eibar en el año 1947 por Baldomero Nicolás-Correa, padre de nuestro actual Presidente.

En ese momento, Nicolás Correa contaba con solo 12 empleados. Hoy es uno de los Grupos industriales de referencia en máquina herramienta en Europa, con más de 400 empleados y una facturación de 98 millones de euros, centrandó su actividad en la concepción, diseño y fabricación de fresadoras de grandes dimensiones y alta tecnología.

El negocio principal del Grupo Nicolás Correa es el diseño y la fabricación de fresadoras, apostando por la integración vertical, desarrollando filiales industriales, en el mismo entorno de Burgos, para la fabricación de los principales elementos de las mismas. Con miles de fresadoras instaladas en todo el mundo, la marca "CORREA", con su amplia gama, ofrece soluciones de fresado perfectamente adaptadas a los entornos productivos más exigentes, como el sector energético, la automoción, el sector aeroespacial y el ferroviario. La satisfacción del cliente y la búsqueda constante de la innovación, ofreciendo soluciones tecnológicas de primer nivel, hacen que los clientes, sigan confiando en nuestras soluciones.

En la actualidad, Nicolás Correa exporta en torno al 92% de su producción a más de 20 países. Para ello, cuenta con una amplia red de distribuidores y filiales comerciales que posibilitan un contacto directo y personalizado con el cliente.

Localización de plantas productivas y oficinas comerciales del Grupo Correa

La distribución geográfica de las distintas empresas del Grupo, permite al Grupo Correa disponer de suministros críticos de primera calidad y satisfacer los requerimientos de flexibilidad e inmediatez de los clientes.



ESPAÑA

- Nicolas Correa S.A.
- Hypatia GNC Accesorios S.A.
- GNC Calderería Steelworks S.L.
- Nicolás Correa Electrónica S.L.
- NC Service Milling Machines, S.A.
- Correa Mecanizado, S.L. (en construcción)

ALEMANIA

- Nicolás Correa Deutshland GmbH

CHINA

- Nicolás Correa Machine Tools (Shanghai) Co. Ltd.
- Nicolás Correa Machine Tools (Kunming) Co. Ltd.

EEUU

- GNC Correanayak USA
- Tiger Machinery Parts

INDIA

- Nicolás Correa, S.A. India Branch

Nicolás Correa, S.A. cotiza en la bolsa de Madrid desde el año 1989.

El Grupo Correa ofrece una de las gamas de soluciones de fresado más amplias del mercado que abarca máquinas de bancada, pórtico y columna móvil. El diseño y la fabricación de la gama se realizan enteramente en España con una Ingeniería propia que ha ido evolucionando a lo largo de los años, a la vez que lo hacía el producto, para irse adaptando a las nuevas necesidades de nuestros clientes y su entorno productivo.



F2MV

1957-1967

Las fresadoras Correa de la gama F2 comienzan a incorporar embragues electromagnéticos que permite incrementar la capacidad de desbaste manteniendo la precisión.



BC-2000

1947-1957

Con una plantilla de doce personas, se comienzan a fabricar las primeras fresadoras Correa.



F5UA

1967-1975

Nicolás Correa comienza a fabricar fresadoras de mayor tamaño, con ciclos cuadrados y cúbicos lo que le permite aumentar su competitividad a nivel mundial.



A-20

1977-1987

A finales de los 70, se modifica la estructura de las fresadoras que comienzan a incorporar bancadas permitiendo ofrecer mayor robustez. Por primera vez Nicolás Correa aplica la tecnología "box in box" en el diseño de sus fresadoras.



A-30

1987-1997

La fresadora Correa A-30 supone una gran innovación con la incorporación de control numérico; además, el mayor tamaño de las máquinas permite mecanizar piezas de grandes dimensiones. Durante este período, en el año 1989, Nicolás Correa comienza a cotizar en la Bolsa de Madrid.



L-30

1990-2004

Nicolás Correa lanza su primera máquina de columna móvil. Una máquina que permitía el mecanizado de piezas de grandes dimensiones así como el trabajo en pendular.



FP-30

1997-2007

Las máquinas de la gama FP representan un concepto de máquina puente totalmente innovador que permite a Nicolás Correa convertirse en el primer fabricante europeo de fresadoras de tipo puente.



AXIA

2003-HOY

Nicolás Correa desarrolla su gama de fresadoras de columna móvil de última generación aplicando la tecnología "box in box" e incorporando los sistemas de corrección de la salida del carnero más avanzados del momento.



VERSA

2007-HOY

Nicolás Correa lanza al mercado la familia Versa. Aplicando tecnología de última generación Nicolás Correa fabrica la gama de máquinas puente de mayores dimensiones de su historia.



FOX

2014-HOY

Nicolás Correa lanza al mercado la familia Fox. En ella concentra todo el conocimiento y experiencia en la fabricación de máquinas puente de los últimos 20 años. La Fox incorpora unos sistemas para controlar la temperatura en el eje vertical únicos en el mercado.

1.1 Misión, Visión, Valores y Políticas Corporativas

La misión, la visión, los valores y las políticas Corporativas han sido aprobados por el Consejo de Administración y validados por la dirección. Estos determinan quién somos, qué queremos conseguir en un futuro y cómo podremos alcanzar nuestros objetivos.

Misión

Contribuir al éxito de nuestros clientes poniéndonos a su servicio desde un primer contacto, con atención personalizada tanto en el desarrollo de la máquina como en la utilización de la misma, para que puedan rentabilizar su inversión de manera óptima.

Visión

Aspiramos a ser el Grupo de referencia en la fabricación de grandes fresadoras, por rentabilidad, servicio, calidad, innovación y tecnología, creando valor a nuestros clientes, colaboradores y accionistas

Nuestros Valores

El Compromiso es la base de todos nuestros valores, compromiso con los clientes, con las personas, con la empresa y con la sociedad:

- Orientación al cliente para lograr su satisfacción como principal objetivo estratégico de la empresa. Trabajamos de forma profesional y constante en proporcionarles las mejores soluciones con la máxima agilidad de respuesta.
- Trabajo en equipo para fomentar la participación y el intercambio de ideas aprovechando al máximo la diversidad de conocimientos.
- Iniciativa para adelantarnos en la búsqueda de nuevas soluciones y su implementación.
- Honestidad como herramienta fundamental para generar confianza y credibilidad en el trabajo desarrollado y en la propia organización.
- Responsabilidad Social para contribuir a la mejora de nuestro entorno.

Políticas Corporativas

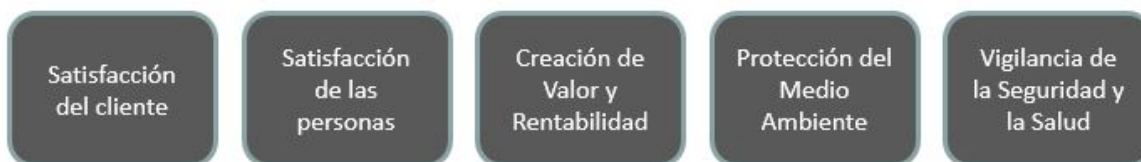
Para desarrollar nuestra misión y avanzar en nuestra visión, en Nicolás Correa basamos nuestras actuaciones de acuerdo con los valores corporativos, a partir de los cuales se han creado una serie de Políticas de obligado cumplimiento para todos los integrantes de la organización y que están recogidas en el Código Ético del Grupo y el Reglamento Interno de Conducta.

Política del Sistema Integrado de Gestión

La Dirección General de Nicolás Correa, es la que define la Política del Sistema Integrado de Gestión y la trasmite a todo el personal que integra la organización, con el fin de que sea entendida y aplicada. Contemplar la optimización del producto y del proceso, así como el servicio a los clientes como pilares básicos del negocio, sin perder en ningún momento la perspectiva de la rentabilidad, marcan las líneas maestras de esta Gestión Integrada. Por supuesto, y en paralelo, se preserva en todo momento la integridad de las personas trabajadoras, garantizando la igualdad de oportunidades dentro de la organización, así como la prevención de su repercusión en el medio ambiente.

La Dirección se asegurará de que todos los procesos definidos cuenten con los recursos necesarios para poder conseguir los objetivos establecidos, proporcionando en todo momento un entorno seguro de trabajo, minimizando riesgos y eliminando los peligros existentes. Así mismo, se compromete a consultar y a promover la participación del personal, todo ello con un sistema de mejora continua.

Los objetivos en los que NICOLAS CORREA basa su política integrada son:



Para lograr estos Objetivos se deben seguir las siguientes directrices:

- Interpretar correctamente las especificaciones de nuestros clientes, ayudándolos a definir las soluciones a sus necesidades, garantizando que se transmiten adecuadamente al personal implicado dentro de la empresa para poder cumplir con sus expectativas.
- Impulsar la mejora tecnológica y operativa, fomentando la formación y la participación activa, para ofrecer productos y servicios de excelencia en un entorno altamente competitivo, y que evoluciona constantemente.
- Favorecer la comunicación e información con criterios de transparencia, para hacer partícipes a todo el personal de los compromisos de la organización.
- Promulgar y facilitar el cumplimiento del Código Ético del Grupo Correa.
- Comprometerse en el cumplimiento de los requisitos legales y, otros que la organización suscriba.
- Dotar de los Recursos necesarios para identificar y resolver los obstáculos que impidan la mejora, minimizando riesgos y peligros. Informar y formar al personal sobre los principios y métodos para mejorar los resultados del sistema a través de la participación y evitando accidentes e incidentes

1.2 Perfil del Grupo

El negocio principal del Grupo Correa es el diseño y la fabricación de fresadoras, que comercializa con la marca “Correa”. Esta actividad se desarrollaba en las plantas de las diferentes empresas del Grupo.

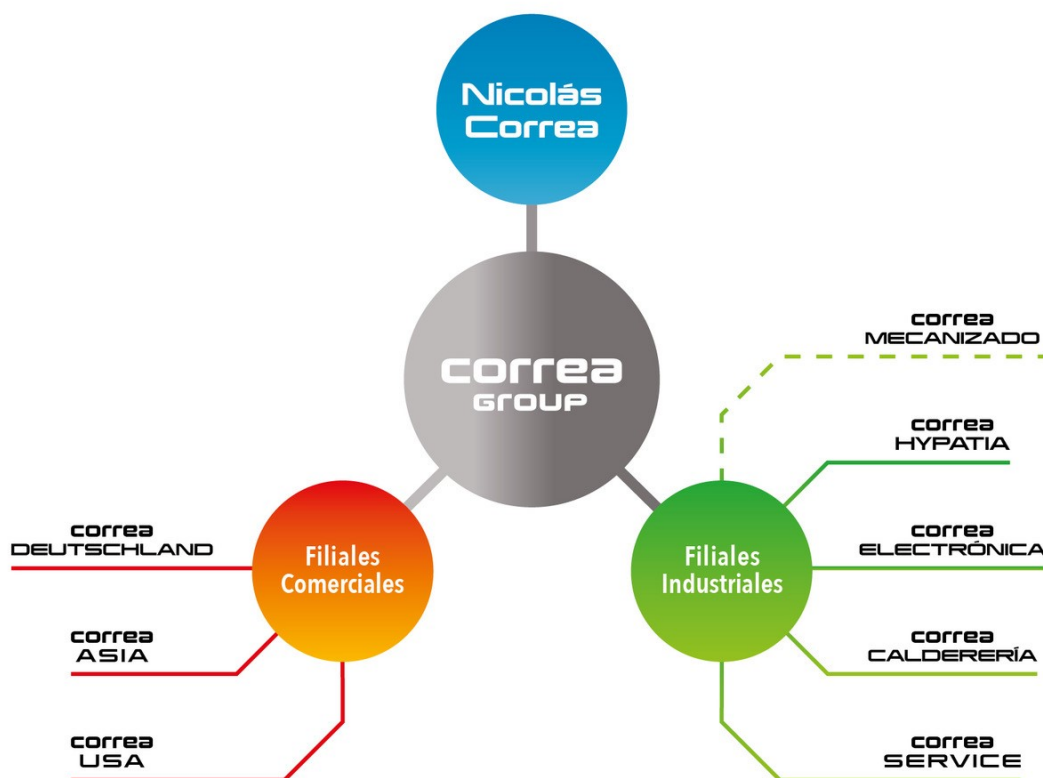
Para el desarrollo de la producción, el Grupo ha optado por situarse en una posición bidireccional entre la subcontratación a empresas independientes y la integración vertical. Para ello, se han creado varias filiales industriales, ubicadas todas en Burgos, que cubren una

parte significativa de las necesidades de la matriz, Nicolás Correa, y de otras empresas del Grupo.

Todas las filiales desarrollan una actividad profesional relacionada con el sector de la máquina-herramienta y dan respaldo a las sociedades del Grupo a través de una red integrada y sinérgica. Ahora bien, el objetivo de su creación no se limita únicamente al abastecimiento de estas sociedades, sino que se espera que de forma gradual todas ellas vayan incrementando su volumen de recursos generados a través de negocios obtenidos de forma externa al Grupo.

Adicionalmente y para la comercialización de sus productos, el Grupo cuenta con filiales comerciales y con una extensa red de agentes locales.

La estructura del Grupo Correa es la siguiente:



1.2.1 Filiales Industriales

- [Nicolás Correa S.A.](#)

Nicolás Correa S.A, empresa matriz del Grupo Correa, cuenta con una extensa trayectoria que se inicia en los años cincuenta en Éibar (Guipúzcoa). Actualmente, la sede se encuentra ubicada en Burgos y continúa centrada en la actividad de fabricación de fresadoras, proporcionando además de la propia máquina, soluciones de fresado, manteniendo la máxima de seguir innovando, cuidando la calidad de un producto tecnológico de primer nivel, que proporciona a sus clientes una máquina fiable, con la que pueden obtener la productividad necesaria para ser competitivos en el mundo del mecanizado de hoy en día.

Debemos resaltar también, hablando de nuestro producto, que, en Nicolás Correa, se diseñan y fabrican, los cabezales que van integrados en la fresadora y que contribuyen un elemento diferenciador importante en nuestro producto, puesto que el cabezal en una fresadora puede ser considerado, el corazón de la misma.

Nicolás Correa S.A., tiene una estrategia de producto basada en poder ofrecer a sus clientes un servicio global, que va mucho más allá de la propia venta de la fresadora, acompañándole en la mejora de sus procesos, para que pueda obtener un plus de rentabilidad consecuencia de su inversión.

Su estrategia de producto se basa en dos parámetros fundamentales: La innovación y el servicio técnico.

La innovación en el momento que vivimos es más necesaria que nunca para poder seguir ofreciendo a los clientes un producto de primera línea tecnológica. Las soluciones de fresado con alto grado de automatización, adaptadas con los sistemas digitales necesarios para que la conectividad permita nuevas oportunidades de optimización de los procesos de fabricación, van a ser un elemento crítico en las decisiones de los clientes.

El Servicio Técnico, es el otro pilar de referencia por el que Nicolás Correa quiere ser reconocido. Ofrecer a nuestros clientes el mejor apoyo técnico durante todo el ciclo de la vida de la máquina es para nosotros una prioridad. Este servicio no se ciñe solo a la solución de los propios problemas de postventa que puedan tener lugar una vez instalada la máquina, de la manera más eficiente posible, que también, sino que es un servicio global, que comienza con el asesoramiento técnico en la preventa para que pueda invertir en las mejores soluciones de fresado y que tendrá continuidad a lo largo de los años, acompañando a nuestros usuarios durante todo el ciclo de vida de la máquina.

Nicolás Correa ofrece el mayor período de garantía del sector a nivel mundial, con 5 años, lo que les da un elemento diferenciador importante.

- [Hypatia GNC Accesorios S.A.](#)

GNC Hypatia, al igual que la empresa matriz, se dedica como actividad principal a la fabricación de fresadoras. En los últimos años la evolución de Hypatia ha sido creciente y ha contribuido de manera muy importante al crecimiento del Grupo en estos últimos años. Hypatia nace en 1988 para hacer la máquina más sencilla del Grupo que en ese momento era un tipo de máquina que podía fabricarse prácticamente en serie. Hoy en día, el producto que se fabrica en Hypatia, tras una gran evolución, se ha convertido en un producto más complejo, pero con diferenciación en cuanto al grado de personalización del fabricado en la matriz, que hace que se puedan seguir aplicando los principios de modularización y estandarización con los que nació, que son la base de su éxito. Si bien es cierto que en Hypatia se siguen haciendo las máquinas de menor tamaño del Grupo, ya no son máquinas ni “pequeñas” ni “sencillas” y comparten con las fresadoras de la matriz todos los atributos de marca de nuestro producto.

Las políticas de Hypatia van de la mano de las de la matriz, centrando ahora mismo, todos los esfuerzos en los dos parámetros antes indicados, la innovación en la tecnología para estar siempre en lo más alto y el cuidado del servicio técnico para atender a nuestros clientes, con rapidez, en todo el ciclo de vida de la máquina. Las máquinas fabricadas en Hypatia se comercializan con la misma red y marca que Nicolás Correa, S.A.

En GNC Hypatia, se fabrica además uno de los accesorios más importantes para nuestras máquinas, los almacenes automáticos para el cambio de herramientas, ATC. Siendo uno de los

principales proveedores de este elemento en las máquinas de la matriz, además fabrica el 100% de los de sus propias máquinas.

- [GNC Calderería Steelworks S.L.](#)

GNC Calderería es una empresa especializada en la fabricación y diseño de todo tipo de conjuntos y subconjuntos metálicos soldados, pudiendo ofrecer al cliente el desarrollo no solo de unas determinadas piezas, sino que puede hacerse cargo de un proyecto completo. Esta es precisamente la diferenciación con una calderería tradicional, ya que, si el cliente así lo requiere, se le puede ofrecer desde la ingeniería previa a la fabricación, hasta el mecanizado y posterior ensamblaje del conjunto. En Calderería se trabaja con todo tipo de aceros, siendo sus principales secciones, la chapa fina, la gruesa, y el acero inoxidable.

Correa Calderería nació para ser proveedor estratégico del Grupo Correa, aportándole el 100% tanto de las piezas de material estructural de mecanosoldado, como los carenados de chapa fina. Hoy en día esto se mantiene, siendo un proveedor clave tanto para Nicolás Correa como para Hypatia, pero no en exclusividad, ya que estos representan hoy en día alrededor del 63% de su facturación. La transformación que ha sufrido Calderería en los últimos años, en los que ha profesionalizado de manera muy eficiente sus procesos, ha hecho posible conseguir nuevos clientes, dentro y fuera del sector de la máquina herramienta.

La constatación de esta transformación queda patente con las acreditaciones ISO que ha logrado estos años y que son para esta empresa una diferenciación importante en su sector. Está acreditada en la ISO 9001, para el diseño, desarrollo y fabricación de productos a partir del transformado de chapa en estructura mecanosoldada, que garantiza la calidad de su proceso de fabricación. Además, cuenta con las certificaciones ISO 3834-2 y EN 15085-2 de soldadura para el sector ferroviario que la acreditan para poder ser proveedor directo de las principales empresas de este sector.

