

# Nicolás Correa, S.A. y Sociedades Dependientes

**Cuentas Anuales Consolidadas**

31 de diciembre de 2024

**Informe de gestión consolidado**

Ejercicio 2024

(Junto con el Informe de Auditoría Independiente)

Preparadas de conformidad con las Normas Internacionales de  
Información Financiera adoptadas por la Unión Europea

Informe de Auditoría de Cuentas Anuales Consolidadas  
emitido por un Auditor Independiente

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES  
Cuentas Anuales Consolidadas e Informe de Gestión Consolidado  
correspondientes al ejercicio anual terminado  
el 31 de diciembre de 2024



## INFORME DE AUDITORÍA DE CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS EMITIDO POR UN AUDITOR INDEPENDIENTE

A los accionistas de Nicolás Correa, S.A.:

### Informe sobre las cuentas anuales consolidadas

---

#### Opinión

Hemos auditado las cuentas anuales consolidadas de Nicolás Correa, S.A. (la Sociedad dominante) y sus sociedades dependientes (el Grupo), que comprenden el balance a 31 de diciembre de 2024, la cuenta de resultados, el estado del resultado global, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y la memoria, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha.

En nuestra opinión, las cuentas anuales consolidadas adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera del Grupo a 31 de diciembre de 2024, así como de sus resultados y flujos de efectivo, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera, adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE), y demás disposiciones del marco normativo de información financiera que resultan de aplicación en España.

---

#### Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España. Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección *Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas* de nuestro informe.

Somos independientes del Grupo de conformidad con los requerimientos de ética, incluidos los de independencia, que son aplicables a nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en España según lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas. En este sentido, no hemos prestado servicios distintos a los de la auditoría de cuentas ni han concurrido situaciones o circunstancias que, de acuerdo con lo establecido en la citada normativa reguladora, hayan afectado a la necesaria independencia de modo que se haya visto comprometida.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión.

---

#### Cuestiones clave de la auditoría

Las cuestiones clave de la auditoría son aquellas cuestiones que, según nuestro juicio profesional, han sido de la mayor significatividad en nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual. Estas cuestiones han sido tratadas en el contexto de nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en su conjunto, y en la formación de nuestra opinión sobre éstas, y no expresamos una opinión por separado sobre esas cuestiones.

### *Reconocimiento de ingresos ordinarios*

**Descripción** El Grupo tiene registrados a 31 de diciembre de 2024 en el epígrafe "Ingresos ordinarios" de la cuenta de resultados consolidada ingresos por venta de bienes y prestaciones de servicios por importe de 121.485 miles de euros.

Hemos considerado esta área como una cuestión clave de nuestra auditoría debido a que el reconocimiento de ingresos requiere la aplicación de juicios para, entre otros aspectos, evaluar cuándo se transfiere al cliente el control sobre los bienes o servicios comprometidos, así como a la relevancia de los importes involucrados.

La información relativa a las normas de valoración aplicables y los desgloses correspondientes a los ingresos mencionados se encuentra recogida en las notas 4.13 y 23 de la memoria consolidada adjunta.

### **Nuestra Respuesta**

En relación con esta área, nuestros procedimientos de auditoría han incluido, entre otros, los siguientes:

- ▶ Entendimiento del proceso establecido por la Dirección del Grupo para el reconocimiento de ingresos ordinarios y evaluación del diseño e implementación de los controles relevantes establecidos en el mencionado proceso.
- ▶ Análisis, mediante el uso de técnicas de tratamiento masivo de datos, de la correlación de los ingresos ordinarios con las cuentas a cobrar y la tesorería.
- ▶ Realización de procedimientos analíticos sobre ingresos y márgenes por productos y servicios.
- ▶ Verificación con documentación soporte del adecuado registro contable de una muestra de transacciones registradas en el ejercicio.
- ▶ Realización de procedimientos de corte de operaciones para una muestra de transacciones de ingresos ocurridas en fechas cercanas al cierre del ejercicio para verificar su adecuado registro contable.
- ▶ Revisión de los desgloses incluidos en la memoria consolidada y evaluación de su conformidad con el marco normativo de información financiera aplicable.

### *Recuperabilidad de los activos por impuesto diferido*

**Descripción** Tal y como se indica en la nota 15 de la memoria consolidada adjunta, a 31 de diciembre de 2024 el Grupo tiene registrados activos por impuesto diferido por importe de 9.754 miles de euros correspondientes, principalmente, a créditos fiscales por bases imponibles negativas pendientes de compensar y deducciones y bonificaciones pendientes de aplicar.

De acuerdo con la política contable del Grupo que se detalla en la Nota 4.14 de la memoria consolidada adjunta, los activos por impuesto diferido se registran en el caso de que se considere probable la obtención de ganancias fiscales futuras que permitan la aplicación de estos activos.

La evaluación realizada por la Dirección del Grupo para determinar el valor recuperable de estos activos conlleva la aplicación de juicios complejos en relación con las estimaciones de ganancias fiscales futuras realizadas sobre la base de proyecciones financieras y los planes de negocio del Grupo fiscal, considerando la normativa fiscal y contable aplicable.

Hemos considerado esta área como una cuestión clave de nuestra auditoría debido a la complejidad de los juicios inherentes a la proyección de la evolución del negocio realizados por la Dirección para la estimación de las ganancias fiscales futuras de las sociedades que componen el Grupo fiscal, así como a la significatividad del importe involucrado.

---

**Nuestra  
Respuesta**

En relación con esta área, nuestros procedimientos de auditoría han incluido, entre otros, los siguientes:

- ▶ Entendimiento del proceso establecido por la Dirección del Grupo para el análisis de la recuperabilidad de los activos por impuesto diferido y evaluación del diseño e implementación de los controles relevantes establecidos en el mencionado proceso.
- ▶ Evaluación de la razonabilidad de las asunciones clave consideradas por la Dirección del Grupo para la estimación del plazo de recuperación de los activos por impuesto diferido, centrando dicha evaluación en las hipótesis económicas, financieras y fiscales utilizadas para estimar las ganancias fiscales futuras del Grupo fiscal en base a presupuestos, evolución del negocio y experiencia histórica.
- ▶ Evaluación, en colaboración con nuestros especialistas fiscales, de las principales hipótesis relacionadas con la normativa fiscal aplicable realizadas por la Dirección del Grupo.
- ▶ Revisión de los desgloses incluidos en la memoria consolidada y evaluación de su conformidad con el marco normativo de información financiera aplicable.

---

**Otra información: Informe de gestión consolidado**

La otra información comprende exclusivamente el informe de gestión consolidado del ejercicio 2024, cuya formulación es responsabilidad de los administradores de la Sociedad dominante, y no forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas.

Nuestra opinión de auditoría sobre las cuentas anuales consolidadas no cubre el informe de gestión consolidado. Nuestra responsabilidad sobre el informe de gestión consolidado, de conformidad con lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas, consiste en:

- a) Comprobar únicamente que el estado de información no financiera consolidado, determinada información incluida en el Informe Anual de Gobierno Corporativo y el Informe Anual de Remuneraciones de los Consejeros, a los que se refiere la Ley de Auditoría de Cuentas, se ha facilitado en la forma prevista en la normativa aplicable y, en caso contrario, informar sobre ello.



- b) Evaluar e informar sobre la concordancia del resto de la información incluida en el informe de gestión consolidado con las cuentas anuales consolidadas, a partir del conocimiento del Grupo obtenido en la realización de la auditoría de las citadas cuentas, así como evaluar e informar de si el contenido y presentación de esta parte del informe de gestión consolidado son conformes a la normativa que resulta de aplicación. Si, basándonos en el trabajo que hemos realizado, concluimos que existen incorrecciones materiales, estamos obligados a informar de ello.

Sobre la base del trabajo realizado, según lo descrito anteriormente, hemos comprobado que la información mencionada en el apartado a) anterior se facilita en la forma prevista en la normativa aplicable y que el resto de la información que contiene el informe de gestión consolidado concuerda con la de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2024 y su contenido y presentación son conformes a la normativa que resulta de aplicación.

---

#### **Responsabilidad de los administradores de la Sociedad dominante y de la comisión de auditoría en relación con las cuentas anuales consolidadas**

Los administradores de la Sociedad dominante son responsables de formular las cuentas anuales consolidadas adjuntas, de forma que expresen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados consolidados del Grupo, de conformidad con las NIIF-UE y demás disposiciones del marco normativo de información financiera aplicable al Grupo en España, y del control interno que consideren necesario para permitir la preparación de cuentas anuales consolidadas libres de incorrección material, debida a fraude o error.

En la preparación de las cuentas anuales consolidadas, los administradores de la Sociedad dominante son responsables de la valoración de la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con la empresa en funcionamiento y utilizando el principio contable de empresa en funcionamiento excepto si los administradores tienen intención de liquidar el Grupo o de cesar sus operaciones, o bien no exista otra alternativa realista.

La comisión de auditoría de la Sociedad dominante es responsable de la supervisión del proceso de elaboración y presentación de las cuentas anuales consolidadas.

---

#### **Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas**

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que las cuentas anuales consolidadas en su conjunto están libres de incorrección material, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contiene nuestra opinión.

Seguridad razonable es un alto grado de seguridad pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España siempre detecte una incorrección material cuando existe. Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en las cuentas anuales consolidadas.

Como parte de una auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- ▶ Identificamos y valoramos los riesgos de incorrección material en las cuentas anuales consolidadas, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección material debida a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección material debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas, o la elusión del control interno.
- ▶ Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias, y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno del Grupo.
- ▶ Evaluamos si las políticas contables aplicadas son adecuadas y la razonabilidad de las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por los administradores de la Sociedad dominante.
- ▶ Concluimos sobre si es adecuada la utilización, por los administradores de la Sociedad dominante, del principio contable de empresa en funcionamiento y, basándonos en la evidencia de auditoría obtenida, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en las cuentas anuales consolidadas o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, los hechos o condiciones futuros pueden ser la causa de que el Grupo deje de ser una empresa en funcionamiento.
- ▶ Evaluamos la presentación global, la estructura y el contenido de las cuentas anuales consolidadas, incluida la información revelada, y si las cuentas anuales consolidadas representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logran expresar la imagen fiel.
- ▶ Planificamos y ejecutamos la auditoría del Grupo para obtener evidencia suficiente y adecuada en relación con la información financiera de las entidades o de las unidades de negocio del Grupo como base para la formación de una opinión sobre las cuentas anuales consolidadas. Somos responsables de la dirección, supervisión y revisión del trabajo realizado para los fines de la auditoría del Grupo. Somos los únicos responsables de nuestra opinión de auditoría.

Nos comunicamos con la comisión de auditoría de la Sociedad dominante en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificados y los hallazgos significativos de la auditoría, así como cualquier deficiencia significativa del control interno que identificamos en el transcurso de la auditoría.