- [Nicolás Correa Electrónica S.A.](#)

GNC Electrónica, en su actividad de fabricación, venta e instalación de armarios y cuadros eléctricos dentro del sector de la maquinaria industrial, continúa teniendo como principal cliente a empresas del propio Grupo, que suponen el 85% de sus ventas. Si bien tiene como objetivo la penetración en otros segmentos de mercado.

- [NC Service Milling Machines S.A.](#)

Con fecha 4 de julio de 2022 la Sociedad Nicolás Correa S.A. formalizó el contrato de compraventa del 88% de las acciones de la Sociedad NC Service Milling Machines S.A., fecha a partir de la cual NC Service entra a formar parte de Grupo Correa.

NC Service, es una empresa que nace en 1999 y desde sus orígenes se ha especializado en la puesta en marcha y mantenimiento de las fresadoras CORREA, proporcionando en la actualidad un Servicio de Asistencia Técnico de calidad para nuestras máquinas. Adicionalmente tiene otra línea de negocio, que es la reconstrucción de fresadoras de segunda mano, llegando a ser un referente en el mercado de venta de fresadoras de ocasión.

Con esta adquisición, Nicolás Correa S.A., dentro de su política de diversificación relacionada, incorporará al Grupo Correa, una nueva filial, abarcando las líneas de negocio de servicio técnico y reconstrucción de fresadoras de segunda mano.

Con 20 técnicos cualificados, NC Service, provee al Grupo de una capacidad adicional para instalar y reparar máquinas y cabezales en cualquier mercado.

- [Correa Mecanizado S.L.](#)

El 1 de septiembre de 2022, se constituyó la sociedad Correa Mecanizado S.L., empresa 100% participada por Nicolás Correa S.A, empresa matriz del Grupo Correa. De esta manera, Nicolás Correa S.A, continua con su política de crecimiento sostenido, y con la visión de poder seguir dando pasos en la integración vertical de sus procesos de manera que pueda seguir evolucionando, tanto tecnológica como competitivamente.

La misión de esta nueva empresa será doble, por un lado, poder realizar las tareas de mecanizado de las piezas estructurales para todo el Grupo, con los requisitos de acabado y precisión que la fabricación de las máquinas de marca Correa requiere y por otro, poder enseñar a los propios clientes del Grupo, lo que Correa considera que tiene que ser modelo de “fábrica del futuro”.

Las principales máquinas de dicha empresa serán fresadoras, todas de fabricación dentro del Grupo, que contarán con todos los atributos de la fabricación 4.0, promoviendo la automatización, la digitalización y la integración de todos los procesos asociados al mecanizado.

Actualmente, esta sociedad se encuentra en proceso de construcción de la nueva nave que albergará la sede de la nueva filial, que al igual que el resto de filiales industriales del Grupo, se situará en Burgos.

1.2.2 Filiales Comerciales

- [Nicolás Correa Machine Tools \(Shanghai\) Co. Ltd.](#)

La filial sita en Shanghái, GNC Asia, tiene una doble actividad, comercial y de servicio técnico.

En la parte comercial se atienden y se gestionan todos los proyectos de cliente que se identifican no sólo en China, si no en el conjunto de países del Sudeste Asiático, tanto de la marca “Correa”, como de las maquinas fabricadas por la empresa asociada GNC Kunming, que se comercializan con la marca “Correa KM”. Para ello contamos con un equipo propio importante de comerciales que a su vez supervisan y apoyan la labor de la red comercial que hemos ido tejiendo a lo largo de todos estos años en este país, que nos proporcionan la capilaridad y profundidad necesaria para poder llegar a un número importante de proyectos potenciales.

En la parte de Servicio Técnico, se ha conformado un equipo potente, capaz de atender a todo el mercado, y hemos conseguido así, ofrecer a nuestros clientes un servicio de proximidad, ya que el 70% de los clientes se encuentran en la costa este de China. Esta cercanía, en principio física, se ha traducido en agilidad en la respuesta y por consiguiente también mejora en las relaciones comerciales, ya que esta proximidad facilita la comunicación en el día a día y en la ayuda que podemos prestar más allá de la postventa, en temas como el mantenimiento y las aplicaciones.

- [Nicolás Correa Deutschland GmbH](#)

Nicolás Correa Deutschland, hasta el año 2022 ha sido una filial puramente comercial. Se creó en 2016 con objeto de tener una estructura propia en Alemania que nos permitiera contar con comerciales autóctonos y así atender las necesidades de ese mercado desde allí mismo.

En el año 2023, Nicolás Correa Deutschland contará también con una rama de actividad dedicada al servicio técnico, para proveer a nuestros clientes también en este mercado con un

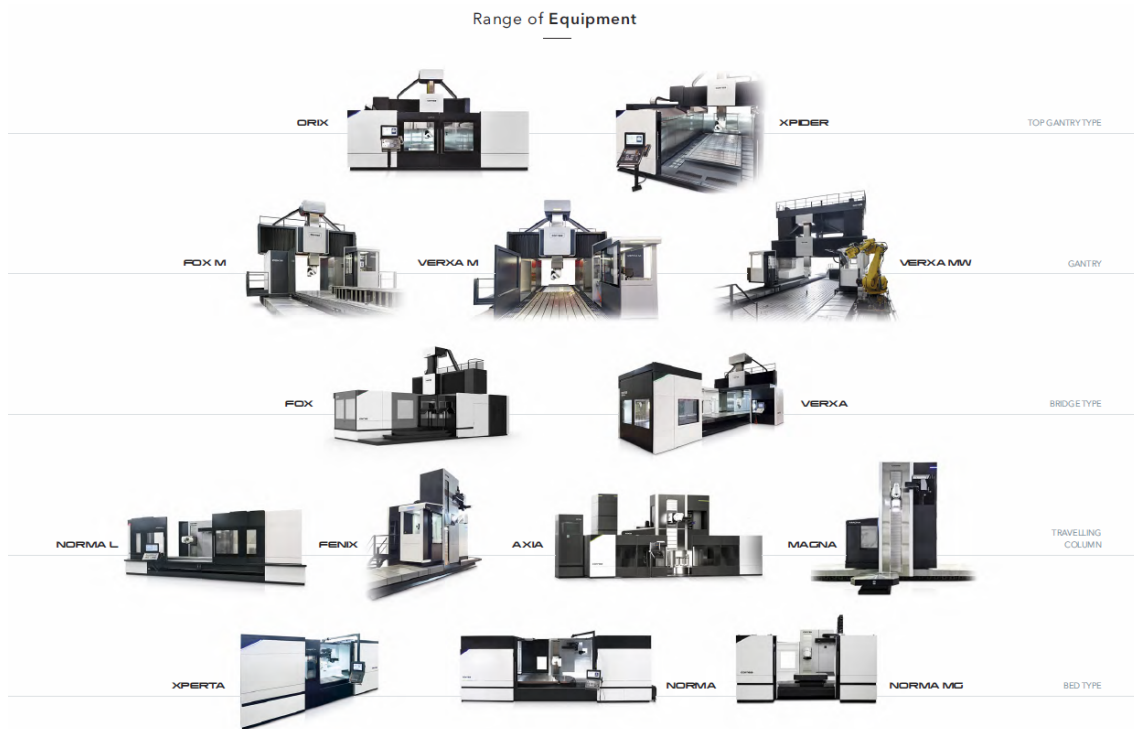
excelente Servicio Técnico de cercanía y otros servicios de valor añadido, como la ingeniería de aplicaciones. En este momento se está potenciando el equipo humano.

- [GNC Correanayak USA, Inc.](#)

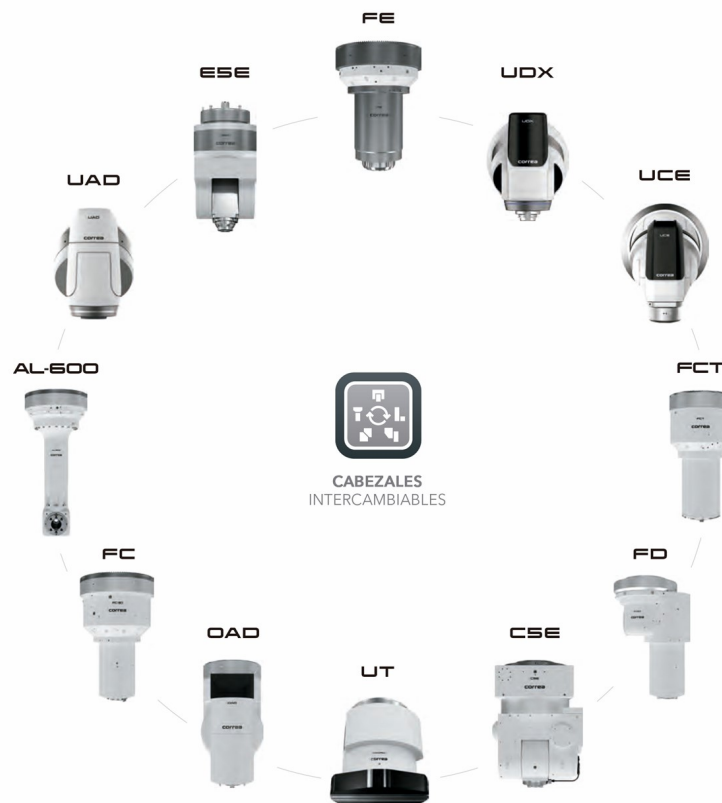
GNC USA es una filial puramente de servicio técnico. Esta filial nos permite contar con dos técnicos propios, expatriados que atienden con una respuesta ágil y profesional las instalaciones que allí tenemos. La comercialización de las máquinas en este mercado se hace a través de agentes independientes.

1.2.3. Marca, productos y servicios.

La marca Correa es una referencia mundial en el diseño, la fabricación y comercialización de máquinas fresadoras y soluciones de fresado. El Grupo Correa cuenta con una amplia gama de fresadoras especialmente adaptadas a las necesidades de diferentes sectores industriales:



Además de la amplia gama descrita anteriormente, las fresadoras Correa cuentan a su vez con una extensa gama de cabezales propios:



El Grupo Correa apuesta por la calidad y fiabilidad de nuestros productos, por eso ofrecemos 5 años de garantía en toda la gama.

Nuestros cabezales cuentan con una tecnología única que los convierte en unos de los más robustos y fiables del mercado, proporcionando además de una gran precisión, una gran capacidad de arranque de viruta, que unidos, son los pilares fundamentales de nuestra estrategia de producto, ya que conjugarlos no es una tarea sencilla.

El Servicio Técnico, Servicio de Aplicaciones y Servicio Postventa, es el otro pilar de referencia por el que el Grupo Correa quiere ser reconocido. Ofrecer a los clientes el mejor apoyo técnico durante todo el ciclo de la vida de la máquina es para el Grupo una prioridad. Este servicio es un servicio global, que comienza con el asesoramiento técnico en la preventa para que el cliente pueda invertir en las mejores soluciones de fresado y tendrá continuidad a lo largo de los años.

Nuestros servicios están orientados a:

- Incrementar el nivel de productividad de nuestros clientes.
- Mantener la productividad a lo largo del tiempo.
- Aumentar al máximo la disponibilidad de máquina.
- Minimizar los tiempos de parada de máquina.

En el Grupo Correa contamos con una amplia gama de fresadoras especialmente adaptadas a las necesidades de diferentes sectores industriales:



Durante el Ejercicio 2022, y en cifras de captación de pedidos, Alemania se ha convertido en el año 2022 en nuestro primer mercado, seguido de Italia, mercados donde los esfuerzos tanto humanos como de inversión, realizados en estos últimos años, empiezan a dar sus frutos. China, después de años siendo nuestro primer mercado, este Ejercicio ha quedado relegado al tercer lugar, la combinación de variantes más transmisibles y la estricta estrategia de cero casos de COVID adoptada por China, se ha traducido en repetidas restricciones a la movilidad y confinamientos puntuales que han tenido como consecuencia una dilación importante, de manera generalizada en la toma de decisiones de inversión. En el resto del mundo seguimos muy diversificados. En el último año hemos vendido máquinas en 20 países diferentes.



Nuestra cartera de clientes está muy diversificada, tanto geográficamente como por sectores, no haciéndonos dependientes de ninguna tendencia concreta. Tenemos un gran producto y una gran capacidad de personalización, con la que podemos ofrecer soluciones de fresado eficientes y productivas a un gran espectro de sectores industriales en prácticamente todo el mundo.

1.2.4. Evolución del Sector de Máquina Herramienta en el ejercicio 2022 y tendencia

Los datos del sector de máquinas-herramienta durante el Ejercicio 2022 de los fabricantes españoles, reflejan un aumento de la facturación del 9,7% respecto al cierre del año 2021, alcanzando los 1.724 millones de euros. Las exportaciones también crecen de manera notable, casi un 10% llegando a los 1.365 millones de euros, el mejor dato de la historia.

El ejercicio 2022, ha sido un año marcado por la inflación, el alza de costes de materias primas y energía y los enormes problemas de aprovisionamiento, que se han visto agudizados por la guerra en Ucrania. La cartera acumulada a lo largo de 2021 y la potente entrada de pedidos registrada en el propio 2022, han permitido al sector superar en gran parte tales reveses.

Los dos principales subsectores, arranque y deformación, han crecido de manera similar, tras varios años en los que la deformación ha sufrido sucesivas bajadas arrastrada por la paralización de proyectos en el sector de automoción. La recuperación de actividad de los fabricantes de automóviles y la demanda procedente de los sectores energético, aeronáutico, bienes de equipo y mecánica general en general han impulsado ambos subsectores.

Los datos de producción del subsector del arranque, al que pertenece el Grupo Correa ha alcanzado la cifra de los 778 millones de euros, lo que representa un crecimiento del 14% sobre el año 2021.

La captación total de pedidos ha crecido en 2022 un 11,28%, con una clara recuperación de la captación en deformación, manteniendo también el arranque un buen tono. Nos hallamos ante la mejor captación acumulada de la serie histórica en términos absolutos, que sería la segunda mejor si dedujéramos los efectos de la inflación.

Los pedidos procedentes del exterior, también en cifras interesantes, crecen un 13,25%. Los pedidos domésticos retroceden levemente (-3,3%), manteniendo prácticamente la cifra del ejercicio anterior. El consumo interior, es el perpetuo talón de Aquiles del sector, crece un 31,7% por efecto de las importaciones, aunque desde unas cifras muy modestas y menos de lo deseable para un país que necesita más industria y mejor equipada.

Respecto a los sectores de nuestros clientes, destaca la recuperación de las inversiones en el sector de automoción que están tirando fuertemente de nuestros fabricantes del subsector de deformación. También la aeronáutica ha retomado sus programas de fabricación que quedaron paralizados por efecto de la pandemia. Junto a ellos, el sector energético, el de mecánica en general y los bienes de equipo ofrecen asimismo buenas perspectivas.

Las previsiones para el Ejercicio 2023 son razonablemente optimistas teniendo en cuenta las interesantes carteras de pedidos que manejan las empresas del sector. Aunque alguno de los paneles de prospectiva que barajamos habitualmente apuntan a una cierta desaceleración, parece que se tratará de algo transitorio que se superará con cierta agilidad. Si estas previsiones se cumplen, será la rentabilidad el aspecto a cuidar en estos meses. La gran batalla será fabricar los pedidos que tenemos en cartera, a tiempo y de manera eficiente, en un momento en que esto es realmente complicado.

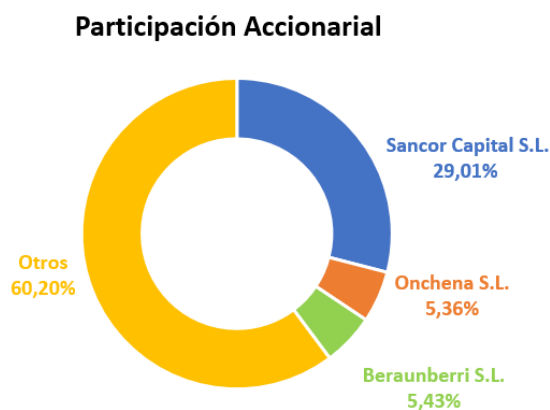
El futuro de la fabricación avanzada pasa por afrontar con éxito tres grandes retos: atraer y cuidar a las personas más cualificadas, promover una digitalización rentable y eficiente para la industria y ahondar en la implantación de procesos cada vez más respetuosos con el medio ambiente que reduzcan nuestra huella de carbono y la de nuestros clientes y proveedores. Estos tres drivers transversales se unen a los retos habituales relacionados con la gestión, innovación e internacionalización.

1.3 Buen Gobierno Corporativo

1.3.1. Órganos de Gobierno

Los órganos de gobierno de la sociedad matriz (Nicolás Correa S.A.) son la Junta General de Accionistas y el Consejo de Administración. Del Consejo de Administración dependen la Comisión de Auditoría y la Comisión de Nombramientos y Retribuciones.

Estructura de la propiedad



El accionista mayoritario de Nicolás Correa S.A. es la Sociedad Sancor Capital S.L., propiedad de la familia Nicolás Correa, que tiene de manera directa el 29,01% del capital.

En la partida “Otros” se incluyen los accionistas con un porcentaje de participación no significativa (inferior al 3%), así como las acciones propias de Nicolás Correa S.A., que ascendían a un 1,91% al cierre de 2022, (1,78% en el 2021).

La Junta General de Accionistas se celebró el 21 de Abril de 2022.

Consejo de Administración

El Consejo de Administración de Nicolás está compuesto por los siguientes miembros al cierre del ejercicio 2022:

D. José Nicolás-Correa Barragán DOMINICAL			
Presidente			
Dña. Carmen Pinto Fuentes EJECUTIVO			
Consejera Delegada			
Dña. Ana Nicolás-Correa Barragán OTROS EXTERNOS			
Secretaria			
D. Rafael Miranda Robredo INDEPENDIENTE	D. Felipe Oriol Díaz de Bustamante OTROS EXTERNOS	San cor Capital, S.L. Representado por Dña. Bibiana Nicolás-Correa Vilches DOMINICAL	D. Alfredo Sáenz Abad INDEPENDIENTE
Vocal	Vocal	Vocal	Vocal

El Ejercicio 2022 ha sido un periodo de estabilidad en el Consejo de Administración de Nicolás Correa S.A. ya que no se han producido ceses ni nombramientos.

Este Ejercicio es el cuarto año consecutivo con un 42,86% de presencia femenina.

Durante el Ejercicio 2022 el Consejo se ha reunido 11 veces, con un porcentaje de asistencia del 91% de los Consejeros a todos los Consejos y el 100% acuerdos adoptados por unanimidad.

Con fecha de efecto 1 de enero de 2023, y desde el punto de vista operativo, se han suprimido los Consejo de Administración de las filiales industriales del Grupo, pasando a ser administradas a través de Administrador Único que, en esta caso encarna la CEO de Nicolás Correa.

- **Comisión de Auditoría**

El funcionamiento de la Comisión de Auditoría está regulado en el Reglamento del Consejo aprobado en marzo del 2015. La función principal de la Comisión de Auditoría es apoyar al Consejo en la supervisión de la información contable, fiscal y financiera, los servicios de auditoría, el cumplimiento, el control interno y la gestión de riesgos.

Nombre	Cargo	Tipología
Rafael Miranda Robredo	Presidente	Independiente
Ana Nicolás Correa Barragán	Secretaria	Otro Externo
Alfredo Saénz Abad	Vocal	Independiente
Comisión de Auditoría	Número	% Total
Consejeros Independientes	2	67 %
Consejeros Otros Externos	1	33 %
Reuniones de la Comisión	4	

- **Comisión de Nombramientos y Retribuciones**

El funcionamiento de la Comisión de Nombramientos y Retribuciones está regulado en el Reglamento del Consejo aprobado en marzo del 2015. La función principal de la Comisión Nombramiento y Retribuciones es evaluar las competencias, conocimientos y experiencia necesarios en el Consejo. Además, propone y revisa la Política de retribución de los Consejeros y la Dirección.

Nombre	Cargo	Tipología
Alfredo Saénz Abad	Presidente	Independiente
Ana Nicolás Correa Barragán	Secretaria	Otro Externo
Rafael Miranda Robredo	Vocal	Independiente
Comisión de Nombramientos y Retribuciones		
	Número	% Total
Consejeros Independientes	2	67 %
Consejeros Otros Externos	1	33 %
Reuniones de la Comisión		2

Estructura organizativa

La estructura organizativa de la empresa matriz del Grupo se resume en el siguiente organigrama de la Sociedad:



*Adicionalmente se consideran Alta dirección del Grupo a los directores generales de las filiales Industriales.

1.3.2. Políticas de Gestión del Riesgo

El Consejo de Administración es responsable de la existencia de un control interno y un sistema de gestión de riesgos adecuado y eficaz. La Consejera Delegada es la responsable de su diseño, implantación y funcionamiento. Y la comisión de Auditoría es el órgano encargado de supervisar el control interno y el sistema de gestión de riesgo.

El Consejo de Administración controla el riesgo del Grupo, indicando si el riesgo asumido es tolerable. El Grupo lleva a cabo una gestión prudente del riesgo, lo que ha permitido, que durante el Ejercicio no se haya materializado ningún riesgo importante.

La gestión del riesgo financiero está controlada por el Departamento Financiero del Grupo con arreglo a políticas aprobadas por el Consejo de Administración. Este Departamento identifica, evalúa y cubre los riesgos financieros en estrecha colaboración con el resto de las unidades operativas del Grupo, siguiendo las instrucciones de la Consejera Delegada. El Consejo de Administración determina las políticas para la gestión de estos riesgos, así como para materias concretas tales como riesgo de tipo de cambio, riesgo de tipo de interés, riesgo de liquidez, empleo de derivados y no derivados e inversión del excedente de liquidez.

Nuestro Sistema Integral de Gestión de Riesgos incluye tanto riesgos financieros (detallados en las cuentas anuales) como no financieros.

Los principales riesgos no financieros que nos hemos encontrado en el ejercicio han sido:

- Riesgos geopolíticos: Las perspectivas mundiales están rodeadas de una incertidumbre inusualmente marcada, y predominan riesgos que pueden mover a la baja las perspectivas de crecimiento mundiales; entre ellos, los derivados de un posible empeoramiento de la guerra de Ucrania; la intensificación de las sanciones aplicadas a Rusia y su imprevisible respuesta; además, la guerra de Ucrania ha incrementado la probabilidad de que las tensiones sociales se amplíen debido al encarecimiento de los alimentos y la energía, lo cual empañaría más las perspectivas.
- Crisis de Escasez y Precios: El principal riesgo al que se ha enfrentado el Grupo en el Ejercicio 2022 ha sido la evolución alcista de la inflación, que se ha visto afectada por diversos factores, como el efecto de la reapertura de las economías tras los confinamientos provocados por el COVID-19, la evolución al alza de los precios de las materias primas y la energía, potenciado por la guerra entre Ucrania y Rusia, o los problemas en las cadenas de suministro y fletes. La incierta evolución de este indicador se consolida como máxima preocupación a nivel global, no solo por los máximos alcanzados en todos los países, sino también por el conjunto de medidas monetarias restrictivas que se están aprobando, como la subida de los tipos de interés.
- Atracción y Retención del Talento: Contar con profesionales adecuados y formados es primordial para la consecución del plan de crecimiento del Grupo.
- Ciberseguridad y seguridad de la información: Los riesgos asociados a la dependencia actual de la tecnología y sistemas informáticos en todos los ámbitos de nuestro negocio representan una nueva amenaza en cuanto a la confidencialidad, integridad y privacidad de la información, ante los cuales el Grupo Correa cuenta con planes de contingencia y seguridad que revisa periódicamente para actualizarlos según sea conveniente.

2. Medio Ambiente

2.1. Gestión del Medio Ambiente

2.1.1. Políticas de Medio Ambiente

El Grupo Correa en el entorno donde desarrolla su actividad, presta especial atención a los posibles impactos ambientales, protegiendo al medio ambiente, disminuyendo los riesgos y realizando un uso eficiente de los recursos naturales y de la energía. Prueba de ello es, que no sólo se limita al cumplimiento de los requisitos legales, sino que mantiene sistemas de gestión más exigentes.

El Grupo Correa, a través de toda su cadena de producción, tiene un impacto moderado sobre el clima, siendo inevitable el uso, utilización y consumo de materias primas y energía para realizar su actividad, así como la generación de residuos. El Grupo gestiona mediante un análisis de riesgos, basado en los estándares ISO 14001, estos impactos. Para tener una visión más fidedigna y del impacto ambiental de la actividad del Grupo y poder reducirlo, en 2022 ha seguido trabajando en el cálculo de su huella ambiental.

La planta de producción de la empresa matriz del Grupo Correa dispone del Certificado ISO 14001 de Gestión Ambiental. Esta certificación reconoce y acredita la gestión del principal centro de producción del Grupo conforme a unos estándares de calidad y respeto al medio ambiente que superan los requeridos por las normativas comunitarias y españolas vigentes.

El sistema de gestión ambiental implantado en las plantas de producción se caracteriza por ser un sistema completamente integrado, abarcando la totalidad del proceso productivo. Los procedimientos desarrollados tienen como prioridad la protección de la atmósfera, las aguas y el suelo, el uso racional de los recursos naturales, la minimización y correcta gestión de los residuos, y el ahorro de energía y materias primas.

La obtención de la certificación ISO-14001, se enmarca dentro de la política y cultura de empresa, que mantiene un firme compromiso con la conservación y protección de la naturaleza, así como, con el desarrollo sostenible de la comunidad autónoma en las que se encuentra presente.

El Grupo desarrolla sus actividades minimizando los efectos negativos que, eventualmente, pudiera ocasionar. Trabaja además activamente en la reducción de emisiones de sus máquinas, tanto desde el producto, como del propio proceso, de manera que pueda ofrecer, dentro de las posibilidades que tiene, un producto lo más limpio posible.

En este sentido, la organización se compromete a corregir los comportamientos ambientalmente inadecuados, si los hubiere, o no comprometidos con el cuidado del entorno que pudieran ser detectados.

Asimismo, en nuestro Código Ético, aprobado por el Consejo de Administración, se establece que la Responsabilidad Social Corporativa del Grupo Correa, entendida como su compromiso social y medioambiental, forma parte inseparable de su modelo de negocio. Los empleados del Grupo Correa desarrollan su actividad promoviendo la sostenibilidad social y medioambiental, como vía para la creación responsable de valor para todos sus Grupos de interés.

En 2007 se comienza la política activa en Hypatia GNC Accesorios S.A., filial del Grupo Correa, incorporando los criterios ambientales a nuestra actividad principal, el diseño y la fabricación de máquinas con un proyecto pionero: **ECODIANA (Ecoetiquetado)**.

Con este proyecto se consiguió el primer certificado EPD europeo que acredita la revisión crítica de los requisitos del programa europeo de ecoetiquetado.



Los criterios han ido evolucionando desde 2007, año en que empezamos esta andadura, pero la motivación sigue siendo la misma, no limitar el cuidado del medioambiente a nuestro proceso productivo, sino contribuir a una mejora del entorno del cliente y ayudarle en su propia política ambiental. Los objetivos de esta política, que engloba tanto nuestro proceso como nuestro producto se sujetan en los siguientes pilares:

- Hacer máquinas que minimicen el consumo de energía durante su ciclo de vida
- Evitar generar residuos peligrosos
- Consumir la menor cantidad posible de fluidos de corte y aceites, que conllevan un reciclaje muy costoso y energéticamente ineficiente
- Procurar un ambiente de trabajo saludable tanto para nuestro técnico de montaje durante el proceso de fabricación como para nuestro usuario, libre de ruidos y emisiones volátiles.

Como parte de esta estrategia de sostenibilidad, Nicolás Correa ha introducido en todos sus modelos de máquina dos funciones máquina que afectan directamente a la energía consumida por la fresadora en toda su vida útil.

- Función Stand-By: Si la fresadora, estando encendida, no se utiliza durante un tiempo determinado (éste puede ser configurado) la máquina entra en un estado de reposo en el cual reduce su consumo energético al mínimo. Esto permite reducir un 15% el consumo de energía debido a tiempos muertos.
- Función de Auto Apagado: Puede programarse el auto apagado de la máquina, función muy útil en aquellos talleres que trabajan con la máquina desasistida en los turnos nocturnos. De ese modo se garantiza que la máquina solo estará consumiendo energía cuando esté, de hecho, fabricando piezas.

2.1.2. Gestión de la prevención de riesgos ambientales

La Dirección General del Grupo Correa, define la Política del Sistema Integrado y la trasmite a todo el personal que integra la Organización. La Protección de Medio Ambiente es uno de los objetivos en los que Grupo Correa basa su política integrada.

La Dirección se asegurará de que todos los procesos definidos cuenten con los recursos necesarios para poder conseguir los objetivos establecidos. Los recursos asignados para llevar

a cabo la Gestión del medioambiente son suficientes en cuanto a personal, económicos y técnicos.

Las responsabilidades sobre aspectos medioambientales en el Grupo Correa las articulamos a través del siguiente esquema organizacional:

- Dirección General
- Dirección de RRHH
- Técnicos ambientales (empresa externa). Se ha subcontratado la gestión ambiental a una empresa externa para asegurar el cumplimiento de los requisitos de la norma, y como parte del compromiso de la Dirección con el medio ambiente. A través de esta empresa externa, el Grupo Correa, conoce de forma inmediata la nueva legislación aplicable en el ámbito medioambiental.

Durante el Ejercicio, el Grupo no ha identificado incumplimientos de las leyes o normativas en materia de medio ambiente ni le han sido impuestas multas o sanciones en dicha materia.

Adicionalmente, disponemos de un seguro de responsabilidad civil contratado para cubrir los daños medioambientales que puedan causar las actividades del Grupo con una cobertura máxima de 11,1 millones de Euros.

2.1.3. Procedimiento de evaluación

Nuestro compromiso con el Medio Ambiente

Objetivos Generales:



El Acta de Revisión por la Dirección del sistema de Calidad y Medioambiente, junto con los Presupuestos Anuales presentados en el Comité de Dirección son el elemento principal de gestión del Grupo Correa.

La revisión por la Dirección se realiza partiendo del mapa de procesos y de la revisión de los riesgos y oportunidades del Grupo Correa.

El Grupo revisa las cuestiones externas e internas que son pertinentes para su propósito y su dirección estratégica, y que afectan o pueden afectar a su capacidad para lograr los resultados previstos de su sistema de gestión de la calidad y medioambiente.

Durante el ejercicio 2022 se ha continuado la evaluación de los indicadores sin incidencias.

De manera periódica el Grupo realiza auditorías, tanto internas como externas, para evaluar el grado de cumplimiento de los objetivos y estándares marcados:

- Auditorías internas anuales.

- Auditorías de certificación en ISO14001:2015 (anuales), la planta productiva de la matriz del Grupo, Nicolás Correa S.A., está certificada S/ISO14001:2015 dentro del sistema de gestión integrado.

2.2. Contaminación

La preocupación por el Medio Ambiente y la Contaminación es, desde hace ya muchos años una de las preocupaciones principales del Grupo Correa.

En la historia reciente de Nicolás Correa, desde que se produce el traslado a las instalaciones actuales, desde hace ya más de 30 años, se han ido adaptando paulatinamente en los procesos productivos, diferentes medidas para prevenir, reducir o reparar las emisiones de carbono que afectan gravemente el medio ambiente.

Las siguientes actividades, son parte ya del día a día y continuamos trabajando sobre ellas activamente para poder en cada momento ir un paso más allá, con respecto a lo que ofrece, a día de hoy, el mercado:

- Gestión de residuos
- Eliminación de disolventes
- Reciclaje de elementos básicos
- Utilización de pintura al agua
- Uso de taladrinas sintéticas

Los sistemas de gestión ambiental del Grupo Correa basados en la norma ISO 14001 aseguran que la contaminación no supera los niveles establecidos por la normativa vigente.

En este sentido y con respecto a las emisiones de gases, realizamos mantenimiento preventivo, tanto de las calderas como de los gases de refrigeración. La empresa encargada del mantenimiento realiza análisis trimestrales de los mismos. Durante el ejercicio no se han registrado emisiones fuera de los niveles legalmente establecidos.

Con relación al ruido externo, se realizan mediciones requeridas según legislación aplicable, habiendo obtenido resultados satisfactorios, principalmente por el escaso ruido externo de nuestro proceso productivo. Tampoco la contaminación lumínica es un aspecto relevante en la actividad del Grupo Correa.

2.3. Economía Circular y prevención y gestión de residuos



En el Grupo Correa se dispone de un Procedimiento de Gestión de Residuos que recoge la sistemática para la gestión de los residuos generados, con el fin de asegurar una adecuada protección de la salud humana y el medio ambiente, así como el cumplimiento con la legislación aplicable. Los residuos generados son tratados conforme a la legislación en vigor por gestores autorizados, buscando las mejores técnicas disponibles para el reciclaje siempre que sea posible.

Además, se realiza la separación de residuos a nivel de todo el Grupo mediante la localización de “puntos limpios” para mejora de la segregación. Está disponible un formato de difusión para comunicaciones y para aumentar la concienciación del personal a la hora de segregar y minimizar los residuos.

Durante el año 2022 se ha continuado impartiendo la formación específica de medioambiente y gestión de residuos en el plan de acogida. Adicionalmente, en el año 2021 se realizó a toda la plantilla dicha formación, informando además de los cambios en relación a los “puntos limpios” para mejora de la segregación de residuos y cumplimiento de objetivos. Esta formación general de la plantilla se realiza cada dos años, estando prevista realizarla nuevamente durante el Ejercicio 2023.

A continuación, se detallan las cantidades de los residuos generados en las operaciones del Grupo Correa:

Residuos peligrosos

Cantidad Total (kg)	2022	2021
Taladrina	24.340	11.140
Disolvente orgánico no halogenado	5.860	9.646
Material Impregnado	6.652	5.973
Envases de metal	3.054	2.705
Aceite Usado	2.100	2.900
Pintura sólida	1.050	1.240
Lodos de mecanizado	2.860	2.250
Polvo de lijado de pintura (Bidón 200l)	1.800	2.000
Aguas de limpieza	—	1.200
Líquido refrigerante	—	200
Envases de Plástico Contaminados	353	376
Soluciones acuosas de limpieza	200	400
Lodos disolventes	330	—
Lodos de pintura y barniz	1.202	387
Filtros cabina pintura usados	179	176
Absorbentes contaminados	84	122
Aguas aceitosas (granel)	4.554	—
Residuos de pintura en latas	248	—
Aerosoles	20	—
Residuos aparatos eléctricos y electrónicos	1.400	—
Total residuos peligrosos	56.286	40.715

Residuos no peligrosos

Cantidad Total (kg)	2022	2021
Viruta de hierro	415.720	290.508
Chatarra	106.813	197.100
Madera	42.786	28.715
Papel y Cartón	23.350	13.807
Basura	10.800	7.160
Acero Inox	12.050	8.490
Plástico	11.942	7.456
Cobre sucio	1.528	342
Tóner	19	5
Motores eléctricos grandes	350	—
Aluminio recorte	220	166
Residuos limpieza alcantarillado	2.560	—
Total residuos no peligrosos	628.138	553.749

El Grupo tenía como objetivo en el 2022 la reducción de residuos en un 15%. Este objetivo no se ha visto cumplido, ya que durante el Ejercicio se han generado un 38% más de residuos peligrosos y un 13% más de no peligroso. El principal motivo de este aumento ha sido el incremento de la actividad del grupo. La sección de mecanizado, sección que genera mayoritariamente estos residuos, implantó el cuarto turno para abastecer el crecimiento de las necesidades del Grupo, aumentando de esa manera su actividad y consecuentemente la generación de residuos. Adicionalmente, durante el año 2022, dentro de las tareas de mantenimiento de varia máquinas, se ha procedido al cambio de la taladrina necesaria para su funcionamiento, aumentando de esa manera la generación de este residuo. La chatarra como

no puede ser reciclada íntegramente dentro de las plantas del Grupo, se vende a diferentes proveedores locales para su completa reutilización.

En el año 2023 nos hemos marcado los siguientes objetivos en materia de medioambiente:

- Continuar con el proceso de separación de residuos y conseguir una concienciación del 100% del personal mediante charlas.
- Reducción de Residuos en un 15%
- Mejora en la segregación de los residuos, reducción en un 5% de la fracción de resto.

En todas las plantas del Grupo existe un comedor, para que los trabajadores se traigan su propia comida y cuentan con maquinaria de venta de alimentos para los trabajadores, las cuales se someten a las más estrictas normas de calidad y seguridad, y evitan, en la medida de lo posible, cualquier desperdicio de los alimentos.

2.4. Uso sostenible de los recursos

La eficiencia energética es una prioridad para el Grupo Correa, tanto por su impacto en la huella ambiental como porque implica una mejora de la competitividad.

A continuación, se presentan los diferentes consumos energéticos del Grupo:

Consumo de energía

	Combustible	2022	2021	Unidades
Vehículos	Gasolina (E5)	3.580	2.021	Litros
	Gasóleo (B7)	12.760	10.008	Litros
Equipos de combustión fija	Gas Natural	4.182.358	5.649.987	kWh
	Gasóleo B	3.271	1.404	Litros
Electricidad	Energía no renovable	672.996	641.568	kWh
	Energía 100% renovable	1.623.806	1.501.572	kWh

En mayo de 2020, la compañía reforzó su apuesta por las energías renovables con la contratación de energía limpia para el funcionamiento de sus instalaciones. En el 2022 la electricidad de fuentes renovables consumida en el Grupo supuso el 71% del total de la electricidad consumida, frente al 70% del año anterior. Aumentar este % año a año es uno de nuestros principales objetivos.