También proporcionamos a la comisión de auditoría de la Sociedad dominante una declaración de que hemos cumplido los requerimientos de ética relativos a independencia y nos hemos comunicado con la misma para informar de aquellas cuestiones que razonablemente puedan suponer una amenaza para nuestra independencia y, en su caso, de las medidas de salvaguarda adoptadas para eliminar o reducir la amenaza.

Entre las cuestiones que han sido objeto de comunicación a la comisión de auditoría de la Sociedad dominante, determinamos las que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual y que son, en consecuencia, las cuestiones clave de la auditoría.

Describimos esas cuestiones en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión.

## **Informe sobre otros requerimientos legales y reglamentarios**

---

### **Formato electrónico único europeo**

Hemos examinado los archivos digitales del formato electrónico único europeo (FEUE) de Nicolás Correa, S.A. y sociedades dependientes del ejercicio 2024 que comprenden el archivo XHTML en el que se incluyen las cuentas anuales consolidadas del ejercicio y los ficheros XBRL con el etiquetado realizado por la entidad, que formarán parte del informe financiero anual.

Los administradores de Nicolás Correa S.A. son responsables de presentar el informe financiero anual del ejercicio 2024 de conformidad con los requerimientos de formato y marcado establecidos en el Reglamento Delegado UE 2019/815, de 17 de diciembre de 2018, de la Comisión Europea (en adelante Reglamento FEUE).

Nuestra responsabilidad consiste en examinar los archivos digitales preparados por los administradores de la sociedad dominante, de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas en vigor en España. Dicha normativa exige que planifiquemos y ejecutemos nuestros procedimientos de auditoría con el fin de comprobar si el contenido de las cuentas anuales consolidadas incluidas en los citados archivos digitales se corresponde íntegramente con el de las cuentas anuales consolidadas que hemos auditado, y si el formato y marcado de las mismas y de los archivos antes referidos se ha realizado en todos los aspectos significativos, de conformidad con los requerimientos establecidos en el Reglamento FEUE.

En nuestra opinión, los archivos digitales examinados se corresponden íntegramente con las cuentas anuales consolidadas auditadas, y éstas se presentan y han sido marcadas, en todos sus aspectos significativos, de conformidad con los requerimientos establecidos en el Reglamento FEUE.



---

## Informe adicional para la comisión de auditoría de la Sociedad dominante

La opinión expresada en este informe es coherente con lo manifestado en nuestro informe adicional para la comisión de auditoría de la Sociedad dominante de fecha 27 de febrero de 2025.

---

## Periodo de contratación

La Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada el 25 de abril de 2024 nos nombró como auditores del Grupo por un período de 3 años, contados a partir del ejercicio finalizado 31 de diciembre de 2024.

Con anterioridad, fuimos designados por acuerdo de la Junta General de Accionistas para el periodo de 3 años y hemos venido realizando el trabajo de auditoría de cuentas de forma ininterrumpida desde el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021.



ERNST & YOUNG, S.L.  
(Inscrita en el Registro Oficial de Auditores  
de Cuentas con el N° S0530)

ERNST & YOUNG, S.L.

2025 Núm. 03/25109003

SELLO CORPORATIVO: 96,00 EUR  
.....  
Informe de auditoría de cuentas sujeto  
a la normativa de auditoría de cuentas  
española o internacional  
.....

Miguel Mijangos Oleaga  
(Inscrito en el Registro Oficial de Auditores  
de Cuentas con el N° 22691)

28 de febrero de 2025

## NICOLAS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Balances Consolidados

31 de diciembre de 2024 y 2023

(Expresados en miles de euros)

<u>Activo</u>	<u>Nota</u>	<u>2024</u>	<u>2023</u>
Inmovilizado material	6	22.634	21.212
Derechos de uso	7	721	745
Fondo de Comercio	8	9.523	9.523
Otros activos Intangibles	8	920	1.008
Inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación	9	3.933	3.298
Activos financieros no corrientes	10	182	190
Activos por impuestos diferidos	15	9.754	11.169
Total activos no corrientes		47.667	47.145
Existencias	12	36.216	39.587
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	13	25.601	29.908
Activos por impuestos sobre las ganancias corrientes		846	194
Activos financieros corrientes	10	93	854
Activos financieros derivados corrientes	11	—	2
Otros activos corrientes	27	1.248	1.118
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	14	23.960	18.817
Total activos corrientes		87.964	90.480
Total activo		<b>135.631</b>	<b>137.625</b>

## NICOLAS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Balances Consolidados

31 de diciembre de 2024 y 2023

(Expresados en miles de euros)

<u>Patrimonio Neto</u>	<u>Nota</u>	<u>2024</u>	<u>2023</u>
Capital social	16.1	9.853	9.853
Prima de emisión	16.2	9.065	9.065
Otras reservas	16.3	45.081	39.652
Ganancias acumuladas		21.248	16.075
Acciones propias	16.4	(681)	(681)
Diferencias de conversión		(84)	(267)
Patrimonio atribuido a tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante		84.482	73.697
Participaciones no dominantes		1.165	1.086
Total patrimonio neto		85.647	74.783
<u>Pasivo</u>			
Pasivos financieros con entidades de crédito	19	358	1.997
Otros pasivos financieros	18	1.863	2.245
Pasivos por arrendamientos	18	569	597
Prestaciones a los empleados		284	260
Provisiones	20	543	428
Pasivos por impuestos diferidos	15	1.012	1.182
Otros pasivos no corrientes	23	1.631	1.510
Total pasivos no corrientes		6.260	8.219
Pasivos financieros con entidades de crédito	19	1.097	2.096
Otros pasivos financieros	18	975	818
Pasivos por arrendamientos	18	206	198
Instrumentos financieros derivados	11	94	—
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	21	39.192	49.895
Prestaciones a los empleados		186	—
Provisiones	20	1.974	1.616
Total pasivos corrientes		43.724	54.623
Total pasivo		49.984	62.842
Total patrimonio neto y pasivo		<b>135.631</b>	<b>137.625</b>

## NICOLAS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas de Resultados Consolidadas  
correspondientes a los ejercicios anuales terminados en  
31 de diciembre de 2024 y 2023

(Expresadas en miles de euros)

	Nota	2024	2023
Ingresos ordinarios	23	121.485	109.861
Otros Ingresos	24	774	656
Variación de existencias de productos terminados y en curso de fabricación	12	1.203	854
Consumos de materias primas y consumibles	25	(55.155)	(50.062)
Gastos por retribuciones a los empleados	26	(28.144)	(25.810)
Gastos por amortización	6,7 y 8	(2.024)	(1.987)
Corrección valorativa de deudores comerciales y activos de contrato	13	(193)	48
Otros gastos	25	(21.678)	(21.421)
<b>Beneficio / (Pérdidas) de explotación</b>		<b>16.268</b>	<b>12.139</b>
Ingresos financieros	28	468	236
Gastos financieros	28	(388)	(384)
Diferencias de tipo de cambio		(90)	12
Participación en resultados del ejercicio de las inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación	9	840	787
<b>Beneficio / (Pérdidas) antes de impuestos</b>		<b>17.098</b>	<b>12.790</b>
(Gasto) / Ingreso por impuesto sobre las ganancias	29	(3.214)	(2.005)
<b>Beneficio / (Pérdida) del ejercicio</b>		<b>13.884</b>	<b>10.785</b>
Atribuible a:			
A la Sociedad dominante		13.697	10.539
Participaciones no dominantes		187	246
		<b>13.884</b>	<b>10.785</b>
Beneficio/(Pérdida) por acción (expresado en euros)			
Básicas	17	1,127	0,868
Diluidas	17	1,127	0,868



## NICOLAS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Estados del Resultado Global Consolidado  
correspondientes a los ejercicios anuales terminados en  
31 de diciembre de 2024 y 2023

(Expresados en miles de euros)

	2024	2023
<b>BENEFICIO DEL EJERCICIO</b>	13.884	10.785
Otro Resultado Global:		
Partidas que van a ser reclasificadas a resultados		
Diferencias de conversión de estados financieros de negocios en el extranjero	182	(269)
<b>OTRO RESULTADO GLOBAL DEL EJERCICIO, NETO DE IMPUESTO</b>	182	(269)
<b>RESULTADO GLOBAL TOTAL DEL EJERCICIO</b>	14.066	10.516
<b>RESULTADO GLOBAL TOTAL ATRIBUIBLE A:</b>		
Sociedad dominante	13.875	10.272
Participaciones no dominantes	191	244

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Estados de Cambios en el Patrimonio Neto Consolidados  
para los ejercicios anuales terminados el  
31 de diciembre de 2024 y 2023

(Expresados en miles de euros)

Patrimonio atribuido a tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante

	Capital	Prima de emisión	Acciones propias	Otras reservas	Otro resultado global Diferencias de conversión	Ganancias acumuladas	Total	Participaciones no dominantes	Total patrimonio neto
<b>Saldo al 31 de diciembre de 2022</b>	9.853	9.065	(1.049)	34.487	(16)	13.888	66.228	976	67.204
<b>Saldo al 1 de enero de 2023</b>	9.853	9.065	(1.049)	34.487	(16)	13.888	66.228	976	67.204
Resultado del ejercicio	—	—	—	—	—	10.539	10.539	246	10.785
Otro resultado global del ejercicio	—	—	—	—	(267)	—	(267)	(2)	(269)
Resultado global total del ejercicio	—	—	—	—	(267)	10.539	10.272	244	10.516
Distribución de ganancias acumuladas									
A reservas	—	—	—	5.540	16	(5.556)	—	—	—
Dividendos	—	—	—	—	—	(2.796)	(2.796)	(134)	(2.930)
Operaciones con acciones propias	—	—	368	(511)	—	—	(143)	—	(143)
Emisión de pagos basados en acciones	—	—	—	136	—	—	136	—	136
<b>Saldo al 31 de diciembre de 2023</b>	9.853	9.065	(681)	39.652	(267)	16.075	73.697	1.086	74.783
<b>Saldo al 1 de enero de 2024</b>	9.853	9.065	(681)	39.652	(267)	16.075	73.697	1.086	74.783
Resultado del ejercicio	—	—	—	—	—	13.697	13.697	187	13.884
Otro resultado global del ejercicio	—	—	—	—	178	—	178	4	182
Resultado global total del ejercicio	—	—	—	—	178	13.697	13.875	191	14.066
Distribución de ganancias acumuladas									
A reservas	—	—	—	5.237	5	(5.242)	—	—	—
Dividendos	—	—	—	—	—	(3.282)	(3.282)	(82)	(3.364)
Operaciones con acciones propias	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Emisión de pagos basados en acciones (Nota 16.5)	—	—	—	200	—	—	200	—	200
Adquisiciones / ventas de participaciones a socios externo	—	—	—	(8)	—	—	(8)	(30)	(38)
<b>Saldo al 31 de diciembre de 2024</b>	9.853	9.065	(681)	45.081	(84)	21.248	84.482	1.165	85.647

## NICOLAS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Estados de Flujos de Efectivo Consolidados  
(Método indirecto)  
correspondientes a los ejercicios anuales terminados el  
31 de diciembre de 2024 y 2023  
(Expresados en miles de euros)

	Nota	2024	2023
<b>Flujos de efectivo de actividades de explotación</b>			
Beneficios del ejercicio antes de impuestos		17.098	12.790
<i>Ajustes por:</i>			
Amortizaciones	5,6, y 7	2.024	1.987
Correcciones valorativas por deterioro	12	442	(48)
Variación de provisiones y prestaciones a empleados	19	683	(41)
(Ingresos)/gastos por diferencias de cambio		90	(12)
Ingresos financieros		(468)	(236)
Gastos financieros		291	377
Participaciones en los resultados de las inversiones contabilizadas por el método de la participación	8	(840)	(787)
Imputación de subvenciones oficiales a resultados	23	(289)	(267)
Variación de valor razonable en instrumentos financieros (+/-)		97	7
Otros ingresos y gastos		189	136
		<b>19.317</b>	<b>13.906</b>
<b>Cambios en el capital circulante</b>			
(Aumento) /Disminución en deudores comerciales y otras cuentas a cobrar		3.809	(4.949)
(Aumento)/Disminución en existencias		3.323	(9.221)
(Aumento)/Disminución en otros activos corrientes		(130)	(238)
Aumento/(Disminución) en acreedores comerciales y otras cuentas a pagar		(11.096)	10.457
Otros pasivos corrientes		424	(221)
Otros pasivos no corrientes		121	431
<b>Efectivo neto generado por / (utilizado) en las operaciones</b>		<b>15.768</b>	<b>10.165</b>
Intereses pagados		(232)	(295)
Dividendos cobrados		348	177
Intereses cobrados		467	236
Impuesto sobre las ganancias cobrado / (pagado)		(2.656)	(2.066)
<b>Efectivo neto generado por / (utilizado) en las actividades de explotación</b>		<b>13.695</b>	<b>8.217</b>
<b>Flujo de efectivo de actividades de inversión</b>			
Cobros procedentes de la venta de inmovilizado material		8	2
Cobros procedentes de la venta de activos financieros		838	20
Pagos por la adquisición de empresas del grupo, netas de efectivo		(38)	—
Pagos por la adquisición de inmovilizado material		(3.042)	(3.927)
Pagos por la adquisición de activos intangibles		(169)	(413)
Pagos por la adquisición de activos financieros		(69)	(812)
Cobros (Pagos) por otros activos		—	(47)
<b>Efectivo neto utilizado en las actividades de inversión</b>		<b>(2.472)</b>	<b>(5.177)</b>
<b>Flujo de efectivo de actividades financieras</b>			
Dividendos pagados		(3.364)	(2.930)
Cobros procedentes de subvenciones, donaciones y legados recibidos		298	143
Cobros procedentes de otros pasivos financieros		180	317
Cobros procedentes de préstamos y otros pasivos remunerados		122	113
Devolución y amortización de otros pasivos financieros		(593)	(506)
Devolución y amortización de préstamos y otros pasivos remunerados		(2.755)	(2.889)
<b>Efectivo neto generado por las actividades financieras</b>		<b>(6.112)</b>	<b>(5.752)</b>
<b>Efectivo neto de las variaciones de los tipos de cambio</b>		<b>32</b>	<b>(32)</b>
Aumento neto de efectivo y otros medios líquidos equivalentes		5.143	(2.744)
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes al efectivo a 1 de enero inicial		18.817	21.561
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes a 31 de diciembre		<b>23.960</b>	<b>18.817</b>

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

31 de diciembre de 2024

**1. Naturaleza, Actividades y Composición del Grupo**

Nicolás Correa, S.A. (en adelante la Sociedad o Sociedad Dominante) con domicilio en Burgos, España, tiene por objeto social la fabricación de maquinaria, herramienta, industria metalúrgica en general y demás actividades directamente relacionadas.

La Sociedad se constituyó en España, como sociedad regular colectiva mediante escritura pública otorgada el 7 de febrero de 1948 en España, transformándose en sociedad anónima por un período de tiempo ilimitado el 9 de diciembre de 1957. Tiene su domicilio social en la Calle Alcalde Martín Cobos, 16, A, 09007 Burgos.

Nicolás Correa, S.A. es la sociedad dominante de un Grupo formado por las sociedades dependientes que se relacionan en el Anexo I adjunto (en adelante el Grupo) el cual forma parte integrante de esta nota. Asimismo, el Grupo tiene inversiones en entidades asociadas, también detalladas en el Anexo I. Ninguna de las sociedades participadas de la Sociedad Dominante cotiza en Bolsa.

La Sociedad no ha tenido cambio de denominación durante los ejercicios 2024 y 2023.

La actividad principal de la sociedad dominante es la fabricación de máquinas fresadoras y centros de mecanizado, llevándose a cabo en sus instalaciones industriales de Burgos.

Nicolás Correa S.A. tiene sus acciones admitidas a cotización en las Bolsas de Bilbao y Madrid.

**2. Bases de Presentación**

Las cuentas anuales consolidadas se han formulado a partir de los registros contables de Nicolás Correa, S.A. y de las entidades filiales. Las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2024 se han preparado de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE) y demás disposiciones del marco normativo de información financiera que resultan de aplicación, con el objeto de mostrar la imagen fiel del patrimonio consolidado y de la situación financiera consolidada de Nicolás Correa, S.A. y sociedades dependientes al 31 de diciembre de 2024 y del rendimiento financiero consolidado, de sus flujos de efectivo consolidados y de los cambios en el patrimonio neto consolidado correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha.

El Grupo adoptó las NIIF-UE al 1 de enero de 2004 y aplicó en dicha fecha la NIIF 1 "Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera".

(Continúa)



## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

Los Administradores de la Sociedad Dominante estiman que las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2024, que han sido formuladas el 27 de febrero de 2025, serán aprobadas por la Junta General de Accionistas sin modificación alguna.

**2.1 Bases de elaboración de las cuentas anuales consolidadas**

Estas cuentas anuales consolidadas se han preparado bajo el principio de coste histórico con la excepción de los instrumentos financieros derivados que se han registrado a valor razonable.

Las políticas contables utilizadas en la preparación de estas cuentas anuales consolidadas son las mismas que las aplicadas en las cuentas anuales consolidadas del ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2023, ya que ninguna de las normas, interpretaciones o modificaciones que son aplicables por primera vez en este ejercicio han tenido impacto en las políticas contables del Grupo.

El Grupo tiene la intención de adoptar las normas, interpretaciones y modificaciones a las normas emitidas por el IASB (International Accounting Standards Board), que no son de aplicación obligatoria en la Unión Europea, cuando entren en vigor, si le son aplicables. Aunque el Grupo está actualmente analizando su impacto, en función de los análisis realizados hasta la fecha, el Grupo estima que su aplicación inicial no tendrá un impacto significativo sobre sus cuentas anuales consolidadas.

**2.2 Comparación de la información**

Las cuentas anuales consolidadas presentan a efectos comparativos, con cada una de las partidas del balance consolidado, de la cuenta de resultados consolidada, del estado de resultados global, del estado de cambios en el patrimonio neto consolidado, del estado de flujos de efectivo consolidado y de la memoria consolidada, además de las cifras del ejercicio 2024, las correspondientes al ejercicio anterior, que formaban parte de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2023 aprobadas por la Junta General de Accionistas de fecha 25 de abril de 2024.

**2.3 Estimaciones contables relevantes e hipótesis y juicios relevantes en la aplicación de las políticas contables**

La preparación de las cuentas anuales consolidadas de conformidad con NIIF-UE requiere la aplicación de estimaciones contables relevantes y la realización de juicios, estimaciones e hipótesis en el proceso de aplicación de las políticas contables del Grupo. En este sentido, a continuación, se detallan los aspectos que han implicado un mayor grado de juicio, complejidad o en los que las hipótesis y estimaciones son significativas para la preparación de las cuentas anuales consolidadas.

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

2.3.1 Estimaciones contables relevantes e hipótesis

- Deterioro de activos no corrientes (véase Nota 8)
- Recuperabilidad de créditos fiscales (véase Nota 15)
- Provisiones de garantía (véase Nota 20 y 4.12)

2.3.2 Cambios de estimación

A pesar de que las estimaciones realizadas por los Administradores de la Sociedad se han calculado en función de la mejor información disponible a la fecha de formulación de estas cuentas anuales consolidadas, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a su modificación en los próximos ejercicios. El efecto en las cuentas anuales consolidadas de las modificaciones que, en su caso, se derivasen de los ajustes a efectuar durante los próximos ejercicios se registraría de forma prospectiva.

Durante el ejercicio 2024 no se han producido cambios significativos en los juicios y estimaciones contables utilizados por la Sociedad en ejercicios anteriores.

**3. Distribución de Resultados**

La propuesta de distribución del beneficio de la Sociedad dominante del Grupo del ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2024, formulada por los Administradores y pendiente de aprobación por la Junta General de Accionistas es como sigue:

	<u>Euros</u>
<u>Base de reparto</u>	
Beneficio del ejercicio	<u><u>11.836.240,19</u></u>
<u>Distribución</u>	
Reservas voluntarias	7.618.751,98
Reserva de capitalización	562.581,01
Dividendo	3.654.907,20
	<u><u>11.836.240,19</u></u>

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

La distribución del beneficio de la Sociedad del ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2023, formulada por los Administradores y aprobada por la Junta General de Accionistas el 25 de abril de 2024 fue la siguiente:

	Euros
<u>Base de reparto</u>	
Beneficio del ejercicio	<u>8.936.921,13</u>
<u>Distribución</u>	
Reservas voluntarias	5.411.450,07
Reserva de capitalización	236.054,58
Dividendo	3.289.416,48
	<u>8.936.921,13</u>

#### 4. Principios Contables

Para la elaboración de las cuentas anuales consolidadas se han seguido los principios contables y normas de valoración contenidos en las Normas de Información Financiera adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE).

Un resumen de los más significativos se presenta a continuación:

##### 4.1 Entidades dependientes

Se consideran entidades dependientes aquellas sobre las que la Sociedad, directa o indirectamente a través de dependientes ejerce control. La Sociedad controla a una entidad dependiente cuando por su implicación en ella está expuesta, o tiene derecho, a unos rendimientos variables y tiene la capacidad de influir en dichos rendimientos a través del poder que ejerce sobre la misma. La Sociedad tiene el poder cuando posee derechos sustantivos en vigor que le proporcionan la capacidad de dirigir las actividades relevantes. La Sociedad está expuesta, o tiene derecho, a unos rendimientos variables por su implicación en la entidad dependiente cuando los rendimientos que obtiene por dicha implicación pueden variar en función de la evolución económica de la entidad.

En el Anexo I se incluye la información sobre las entidades dependientes incluidas en la consolidación del Grupo.

Las políticas contables de las entidades dependientes se han adaptado a las políticas contables del Grupo, para transacciones y otros eventos que, siendo similares, se hayan producido en circunstancias parecidas. Las cuentas anuales o estados financieros de las entidades dependientes utilizados en el proceso de consolidación están referidos a la misma fecha de presentación y mismo periodo que los de la Sociedad Dominante.