Durante el año 2022, el consumo de gas natural del Grupo se ha reducido un 26% con respecto al año anterior. Durante 2022 se han tomado varias medidas encaminadas a la reducción del consumo energético, tales como el cerramiento de la sección de pintura, la apertura de puertas de peatones para la salida al exterior desde las secciones de expediciones y recepción, impidiendo de esa manera la pérdida de calor que suponía tener abiertos los portones de carga y descarga, y control de los valores de consigna de los termostatos con valores de 18 a 21 grados en invierno y 23 a 26 grados en verano.

En el Ejercicio 2022, el consumo eléctrico ha subido un 7% con respecto al año anterior. Este aumento está motivado por el incremento de actividad. Casi el 40% del consumo eléctrico del grupo se corresponde con la fuerza del proceso productivo, por lo que el aumento del 28% en la cifra de negocio y tener un turno más trabajando las máquinas de la sección de mecanizado, ha hecho que el consumo eléctrico aumente con respecto al Ejercicio anterior.

En un contexto de gran dependencia de la energía eléctrica y motivado por la reducción de la emisión de gases contaminantes y el pago de menores costes, durante el segundo semestre de 2022, Correa Service, instaló en la cubierta de sus instalaciones placas solares de autoconsumo de 35 kWh con una producción estimada de 53.000 kWh anuales, de esta manera la sociedad puede ahorrar gracias a una energía sostenible.

La preocupación y concienciación ante la problemática energética, hicieron que durante el ejercicio 2021 se llevara a cabo la realización de una Auditoría Energética en las empresas del Grupo, la cual ha establecido un conjunto de propuestas de mejora encaminadas a disminuir su consumo de energía, y que además consigan reducir el impacto medioambiental producido durante la explotación de sus instalaciones, permitiendo de ese modo una disminución de la dependencia externa en el aprovisionamiento energético.

Por la tipología de proceso productivo, en el Grupo Correa no consideramos el consumo de agua como un aspecto material ni significativo. La cantidad total de agua consumida durante el año 2022, proveniente toda de la red de abastecimiento, ha sido de 9.230 m³, lo que ha supuesto un incremento del 12% con respecto a los 8.255 m³ consumidos en el año anterior. Debido a que el consumo de agua no se considera material, no se ha visto necesario aplicar medidas relevantes para reducir su consumo.

En cuanto a las materias primas utilizadas por el Grupo Correa, se identifican las siguientes principales materias primas: fundido, mecanosoldado, chapa, forja, madera y cables. El Grupo somete a revisión constante todos los procesos productivos y el diseño de los diferentes modelos de máquinas, para hacer un uso responsable de las materias primas.

Consumo de Materias Primas

	2022		2021	
	Cantidad Total (kg)	Importe (Miles euros)	Cantidad Total (kg)	Importe (Miles euros)
Fundido	2.354.216	5.563	1.809.149	3.360
Mecanosoldado	1.318.636	2.342	1.044.474	1.665
Chapa	1.057.690	3.789	882.747	2.985
Otros	715.988	3.463	1.335.272	3.591
Total	5.446.530	15.157	5.071.642	11.601

El aumento en el consumo de materias primas viene motivado por el aumento de la producción.

2.5. El cambio climático y la Huella de Carbono

El compromiso de la empresa Nicolás Correa S.A., empresa matriz del Grupo Correa, con el ahorro energético y el medio ambiente, le ha llevado a calcular y registrar en el Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico (MITECO), de manera voluntaria, su huella de carbono. Actualmente una vez realizado el informe del cálculo de la huella del 2021, se encuentra en fases de certificación.

Para Nicolás Correa S.A. es de vital importancia que las empresas conozcan la cantidad de emisiones de CO² que genera con motivo de su propia actividad productiva. Lograr un cálculo preciso de su propia huella de carbono, representa una medida para la contribución de Nicolás Correa S.A. a ser socialmente responsables y un elemento más de concienciación.

Actualmente, concede además una ventaja competitiva, económica, por imagen de marca y como elemento diferenciador de la competencia.

Conocida la huella de carbono correspondiente a la sociedad, Nicolás Correa S.A. inicialmente estableció un plan de mejora desde el año 2016 hasta el año 2020, con el objetivo de que el impacto que genera esta actividad se redujera de forma significativa en los próximos años. Posteriormente, se ha establecido un plan de mejora con las acciones logradas y se proponen una serie de acciones nuevas para el ejercicio 2022:

OBJETIVOS DE MEJORA								
Nº	Objetivo	Acciones asociadas	Plazo	Recursos Técnicos necesarios	Recursos Humanos	Recursos Económicos	Indicador	Estado de las acciones
1	Conocer las fuentes emisoras y las emisiones para control exhaustivo de las mismas y así poder tomar decisiones para su reducción	Realizar el cálculo de la huella de carbono de manera anual	Anual	Tecnología necesaria asociada	Todo el personal de la empresa y personal externo requerido	Costes derivados	Tn CO2 Eq	En curso
2	Adquirir energía eléctrica con Garantía de Origen	Búsqueda de comercializadoras de energía, solicitud de ofertas, análisis de las ofertas, adjudicación y comprobación de resultados	2023	Tecnología necesaria asociada	Todo el personal de la empresa y personal externo requerido	Costes derivados	Tn CO2 Eq	Logrado en el año 2021
3	Cambio del alumbrado en la zona de oficinas	Estudio de viabilidad realizado, compra y sustitución de antiguas luminarias por luminarias led realizado	2023	Tecnología necesaria asociada	Todo el personal de la empresa y personal externo requerido	Costes derivados	Tn CO2 Eq	Logrado en el año 2020
4	Sustitución de enfriadora por una más eficiente	Realizar un proyecto y estudio de viabilidad energético y económico; búsqueda de empresa instaladora, solicitud de ofertas, análisis de las ofertas, adjudicación y comprobación de resultados	2023	Tecnología necesaria asociada	Todo el personal de la empresa y personal externo requerido	Costes derivados	Tn CO2 Eq	No iniciado
5	Sustitución de caldera a una de condensación	Realizar un proyecto y estudio de viabilidad energético y económico; búsqueda de empresa instaladora, solicitud de ofertas, análisis de las ofertas, adjudicación y comprobación de resultados	2023	Tecnología necesaria asociada	Todo el personal de la empresa y personal externo requerido	Costes derivados	Tn CO2 Eq	No iniciado

Con estas medidas, el plan de reducción de la huella de carbono de la Sociedad Nicolás Correa S.A. prevé que se reduzcan las emisiones totales para el año 2024 en un 5% respecto al año 2020. No se espera que el logro de este objetivo tenga un impacto significativo en la consecución de los planes de negocio, al esperarse un impacto en los costes asociados a estas medidas no significativo en las cuentas de resultados futuros del Grupo.

El Grupo Correa ha calculado el alcance 1 y 2 de las emisiones directas e indirectas de gases de efecto invernadero:

- Alcance 1 (emisiones directas): Emisiones producidas por el consumo de combustibles en instalaciones fija.
- Alcance 2 (emisiones indirectas por energía): Son las emisiones derivadas de la adquisición y consumo de energía en la organización, pero producidas físicamente fuera de los límites de la organización

En relación con las emisiones indirectas de alcance 3, actualmente no disponemos de un método para contabilizar este tipo de emisiones. En un futuro, trabajaremos en ello para estar en disposición de proporcionar dichos datos.

Emisiones de gases de efecto invernadero

Cantidad CO ² equivalente (t)	2022	2021 (*)
Alcance 1	Instalaciones Fijas	770
	Desplazamientos en Vehículos	40
Alcance 2	Electricidad	172
	Alcance 1 + 2	982
		1.227

(*) Los datos de emisiones para el ejercicio 2021 han sido actualizados conforme a los factores de emisión más recientes publicados por el Ministerio para la transición ecológica y el reto demográfico.

El Grupo ha conseguido disminuir en el Ejercicio 2022 un 20% la emisión de gases efecto invernadero con respecto a 2021.

2.6. Protección de la Biodiversidad

Dado que el Grupo Correa, desarrolla su actividad en entornos o polígonos industriales, con respeto a los entornos naturales y sin estar en zonas protegidas, se considera que la afección a la biodiversidad no es significativa, y por tanto no se considera material para el Grupo y no se incluye información al respecto en este informe.

3. Personal

El Grupo Correa cuenta con un equipo de más de 400 personas. En un negocio tan cercano al cliente final, en el que nuestras máquinas son soluciones ad hoc para el usuario final, las personas son la pieza angular de nuestra actividad, puesto que en el conocimiento, tanto de producto como de proceso, viene marcada la diferencia.

En un sector altamente tecnificado, competitivo, y complejo por la singularidad del producto, la gestión del talento es uno de los factores principales de éxito. Atraer, retener y desarrollar el capital humano existente constituyen las líneas estratégicas de la gestión de los recursos humanos en el Grupo Correa, para lo que centramos nuestros esfuerzos en mostrar y demostrar, con el propio desarrollo interno de nuestros colaboradores, el abanico de recorridos profesionales que ofrece el Grupo. Acompañar a nuestros trabajadores en este recorrido, proporcionándoles las herramientas, formación y ayuda necesaria para ello, facilitando además, la conciliación con su vida personal es nuestra prioridad.

Alcanzar nuestros objetivos de desarrollo y crecimiento marcados, pasan necesariamente por ir incrementando paulatinamente nuestra plantilla, para lo que necesitamos además de atraer y retener el talento de aquellos que se incorporan por primera vez al mercado laboral, ser opción para aquellos que se planteen un cambio de horizontes y además trabajar activamente en la incorporación de la mujer a nuestro mundo. En estos tres objetivos trabajamos activamente desde el área de Recursos Humanos durante todo el año, teniendo en todos ellos una buena progresión en los últimos años, aunque tenemos que decir, que aún hay mucho recorrido en la incorporación de la mujer a nuestra actividad. Si bien es cierto que en el ámbito de la ingeniería y trabajos de oficina, el incremento de presencia femenina ha sido muy importante en los últimos años, en el trabajo de mano de obra directa está costando más, básicamente porque los perfiles de los que esta actividad se nutre, Grados de Formación Técnicos, cuenta aún con unas cuotas femeninas muy bajas. Seguiremos haciendo los esfuerzos necesarios para que las mujeres vean en este trabajo una oportunidad.

La gestión de Recursos Humanos de los dos últimos años anteriores estuvo muy marcada y condicionada por la crisis del COVID-19, años en los que la gestión de Recursos Humanos se convirtió aún más en elemento esencial para el Grupo Correa si cabe, ya que si la prioridad es siempre cuidar y velar por la salud, la seguridad y el bienestar de sus personas, viviendo una pandemia, los riesgos se agudizaron.

Durante este Ejercicio 2022, ha quedado atrás la fase aguda de la crisis del COVID-19 y las principales medidas adoptadas por la empresa van más encaminadas a la desescalada y vuelta paulatina a la normalidad. Todo esto, con una excepción, ya que siendo para nosotros China uno de nuestros principales mercados, y teniendo en cuenta que durante el 2022 la estricta estrategia de COVID CERO estuvo activamente en vigor, hemos tenido que seguir gestionando las limitaciones para viajar a dicho país, adaptándonos en cada momento a las normativas vigentes, con pruebas de diagnóstico previas y cuarentenas de diversa situación, haciendo de esta manera que la pandemia siguiera formando parte de nuestro día a día.

3.1. Evolución del empleo y perfil de la plantilla

A lo largo de este capítulo se desglosan los datos por tipo de empleado, género, edad, país y categoría profesional, para representar adecuadamente el perfil de la plantilla de las sociedades incluidas en el alcance de este informe, que son las consideradas relevantes a efectos de sostenibilidad. (Ver apartado 7.1. de este informe).

Número total y distribución de empleados al cierre del Ejercicio :

Por Sexo	2022	2021
Mujer	40	33
Hombre	328	283
Total	368	316

Por Edad	2022	2021
Hasta 30	74	56
Entre 30-50	200	176
Mas de 50	94	84
Total	368	316

Por País	2022	2021
España	368	316
Total	368	316

Por Categoría Profesional	2022	2021
Alta Dirección	15	13
Mandos intermedios	28	19
Personal técnico y administrativo	101	90
Personal técnico de taller	224	194
Total	368	316

Por Tipo de Contrato

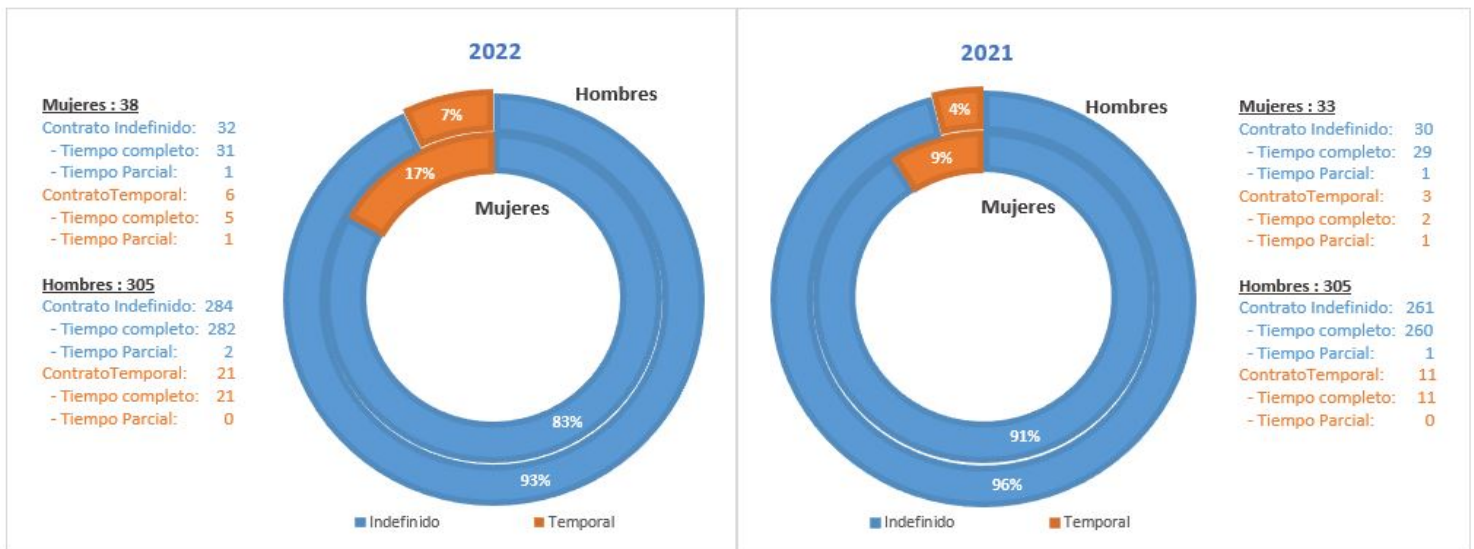
	2022			2021		
	A tiempo completo	A tiempo parcial	Total	A tiempo completo	A tiempo parcial	Total
Indefinidos	323	4	327	286	2	288
Temporales	41	0	41	27	1	28
Total	364	4	368	313	3	316

La diversidad del Grupo Correa se muestra también en la inclusión de personas de diferentes sexos, generaciones y capacidades. Así, un 20% de los empleados es menor de 30 años, el 54% tiene entre 30 y 50 y un 26% más de 50.

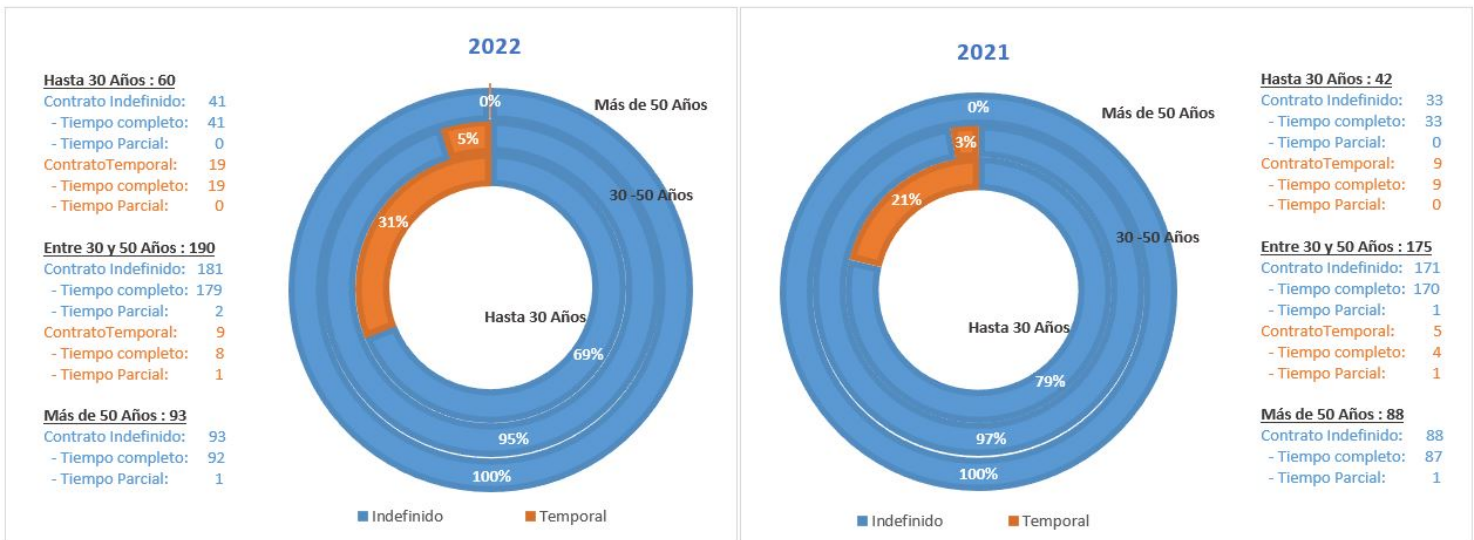
Por género, a pesar de que el porcentaje de mujeres sigue siendo todavía bajo, 10,9% debido a las dificultades de encontrar perfiles femeninos por la carencia de mujeres estudiantes en las formaciones técnicas, el Grupo ha podido ir aumentando su presencia a lo largo de los años, pasando en oficinas de un 5% hace tan solo 10 años a más de un 20% hoy en día.

El Grupo Correa centra sus esfuerzos en continuar ofreciendo un entorno laboral estable, a este respecto, en el Ejercicio 2022, el 89% de la plantilla tenía contrato indefinido.