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

**4.2 Entidades asociadas**

Se consideran entidades asociadas, aquellas sobre las que la Sociedad, directa o indirectamente a través de dependientes, ejerce influencia significativa. La influencia significativa es el poder de intervenir en las decisiones de política financiera y de explotación de una entidad, sin que suponga la existencia de control o de control conjunto sobre la misma. En la evaluación de la existencia de influencia significativa, se consideran los derechos de voto potenciales ejercitables o convertibles en la fecha de cierre de cada ejercicio, considerando, igualmente, los derechos de voto potenciales poseídos por el Grupo o por otra entidad.

Las inversiones en entidades asociadas se registran por el método de la participación desde la fecha en la que se ejerce influencia significativa hasta la fecha en la que la Sociedad no puede seguir justificando la existencia de la misma.

Si la inversión resulta de la pérdida de control de una sociedad dependiente, ésta se valora por el valor razonable, registrando en la cuenta de resultados la diferencia entre dicho valor y el valor consolidado de dicha participación. Por otro lado, se registrará en resultados la diferencia entre el valor razonable de la contraprestación recibida y el valor consolidado de la participación vendida.

La participación del Grupo en los beneficios o pérdidas de las entidades asociadas obtenidas desde la fecha de adquisición se registra como un aumento o disminución del valor de las inversiones con abono o cargo a la partida Participación en el resultado del ejercicio de las inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación de la cuenta de resultados consolidada (estado del resultado global consolidado). Asimismo, la participación del Grupo en el otro resultado global de las asociadas obtenido desde la fecha de adquisición, se registra como un aumento o disminución del valor de las inversiones en las asociadas reconociéndose la contrapartida por naturaleza en otro resultado global. Las distribuciones de dividendos se registran como minoraciones del valor de las inversiones. Para determinar la participación del Grupo en los beneficios o pérdidas, incluyendo las pérdidas por deterioro de valor reconocidas por las asociadas, se consideran los ingresos o gastos derivados del método de adquisición.

Las pérdidas en las entidades asociadas que corresponden al Grupo se limitan al valor de la inversión neta, excepto en aquellos casos en los que se hubieran asumido por parte del Grupo obligaciones legales o implícitas, o bien haya efectuado pagos en nombre de las entidades asociadas.

**4.3 Transacciones y saldos en moneda extranjera****4.3.1 Moneda funcional y moneda de presentación**

Las partidas incluidas en las cuentas anuales consolidadas de cada una de las entidades del Grupo se valoran utilizando la moneda del

(Continúa)



## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

entorno económico principal en que la entidad opera (“moneda funcional”). Las cuentas anuales consolidadas se presentan en miles de euros, redondeadas al millar más cercano, que es la moneda funcional y de presentación de la Sociedad Dominante, salvo que se exprese lo contrario.

**4.3.2 Transacciones, saldos y flujos en moneda extranjera**

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional mediante la aplicación de los tipos de cambio de contado entre la moneda funcional y la moneda extranjera en las fechas en las que se efectúan las transacciones.

Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera se han convertido a euros aplicando el tipo existente al cierre del ejercicio, mientras que los no monetarios valorados a coste histórico, se convierten aplicando los tipos de cambio aplicados en la fecha en la que tuvo lugar la transacción.

**4.3.3 Conversión de negocios en el extranjero**

El Grupo se acogió a la exención contemplada en la NIIF 1 “Adopción por primera vez de las NIIF” relativa a diferencias de conversión acumuladas, por lo que las diferencias de conversión reconocidas en las cuentas anuales consolidadas generadas con anterioridad al 1 de enero de 2004 se incluyeron en las reservas por ganancias acumuladas. A partir de dicha fecha, la conversión a euros de negocios en el extranjero se ha efectuado mediante la aplicación del siguiente criterio:

- Los activos y pasivos se convierten al tipo de cambio de cierre en la fecha de cada balance;
- Los ingresos y gastos se convierten a los tipos de cambio vigentes en la fecha de cada transacción; y
- Las diferencias de cambio resultantes de la aplicación de los criterios anteriores se reconocen como diferencias de conversión en otro resultado global;

Este mismo criterio es aplicable a la conversión de los estados financieros de las sociedades contabilizadas por el método de la participación, reconociendo las diferencias de conversión correspondientes a la participación del Grupo en otro resultado global.

**4.4 Inmovilizado material****4.4.1. Reconocimiento inicial**

El inmovilizado material se reconoce a coste o coste atribuido, menos la amortización acumulada y, en su caso la pérdida acumulada por

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

deterioro del valor. El coste del inmovilizado material construido por el Grupo se determina siguiendo los mismos principios que si fuera un inmovilizado adquirido.

El Grupo se acogió al 1 de enero de 2004 a la exención relativa al valor razonable o revalorización como coste atribuido de la NIIF 1 “Adopción por primera vez de las NIIF”.

4.4.2. Amortizaciones

La amortización de los elementos del inmovilizado material se calcula linealmente distribuyendo su coste de adquisición, menos su valor residual, en función de los siguientes años de vida útil estimada:

	Años de vida útil estimada
Construcciones	14 – 33 – 38
Instalaciones técnica y maquinaria	8 – 10 – 12,5 – 14,25
Otras instalaciones, utillaje y mobiliario	4 – 10 – 12,5
Equipos informáticos	3 – 4 – 5
Otro inmovilizado	10

El Grupo revisa el valor residual, la vida útil y el método de amortización del inmovilizado material al cierre de cada ejercicio. Las modificaciones en los criterios inicialmente establecidos se reconocen como un cambio de estimación.

4.4.3 Costes posteriores

Con posterioridad al reconocimiento inicial del activo, sólo se capitalizan aquellos costes incurridos que vayan a generar beneficios económicos futuros que se puedan calificar como probables y el importe de los mencionados costes se pueda valorar con fiabilidad. En este sentido, los costes derivados del mantenimiento diario del inmovilizado material se registran en resultados a medida que se incurren.

4.4.4 Deterioro del valor de los activos

El Grupo evalúa y determina las pérdidas y las reversiones de las pérdidas por deterioro de valor del inmovilizado material de acuerdo con los criterios que se mencionan en la Nota 4.9.

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

**4.5 Activos Intangibles****4.5.1 Fondo de comercio**

El fondo de comercio (véase Nota 8) procedente de las combinaciones de negocios efectuadas, se valora en el momento inicial por un importe equivalente a la diferencia entre el coste de la combinación de negocios y la participación del Grupo en el valor razonable de los activos, pasivos y pasivos contingentes de la entidad dependiente o negocio conjunto adquirido.

**4.5.2 Otros activos intangibles**

Las aplicaciones informáticas adquiridas por el Grupo se presentan en el balance consolidado por su valor de coste, minorado en el importe de las amortizaciones y pérdidas por deterioro acumuladas.

**4.5.3 Vida útil y amortizaciones**

La amortización de las aplicaciones informáticas se realiza distribuyendo el importe amortizable de forma sistemática a lo largo de su vida útil, estimada en tres, cuatro o cinco años y mediante la aplicación del método lineal.

**4.5.4 Deterioro del valor de los activos**

El Grupo evalúa y determina las pérdidas y las reversiones de las pérdidas por deterioro de valor de los activos intangibles de acuerdo con los criterios que se mencionan en la Nota 4.9.

**4.6. Instrumentos financieros**

El Grupo Nicolás Correa clasifica y valora sus activos financieros, ya sean corrientes o no corrientes, de acuerdo con lo que se describe a continuación:

**4.6.1. Activos a coste amortizado**

Se clasifican en esta categoría los activos financieros que cumplen las dos condiciones siguientes:

- El activo se mantiene dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos para obtener los flujos de efectivo contractuales, y
- Las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

Estos activos se reconocen inicialmente por su valor razonable más los costes de transacción, siendo posteriormente valorados a coste amortizado. Los intereses devengados se contabilizan en la Cuenta de resultados consolidada, aplicando el método del tipo de interés efectivo. No obstante, los activos financieros con vencimiento no superior a un año y que no tengan un tipo de interés contractual se valoran por su valor nominal, tanto en la valoración inicial como en la valoración posterior, cuando el efecto de no actualizar los flujos de efectivo no es significativo.

4.6.2. Activos y pasivos a valor razonable con cambios en resultados

Dentro de esta categoría se clasifican el resto de activos y pasivos financieros, entre los que se incluyen los instrumentos financieros derivados que no cumplen las condiciones necesarias para la contabilización de coberturas de acuerdo con los requisitos establecidos a tales efectos en la NIIF 9: “Instrumentos financieros”.

El Grupo Nicolás Correa determina la clasificación más apropiada para cada activo en el momento de su adquisición, revisándola al cierre de cada ejercicio.

4.6.3. Deterioro de activos financieros a coste amortizado

El Grupo Nicolás Correa reconoce las correcciones valorativas correspondientes a las pérdidas de crédito esperadas de los activos financieros valorados a coste amortizado y de los activos del contrato.

El Grupo Nicolás Correa aplica el enfoque general de cálculo de la pérdida esperada a sus activos financieros.

Las dotaciones y reversiones de las correcciones valorativas por deterioro de las cuentas a cobrar comerciales y los activos del contrato se registran en el epígrafe “Corrección valorativa de deudores comerciales y activos de contrato” de la Cuenta de resultados consolidada. Por su parte, las dotaciones y reversiones de las correcciones valorativas por deterioro del resto de activos financieros a coste amortizado se registran en caso de producirse en el epígrafe “Deterioro y resultado por enajenación de instrumentos financieros” de la Cuenta de resultados consolidada.

4.6.4. Baja de activos financieros

Los activos financieros se dan de baja cuando los derechos a recibir flujos de efectivo relacionados con los mismos han vencido o se han transferido y se consideran traspasados sustancialmente los riesgos y beneficios derivados de su titularidad.



## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

4.6.5. Clasificación y valoración de los pasivos financieros

El Grupo Nicolás Correa clasifica todos los pasivos financieros como medidos a coste amortizado utilizando el método de interés efectivo, excepto los instrumentos financieros derivados que no cumplen las condiciones necesarias para la contabilización de coberturas de acuerdo con los requisitos establecidos a tales efectos en la NIIF 9: “Instrumentos financieros”, que se contabilicen al valor razonable con cambios en resultados.

4.6.6. Baja de pasivos financieros

Los pasivos financieros son dados de baja cuando se extinguen, es decir, cuando la obligación derivada del pasivo haya sido pagada o cancelada o bien haya expirado. Asimismo, cuando se produce un intercambio de instrumentos de deuda entre el Grupo y la contraparte, siempre que estos tengan condiciones sustancialmente diferentes, se registra la baja del pasivo financiero original y se reconoce el nuevo pasivo financiero que surja. De la misma forma, se registra una modificación sustancial de las condiciones actuales de un pasivo financiero.

La diferencia entre el valor en libros del pasivo financiero o de la parte del mismo que se haya dado de baja y la contraprestación pagada, incluidos los costes de transacción atribuibles, y en la que se recoge asimismo cualquier activo cedido diferente del efectivo o pasivo asumido, se reconoce en la Cuenta de resultados consolidada del ejercicio en que tenga lugar.

El Grupo Nicolás Correa considera que las condiciones son sustancialmente diferentes si el valor actual de los flujos de efectivo descontados bajo las nuevas condiciones, incluyendo cualquier comisión pagada neta de cualquier comisión recibida, y utilizando para hacer el descuento el tipo de interés efectivo original, difiere al menos en un 10 por ciento del valor actual descontado de los flujos de efectivo que todavía restan del pasivo financiero original.

Cuando se produce un intercambio de instrumentos de deuda que no tengan condiciones sustancialmente diferentes, los flujos modificados se descuentan al tipo de interés efectivo original, reconociendo cualquier diferencia con el valor contable previo, en la Cuenta de resultados consolidada. Asimismo, los costes o comisiones ajustan el valor contable del pasivo financiero y se amortizan por el método de coste amortizado durante la vida restante del pasivo modificado.

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

4.6.7. Instrumentos financieros derivados

Los instrumentos financieros derivados se registran inicialmente a su coste de adquisición en el Balance consolidado y posteriormente se realizan las correcciones valorativas necesarias para reflejar su valor razonable en cada momento. Los beneficios o pérdidas de dichas fluctuaciones se registran en la Cuenta de resultados consolidada, salvo en el caso de que el derivado haya sido designado como instrumento de cobertura de flujos de efectivo o de cobertura de la inversión neta en el extranjero.

Derivados implícitos

Los derivados implícitos en pasivos financieros y operaciones cuyo contrato principal está fuera del alcance de la NIIF 9: "Instrumentos financieros" son contabilizados separadamente cuando el Grupo Nicolás Correa considera que sus características y riesgos no están estrechamente relacionados con los correspondientes al contrato anfitrión en el que se encuentran implícitos, siempre que el contrato en su conjunto no esté siendo contabilizado a valor razonable registrando las variaciones de dicho valor con cargo o abono a la Cuenta de resultados consolidada.

Valor razonable de los instrumentos financieros derivados

El valor razonable de los diferentes instrumentos financieros derivados se calcula mediante los siguientes procedimientos:

- El valor razonable de los derivados cotizados en un mercado organizado es su cotización al cierre del ejercicio.
- En el caso de los derivados no negociables en mercados organizados, el Grupo Nicolás Correa utiliza para su valoración hipótesis basadas en las condiciones del mercado a la fecha de cierre del ejercicio. En concreto,
  - el valor razonable de las permutas de tipo de interés es calculado como el valor actualizado a tipos de interés de mercado del diferencial de tipos del contrato de permuta;
  - en el caso de los contratos de tipo de cambio a futuro, su valoración se determina descontando los flujos futuros calculados utilizando los tipos de cambio a futuro existentes al cierre del ejercicio;
  - por último, el valor razonable de los contratos de compraventa de elementos no financieros a los que es de aplicación la NIIF 9 se calcula a partir de la mejor estimación de las curvas futuras de precios de dichos elementos no financieros existente a la fecha de cierre de las Cuentas anuales consolidadas, utilizando, en la

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

medida de lo posible, los precios establecidos en los mercados de futuros.

**4.6.8. Principios de compensación de instrumentos financieros**

Los activos y pasivos financieros son objeto de compensación, presentándose el importe neto correspondiente en el Balance consolidado, si se tiene actualmente un derecho exigible legalmente de compensar los importes reconocidos y la intención de liquidarlos por el importe neto o de realizar los activos y liquidar los pasivos simultáneamente.

**4.7 Acciones propias de la Sociedad Dominante**

La adquisición por el Grupo de instrumentos de patrimonio de la Sociedad Dominante se presenta por el coste de adquisición de forma separada como una minoración del patrimonio neto en el balance consolidado. En las transacciones realizadas con instrumentos de patrimonio propio no se reconoce ningún resultado.

**4.8 Existencias**

Las existencias se valoran por el importe menor entre su coste, que incorpora todos los costes originados por su adquisición y transformación, y los costes directos e indirectos en los que se haya incurrido para darles su condición y ubicación actuales y su "valor neto realizable" entendiéndose por este último concepto el precio estimado de su enajenación en el curso ordinario del negocio, menos los costes estimados para terminar su producción y los necesarios para llevar a cabo su venta.

El criterio aplicado por el Grupo en la determinación del coste para cada tipo de existencias es el siguiente:

- Existencias comerciales, materias primas y bienes mantenidos para su transformación: A precio de adquisición determinado de acuerdo con el método de coste medio ponderado. Destacar, que en este epígrafe que incluyen los cabezales de las máquinas que fabrica la sociedad, los cuales, sufren un proceso de transformación antes de añadirse al producto final.
- Productos en curso y productos terminados: A coste medio ponderado de los consumos de materias primas y otros materiales, incorporando los costes directamente relacionados con las unidades producidas y una parte calculada de forma sistemática de los costes indirectos, variables o fijos incurridos durante el proceso de su transformación. La incorporación de los costes indirectos fijos se efectúa en función de la capacidad normal de producción.

Las reducciones y reversiones en el valor de las existencias se reconocen con cargo o abono respectivamente a la partida "Variación de existencias de productos terminados y en curso de fabricación" y "Consumos de materias primas y consumibles" de la cuenta de resultados consolidada.

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

**4.9 Pérdidas por deterioro del valor de activos no financieros sujetos a amortización o depreciación**

El Grupo evalúa de forma periódica la existencia de indicios del deterioro del valor de los activos consolidados que no tengan la consideración de activos financieros, existencias o activos por impuestos diferidos al objeto de determinar si su valor recuperable es inferior a su valor contable (pérdida por deterioro).

Asimismo, y con independencia de la existencia de cualquier indicio de deterioro de valor, el Grupo comprueba, al menos con una periodicidad anual, el potencial deterioro del valor que pudiera afectar al fondo de comercio.

El Grupo evalúa en cada fecha de cierre, si existe algún indicio de que la pérdida por deterioro de valor reconocida en ejercicios anteriores ya no existe o pudiera haber disminuido. Las pérdidas por deterioro del valor correspondientes al fondo de comercio no son reversibles. Las pérdidas por deterioro del resto de activos sólo se revierten si se hubiese producido un cambio en las estimaciones utilizadas para determinar el valor recuperable del activo.

La reversión de la pérdida por deterioro de valor se registra con abono a la cuenta de resultados consolidada. No obstante, la reversión de la pérdida no puede aumentar el valor contable del activo por encima del valor contable que hubiera tenido, neto de amortizaciones, si no se hubiera registrado el deterioro.

**4.10 Efectivo y otros medios líquidos equivalentes**

El efectivo y otros medios líquidos equivalentes incluyen el efectivo en caja y los depósitos bancarios a la vista en entidades de crédito.

**4.11 Prestaciones a los empleados****4.11.1 Indemnizaciones por cese**

Las indemnizaciones a satisfacer en concepto de cese se reconocen en la fecha anterior de entre la que el Grupo ya no puede retirar la oferta y cuando se reconocen los costes de una reestructuración que supone el pago de indemnizaciones por cese.

En las indemnizaciones por cese involuntario, se considera que el Grupo ya no puede retirar la oferta cuando ha comunicado a los empleados afectados o a los representantes sindicales el plan y las acciones necesarias para completarlo indican que es improbable que se produzcan cambios significativos en el plan, se identifica el número de empleados que van a cesar, su categoría de empleo o funciones y lugar de empleo y la fecha de cese esperada y establece las indemnizaciones por cese que los empleados van a recibir con suficiente detalle de manera que los empleados pueden determinar el tipo e importe de las retribuciones que recibirán cuando cesen.

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

**4.11.2 Otras prestaciones a largo plazo de empleados**

De acuerdo con el Convenio Colectivo vigente los empleados de la Sociedad Dominante que cumplan veinticinco años ininterrumpidos de relación laboral con la misma, serán compensados con una mensualidad de su salario real. El importe devengado por este concepto se muestra incluido en el epígrafe de "Prestaciones a los empleados", del pasivo no corriente.

**4.12 Provisiones por garantías**

El Grupo concede garantías para sus máquinas y algunos de los accesorios que vende, que pueden ir de un año (o 3.000 horas de servicio) a cinco años (o 10.000 horas de servicio).

Las provisiones para garantías se reconocen cuando se venden las máquinas o piezas o se ha producido la prestación del servicio relacionado. La estimación de la provisión se realiza en base a los datos históricos conocidos y promediando todos los posibles desenlaces.

**4.13 Reconocimiento de ingresos**

Los ingresos por ventas se reconocen por el valor razonable de los bienes o derechos recibidos en contraprestación por los bienes y servicios prestados en el transcurso de la operativa normal del negocio de las sociedades del Grupo, netos de descuentos e impuestos aplicables.

La NIIF 15 "Ingresos ordinarios procedentes de contratos con clientes", determina los criterios para el reconocimiento de ingresos ordinarios procedentes de contratos con clientes. La norma establece que los ingresos ordinarios se reconocen en función del importe que se espera recibir del cliente cuando se produce la transferencia del control de un bien o servicio al cliente. La transferencia de control se puede producir en un momento en el tiempo o a lo largo del tiempo. Cuando un mismo contrato incluya más de una obligación de cumplimiento para con el cliente, el ingreso se reconocerá en base a los precios de venta independiente relativos de las distintas obligaciones de cumplimiento.

El importe de la contraprestación a recibir del cliente no se ajusta por el componente financiero en aquellos casos en los que, al comienzo del contrato, el período comprendido entre el momento de la transferencia del bien o servicio objeto del mismo y el momento en que el cliente paga sea de un año o menos.

**4.13.1 Ventas de máquinas**

Los ingresos ordinarios por la venta de máquinas se reconocen cuando el Grupo ha transmitido al comprador el control inherente a la propiedad de las mismas.

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

Las ventas de máquinas están sujetas a condiciones de funcionamiento de manera que la transmisión del control inherente a la propiedad de las mismas sólo se produce cuando el comprador inspecciona y acepta la máquina en las instalaciones del grupo.

**4.13.2 Prestación de servicios**

El Grupo presta servicios de asistencia técnica de máquinas.

Los ingresos ordinarios derivados de la prestación de servicios se reconocen considerando el grado de realización de la prestación a la fecha de cierre cuando el resultado de la transacción puede ser estimado con fiabilidad.

El Grupo evalúa periódicamente si algún contrato de prestación de servicios tiene carácter oneroso y reconoce, en su caso, las provisiones necesarias.

**4.13.3 Subvenciones oficiales***Subvenciones de explotación*

Las subvenciones de explotación se reconocen con abono a “Otros ingresos”, de la cuenta de resultados consolidada, en el mismo período en el que se incurren los gastos asociados.