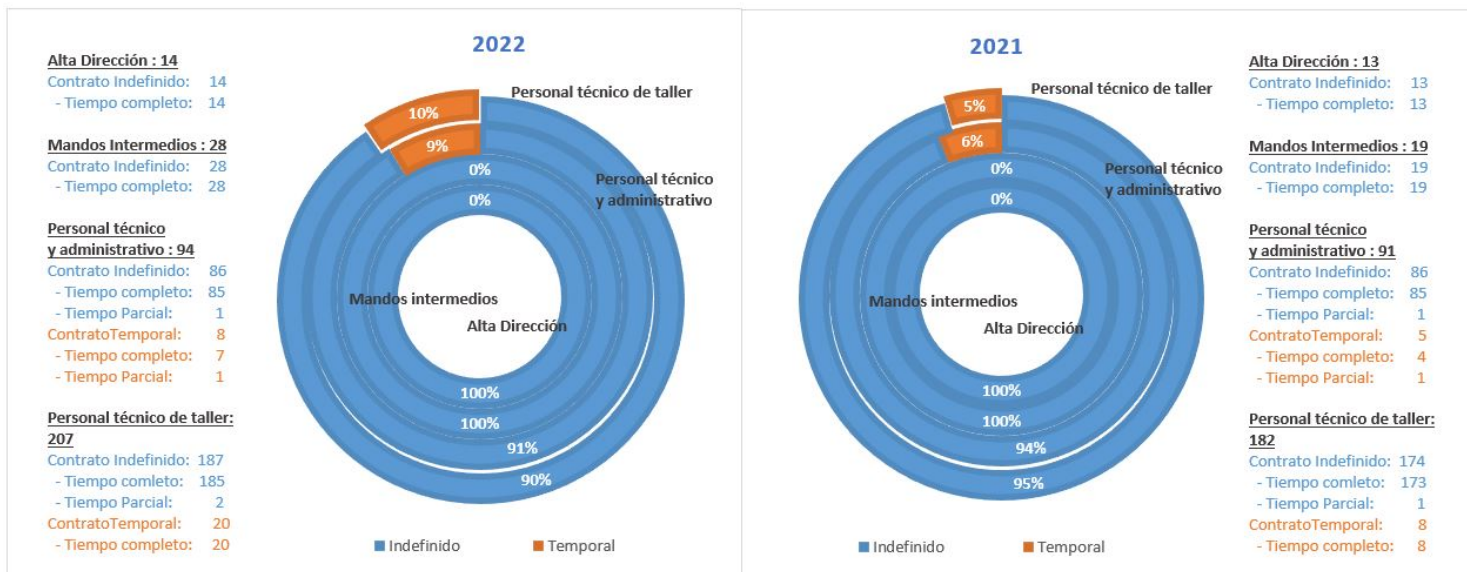
PROMEDIO ANUAL DE CONTRATOS POR SEXO



PROMEDIO ANUAL DE CONTRATOS POR EDAD



PROMEDIO ANUAL DE CONTRATOS POR CATEGORÍA PROFESIONAL



Esta estabilidad en el empleo se aprecia también en el escaso número de despidos que se han producido dentro del Grupo durante el Ejercicio 2022, que han ascendido sólo a 6 personas:

Despidos

Por Sexo	2022	2021
Mujer	4	0
Hombre	2	6

Por Edad	2022	2021
Hasta 30	2	0
Entre 30-50	3	4
Mas de 50	1	2

Por Categoría Profesional	2022	2021
Alta Dirección	0	0
Mandos intermedios	1	0
Personal técnico y administrativo	5	3
Personal técnico de taller	0	3

3.2. Remuneración y Brecha Salarial

En el marco del Sistema de Gestión Integral de Recursos Humanos, el Grupo Correa vela para que en su política retributiva se respeten los criterios de objetividad, equidad y no discriminación, premiando y reconociendo los méritos.

Nuestra política retributiva establece niveles salariales ligados al puesto ocupado en la organización, con independencia del género, raza, orientación sexual, creencias religiosas, opiniones políticas, nacionalidad, origen social, discapacidad o cualquier otra característica que pudiera originar discriminación. Está basado en cumplir con la obligatoriedad de la máxima “trabajo de igual valor la misma retribución”.

A continuación, en el siguiente cuadro, exponemos la retribución media anual por sexo, por edad y por categoría profesional, donde en el importe de remuneración se incluye toda la remuneración recibida en concepto de retribución fija, retribución variable y retribución en especie.

Remuneración anual media

Por Sexo	2022	2021
Mujer	39.045 €	39.277 €
Hombre	41.654 €	38.727 €

Por Edad	2022	2021
Hasta 30	29.421 €	24.898 €
Entre 30-50	39.368 €	37.389 €
Mas de 50	55.039 €	50.967 €

Por Categoría Profesional	2022	2021
Alta Dirección	114.326 €	115.164 €
Mandos intermedios	55.318 €	52.291 €
Personal técnico y administrativo	38.988 €	38.359 €
Personal técnico de taller	35.816 €	32.541 €

La política salarial del Grupo Correa retribuye de igual manera a hombres y mujeres que desempeñen puestos con igual responsabilidad. Tal y como está recogido en su Plan de Igualdad, el Grupo Correa aplica un sistema retributivo que garantiza en todo momento la neutralidad sin tener en ningún caso condicionante alguno por motivos de género, circunstancia que debe seguir sucediendo en el tiempo.

La siguiente tabla detalla el ratio de brecha salarial que representa la diferencia salarial entre mujeres y hombres. La brecha salarial se ha calculado como la diferencia entre la media salarial de los hombres y la de las mujeres, sobre la media de los hombres:

Brecha salarial

	Remuneración Media		Brecha Salarial
	Hombres	Mujeres	
2022	41.654 €	39.045 €	6,26%
2021	38.727 €	39.277 €	-1,42%

En cuanto a la retribución de las personas de Alta Dirección, y los miembros del Consejo de Administración, a continuación, ponemos el siguiente cuadro resumen de la remuneración media anual por sexo, donde en el importe de remuneración se incluye toda la remuneración recibida en concepto, de retribución fija, retribución variable, dietas, indemnizaciones, el pago a los sistemas de previsión de ahorro a largo plazo y cualquier otra percepción recibida.

Remuneración anual media de Consejeros y Alta Dirección por sexo

	2022		2021	
	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres
Consejeros	90.383 €	343.916 €	87.915 €	159.007 €
Alta Dirección	119.586 €	93.284 €	121.377 €	94.456 €

* El consejero Sancor Capital SL está considerado mujer al estar representado en el Consejo de la matriz por una mujer.

** La remuneración de la Consejera Delegada que también realiza funciones de Alta Dirección, está incluida en Consejeros

En el cuadro anterior, dentro de la retribución de consejeros mujeres, que recoge la retribución de la Consejera Delegada, en el importe del año 2022 incluye el importe de la retribución por incentivos a largo plazo (sistemas de retribución basados en acciones), dicho importe se informa únicamente cuando finaliza el periodo de medición del plan, producido el 31 de diciembre de 2022, incluyendo entonces el valor estimado de mercado del Plan.

3.3. Organización del trabajo

Para el Grupo Correa la descentralización en la organización del tiempo de trabajo es un valor que permite a las diferentes empresas del Grupo optar por aquellas medidas de flexibilidad o conciliación que mejor encajen en la idiosincrasia de cada planta.

El Grupo organiza el tiempo de trabajo en base a la aplicación de las normas sectoriales y convencionales aplicables a la empresa y a través de la negociación con los Representantes de los Trabajadores de cada centro de trabajo, que se materializa en diferentes calendarios de trabajo.

El Grupo Correa respeta la vida personal y familiar de sus profesionales y promueve los programas de conciliación que faciliten el mejor equilibrio entre ésta y sus responsabilidades laborales. La política de la empresa respecto a la flexibilización o adecuación de horarios para poder atender situaciones particulares sobrevenidas, en las que no sea compatible el horario de trabajo habitual con la vida personal, es de disposición total a buscar una solución que permita al trabajador la conciliación. Algunos ejemplos de las medidas que existen en el Grupo con mayor frecuencia son: diferentes horarios y turnos de trabajo, flexibilidad horaria en la entrada y la salida al centro de trabajo y/o diferentes permisos retribuidos además de los ya establecidos por ley.

Aparte del salario, el Grupo ofrece a sus trabajadores otros beneficios sociales como un seguro de vida y accidentes, seguros de asistencia en viajes para aquellos empleados que se desplazan, seguro médico para empleados con puestos de responsabilidad, reconocimiento médico para todos los empleados y automóvil para aquellos que por su actividad necesitan desplazarse.

Aunque en la actualidad no existe una política formal para facilitar la desconexión laboral, la compañía anima a que, en aquellos puestos en que sea posible, se implementen prácticas que faciliten la conciliación, tales como evitar reuniones de trabajo a última hora, formación durante la jornada laboral, flexibilidad horaria, jornada intensiva todos los viernes del año y la época estival o, en su caso, reducciones de jornada, aplicándose todas aquellas medidas definidas en las diferentes normas de aplicación.

3.4. Relaciones sociales

El Grupo Correa respeta la libertad de asociación y el derecho a la negociación colectiva, manteniendo siempre el diálogo con los representantes de los trabajadores. Las relaciones con los empleados se basan en el respeto y la transparencia.

Las empresas del Grupo cumplen la legislación en vigor en relación con el diálogo social y la participación de los trabajadores en las cuestiones referidas a Seguridad y Salud Laboral. En la matriz Nicolás Correa S.A., y la filial GNC Calderería Steel Works S.L., sociedades que más trabajadores agrupan, tenemos Comités de Empresa. Del mismo modo, en esas plantas disponemos de Comités de Seguridad y Salud Laboral, que está compuesto por personal transversal de la empresa, con presencia de todos los departamentos implicados en la producción, así como de Representantes de los Trabajadores de diversas áreas. En el resto de

las empresas del Grupo se dispone de Delegados de Personal acordes con el número de trabajadores de cada planta.

Por otro lado, la sociedad matriz Nicolás Correa S.A, cuenta con convenio colectivo propio, firmado para los años del 2020 al 2024. El resto de las empresas del Grupo, de menor dimensión que la matriz, están sujetos al Convenio Colectivo Provincial para la industria siderometalúrgica de Burgos.

Como norma, todos los acuerdos incluyen obligaciones empresariales específicas en materia de prevención, seguridad y salud, constituyendo estas uno de los temas de mayor importancia en dichos convenios.

Las relaciones laborales del 100% de los trabajadores del Grupo tienen como marco de referencia algún convenio colectivo, ya sea de empresa o sectorial.

3.5. Salud y Seguridad

El Grupo Correa tiene implementado un Sistema de Gestión de Seguridad y Salud que se engloba en el Sistema Integrado de Gestión. Su finalidad es eliminar o minimizar las situaciones de riesgo a las que puedan enfrentarse las personas que desarrollan los diferentes trabajos del Grupo. Este Sistema tiene el firme objetivo de conseguir cero accidentes.

La salud y la seguridad de los empleados han sido desde siempre una prioridad para el Grupo Correa y están recogidas además de en su Política de Calidad y Seguridad y Salud, donde se consagra la prevención, la minimización de los riesgos y la eliminación de los peligros para las personas, en el Código Ético del Grupo. En dicho Código Ético se establece que el compromiso del Grupo Correa parte del cumplimiento escrupuloso de la normativa aplicable. Asimismo, la organización mejorará de manera continua las medidas de prevención de riesgos laborales y de fomento de la salud en el trabajo y dotará a sus empleados de los recursos y del conocimiento necesario para que puedan desempeñar sus funciones con seguridad y en un entorno saludable.

Todos los empleados de la organización son responsables de cumplir rigurosamente las normas de salud y seguridad en el trabajo, velando por su propia seguridad y por la de las personas afectadas por sus actividades. Asimismo, divulgarán entre sus compañeros y subordinados los conocimientos y las prácticas en materia de seguridad, salud y prevención de riesgos.

En 2022 y 2021 todos los empleados de nueva incorporación, recibieron formación básica en materia de prevención laboral y específica relacionada con los riesgos que pudieran derivar de su puesto de trabajo. Adicionalmente, se ha formado a varios trabajadores en el nivel básico de prevención de riesgos laborales .

El Sistema de Gestión recoge los procedimientos de evaluación de riesgos iniciales que se identifican para las diferentes actividades del Grupo, la probabilidad de que se presente ese riesgo y la gravedad de las consecuencias en caso de que se materialice. A continuación, se definen las medidas correctivas/ preventivas para eliminar o reducir el riesgo. A través de los controles de las condiciones de trabajo (inspecciones de seguridad, auditorías internas, auditorías del sistema, permisos de riesgo principal u observaciones espontáneas), se realiza un control del entorno en que se desarrollan las actividades y se aplican las medidas correctoras necesarias, que pueden incluir la reevaluación de los trabajos a desempeñar.

Las evaluaciones de riesgos las realizan los técnicos de Servicio de Prevención Ajeno, con el que tenemos contratado toda esta gestión, para profesionalizarla al máximo nivel. Adicionalmente, para impulsar las tareas de esta área, contamos con una persona de la plantilla dedicada a la Salud y la Seguridad Laboral. Contar con un Servicio de prevención ajeno para reforzar la vigilancia nos ayuda a aplicar metodologías actualizadas en cada momento, de la misma manera que nos permite estar siempre al día de los cambios que se puedan producir en la legislación de esta materia.

Como hemos comentado anteriormente, algunas sociedades del Grupo cuentan con Comités de Seguridad y Salud Laboral. Dichos Comités, tienen como función básica la de velar por el cumplimiento de las disposiciones en materia de prevención de riesgos laborales (tanto las legales, como las internas del Grupo) y proponer las acciones necesarias para la mejora continua de las condiciones de trabajo y la prevención de riesgos laborales. Dichos Comités colaboran con la Dirección de la empresa en la mejora continua, promoviendo y fomentando la cooperación de los trabajadores en la ejecución y cumplimiento de la normativa y ejerciendo una labor de vigilancia y control.

Los peligros laborales más significativos en las diferentes actividades del Grupo son:

- Trabajos en altura
- Trabajos con riesgo eléctrico (riesgo de contacto eléctrico, arco eléctrico, incendios o proyecciones de material incandescente).
- Trabajos con riesgos mecánicos (lesiones por aplastamiento, cizallamiento, corte, enganche, atrapamiento, impacto, punzonamiento, proyección de fluido).
- Trabajos con riesgos por soldadura, manejo de gases y corte (quemaduras, cortes o seccionamiento, incendios, explosión)
- Manipulación de grandes cargas (riesgo de caída de objetos o atrapamientos por ellas).

Las horas totales de absentismo por enfermedad común, accidentes de trabajo, maternidad/paternidad, permisos retribuidos y horas sindicales registradas en el Grupo Correa durante el ejercicio 2022 han ascendido a 34.343 horas (31.387,50 en el 2021).

Tipos de accidentes, tasa de frecuencia e índice de gravedad por sexo

	2022			2021		
	Mujeres	Hombres	Total	Mujeres	Hombres	Total
Accidentes con baja	0	14	14	0	15	15
Accidentes sin baja	0	41	41	1	39	40
In itinere	0	0	0	0	2	2
Días Perdidos por accidentes	0	206	206	0	312	312
Tasa de Frecuencia con Baja *	0,00	29,86	27,00	0,00	31,14	27,76
Índice de Gravedad **	0,00	0,44	0,40	0,00	0,75	0,67

* (Nº de accidentes con baja/ Nº de horas trabajadas) * 1.000.000

** (Nº de jornadas perdidas a consecuencia de accidentes de trabajo / Nº de horas trabajadas) * 1.000

Hemos reducido el índice de gravedad de los accidentes un 40% con respecto al año anterior.

Asimismo, durante el Ejercicio 2022 y 2021, no ha habido enfermedades profesionales en el Grupo. Los profesionales del Grupo Correa no desarrollan actividades con una incidencia o riesgo elevado de enfermedades profesionales.

3.6. Formación

El Grupo Correa dispone de un procedimiento para la Gestión de la Formación donde se define el modo de detectar y satisfacer las necesidades de formación de la plantilla del Grupo. Durante el mes de diciembre, el departamento de Recursos Humanos junto con los responsables de cada departamento lleva a cabo el proceso de detección de necesidades de formación de los diferentes perfiles de su área. Con todas las necesidades de formación detectadas se elabora el Plan de Formación anual donde se concretan las acciones formativas a realizar, lugar de realización y fecha de realización estimada, así como participantes a asistir.

Con el objetivo de mejora continua, el Grupo evalúa la eficacia de la formación, para ello se ha establecido una sistemática de evaluación a tres niveles: ponente, asistente y superior jerárquico. Al finalizar cada acción formativa impartida se lanza un cuestionario online a los tres niveles mencionados:

- Valoración por parte del ponente. En este primer nivel se evalúa tanto la satisfacción general de la acción formativa como el desarrollo de la propia acción formativa.
- Valoración por parte del asistente. En este segundo nivel se evalúa la satisfacción general y la transferencia, analizando la aplicabilidad y utilizada de cada acción formativa.
- Valoración del superior jerárquico. A través de este tercer y último nivel se evalúa el impacto o influencia de la acción formativa tanto sobre el desempeño individual del trabajador como sobre los resultados de la organización.

En el Ejercicio 2022, en lo que respecta a la evaluación de la eficacia de la formación se ha obtenido una puntuación de 4,24 puntos sobre un total de 5,00 (4,24 en el ejercicio 2021). La puntuación de los ponentes fue un 4,5 (3,83 en el Ejercicio 2021), de los asistentes un 4,21 (4,69 en el ejercicio 2021) y de los responsables un 4,00 (4,22 en el Ejercicio 2021).

A continuación, se presenta el detalle de horas de formación por categorías profesionales:

Horas de formación por categorías profesionales

	2022	2021
Alta Dirección	647	338
Mandos intermedios	648	218
Personal técnico y administrativo	4.076	1.046
Personal técnico de taller	8.740	2.537
Total	14.111	4.139

El año 2021 estuvo claramente condicionado por la alerta sanitaria global COVID-19. Como no puede ser de otro modo, esta situación general también condicionó la formación impartida a lo largo dicho Ejercicio. Las medidas de prevención implantadas (distanciamiento social, limitación de reuniones, etc.), marcaron tanto el tipo de formación que se impartió como el número de acciones formativas que se llevaron a cabo. Durante el Ejercicio 2022, con el fin de las fases de mayor gravedad de la pandemia, las actividades formativas también han recuperado paulatinamente la normalidad.

3.7. Igualdad y Diversidad

El Grupo dispone de un Plan de Igualdad donde refleja su compromiso con la igualdad de oportunidades entre hombres y mujeres y la no discriminación en sus principios de actuación.

Además, el compromiso con la igualdad de oportunidades está recogido en el Código Ético del Grupo de la siguiente manera:

“El Grupo Correa no tolera la discriminación por género, raza, orientación sexual, creencias religiosas, opiniones políticas, nacionalidad, origen social, discapacidad o cualquier otra característica que pudiera originar discriminación.

En el Grupo Correa se fomenta una cultura de selección y desarrollo profesional basada en el mérito e igualdad de condiciones, promulgando la cultura del mérito y el esfuerzo, la objetividad y la superación personal.

En el Grupo Correa se realiza la selección y contratación respetando la ley de igualdad, promoviendo la igualdad de trato entre hombres y mujeres, rechazando y denunciando todos los actos que pudieran cometerse en el entorno de la Compañía susceptibles de ser discriminatorios (por razón de sexo, raza, nacionalidad, edad, estado civil, orientación sexual, ideología, opiniones políticas, religión o cualquier otra condición personal, física o social de sus trabajadores, clientes o proveedores) y fomentando la igualdad de oportunidades para todos en el acceso al empleo, a la formación, a la promoción y a las condiciones de trabajo.

En el Grupo Correa tiene como uno de sus valores primordiales el talento y la profesionalidad de sus trabajadores, por ello se apuesta por realizar una selección de personal basada en la formación, experiencia y los méritos personales, profesionales y académicos.”

En el Plan de Igualdad se establecen diversas áreas de trabajo para impulsar la igualdad entre mujeres y hombres en los siguientes ejes de actuación: selección y formación, clasificación y formación profesional, retribución, conciliación, prevención frente el acoso por razón de sexo, protección antes situaciones de violencia de género y comunicación.

Adicionalmente, se ha creado la Comisión de Igualdad, que es el órgano de seguimiento, implantación del Plan de Igualdad e integración de la igualdad en la empresa.

La Comisión de Igualdad se reúne de forma periódica, para revisar las acciones positivas y la implantación, planificación y ejecución de estas. Asimismo, también se hace un seguimiento sobre las propuestas de la plantilla que pueden derivar en acciones positivas y, cuando corresponda, se hará un análisis de los datos extraídos de la información periódica.

3.7.1 Diversidad en órganos de gobierno

Nicolás Correa dispone de la Política de Diversidad del Consejo de Administración y selección de Consejeros que recoge todas las medidas adoptadas en relación con la selección de consejeros, que asegura que las propuestas de nombramiento de consejeros de la Sociedad se fundamenten en un análisis previo de las necesidades del Consejo de Administración y garantiza que exista diversidad de capacidades, conocimientos, experiencias, orígenes, nacionalidades, edad y género. Además, la Comisión de Nombramientos y Retribuciones regularmente analiza la situación de dicha Política con el fin de avanzar en la mejora de este aspecto.

La Política de Diversidad del Consejo de Administración y selección de Consejeros se encuentra disponible en la página web corporativa.

En cuanto al objetivo de que el número de Consejeras suponga, al menos, el 40% de los miembros del Consejo de Administración antes de que finalice 2022 y en adelante, Nicolás Correa S.A. lleva cumpliéndolo desde hace años, puesto que tres de los siete miembros de su Consejo de Administración son mujeres, lo que supone un 43%.

3.7.2 Discapacidad

El Grupo Correa cuenta con un total de 6 personas con capacidades diversas, correspondiendo a un 2% de la plantilla. Paralelamente, y atendiendo al cumplimiento de la Ley General de Derechos de las Personas con Discapacidad y de su Inclusión Social (LGD), el Grupo Correa acudió a medidas alternativas a través de la contratación de servicios a centros especiales de empleo.

Resulta muy complejo incluir medidas de accesibilidad en nuestras plantas productivas debido a la naturaleza de la actividad, si bien intentamos facilitar al máximo el acceso. En lo que respecta a las oficinas, contamos con ascensores y accesos de entrada habilitados para los discapacitados.

Toda nueva inversión, así como toda adecuación o acondicionamiento de dotación e instalaciones de servicios generales, se planifica de acuerdo con la normativa y los estándares de accesibilidad del lugar.

4. Respeto de los Derechos Humanos

En el Grupo Correa estamos plenamente comprometidos con el apoyo, respeto y la protección de los derechos humanos en todos sus ámbitos de actuación de acuerdo con sus principios éticos y su responsabilidad social corporativa.

Todas las empresas del Grupo tienen un firme compromiso con el cumplimiento y defensa de los derechos humanos en el desarrollo de sus actividades en cualquiera de los países en los que actúen. Este compromiso que demostramos con los derechos humanos viene expresamente manifestado en nuestro Código Ético, cuyos principios son de obligado cumplimiento para todos los profesionales del Grupo, con independencia de la jerarquía y del lugar en que desarrollen sus actividades.

El Grupo Correa adopta las medidas que considera necesarias para garantizar y promover la protección y el respeto de los derechos humanos con el fin de prevenir, mitigar y reparar cualquier posible impacto a los mismos. Para ello, nuestras prácticas están alineadas con la Declaración Universal de los Derechos Humanos de Naciones Unidas; los principios del Pacto Mundial de Naciones Unidas y los Objetivos de Desarrollo Sostenible; la Declaración de los principios y derechos fundamentales en el trabajo de la Organización Internacional del Trabajo; y las Líneas Directrices para empresas multinacionales de la OCDE. Debido a la aplicación de estas medidas no se han detectado impactos destacables en los derechos humanos, y por lo tanto no se ha visto necesario aplicar procedimientos de debida diligencia en materia de derechos humanos.

La Política de Derechos Humanos presta especial atención a la igualdad de oportunidades, en este sentido, en el Grupo Correa se realiza la selección y contratación respetando la ley de igualdad, promoviendo la igualdad de trato entre hombres y mujeres, rechazando y denunciando todos los actos que pudieran cometerse en el entorno del Grupo susceptibles de ser discriminatorios (por razón de sexo, raza, nacionalidad, edad, estado civil, orientación sexual, ideología, opiniones políticas, religión o cualquier otra condición personal, física o

social de sus trabajadores, clientes o proveedores) y fomentando la igualdad de oportunidades para todos en el acceso al empleo, a la formación, a la promoción y a las condiciones de trabajo.

Asimismo, todo el personal del Grupo permanecerá alerta y ejercerá el debido control para evitar circunstancias en las que pudiera darse el empleo ilegal de trabajadores, tanto en la propia organización como a lo largo de su cadena de aprovisionamiento.

Se dispone de un canal de denuncias, que permite informar sobre conductas inapropiadas o delictivas. Durante el Ejercicio 2022 y 2021 no se ha recibido ninguna denuncia relacionada con la violación de los derechos humanos de respeto por la libertad de asociación y el derecho a la negociación colectiva; la eliminación del trabajo forzoso u obligatorio; la abolición efectiva del trabajo infantil; o la no discriminación.

5. Lucha contra la corrupción y el soborno

En el Grupo Correa tenemos tolerancia cero ante las malas prácticas en materia de ética e integridad. El compromiso del Grupo con la lucha contra la corrupción y el soborno se manifiesta en su Código Ético. Los valores, principios, normas y pautas de conducta contenidos en el Código Ético son de aplicación y deben de ser por tanto cumplidos, por todo el personal del Grupo Correa, con independencia de su nivel jerárquico, de su ubicación geográfica o funcional o de la sociedad del Grupo para la que presten sus servicios.

Durante 2022, no se han recibido denuncias referentes a corrupción, soborno o blanqueo de capitales.

5.1. Medidas para prevenir la corrupción

El principio contra la corrupción y el fraude constituye un compromiso de permanente vigilancia y sanción de los actos y conductas fraudulentos o que propicien la corrupción en todas sus manifestaciones, de mantenimiento de mecanismos efectivos de comunicación y concienciación de todos los empleados y de desarrollo de una cultura empresarial de ética y honestidad.

En el Código Ético del Grupo se establecen normas y pautas de comportamiento contra la corrupción, estableciendo que ninguna persona del Grupo Correa deberá realizar ninguna transacción económica, contrato, convenio o acuerdo cuando existan razones suficientes para creer que puede existir algún tipo de vinculación con actividades indebidas o corruptas por las contrapartes involucradas.

Además, los empleados del Grupo Correa tienen prohibidas las siguientes conductas en el desarrollo de cualesquiera funciones y actividades para el Grupo Correa:

- Ofrecer, prometer, entregar, o autorizar directa o indirectamente dádiva, beneficio injustificado, regalo, ventaja, dinero, cosa de valor o retribución de cualquier otra clase a una autoridad o funcionario público o persona que participe en el ejercicio de la función pública con el fin de:
 - a. Influenciar actos o decisiones del funcionario o autoridad en el desarrollo de sus funciones de carácter oficial;

- b. Influir para que el funcionario público lleve o no lleve a cabo actos que entran dentro del marco de sus deberes y obligaciones legales;
 - c. Obtener una ventaja económica;
 - d. Influir en el acto o decisión de una autoridad pública, con el fin de obtener o retener negocios u obtener cualquier ventaja indebida sobre licencias, permisos, autorizaciones, etc.
- Cualquier conducta tendente a la extorsión, fraude o soborno.
 - Anteponer prioridades personales a intereses colectivos.
 - Influir directa o indirectamente a un funcionario público o autoridad prevaleciéndose de cualquier situación derivada de su relación personal con éste o con otro funcionario público o autoridad para conseguir una resolución que le pueda generar directa o indirectamente un beneficio económico.
 - La solicitud de cualquier regalo u hospitalidad de socios, contrapartes de negocios o funcionarios y autoridades públicas.

Asimismo, los empleados del Grupo Correo no recurrirán a prácticas no éticas para influir en la voluntad de personas ajenas a la organización.

El Grupo prohíbe expresamente los pagos o atenciones indebidas con la intención de obtener o mantener negocios u otros beneficios o ventajas. Los empleados del Grupo Correo no podrán realizar, ofrecer ni recibir, de forma directa o indirecta, ningún beneficio, obsequio o regalo en metálico. Tampoco podrán realizar, ofrecer ni recibir cualquier otra atención, obsequio o regalo que, por su valor, características o circunstancias, pueda alterar razonablemente el desarrollo de las relaciones comerciales, administrativas o profesionales en las que participen.

De este modo, los obsequios y atenciones deberán ser recibidos o entregados exclusivamente con motivo de intereses legítimos en virtud de las leyes y reglamentos vigentes en los distintos países o de la organización. Asimismo, los obsequios y atenciones recibidos o entregados deberán ser esporádicos, para evitar que la regularidad pudiera llevar a un tercero independiente a dudar de su buena fe. Adicionalmente, los obsequios y atenciones deberán ser socialmente aceptables, de tal manera que, de ser conocidos públicamente, no generen incomodidad al receptor o a quien los entrega. Tanto si son receptores como si son ellos quienes obsequian, un regalo será aceptable en la medida en que pudiera ser correspondido por quien lo recibe.

5.2. Medidas para prevenir el blanqueo de capitales

En relación con el blanqueo de Capitales, el Código Ético del Grupo, establece que los empleados del Grupo Correo evitarán, con carácter general, los pagos en metálico que resulten inusuales, los realizados mediante cheques al portador o aquellos efectuados en divisas distintas de la previamente acordada. También deberán evitar los pagos realizados a o por terceros no mencionados en los correspondientes contratos, así como a los realizados en cuentas que no resulten las habituales en las relaciones con una determinada entidad, organización o persona y revisar con especial atención aquellos pagos no previstos en los acuerdos o contratos correspondientes.

5.3. Aportaciones a Fundaciones y entidades sin ánimo de lucro

La responsabilidad Social para contribuir a la mejora de nuestro entorno es uno de los principales Valores del Grupo. En el Grupo Correa, estamos muy involucrados en el desarrollo social de las áreas donde tenemos presencia, colaborando con asociaciones y Fundaciones locales.

Durante en el Ejercicio 2022, Nicolás Correa S.A. colaboró con la Fundación del Convent de Santa Clara donando 15 miles de euros para llevar ambulancias a Ucrania y traer enfermos oncológicos y heridos de la guerra. Cada ambulancia salva un promedio de un centenar de vidas, y lamentablemente son un objetivo en los ataques por parte de Rusia. Este proyecto de la Fundación del Convent de Santa Clara permitió llevar a destino 75 ambulancias, material de reanimación y medicamentos.

Así mismo, como parte del compromiso del Grupo Correa con el desarrollo económico, social y cultural de Burgos, Nicolás Correa es una de las empresas colaboradoras con la Fundación del VIII Centenario de la Catedral de Burgos, que ha organizado diversas actividades culturales en la provincia de Burgos con el fin de celebrar los ocho siglos de historia de la Catedral, durante el ejercicio 2021, hemos ampliado el acuerdo de colaboración un año más hasta el 2022.

Adicionalmente, en 2022, año en el cual el Burgos Club de Fútbol ha celebrado el centenario de su fundación, el Club ha utilizado este hito como catalizador para desarrollar y potenciar su marca y su masa social. El Grupo Correa, en pro de este mismo compromiso cultural con Burgos, hemos colaborado con el club de fútbol patrocinado el libro de su centenario, un libro que detalla la historia del equipo a través de imágenes.

Como parte de la iniciativa integradora de responsabilidad social el Grupo Correa patrocina el Equipo del Burgos C.F. de la Liga Genuine. La liga Genuine es una liga pionera en el mundo, que LaLiga desarrolla a través de su Fundación, consistente en la creación de una Liga formada por equipos del colectivo DI (personas con discapacidad intelectual), y que se inició en la temporada 2017/2018.

Los objetivos de LaLiga Genuine Santander son:

- Normalización de la práctica del fútbol en el colectivo de personas con discapacidad intelectual.
- Compromiso del fútbol profesional con este proyecto integrador y socialmente responsable.
- Promover que los clubes de LaLiga cuenten con su equipo Genuine.

El detalle de las aportaciones a fundaciones y entidades sin ánimo de lucro del 2022 del Grupo Correa son las siguientes:

Fundaciones y entidades sin ánimo de lucro	2022	2021
Fundación Universidad de Burgos	600 €	600 €
Fundación del Convent de Santa Clara	15.000 €	—
Fundación VIII Centenario Catedral Burgos	—	20.000 €
Total aportaciones a Fundaciones y Entidades sin ánimo de lucro	15.600 €	20.600 €

6. Compromisos de la empresa con el desarrollo sostenible

6.1. Impacto de la actividad de la sociedad en el empleo y el desarrollo local

La responsabilidad Social Corporativa del Grupo Correa, entendida como su compromiso social y medioambiental, forma parte inseparable de su modelo de negocio.

En el Grupo Correa desarrollamos nuestra actividad promoviendo la sostenibilidad social y medioambiental, como vía para la creación responsable de valor para todos sus Grupos de interés.

A través de la decisión estratégica de mantener nuestra sede y actividad productiva principal en Burgos, nuestro Grupo desarrolla actividades que contribuyen al bienestar y a la mejora de la comunidad local tanto a nivel económico, como a nivel de innovación y social.

Este compromiso se traduce en la creación y mantenimiento de empleo directo, a través del favorecimiento de la contratación de personal local, así como el empleo indirecto, a través de la contratación de productos y servicios a proveedores locales.

Con relación al empleo directo, destacar que el 91% de los empleados del Grupo son personal local.

En el Grupo Correa la captación y retención del talento es prioritaria para nosotros. Por ello consideramos que promover la formación y la colaboración con las distintas universidades y centros de formación profesional locales, es imprescindible para permitir la incorporación de nuevos profesionales cualificados, y en general el desarrollo de la sociedad de nuestro entorno.

A lo largo de 2022 se han desarrollado las siguientes colaboraciones:

- Convenios de colaboración para prácticas con centros universitarios y proyectos fin de carrera: se han firmado 8 convenios de colaboración con universidades.
- Convenios de colaboración para prácticas con centros de Formación Profesional: han sido 25 los convenios suscritos con centros.
- Proyectos de formación dual universitaria y de formación profesional: hemos participado en 9 proyectos en total.
- Convenios de colaboración para prácticas de personas recién tituladas: 6.

Burgos no es una provincia rica en las materias primas que necesitamos. No obstante, siempre que se puede se buscan criterios de proximidad, destacando que el 28% (27% en el 2021) de los proveedores del Grupo son proveedores de la provincia de Burgos a los que durante el ejercicio 2022 se les ha adquirido el 20% (21% en el 2021) del volumen total de las compras del Grupo.

También colaboramos con otras empresas de la zona para el impulso de proyectos e iniciativas comunes, con diversos centros tecnológicos, universidades y centros formativos locales. Participamos y promocionamos diferentes actividades y asociaciones que contribuyen a acelerar el crecimiento económico de una manera sostenible.

Nicolás Correa pertenece a numerosas asociaciones relacionadas con su actividad, con el propósito de ser un agente activo del cambio en los diferentes sectores en los que desarrolla sus actividades:



Nuestro compromiso con la sociedad es firme, y todos en el Grupo Correa queremos participar activamente para contribuir al desarrollo social, para generar valor a nuestros clientes, proveedores, accionistas y a la sociedad en su conjunto.

La actividad del Grupo Correa genera valor a sus Grupos de interés y al conjunto de la sociedad. En 2022, de los 96.647 miles de euros generados (75.018 en el ejercicio 2021), distribuyó 70.879 (54.442 en el Ejercicio 2021) a la sociedad en concepto de prestaciones a los empleados, pagos a proveedores, dividendos a accionistas y pago de impuestos, los datos incluidos en el alcance de este informe, que son las consideradas relevantes a efectos de sostenibilidad. (Ver apartado 7.1. de este informe):

Valor generado y distribuido

En miles de Euros	2022	2021
IMPORTE NETO DE LA CIFRA DE NEGOCIO	96.647	75.018
VALOR ECONÓMICO DISTRIBUIDO		
Accionistas (dividendo)	2.499	2.134
Empleados (gasto de personal)	19.626	16.858
Proveedores (aprovisionamientos)	47.618	35.254
Sociedad (impuesto de sociedades pagado)	1.137	196

* Los datos incluidos en el alcance de este informe, que son las consideradas relevantes a efectos de sostenibilidad. están detallados en el apartado 7.1. de este informe.

6.2. Subcontratación y proveedores

6.2.1. Descripción de la política de compras del Grupo Correa

La actividad de compras constituye una de las funciones clave del Grupo y está alineada con los objetivos estratégicos del negocio. Su objetivo principal es generar valor a la organización, construyendo una base sólida de proveedores y colaboradores que facilite la adquisición de bienes y servicios en las mejores condiciones globales posibles.

La Política de Compras se aplica a la gestión de los suministros que abarca desde la negociación hasta la adjudicación de proyectos y contratación de servicios y productos. Basado en el Código de Conducta de Nicolás Correa aplican las siguientes declaraciones:

- El cliente como centro del negocio: Cada contratación tendrá como fin último el procurar el abastecimiento productivo y la eficacia de la cadena de suministro.
- Innovación como vía de progreso: Para cada adjudicación se valorará la aportación de valor en términos de innovación y desarrollo, ofreciendo la mejor calidad de producto.
- La excelencia operacional como práctica habitual: La selección de los proveedores se basará en los principios de concurrencia, objetividad y profesionalidad. Las Adjudicaciones se realizarán conforme los criterios de necesidad, idoneidad y calidad.
- Las personas como artífices del éxito: Nuestros profesionales asegurarán la trazabilidad del proceso de Compra y la exigencia de los compromisos adquiridos.
- La sostenibilidad como permanencia en el tiempo: nuestros proveedores deberán cumplir con las exigencias de Ética Comercial, Medio Ambiente, Salud y Seguridad, Igualdad y respeto a los Derechos Humanos.
- Nuestras Compras están divididas en familias distintas, estructuradas según la naturaleza del producto y el destino de la mercancía.