*Subvenciones de tipos de interés*

Los pasivos financieros que incorporan ayudas implícitas en forma de aplicación de tipos de interés por debajo de mercado se reconocen en el momento inicial por su valor razonable. La diferencia entre dicho valor, ajustado en su caso por los costes de emisión del pasivo financiero y el importe recibido, se registra como una subvención implícita en el pasivo atendiendo a la naturaleza de la subvención concedida.

**4.13.4 Ingresos por intereses**

Los ingresos por intereses se reconocen usando el método del tipo de interés efectivo.

**4.13.5 Ingresos por dividendos**

Los ingresos por dividendos procedentes de inversiones en instrumentos de patrimonio se reconocen cuando han surgido los derechos para el Grupo a su percepción.

**4.14 Impuesto sobre las ganancias**

El gasto o ingreso por impuesto sobre las ganancias comprende tanto el impuesto corriente como el impuesto diferido.

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

El Grupo reconoce los pasivos por impuesto diferido en todos los casos excepto que:

- Surjan del reconocimiento inicial del fondo de comercio o de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios y en la fecha de la transacción no afecta ni al resultado contable ni a la base imponible fiscal;
- Correspondan a diferencias relacionadas con inversiones en sociedades dependientes y asociadas sobre las que el Grupo tenga la capacidad de controlar el momento de su reversión y no fuese probable que se produzca su reversión en un futuro previsible.

El Grupo reconoce los activos por impuesto diferido siempre que:

- Resulta probable que existan ganancias fiscales futuras suficientes para su compensación o cuando la legislación fiscal contemple la posibilidad de conversión futura de activos por impuesto diferido en un crédito exigible frente a la Administración Pública. No obstante, los activos que surjan del reconocimiento inicial de activos o pasivos en una transacción que no es una combinación de negocios y en la fecha de la transacción no afecta ni al resultado contable ni a la base imponible fiscal, no son objeto de reconocimiento;
- Correspondan a diferencias temporarias relacionadas con inversiones en dependientes y asociadas en la medida en que las diferencias temporarias vayan a revertir en un futuro previsible y se espere generar ganancias fiscales futuras positivas para compensar las diferencias.

Se considera probable que el Grupo dispone de ganancias fiscales suficientes para recuperar los activos por impuesto diferido, siempre que existan diferencias temporarias imponibles en cuantía suficiente, relacionadas con la misma autoridad fiscal y referidas al mismo sujeto pasivo, cuya reversión se espere en el mismo ejercicio fiscal en el que se prevea reviertan las diferencias temporarias deducibles o en ejercicios en los que una pérdida fiscal, surgida por una diferencia temporaria deducible, pueda ser compensada con ganancias anteriores o posteriores.

Al objeto de determinar las ganancias fiscales futuras, el Grupo tiene en cuenta las oportunidades de planificación fiscal, siempre que tenga la intención de adoptarlas o es probable que las vaya a adoptar.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se valoran por los tipos impositivos que vayan a ser de aplicación en los ejercicios en los que se espera realizar los activos o pagar los pasivos, a partir de la normativa y tipos que están aprobados o se encuentren a punto de aprobarse y una vez consideradas las consecuencias fiscales que se derivarán de la forma en que el Grupo espera recuperar los activos o liquidar los pasivos.

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

El Grupo revisa en la fecha de cierre del ejercicio, el valor contable de los activos por impuestos diferidos, con el objeto de reducir dicho valor en la medida en que no es probable que vayan a existir suficientes bases imponibles positivas futuras para compensarlos.

El Grupo sólo compensa los activos y pasivos por impuesto sobre las ganancias diferidos si existe un derecho legal de compensación frente a las autoridades fiscales y dichos activos y pasivos corresponden a la misma autoridad fiscal, y al mismo sujeto pasivo.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se reconocen en el balance consolidado como activos o pasivos no corrientes, independientemente de la fecha de esperada de realización o liquidación.

El Grupo fiscal Nicolás Correa, compuesto por las sociedades Nicolás Correa, S.A., Hypatia GNC Accesorios, S.A., Nicolás Correa Electrónica, S.A., GNC Calderería Steelworks, S.L., Correa Mecanizado, S.L y Service Milling Machines, S.A. (incorporación al grupo fiscal el 1 de enero de 2023), tributa en régimen de declaración consolidada.

**4.15 Información financiera por segmentos**

Un segmento de explotación es un componente del Grupo que desarrolla actividades de negocio de las que puede obtener ingresos ordinarios e incurrir en gastos, cuyos resultados de explotación son revisados de forma regular por la máxima autoridad en la toma de decisiones de explotación del Grupo, para decidir sobre los recursos que deben asignarse al segmento evaluar su rendimiento y en relación con el cual se dispone de información financiera diferenciada. (Nota 33).

**4.16 Medioambiente**

El Grupo realiza operaciones cuyo propósito principal es prevenir, reducir o reparar el daño que como resultado de sus actividades pueda producir sobre el medio ambiente.

Los gastos derivados de las actividades medioambientales se reconocen como "Otros gastos" en el ejercicio en el que se incurren.

Los elementos del inmovilizado material adquiridos con el objeto de ser utilizados de forma duradera en su actividad y cuya finalidad principal es la minimización del impacto medioambiental y la protección y mejora del medio ambiente, incluyendo la reducción o eliminación de la contaminación futura de las operaciones del Grupo, se reconocen como activos mediante la aplicación de criterios de valoración, presentación y desglose consistentes con los que se mencionan en el apartado 4.4.

(Continúa)



## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

**4.17 Remuneraciones a los empleados basadas en instrumentos de patrimonio**

La entrega de los empleados de acciones de Nicolás Correa como contraprestación a sus servicios se reconoce en el epígrafe “Gastos por retribuciones a los empleados” de la Cuenta de resultados consolidada a medida que los trabajadores prestan dichos servicios, con abono al epígrafe “Patrimonio neto - Otras reservas” del Balance consolidado, por el valor razonable de los instrumentos de patrimonio en la fecha de concesión.

El valor razonable se determina por referencia al valor de mercado de las acciones en la fecha de concesión, deducidos los dividendos estimados, a los que el empleado no tiene derecho, durante el periodo de irrevocabilidad.

Los instrumentos de patrimonio retenidos para hacer efectivo el pago de las obligaciones tributarias correspondientes al empleado no alteran la calificación del plan como liquidado en instrumentos de patrimonio.

**4.18 Contratos de arrendamiento**

El Grupo clasifica el activo por derecho de uso y el pasivo por arrendamiento dentro de los epígrafes “Derecho de uso”, “Pasivos por arrendamientos– No corrientes” y “Pasivos por arrendamientos – Corrientes” del Balance consolidado, respectivamente.

El activo por derecho de uso se registra inicialmente por su coste, que comprende:

- El importe de la valoración inicial del pasivo por arrendamiento;
- Cualquier pago por arrendamiento realizado en o con anterioridad a la fecha de comienzo del mismo, menos los incentivos recibidos;
- Los costes iniciales directos incurridos por el arrendamiento; y
- Una estimación de los costes a incurrir por el arrendatario por el desmantelamiento y restauración del activo.

Con posterioridad al reconocimiento inicial, el activo por derecho de uso se registra a coste menos la amortización acumulada y las pérdidas por deterioro. La amortización del activo por derecho de uso se registra en el epígrafe “Gastos por amortización” de la Cuenta de resultados consolidada, mediante la aplicación del método lineal, durante la vida útil del activo subyacente o el plazo de arrendamiento, si este es inferior. Si se transfiere la propiedad al arrendatario o es prácticamente cierto que el arrendatario ejercerá la opción de compra, se amortizará durante la vida útil del activo. Asimismo, para el cálculo de la pérdida por deterioro del activo por derecho de uso, el Grupo aplica los criterios de deterioro de valor de activos no corrientes indicados en la Nota 4.9.

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

Asimismo, el activo por derecho de uso es posteriormente ajustado por el efecto de determinadas reestimaciones que afectan a los pasivos del arrendamiento.

El valor inicial del pasivo por arrendamiento se calcula como el valor actual de los pagos futuros por arrendamiento descontados al tipo de interés implícito del arrendador en el caso de que se pueda determinar con fiabilidad o, en caso contrario, al tipo de interés incremental.

Los pagos por arrendamiento incluyen:

- Las cuotas fijas o sustancialmente fijas por arrendamiento especificadas en el contrato menos cualquier incentivo a recibir por el arrendatario;
- Las cuotas variables que dependen de un índice o una tasa valoradas inicialmente mediante la aplicación de los índices o tasas existentes al inicio del arrendamiento;
- Las cantidades que el arrendatario espera pagar por garantías sobre el valor residual del activo subyacente;
- El precio de ejercicio de la opción de compra si es razonablemente cierto que el arrendatario la va a ejercitar; y
- Los pagos correspondientes a las opciones de extensión cuyo ejercicio se considera razonablemente cierto o las penalizaciones por cancelación anticipada del arrendamiento si el periodo de arrendamiento incluye la cancelación anticipada.

Las rentas contingentes sujetas a la ocurrencia de un evento específico y las cuotas variables que dependen de los ingresos o del uso del activo subyacente se registran en el momento en el que se incurren en el epígrafe “Otros Gastos” de la Cuenta de Resultados Consolidada.

Posteriormente, el pasivo por arrendamiento se incrementa para reflejar el gasto financiero y se reduce en el importe de los pagos efectuados. La actualización financiera se registra en el epígrafe “Gastos financieros” de la Cuenta de Resultados Consolidada.

El pasivo por arrendamiento se revalúa cuando se produce un cambio en los índices o tasas, en la estimación de los importes a pagar en concepto de garantías de valor residual, en aquellos casos en los que el ejercicio de las opciones de extensión se considera razonablemente cierto o en aquellos casos en los que se considera que las opciones de cancelación, con una certeza razonable, no serán ejercitadas.

El Grupo opta por aplicar la exención al reconocimiento a los arrendamientos a corto plazo (plazo de arrendamiento igual o inferior a 12 meses) y los arrendamientos de bajo valor (valor de activo subyacente menor de 5.000 USD). Asimismo, un mismo contrato puede contener componentes de arrendamiento y componentes que no son arrendamiento. El Grupo opta, como criterio general, por no separar el registro contable de

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

ambos componentes y contabilizarlos como un componente de arrendamiento único.

Los activos y pasivos se presentan en el balance clasificados entre corrientes y no corrientes. A estos efectos, los activos y pasivos se clasifican como corrientes cuando están vinculados al ciclo normal de explotación del Grupo y se esperan vender, consumir, realizar o liquidar en el transcurso del mismo, son diferentes a los anteriores y su vencimiento, enajenación o realización se espera que se produzca en el plazo máximo de un año; se mantienen con fines de negociación o se trata de efectivo y otros activos líquidos equivalentes cuya utilización no está restringida por un periodo superior a un año.

En caso contrario se clasifican como activos y pasivos no corrientes. Este criterio se aplica únicamente para los arrendamientos bajo NIIF 16.

**4.19 Valor Razonable**

El valor razonable es el precio que se recibiría por la venta de un activo o se pagaría para transferir o cancelar un pasivo mediante una transacción ordenada entre participantes en el mercado en la fecha de valoración. El valor razonable se determinará sin practicar ninguna deducción por los costes de transacción en que pudiera incurrirse por causa de enajenación o disposición por otros medios. No tiene en ningún caso el carácter de valor razonable el que sea resultado de una transacción forzada, urgente o como consecuencia de una situación de liquidación involuntaria.

El valor razonable se estima para una determinada fecha y, puesto que las condiciones de mercado pueden variar con el tiempo, ese valor puede ser inadecuado para otra fecha. Además, al estimar el valor razonable, la empresa tiene en cuenta las condiciones del activo o pasivo que los participantes en el mercado tendrían en cuenta a la hora de fijar el precio del activo o pasivo en la fecha de valoración.

Con carácter general, el valor razonable se calcula por referencia a un valor fiable de mercado. Para aquellos elementos respecto de los cuales existe un mercado activo, el valor razonable se obtiene, en su caso, mediante la aplicación de modelos y técnicas de valoración. Entre los modelos y técnicas de valoración se incluye el empleo de referencias a transacciones recientes en condiciones de independencia mutua entre partes interesadas y debidamente informadas, si estuviesen disponibles, así como referencias al valor razonable de otros activos que sean sustancialmente iguales, métodos de descuento de flujos de efectivo futuros estimados y modelos generalmente utilizados para valorar opciones.

En cualquier caso, las técnicas de valoración empleadas son consistentes con las metodologías aceptadas y utilizadas por el mercado para la fijación de precios, utilizándose, si existe, la que haya demostrado obtener unas estimaciones más realistas de los precios. Asimismo, tienen en cuenta el uso de datos observables de mercado y otros factores que sus participantes

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

considerarían al fijar el precio, limitando en todo lo posible el empleo de consideraciones subjetivas y de datos no observables o contrastables.

El Grupo evalúa la efectividad de las técnicas de valoración que utiliza de manera periódica, empleando como referencia los precios observables de transacciones recientes en el mismo activo que se valore o utilizando los precios basados en datos o índices observables de mercado que estén disponibles y resulten aplicables.

De esta forma, se deduce una jerarquía en las variables utilizadas en la determinación del valor razonable y se establece una jerarquía de valor razonable que permite clasificar las estimaciones en tres niveles:

- Nivel 1: estimaciones que utilizan precios cotizados sin ajustar en mercados activos para activos o pasivos idénticos, a los que la empresa pueda acceder en la fecha de valoración.
- Nivel 2: estimaciones que utilizan precios cotizados en mercados activos para instrumentos similares u otras metodologías de valoración en las que todas las variables significativas están basadas en datos de mercado observables directa o indirectamente.
- Nivel 3: estimaciones en las que alguna variable significativa no está basada en datos de mercado observables.

Una estimación del valor razonable se clasifica en el mismo nivel de jerarquía de valor razonable que la variable de menor nivel que sea significativa para el resultado de la valoración. A estos efectos, una variable significativa es aquella que tiene una influencia decisiva sobre el resultado de la estimación. En la evaluación de la importancia de una variable concreta para la estimación se tienen en cuenta las condiciones específicas del activo o pasivo que se valora. El valor razonable es el precio que se recibiría por la venta de un activo o se pagaría para transferir o cancelar un pasivo mediante una transacción ordenada entre participantes en el mercado en la fecha de valoración. El valor razonable se determinará sin practicar ninguna deducción por los costes de transacción en que pudiera incurrirse por causa de enajenación o disposición por otros medios. No tiene en ningún caso el carácter de valor razonable el que sea resultado de una transacción forzada, urgente o como consecuencia de una situación de liquidación involuntaria.

## 5. **Combinaciones de Negocios**

En el año 2023 y 2024 no ha habido ninguna combinación de negocios.

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

**6. Inmovilizado Material**

La composición y los movimientos habidos en las cuentas incluidas en el Inmovilizado material durante los ejercicios 2024 y 2023 han sido los siguientes:

	31.12.22	Altas	Bajas	Traspasos	Diferencias de Conversión	31.12.23	Altas	Bajas	Traspasos	Diferencias de Conversión	31.12.24
<b>Coste</b>											
Terrenos y construcciones	20.493	315	—	—	—	20.808	95	—	1.463	—	22.366
Terrenos y construcciones en arrendamiento financiero	1.452	—	—	—	—	1.452	—	—	(1.452)	—	—
Instalaciones técnicas y maquinaria	18.811	427	(281)	—	(14)	18.943	234	(525)	14	12	18.678
Otras instalaciones, utillaje, mobiliario y otro inmovilizado	3.822	416	(33)	—	(12)	4.193	551	—	—	7	4.751
Equipos informáticos	471	95	(8)	—	(1)	557	146	—	—	1	704
Inmovilizaciones materiales en curso	8	2.689	—	—	—	2.697	2.157	—	(25)	—	4.829
	<u>45.057</u>	<u>3.942</u>	<u>(322)</u>	<u>—</u>	<u>(27)</u>	<u>48.650</u>	<u>3.183</u>	<u>(525)</u>	<u>—</u>	<u>20</u>	<u>51.328</u>
<b>Amortización acumulada</b>											
Construcciones	(8.936)	(288)	—	—	—	(9.224)	(478)	—	(423)	—	(10.125)
Construcciones en arrendamiento financiero	(24)	(51)	—	—	—	(75)	(21)	—	96	—	—
Instalaciones técnicas y maquinaria	(14.588)	(724)	281	—	9	(15.022)	(663)	525	314	(7)	(14.853)
Otras instalaciones, utillaje, mobiliario y otro inmovilizado	(2.291)	(486)	30	—	11	(2.736)	(319)	—	13	(7)	(3.049)
Equipos informáticos	(314)	(76)	8	—	1	(381)	(83)	—	—	(1)	(465)
	<u>(26.153)</u>	<u>(1.625)</u>	<u>319</u>	<u>—</u>	<u>21</u>	<u>(27.438)</u>	<u>(1.564)</u>	<u>525</u>	<u>—</u>	<u>(15)</u>	<u>(28.492)</u>
<b>Deterioro</b>											
Terrenos y construcciones	—	—	—	—	—	—	(192)	—	—	—	(192)
Instalaciones técnicas y maquinaria	—	—	—	—	—	—	(10)	—	—	—	(10)
	<u>—</u>	<u>—</u>	<u>—</u>	<u>—</u>	<u>—</u>	<u>—</u>	<u>(202)</u>	<u>—</u>	<u>—</u>	<u>—</u>	<u>(202)</u>
<b>Valor neto contable</b>	<u>18.904</u>	<u>2.317</u>	<u>(3)</u>	<u>—</u>	<u>(6)</u>	<u>21.212</u>	<u>1.417</u>	<u>—</u>	<u>—</u>	<u>5</u>	<u>22.634</u>

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

Las altas del 2024 se corresponden a varias inversiones realizadas en varias sociedades del grupo para ampliar su capacidad productiva. Nicolás Correa ha comenzado las obras para la ampliación de la zona de Montaje, Nicolás Correa Electrónica ha adquirido la nave contigua a sus instalaciones y está realizando las obras de rehabilitación y adecuación a su sistema productivo. NC Service ha procedido a anexas las dos parcelas contiguas que adquirimos con la sociedad y estamos en pleno proceso de adecuación de sus naves.

Adicionalmente, se han pagados nuevos anticipos de la maquinaria que se instalará en la sociedad de Correa Mecanizado.

También, ligadas a la mejora de producción y procesos, se han realizado diversas compras de utillaje y mobiliario. en todas la sociedades del grupo.

A 31 de diciembre de 2024, Nicolás Correa, S.A., ha deteriorado 202 miles de euros, que se corresponden con un almacén desmontable que tienen en sus instalaciones. El valor en libros a 31 de diciembre de 2024 de dicha nave, asciende a 257 miles de euros, siendo su valor recuperable únicamente de 55 miles de euros. Las altas del ejercicio 2023 se correspondían principalmente a anticipos pagados por la maquinaria que se instalará en la sociedad de Correa Mecanizado, así como la instalación de placas solares en la sociedad matriz.

Las bajas del ejercicio 2024 hacen referencia a la venta por parte de Nicolás Correa de una grúa semipórtico totalmente amortizada, generándose en dicha transacción un beneficio de 8 miles de euros. Las bajas de maquinaria que estaba defectuosa y deteriorada. Esta maquinaria estaba totalmente amortizada.

## **6.1 Seguros**

El Grupo tiene contratadas varias pólizas de seguro para cubrir los riesgos que están sujetos los elementos del inmovilizado material. La cobertura de estas pólizas se considera suficiente.

## **6.2 Garantías**

Al 31 de diciembre de 2024 inmovilizaciones materiales por valor neto contable de 4.343 miles de euros (4.896 miles de euros en 2023) se encuentran hipotecadas en garantía de la devolución de una serie de préstamos bancarios por importe de 566 miles de euros (1.495 miles de euros a 31 de diciembre del 2023) (véase Nota 19).

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

**6.3 Bienes totalmente amortizados**

El coste de los elementos del inmovilizado material que está totalmente amortizado y que todavía está en uso al 31 de diciembre de 2024 y 2023 es como sigue:

	Miles de euros	
	2024	2023
Construcciones	40	40
Instalaciones técnicas y maquinaria	13.087	12.078
Otras instalaciones, utillaje, mobiliario y otro inmovilizado material	1.765	1.430
Equipos informáticos	371	326
	<u>15.263</u>	<u>13.874</u>

**7. Derechos de uso**

Los detalles y los movimientos por clases de activos por derechos de uso durante los ejercicios 2024 y 2023 es el siguiente:

	Miles de euros		
	Terrenos y construcciones	Instalaciones técnicas y otro inmovilizado	Total
Saldo al 31 de diciembre de 2022	886	352	1.238
Altas	3	277	280
Bajas	(38)	(87)	(125)
Saldo al 31 de diciembre de 2023	851	542	1.393
Amortización acumulada a 31 de diciembre de 2022	(347)	(221)	(568)
Dotación	(117)	(79)	(196)
Bajas	29	87	116
Amortización acumulada a 31 de diciembre de 2023	(435)	(213)	(648)
Valor neto contable a 31 de diciembre de 2023	<u>416</u>	<u>329</u>	<u>745</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2023	851	542	1.393
Altas	224	44	268
Bajas	(127)	(233)	(360)
Saldo al 31 de diciembre de 2024	948	353	1.301
Amortización acumulada a 31 de diciembre de 2023	(435)	(213)	(648)
Dotación	(127)	(85)	(212)
Bajas	101	179	280
Amortización acumulada a 31 de diciembre de 2024	(461)	(119)	(580)
Valor neto contable a 31 de diciembre de 2024	<u>487</u>	<u>234</u>	<u>721</u>

Durante el ejercicio 2024 las altas se han debido con la incorporación de 3 nuevos contratos, uno de ellos de un renting nuevo de coche y los otros dos se corresponden con arrendamientos de locales en Asia e India. Las bajas del

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

ejercicio 2024, se corresponden con la cancelación de 3 contratos de renting de coches y 3 contratos de arrendamientos de locales y oficinas. Además, se han dado de baja otros 2 contratos de arrendamientos de locales que han llegado a su vencimiento.