Esta Política de Compras es de cumplimiento obligatorio para todos los empleados que intervengan en cualquier momento, o en cualquiera de los procesos de evaluación, homologación, negociación o contratación de bienes, productos y servicios.

La cadena de suministro del Grupo demostró su solidez tanto durante la pandemia de coronavirus como durante la crisis de escasez. La colaboración sólida y cercana entre los equipos de compras y sus proveedores, en su mayoría empresas nacionales, permitió al Grupo no parar en ningún momento su actividad productiva y atender sin retraso las peticiones de sus clientes, manteniendo la calidad y el servicio en todos los mercados.

6.2.2. Consideración en las relaciones con proveedores y subcontratistas de su responsabilidad social y ambiental, y supervisión de las mismas

El Grupo Correa tiene como objetivo establecer con sus proveedores y colaboradores relaciones basadas en la confianza, la transparencia en la información y la puesta en común de conocimientos y capacidades para impulsar una cadena de suministro sostenible y competitiva.

Para ello, el Grupo vela porque los procesos de selección sean imparciales y se compromete a establecer los cauces adecuados para obtener información sobre el comportamiento ético de sus proveedores y colaboradores.

En la selección con los proveedores, el Grupo Correa primará objetivamente y de una forma ponderada, las siguientes características:

- Coste y competitividad
- Garantía de Calidad y Fiabilidad
- Plazo y condiciones de entrega
- Capacidad financiera
- Capacidad técnica, y productiva
- Compromiso de los proveedores de respetar el Código de Conducta y disponer de una Política de desarrollo medioambiental y de prevención de riesgos laborales.

Las personas que realicen funciones de compra en el Grupo Correa velarán por el cumplimiento de estos principios garantizando el cumplimiento de las exigencias legales, de calidad y sostenibilidad.

Los procesos de selección de proveedores, contratistas o colaboradores externos se desarrollarán desde la imparcialidad y objetividad, evitando influencias indebidas, y desde el estricto cumplimiento de los procedimientos de la Compañía. Los empleados tienen asimismo la obligación de actuar con diligencia para evitar adquirir material de procedencia dudosa y para evitar que pudiera darse empleo ilegal de trabajadores a lo largo de la cadena de aprovisionamiento.

Durante las visitas, auditorías y evaluación de desempeño de los proveedores del Grupo Correa, no se ha detectado ningún proveedor con operaciones de trabajo forzoso o trabajo infantil. En estas auditorías se comprueban no únicamente aspectos relacionados con la calidad de los procesos productivos, sino también aspectos relacionados con el medio ambiente, la seguridad y salud laboral, igualdad y los derechos humanos.

Durante el Ejercicio 2021, se realizó la evaluación a los proveedores con más de 10 pedidos (189 proveedores) y se les comunicó el resultado a todos ellos. A pesar de los problemas de plazos que sufrimos en el Ejercicio 2021, se obtuvieron muy buenos resultados, clasificándose con valor “ORO” a 122 proveedores, 53 con clasificación “PLATA” y 3 con valor “BRONCE”. Además, se deshomologaron y bloquearon dos proveedores por incumplimiento de plazos. También se homologaron 5 nuevos proveedores por disponer de ISO 9001 o por haber realizado una inspección del mismo. Durante el mes de marzo del 2023, se volverá a realizar esta evaluación a los proveedores.

Realizamos para nuestras actividades un elevado porcentaje de compras de bienes a empresas nacionales:

% Proveedores nacionales y extranjeros

	2022		2021	
	Nº Proveedores	Volumen de Compra	Nº Proveedores	Volumen de Compra
Nacionales	88 %	81 %	90 %	81 %
Extranjeros	12 %	19 %	10 %	19 %

6.3. Clientes

El cliente en el Grupo Correa está siempre en el centro del negocio, nuestra misión es contribuir al éxito de nuestros clientes poniéndonos a su servicio desde el primer contacto, con atención personalizada tanto en el desarrollo de la máquina como en la utilización de la misma, para que puedan rentabilizar su inversión de manera óptima.

Situamos a los clientes en el centro de nuestra actividad, al objeto de establecer relaciones duraderas con ellos basadas en la recíproca aportación de valor y en la mutua confianza. El principal valor del Grupo Correa es la orientación al cliente, para lograr su satisfacción como principal objetivo estratégico de la empresa. Trabajamos de forma profesional y constante en proporcionarles las mejores soluciones con la máxima agilidad de respuesta.

El Grupo Correa compete en el mercado de manera leal no tomando parte en actividades que supongan competencia desleal, incluyendo la difusión de información engañosa, incorrecta o malintencionada sobre sus competidores.

En su relación con clientes, los empleados del Grupo pondrán el mayor cuidado en asegurar que se cumplen las condiciones establecidas en los contratos para evitar un trato inapropiado. Así como en el desarrollo de sus actividades comerciales, promocionarán los productos de acuerdo con la calidad de los mismos y en base a estándares objetivos.

En el Grupo Correa contamos con un modelo de gestión que nos permite conocer el grado de satisfacción de los clientes en base a encuestas bianuales. Durante el ejercicio 2021 se lanzó la encuesta de satisfacción, en la cual nuestros clientes valoraron los siguientes puntos:

- El grado de satisfacción global con Nicolás Correa
- El grado de satisfacción con la calidad del producto,
- El grado de satisfacción con el servicio postventa
- Como valora a Nicolás Correa en comparación con otras empresas del sector

Se lanzaron 250 encuestas, a clientes de 17 países diferentes, y obtuvimos 56 respuestas lo que supone una tasa de respuesta del 22%.

Los resultados obtenidos de dichas encuestas son:

- El grado de satisfacción global con Nicolás Correa: Media de 7,5 sobre 10
- El grado de satisfacción con la calidad del producto: Media de 7,39 sobre 10
- El grado de satisfacción con el servicio postventa: Media de 7,26 sobre 10
- En la valoración a Nicolás Correa en comparación con otras empresas del sector, sólo el 9% de las encuestas recibidas considera que somos peores que nuestros competidores, mientras que el 66% nos valora por encima de la competencia.

Durante el Ejercicio 2022, se ha realizado la encuesta de satisfacción a la red comercial, en la cual nuestros agentes valoraron los siguientes puntos:

- El grado de satisfacción global con el Grupo Correa, con un resultado medio de 7,7 sobre 10
- El grado de satisfacción con Máquina fabricada en Nicolás Correa, con un resultado medio de 7,7 sobre 10
- El grado de satisfacción con Máquina fabricada en Hypatia con un resultado medio de 6,5 sobre 10
- El grado de satisfacción con el servicio postventa en Nicolás Correa con un resultado medio de 7 sobre 10
- El grado de satisfacción con el servicio postventa en Hypatia, con un resultado medio de 6,4 sobre 10
- Como valora a Nicolás Correa en comparación con otras empresas del sector con un resultado de 7,1 en Nicolás Correa y de 6,5 en Hypatia sobre 10.

Durante este Ejercicio 2021, se empezó a implantar el proyecto de lanzamiento automático de encuestas de satisfacción del cliente una vez se ha finalizado la intervención técnica en su máquina. En el 2022 hemos empezado a recoger los resultados de las encuestas, siendo estos:

- Calidad del servicio 4,8 sobre 5
- Tiempo de respuesta de la intervención 4,2 sobre 5
- Satisfacción global con la intervención 4,4 sobre 5
- Satisfacción global con la máquina 4,3 sobre 5
- Valoración de Nicolás Correa frente a la competencia 4,2 sobre 5

En Grupo Correa ponemos el foco en el aseguramiento de la calidad de nuestros productos. En nuestras instalaciones disponemos de multitud de medios para monitorizar la información del proceso, y realizar los controles de calidad pertinentes en función de los requerimientos que nos exijan nuestros clientes.

Todas nuestras máquinas llevan el marcado CE, este distintivo es el testimonio incorporado en la máquina de que ésta cumple con todas las disposiciones aplicables de la Directiva 2006/42/CE del Parlamento Europeo y del Consejo, de 17 de mayo de 2006, relativa a las máquinas. Esta Directiva de máquinas armoniza los requisitos de seguridad y de salud para el diseño y la fabricación de máquinas a escala europea.

Para Nicolás Correa el marcado CE y la Declaración CE de Conformidad nos permite acceder sin restricciones al Mercado Europeo, lo cual evita barreras técnicas. El marcado CE se reconoce además en otros mercados a nivel global. Para el consumidor, el marcado CE le asegura que el producto no compromete su seguridad y le garantiza unos niveles de seguridad comunes en Europa.

Nicolás Correa ofrece el mayor período de garantía del sector a nivel mundial, 5 años, lo que nos da un elemento diferenciador importante.

El servicio postventa del Grupo Correa, que tiene lugar una vez instalada la máquina, está basado en ofrecer a nuestros clientes, a través de nuestros agentes oficiales, una cercanía que se traduce en agilidad de respuesta. Para garantizar esta agilidad de respuesta Nicolás Correa ofrece una extensa gama de servicios, basado en décadas de experiencia y adaptados a las necesidades de cada cliente:

Call Center

El Grupo Correa ofrece un servicio inmediato de asistencia internacional, que incluye:

- Línea de apoyo con nuestros expertos
- Soporte telefónico a nuestros clientes, incluso fuera de hora de trabajo
- Soluciones rápidas y personalizadas
- El servicio de “Tele Diagnosis” conecta a los profesionales de Nicolás Correa con los usuarios de nuestras fresadoras en cualquier parte del mundo. Con el fin de solucionar cualquier problema técnico de las máquinas con la mayor brevedad posible y reduciendo los costes al mínimo, ya que la mayor parte de los problemas pueden solucionarse a través de este servicio.
- Asistencia competente y fiable por nuestros expertos “in-house”
- Reducción de costes y del tiempo de parada de las máquinas
- Intervención directa en los parámetros de las máquinas

Piezas de recambio

En Nicolás Correa contamos con un extenso stock de repuestos, así como con técnicos profesionales para reducir el tiempo de parada de la máquina al mínimo. Nuestro Servicio de Recambios ayuda a los clientes a identificar el modelo correcto de repuesto que necesita y gestiona el envío en el menor tiempo posible.

- Garantía de piezas de recambio originales
- Entrega en 24 horas de piezas críticas en stock

Durante el año 2022 se han recibido 1.593 órdenes de servicio (1.618 durante el Ejercicio 2021), con un tiempo medio de respuesta de 1-2 días cuando la máquina está parada y de 4-5

días cuando la máquina no está parada, de las cuales 486 corresponden a órdenes de servicio durante el periodo de garantía de las máquinas (611 durante el ejercicio 2021) y el resto a reparaciones o mantenimientos de máquinas fuera de garantía.

6.4. Información fiscal

El Grupo Correa cumple sus obligaciones tributarias y de Seguridad Social aplicables según la legislación vigente en cada país, de acuerdo con su Código Ético. El comportamiento fiscalmente responsable de todas las sociedades del Grupo Correa forma parte de la Política general de responsabilidad corporativa, que incluye los principios de actuación básicos que deben ser respetados.

La estrategia fiscal del Grupo se fundamenta en los siguientes principios:

- Cumplir sus obligaciones tributarias con la mayor diligencia posible en los distintos países y territorios en los que opera el Grupo.
- Realizar todas las declaraciones fiscales del Grupo en plazo, incluso aunque no impliquen pago de impuestos.
- Ingresar en debida forma y plazo todos aquellos tributos que resulten exigibles con arreglo a las leyes vigentes.
- Adoptar las decisiones en materia tributaria a partir de una interpretación razonable de la normativa, evitando asumir riesgos fiscales materiales, sin renunciar a la búsqueda de una legítima fiscalidad eficiente que permita maximizar el valor del Grupo para los accionistas.
- Prestar especial atención, en la aplicación de las leyes tributarias, a la interpretación que de las mismas emane de los tribunales en relación con cada una de las operaciones o cuestiones que tengan incidencia fiscal.
- Prevenir y minimizar, en la medida de lo posible, los riesgos fiscales asociados a las operaciones y decisiones estratégicas del Grupo.
- Definir e implantar marcos de supervisión, revisión y control de la función fiscal.
- Promover una abierta relación con las administraciones tributarias basada en el respeto a la ley, la lealtad, la confianza, la profesionalidad, la colaboración, la reciprocidad y la buena fe, sin perjuicio de las legítimas controversias que, respetando los principios anteriores y en defensa del interés social, puedan generarse con dichas autoridades en torno a la interpretación de las normas aplicables.

Los tributos que el Grupo satisface en los países y territorios en los que opera constituyen una de sus principales contribuciones a la sociedad.

Beneficios obtenidos país por país

En miles de Euros	2022	2021
España	9.508	7.114
China	0	2
India	0	17
Total	9.508	7.133

Impuestos sobre Beneficios pagados país por país

En miles de Euros	2022	2021
España	1.137	175
China	0	1
India	0	19
Total	1.137	195

* Los datos incluidos en el alcance de este informe, que son las consideradas relevantes a efectos de sostenibilidad. están detallados en el apartado 7.1. de este informe.

Subvenciones públicas recibidas durante 2022

El Grupo Correa recibió el cobro de subvenciones públicas por importe de 205 miles de euros frente a los 290 miles de euros de 2021. Todas ellas recibidas en España.

7. Acerca de este Informe

El presente Informe da cumplimiento a los requisitos establecidos en la Ley 11/2018, de 28 de diciembre, en materia de información no financiera y diversidad (procedente del Real Decreto-Ley 18/2017, de 24 de noviembre).

La información no financiera se ha elaborado de acuerdo con la guía Global Reporting Initiative (GRI), siguiendo los principios y el contenido definidos en la misma, según la opción GRI seleccionados, y es verificada de forma independiente por el auditor Ernst & Young, S.L., la misma sociedad que audita las Cuentas Anuales del Grupo. La Comisión de Auditoría y Cumplimiento es la encargada de asegurar su independencia.

Para completar la información sobre las actividades del Grupo, se pueden consultar los documentos legales disponibles en la web corporativa: Cuentas Anuales e Informe de Gestión, Informe Anual de Gobierno Corporativo e Informe Anual sobre Remuneraciones de los Consejeros.

7.1. Alcance temporal y organizativo

El alcance de este informe se refiere a la información relativa al Ejercicio 2022 de las sociedades sobre las que Nicolás Correa S.A. tiene el control. Asimismo, siguiendo los Estándares GRI, se han excluido del alcance del presente informe las sociedades de China, USA y Alemania y las oficinas de representación ya que no se consideran relevantes a efectos de este informe en términos de importancia relativa.

Estas sociedades incluidas en el alcance son las consideradas relevantes a efectos de sostenibilidad. Por tanto, la relación de sociedades dependientes, consolidadas todas ellas por el método de integración global por poseer en todos los casos una participación mayoritaria, incluidas en el alcance de este informe es la que sigue:

<u>Sociedad</u>	<u>País</u>	<u>% Participación</u>
Hypatia GNC Accesorios S.A.	España	94 %
Nicolás Correa Electrónica S.A.	España	88 %
GNC Calderería Steelworks S.L.	España	100 %
NC Service Milling Machines S.A.	España	88 %
Correa Mecanizado S.L.	España	100 %

* Los datos incluidos de NC Service Milling Machine S.A. son los datos del segundo semestre 2022, ya que la fecha de incorporación al Grupo fue el 4 de julio de 2022

El “perímetro global” de sociedades del Grupo se detalla en las Cuentas anuales consolidadas del Ejercicio 2022. No obstante, de acuerdo con lo expuesto anteriormente, el “perímetro de este informe” es reducido a las sociedades relevantes a efectos de sostenibilidad. Consideramos que este informe refleja de una forma razonable y equilibrada el desempeño económico, ambiental y social del Grupo. Las limitaciones y diferencias identificadas entre ambos perímetros tienen una influencia inmaterial sobre los datos globales agregados, lo que a criterio del Grupo no afecta a la valoración que el lector pueda hacer sobre el desempeño del mismo.

7.2. Materialidad

El presente Informe Anual Grupo Correa 2022 pretende ofrecer información sobre los temas que se consideran relevantes para la empresa y para sus Grupos de interés.

Con objeto de entender las expectativas de los Grupos de interés, planificar una respuesta adecuada y asumir compromisos en temas ambientales, sociales, económicos y de gobierno, el Grupo Correa en el Ejercicio 2021 realizó un Análisis de Materialidad para identificar qué aspectos eran los más importantes para la empresa y para los colectivos con los que se relacionaba, el Grupo considera que el análisis realizado en el año 2021 es representativo de los temas relevantes para este 2022.

Hemos planteado el análisis de materialidad en tres fases:



1. Identificación de los principales Grupos de interés del Grupo.

Se ha realizado a partir del buen entendimiento de la actividad de la compañía, reuniones de lanzamiento con los responsables del negocio y el análisis de la información publicada.



2. Identificación de los asuntos materiales.

Para lo que la compañía ha realizado un análisis externo, haciendo un benchmarking de empresas relevantes del sector y de la competencia a partir de sus matrices de materialidad,

así como un análisis regulatorio y normativo que afectan o pudieran afectar al Grupo, identificación de los principales asuntos reflejados en la prensa a través del análisis de medios de comunicación y una revisión de las tendencias y compromisos en sostenibilidad.

Internamente, se ha realizado una revisión de la documentación interna del Grupo, como su Código Ético, presentaciones corporativas, y la información disponible en la página web.

3. Consulta a Grupos de interés internos y externos

Nicolás Correa envió un cuestionario tanto a sus principales Grupos de interés como a la Dirección del Grupo con la finalidad de recoger su valoración de los asuntos identificados en la fase previa.

Fruto de este análisis interno y externo se han identificado para el Grupo Correa 36 temas clave agrupados en 6 ámbitos:

Ámbito	Enfoque ESG	Temas claves identificados
MODELO DE NEGOCIO	GOBERNANZA	1. Cambios en el entorno de negocio y efecto de la pandemia de COVID-19 2. Desempeño económico, competitividad y productividad del modelo de negocio 3. Reducción de plazos de entrega y eficiencia de procesos 4. Deslocalización de la producción y exportación de productos 5. Gestión de riesgos financieros y no financieros 6. Innovación y desarrollo de nuevos productos y servicios 7. Digitalización y automatización de procesos 8. Ciberseguridad
LUCHA CONTRA LA CORRUPCIÓN Y EL SOBORNO	GOBERNANZA	9. Lucha contra la corrupción y el soborno 10. Compliance, buen gobierno y transparencia 11. Lucha contra el blanqueo de capitales
PERSONAL	SOCIAL	12. Calidad del empleo ofrecido (calidad de los contratos, temporalidad, remuneraciones acordes al mercado, etc.) 13. Conciliación personal y flexibilización de las condiciones laborales 14. Salud y seguridad de los empleados 15. Mejora de condiciones laborales y de seguridad en subcontratas 16. Gestión interna de las medidas anti COVID-19 17. Implicación y compromiso de los empleados 18. Comunicación con los empleados y diálogo social con sindicatos 19. Atracción, gestión y retención del talento técnico 20. Formación y desarrollo profesional de los empleados 21. Igualdad, diversidad e inclusión
DERECHOS HUMANOS	SOCIAL	22. Respeto y cumplimiento de los derechos humanos en el negocio y en la cadena de suministro
MEDIOAMBIENTE	AMBIENTAL	23. Contaminación atmosférica y emisiones asociadas a la actividad 24. Transporte y logística eficiente 25. Contaminación acústica y luminica 26. Ecodiseño y reducción del impacto ambiental del producto 27. Uso eficiente de los recursos: consumos de energía, agua y materias primas 28. Minimización de residuos y economía circular 29. Apuesta por las energías renovables 30. Lucha contra el cambio climático y descarbonización 31. Biodiversidad, conservación del medio natural
SOCIEDAD	SOCIAL	32. Compromisos de la empresa con el desarrollo sostenible y relaciones con las comunidades locales 33. Participación en asociaciones sectoriales y ferias del sector 34. Cadena de valor responsable, relación con proveedores 35. Certificación y reconocimiento de los productos fabricados 36. Satisfacción del cliente, calidad del servicio y relación con los consumidores

4. Priorización de los asuntos materiales

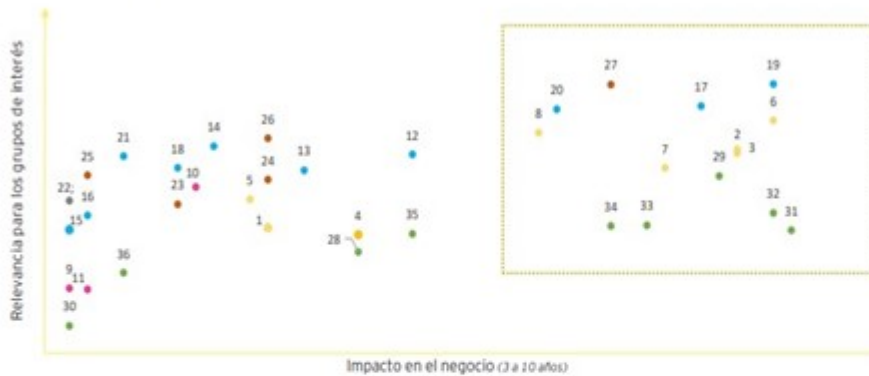
Tras la consolidación de todas las respuestas obtenidas en los cuestionarios, se ha calculado el porcentaje de relevancia teniendo en cuenta el número de respuestas y su valoración (baja = 1, moderado = 2, alto = 3 y muy alto = 4 y crítico = 5). Además, se ha calculado la media de las respuestas de impacto en el negocio, con valoración de 0-5 en base a las veces que un tema ha sido incluido como impactante.

5. Elaboración de la matriz de materialidad

A partir de los resultados obtenidos. Dicha matriz recoge los asuntos según el nivel de relevancia que tienen para el Grupo Correa y sus Grupos de interés. Los resultados han sido validados por la Dirección:

Resultado: Matriz de materialidad del Grupo Nicolás Correa

Puntuación grupos de interés 70%-30%



Top 14 temas de mayor materialidad:

- 19 Atracción, gestión y retención del talento técnico
- 6 Innovación y desarrollo de nuevos productos y servicios
- 17 Implicación y compromiso de los empleados
- 3 Reducción de plazos de entrega y eficiencia de procesos
- 2 Desempeño económico, competitividad y productividad del modelo de negocio
- 27 Satisfacción del cliente, calidad del servicio y relación con los consumidores
- 29 Transporte y logística eficiente
- 32 Uso eficiente de los recursos: consumos de energía, agua y materias primas
- 31 Ecodiseño y reducción del impacto ambiental del producto
- 7 Digitalización y automatización de procesos
- 20 Formación y desarrollo profesional de los empleados
- 8 Ciberseguridad
- 33 Minimización de residuos y economía circular
- 34 Apuesta por las energías renovables



Además, se ha obtenido los resultados en función del impacto en el negocio a corto y medio-largo plazo:

Top 5 para el impacto a corto plazo

- 1 Transporte y logística eficiente
- 2 Uso eficiente de los recursos: consumos de energía, agua y materias primas
- 3 Desempeño económico, competitividad y productividad del modelo de negocio
- 4 Atracción, gestión y retención del talento técnico
- 5 Ecodiseño y reducción del impacto ambiental del producto

Top 5 para el impacto a medio-largo plazo

- 1 Innovación y desarrollo de nuevos productos y servicios
- 2 Ecodiseño y reducción del impacto ambiental del producto
- 3 Reducción de plazos de entrega y eficiencia de procesos
- 4 Atracción, gestión y retención del talento técnico
- 5 Uso eficiente de los recursos: consumos de energía, agua y materias primas

Del análisis de materialidad nacen cuatro principales retos para Grupo Correa:

Medio ambiente	Social	Gobernanza
31. Ecodiseño y reducción del impacto ambiental del producto	19. Atracción, gestión y retención del talento técnico	6. Innovación y desarrollo de nuevos productos y servicios
32. Uso eficiente de los recursos: consumos de energía, agua y materias primas	17. Implicación y compromiso de los empleados	2. Desempeño económico, competitividad y productividad del modelo de negocio
29. Transporte y logística eficiente	27. Satisfacción del cliente, calidad del servicio y relación con los consumidores	3. Reducción de plazos de entrega y eficiencia de procesos
33. Minimización de residuos y economía circular	20. Formación y desarrollo profesional de los empleados	7. Digitalización y automatización de procesos
34. Apuesta por las energías renovables		8. Ciberseguridad

- 1 **Desarrollar productos que contribuyan al desarrollo sostenible a través de la innovación y del uso adecuado de recursos.**
- 2 **Generar confianza en los clientes y consumidores, creando productos que respondan a sus necesidades y que estén a la vanguardia de las tendencias de mercado.**
- 3 **Ofrecer las mejores condiciones laborales para atraer y retener a los mejores profesionales**
- 4 **Impulsar la innovación y la digitalización como pilares para continuar con el crecimiento orgánico de la compañía**

7.3. Índice de contenidos de la Ley 11/2018

Ámbitos generales

	Ámbitos	Marco de Reporting	Páginas	Comentarios/Razón de la omisión
Modelo de negocio	Breve descripción del modelo de negocio (entorno empresarial y organización)	GRI 2-1 Detalles organizacionales	4-20	
	Presencia geográfica	GRI 2-2 Entidades incluidas en la presentación de informes de sostenibilidad		
	Objetivos y estrategias de la organización	GRI 2-6 Actividades, cadena de valor y otras relaciones comerciales		
	Principales factores y tendencias que pueden afectar a su futura evolución	GRI 2-9 Estructura de gobernanza y composición GRI 2-23 Compromisos y políticas		

Cuestiones Medioambiente

Ámbitos		Marco de Reporting	Páginas	Comentarios/Razón de la omisión
Enfoque de gestión		GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	21-23	
Gestión medioambiental	Efectos actuales y previsibles de las actividades de la empresa en el medio ambiente y en su caso, la salud y la seguridad	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales Criterio interno/GRI 201-2 Implicaciones financieras y otros riesgos y oportunidades derivados del cambio climático (Criterio contable) GRI 2-23 Compromisos y políticas	21	
	Procedimientos de evaluación o certificación ambiental		23-24	
	Aplicación del principio de precaución		21-22	
	Recursos dedicados a la prevención de riesgos ambientales		22	
	Cantidad de provisiones y garantías para riesgos ambientales		22	
Contaminación	Medidas para prevenir, reducir o reparar las emisiones de carbono que afectan gravemente el medio ambiente (incluye también ruido y contaminación lumínica)	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	24	
Economía circular y prevención y gestión de residuos	Medidas de prevención, reciclaje, reutilización, otras formas de recuperación y eliminación de desechos	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales GRI 306-3 (2020) Residuos generados	24-26	
	Acciones para combatir el desperdicio de alimentos		26	
Uso sostenible de los recursos	Consumo de agua y el suministro de agua de acuerdo con las limitaciones locales	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales GRI 303-3 Extracción de agua	27	
	Consumo de materias primas y Medidas tomadas para mejorar la eficiencia energética	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales GRI 303-1 Materiales utilizados por peso o volumen	27	
	Consumo , directo e indirecto, de energía y Medidas tomadas para mejorar la eficiencia energética	GRI 302-1 Consumo de energía dentro de la organización	26-27	
	Uso de energías renovables	GRI 302-1 Consumo de energía dentro de la organización	26	
Cambio climático	Elementos importantes de las emisiones de gases de efecto invernadero generados como resultado de las actividades de la empresa, incluido el uso de los bienes y servicios que produce	GRI 305-1 Emisiones directas de GEI (alcance 1) GRI 305-2 Emisiones indirectas de GEI al generar energía (alcance 2)	27-28	
	Medidas adoptadas para adaptarse a las consecuencias del cambio climático;	Marco interno: información cualitativa sobre mediciones realizadas	28	
	Metas de reducción establecidas voluntariamente a medio y largo plazo para reducir las emisiones de gases de efecto invernadero y los medios implementados para tal fin.	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	28	
Protección de la biodiversidad	Medidas tomadas para preservar o restaurar la biodiversidad	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	29	El impacto de la actividad del grupo en la biodiversidad no se considera material y no se incluye información al respecto en este informe.
	Impactos causados por las actividades u operaciones en áreas protegidas			

Cuestiones sociales y relativas al personal

Ámbitos		Marco de Reporting	Páginas	Comentarios/Razón de la omisión
Enfoque de gestión		GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	29-39	
Empleo	Número total y distribución de empleados por sexo, por edad, por país, por categoría profesional y por modalidades de contrato de trabajo	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales GRI 405-1 Diversidad en órganos de gobierno y empleados	30	
	Promedio anual de contratos indefinidos, de contratos temporales y de contratos a tiempo parcial por sexo, edad y clasificación profesional.	GRI 2-7 Empleados	31-32	
	Número de despidos por sexo, edad y categoría profesional	GRI 401-1 Nuevas contrataciones de empleados y rotación de personal	32	
	Brecha salarial	Marco interno: el cálculo se ha realizado con la siguiente fórmula: (Sal. Medio Mujeres - Sal. Medio Hombres)/Sal. Medio Hombres	33	
	Remuneración anual media por sexo, edad y categoría profesional	Marco interno: Remuneración media, incluye la retribución total del año, salario fijo y todas las retribuciones variables (Dietas, indemnizaciones, el pago a sistemas de previsión de ahorro, etc.) obtenidas durante el año.	33	
	Remuneración anual media de los consejeros y directivos por sexo.		33	
	Implantación de políticas de desconexión laboral	GRI 3-3 Gestión de temas materiales	34	
	Empleados con discapacidad	GRI 405-1 Diversidad en órganos de gobierno y empleados	39	
Organización del trabajo	Organización del tiempo de trabajo	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	34	
	Número de horas de absentismo	Marco interno: tasa de absentismo	36	
	Medidas destinadas a facilitar el disfrute de la conciliación y fomentar el ejercicio corresponsable de estos por parte de ambos progenitores	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	34	

Salud y seguridad	Condiciones de salud y seguridad en el trabajo	GRI 403-1 Sistema de gestión de la salud y la seguridad en el trabajo	35-36	
	Número de accidentes de trabajo por sexo	GRI 403-9 Lesiones relacionadas con el trabajo Tasa de frecuencia = N° de accidentes con baja x 1.000.000 / n° horas trabajadas (Excluyendo los accidentes In itinere)	36	
	Tasa de frecuencia por sexo		36	
	Tasa de gravedad por sexo		36	
	Enfermedades profesionales por sexo		36	
Relaciones sociales	Organización del diálogo social, incluidos procedimientos para informar y consultar al personal y negociar con ellos	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	34-35	
	Porcentaje de empleados cubiertos por convenio colectivo por país	GRI 2-30 Convenios de negociación colectiva	35	
	Balance de los convenios colectivos, particularmente en el campo de la salud y la seguridad en el trabajo	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	34-35	
	Mecanismos y procedimientos con los que cuenta la empresa para promover la implicación de los trabajadores	GRI 2-29 Enfoque de la participación de los grupos de interés	34-35	
Formación	Políticas implementadas en el campo de la formación	GRI 404-2 Programas para mejorar las aptitudes de los empleados y programas de ayuda a la transición	37	
	Cantidad total de horas de formación por categorías profesionales.	Marco interno	37	
Accesibilidad universal de las personas con discapacidad		GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	39	
Igualdad	Medidas adoptadas para promover la igualdad de trato y de oportunidades entre mujeres y hombres	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales GRI 2-23 Compromisos y políticas	38-39	
	Planes de igualdad (Capítulo III de la Ley Orgánica 3/2007, de 22 de marzo, para la igualdad efectiva de mujeres y hombres), medidas adoptadas para promover el empleo, protocolos contra el acoso sexual y por razón de sexo		38-39	
	Integración y la accesibilidad universal de las personas con discapacidad		39	
	Política contra todo tipo de discriminación y, en su caso, de gestión de la diversidad		38-39	

Cuestiones sobre el respeto de los derechos humanos

Ámbitos		Marco de Reporting	Páginas	Comentarios/Razón de la omisión
Enfoque de gestión		GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	39-40	
Información sobre el respeto de los derechos humanos	Aplicación de procedimientos de diligencia debida en materia de derechos humanos	GRI 2-26 Mecanismos para solicitar asesoramiento y plantear inquietudes	40	
	Prevención de los riesgos de vulneración de derechos humanos y, en su caso, medidas para mitigar, gestionar y reparar posibles abusos cometidos	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales GRI 2-23 Compromisos y políticas GRI 2-26 Mecanismos para solicitar asesoramiento y plantear inquietudes	39-40	
	Denuncias por casos de vulneración de derechos humanos	Marco interno: información cuantitativa del número de denuncias	40	
	Promoción y cumplimiento de las disposiciones de los convenios fundamentales de la OIT relacionadas con el respeto por la libertad de asociación y el derecho a la negociación colectiva	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales GRI 2-23 Compromisos y políticas	39	
	Eliminación de la discriminación en el empleo y la ocupación		39	
	Eliminación del trabajo forzoso u obligatorio		39	
	Abolición efectiva del trabajo infantil		39	

Cuestiones relativas a la lucha contra la corrupción y el soborno

Ámbitos		Marco de Reporting	Páginas	Comentarios/Razón de la omisión
Enfoque de gestión		GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	40	
Información relativa a la lucha contra la corrupción y el soborno	Medidas adoptadas para prevenir la corrupción y el soborno	GRI 2-25 Procesos para remediar los impactos negativos GRI 2-23 Compromisos y políticas	40-41	
	Medidas para luchar contra el blanqueo de capitales	GRI 2-25 Procesos para remediar los impactos negativos GRI 2-23 Compromisos y políticas	41	
	Aportaciones a fundaciones y entidades sin ánimo de lucro	GRI 201-1 Valor económico directo generado y distribuido	42	

Cuestiones relativas a la sociedad

Ámbitos		Marco de Reporting	Páginas	Comentarios/Razón de la omisión
Enfoque de gestión		GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	43-49	
Compromisos de la empresa con el desarrollo sostenible	Impacto de la actividad de la sociedad en el empleo y el desarrollo local	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales GRI 2-28 Afiliación a asociaciones Marco interno: descripción de las acciones de asociación o patrocinio	43-44	
	Impacto de la actividad de la sociedad en las poblaciones locales y en el territorio		43-44	
	Relaciones mantenidas con los actores de las comunidades locales y las modalidades del diálogo con estos		43-44	
	Acciones de asociación o patrocinio		44	
Subcontratación y proveedores	Inclusión en la política de compras de cuestiones sociales, de igualdad de género y ambientales	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales GRI 2-6 Actividades, cadena de valor y otras relaciones comerciales GRI 2-24 Incorporación de los compromisos y políticas	44-46	
	Consideración en las relaciones con proveedores y subcontratistas de su responsabilidad social y ambiental		45-46	
	Sistemas de supervisión y auditorías y resultados de las mismas		46	
Consumidores	Medidas para la salud y la seguridad de los consumidores	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	46-48	
	Sistemas de reclamación	GRI 2-16 Comunicación de inquietudes críticas GRI 2-25 Procesos para remediar los impactos negativos	46-48	
	Quejas recibidas y resolución de las mismas	GRI 2-25 Procesos para remediar los impactos negativos	48	
Información fiscal	Beneficios obtenidos país por país	GRI 207-4 Beneficios e impuestos	49	Beneficio antes de impuestos de cada país incluyendo ajustes de consolidación adicionales de eliminación de dividendos, márgenes internos entre otros
	Impuestos sobre beneficios pagados		49	
	Subvenciones públicas recibidas		GRI 201-4 Asistencia financiera del Gobierno	

8. Datos de contacto

Cualquier consulta relacionada con el presente informe puede realizarse a través de los siguientes canales:

En nuestra web corporativa: www.nicolascorrea.com/es

En nuestra sede social:

Nicolás Correa, S.A.

Alcalde Martín Cobos, 16A

09007 – BURGOS

España

Teléfono: (00 34) 947 288 100

Email: correa@correa.es



Dña. Ana Nicolás Correa Barragán, secretaria del Consejo de Administración de Nicolás Correa, S.A., certifica que las páginas que anteceden contienen las Cuentas Anuales y el informe de Gestión de Nicolás Correa S.A. y sus sociedades dependientes correspondientes al ejercicio comprendido entre el 1 de enero de 2022 y el 31 de diciembre de 2022, formulados por su Consejo de Administración el día 27 de Febrero de 2023, y se firman seguidamente en el presente folio por los miembros del Consejo de Administración en la fecha de su formulación.

A los efectos del RD 1362/2007, de 19 de octubre (art. 8.1 b) los Administradores de Nicolás Correa S.A., realizan la siguiente declaración de responsabilidad:

Que, hasta donde alcanza su conocimiento, las cuentas anuales consolidadas elaboradas con arreglo a los principios de contabilidad aplicables, ofrecen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados de Nicolás Correa S.A. y sus sociedades dependientes y que el informe de gestión consolidado incluye un análisis fiel de la evolución y los resultados empresariales y de la posición de la sociedad y de las sociedades dependientes, junto con la descripción de los principales riesgos e incertidumbres a que se enfrentan.

Las cuentas anuales consolidadas vienen constituidas por los documentos anexos que preceden a este escrito y que se encuentran extendidas en 159 folios de papel común, páginas 1 a 99 inclusive y adicionalmente las páginas 1 a 60 inclusive del Informe de Información no Financiera, todos ellos con el sello de la Sociedad.

Firmantes:

D. José Nicolás-Correa Barragán
(Presidente)

D. Rafael Miranda Robledo
(Vocal)

Dña. Ana Nicolás-Correa Barragán
(Consejera - Secretaria)

Dña. Maria del Carmen Pinto Fuentes
(Consejera Delegada)

D. Felipe Oriol Díaz de Bustamante
(Vocal)

Sancor Capital, S.L.
(representado por Dña. Bibiana Nicolás-Correa Vilches)
(Vocal)

D. Alfredo Sáenz Abad
(Vocal)