Las altas del ejercicio 2023, se correspondían principalmente al arrendamiento de los coches de directivos en régimen de renting. Durante el ejercicio se incorporaron cinco contratos de renting nuevos de coches. La duración de estos nuevos contratos es de 5 años. Las bajas del ejercicio 2023, se correspondían con un contrato de arrendamiento de un piso cancelado en el ejercicio 2023 por parte de la sociedad Nicolás Correa S.A y el vencimiento de tres contratos de renting de coches de la Sociedades Nicolás Correa S.A. y NC Service Milling Machines S.A.

**8. Fondo de Comercio y Otros Activos Intangibles**

La composición y los movimientos habidos en las cuentas incluidas en Fondo de Comercio y Activos intangibles durante los ejercicios 2024 y 2023 han sido los siguientes:

	Miles de euros		
	Fondo de comercio	Otros	Total
Saldo al 31 de diciembre de 2022	9.523	2.250	11.773
Altas	—	330	330
Bajas	—	(24)	(24)
Saldo al 31 de diciembre de 2023	9.523	2.556	12.079
Amortización acumulada al 31 de diciembre de 2022	—	(1.406)	(1.406)
Dotación	—	(166)	(166)
Bajas	—	24	24
Amortización acumulada a 31 de diciembre de 2023	—	(1.548)	(1.548)
Valor neto contable a 31 de diciembre de 2023	9.523	1.008	10.531
Saldo al 31 de diciembre de 2023	9.523	2.556	12.079
Altas	—	160	160
Bajas	—	(2)	(2)
Saldo al 31 de diciembre de 2024	9.523	2.714	12.237
Amortización acumulada a 31 de diciembre de 2023	—	(1.548)	(1.548)
Dotación	—	(248)	(248)
Bajas	—	2	2
Amortización acumulada a 31 de diciembre de 2024	—	(1.794)	(1.794)
Valor neto contable a 31 de diciembre de 2024	9.523	920	10.443

(Continúa)



## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

(a) Fondo de comercio

El Fondo de comercio corresponde al generado en la fusión por absorción de Industrias Anayak, S.A. por parte de Nicolás Correa, S.A., producida con fecha 24 de febrero de 2006.

El Grupo realiza anualmente la prueba de deterioro del fondo de comercio cuyo valor recuperable se calcula mediante la utilización de métodos de descuento de flujos de efectivo basados en las proyecciones a cinco años incluidas en los presupuestos aprobados por la Dirección. Los flujos de efectivo consideran la experiencia pasada y representan la mejor estimación de la Dirección sobre la evolución futura del mercado. Los flujos de efectivo a partir del quinto año se extrapolan utilizando tasas de crecimiento individuales.

El Fondo de comercio se encuentra asignado a la Unidad Generadora de Efectivo (UGE) Nicolás Correa, S.A. (Nota 33)

Las hipótesis clave utilizadas por el Grupo en el cálculo del valor recuperable de la unidad generadora de efectivo a la que ha sido asignado el fondo de comercio se indican a continuación:

Margen bruto

El margen bruto se basa en las márgenes teóricos de las máquinas de venta estimada.

Tasa de descuento

La tasa de descuento aplicada para calcular los valores presentes de los flujos libres de caja ha sido determinada de acuerdo con el coste medio ponderado del capital (WACC). La WACC es un tipo de descuento basado en las tasas de rentabilidad exigida de cada uno de los componentes del capital invertido (fondos propios y deuda financiera) y se calcula ponderando los retornos requeridos de dichos componentes en proporción al peso de cada una de estas fuentes de financiación en una estructura de capital esperada.

A este respecto, en dicho cálculo se ha tenido en cuenta lo siguiente:

- Coste de capital o de los recursos propios ( $K_e$ ):
  - Tasa libre de riesgo ( $R_f$ ): se ha calculado a partir de la rentabilidad del Bono del Estado Español.
  - Prima de riesgo del mercado ( $R_m - R_f$ ): se ha definido conforme al análisis efectuado basado en estudios empíricos en series largas que analizan la diferencia entre la rentabilidad histórica media de la Bolsa y la Deuda del Estado a largo plazo.
  - Coeficiente beta desapalancado: representa el diferencial de riesgo de cada negocio respecto al riesgo promedio del mercado ( $R_m$ ) y se ha tornado como referencia este coeficiente de determinadas sociedades cotizadas con negocios comparables al negocio bajo análisis.

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

- Consideramos que Nicolás Correa tiene un riesgo específico por tamaño no recogido en el modelo CAPM (Capital Asset Pricing Model). Este riesgo lo recogemos en el coeficiente  $\alpha$ , que representa una prima de riesgo adicional, teniendo en cuenta los riesgos específicos del negocio, tales como tamaño, iliquidez, mercado en el que se desenvuelve la empresa, fases de desarrollo del negocio, u otros factores de riesgo específico de la misma.
- Coste de la deuda ( $K_d$ ): entendemos que el coste de la deuda debe reflejar el coste al que una compañía podría financiarse.
- Tasa impositiva nominal vigente en España aplicable a Sociedades de Capital que se sitúa en 25%.

Estructura financiera: se ha considerado la estructura financiera media ajustada de la muestra de compañías cotizadas comparables mencionada anteriormente, asumiendo como estructura objetivo de mercado.

La tasa de descuento antes de impuesto utilizada a 31 de diciembre de 2024 asciende a 14,26% (13,32 % a 31 de diciembre de 2023), siendo el incremento de la tasa el resultado de la ponderación del riesgo asociado a la incertidumbre actual del carácter cíclico del sector.

Éste es el punto de referencia utilizado por la Dirección para evaluar el desarrollo operativo y las futuras propuestas de inversión. Para determinar la tasa de descuento apropiada a cada unidad se considera el tipo de interés previsto al inicio del periodo presupuestado para la deuda pública a 10 años, que se ajusta para reflejar el riesgo específico de la unidad.

#### Tasas de crecimiento estimadas (g)

Las tasas se basan en los datos publicados para el sector en el que actúa la Sociedad y asciende a 1,5% solo para el valor terminal a 31 de diciembre de 2024 y 2023.

El Grupo ha llevado a cabo varios análisis de sensibilidad de los resultados de los test de deterioro realizados de forma sistemática recogiendo cambios razonables en una serie de hipótesis básicas definidas para la unidad generadora de efectivo:

- Descenso de un 10% en el margen bruto
- Incremento de un 10% de los costes de operación y mantenimiento.
- Incremento de un 10% del coste de la inversión.
- Incremento de la tasa de descuento de 100 puntos básicos
- Reducción de 50 puntos básicos de la tasa de crecimiento esperada.

Estos análisis de sensibilidad realizados para cada hipótesis básica de forma independiente no pondrían de manifiesto la existencia de deterioro alguno.

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

(b) Otros activos intangibles

Otros activos intangibles corresponden principalmente a aplicaciones informáticas que han sido adquiridas a terceros, y a un desarrollo de un sistema de paletización para incorporar en determinados modelos de máquinas fabricadas por el grupo.

Al 31 de diciembre de 2024 aplicaciones informáticas por importe de 1.383 miles de euros se encuentran totalmente amortizadas y en uso (1.342 miles de euros al 31 de diciembre de 2023).

Asimismo el Grupo ha incurrido en 410 miles de euros de gastos (699 miles de euros en 2023) relacionados con gastos de investigación que han sido objeto de registro en la cuenta de resultados consolidada del ejercicio 2024 adjunta, de los cuales 120 miles de euros (107 miles de euros en 2023) corresponden a subcontrataciones y otros gastos externos que han sido registrados en diversas partidas de "Otros gastos", y el resto a trabajos desempeñados por el personal propio del Grupo que se encuentran registrados en el epígrafe de gastos de personal o consumos de materiales que se encuentran registrados en el epígrafe de "Aprovisionamientos".

Las altas del ejercicio 2024 se corresponden principalmente con anticipos para la compra de aplicaciones informáticas de configuración de máquina y gestión de tarifas, ya los anticipos pagados para la compra de nuevas fases del desarrollo del sistema de paletización

Las altas del ejercicio 2023 se correspondían principalmente con la migración de sistema ERP, que se realizó en el 2023, migrando del ERP Baan al ERP LN en la sociedades Nicolás Correa S.A. e Hypatia GNC Accesorios S.A; así como a la compra del desarrollo antes descrito.

## 9. Inversiones en Entidades Asociadas Contabilizadas Aplicando el Método de la Participación

Los movimientos habidos en las inversiones en entidades asociadas contabilizadas por el método de la participación durante los ejercicios 2024 y 2023 han sido los siguientes:

	Miles de euros	
	2024	2023
Saldo al 1 de enero	3.298	3.037
Participación en beneficios/(pérdidas)	840	787
Margen operaciones intercompañía	—	(117)
Dividendos recibidos	(348)	(177)
Diferencias de conversión	143	(232)
Saldo al 31 de diciembre	3.933	3.298

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

El Grupo mantiene las siguientes inversiones en empresas asociadas a 31 de diciembre de 2024 y 2023, ninguna de las cuales cotiza en Bolsa

Denominación	País	% de participación	
		2024	2023
N.C. Machine Tools (Kunming) Co. Ltd	China	45,00	45,00

Con fecha 24 de abril de 2023, se liquidó la empresa asociada Tiger Machinery Parts INC. La liquidación de la sociedad ha supuesto un beneficio de 2 miles de euros en el resultado consolidado.

Un detalle de las principales magnitudes de las asociadas es el siguiente:

Miles de euros						
	Activos	Pasivos	Patrimonio neto	Ingresos ordinarios	Beneficios/ Pérdidas	Participación en el resultado
2024	16.269	6.699	9.570	15.099	1.860	840
2023	14.657	6.493	8.163	13.458	1.741	787

**10. Activos Financieros**

El detalle al 31 de diciembre de este epígrafe del balance consolidado, es el siguiente:

	Miles de euros			
	2024		2023	
	No corriente	Corriente	No corriente	Corriente
Activos financieros valorados a coste				
Instrumentos de patrimonio no cotizados	167	—	167	—
Préstamos y partidas a cobrar				
Depósitos	—	64	—	809
Fianzas	15	29	23	45
Total activos financieros	182	93	190	854

A 31 de diciembre de 2023 la sociedad NC Service Milling Machines, S.A. tenía dos depósitos de 300 mil euros con vencimiento 21 de marzo de 2024 y 21 de septiembre de 2024, respectivamente, y otros dos de 100 miles de euros, con vencimiento 25 de abril de 2024, que han sido cobrados durante 2024.

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

Las inversiones en instrumentos de patrimonio, corresponden al 31 de diciembre a la participación de la Sociedad Dominante del Grupo en las siguientes sociedades:

	Porcentaje de Participación	Porcentaje de Participación	Miles de euros	
	2024	2023	2024	2023
Ade Capital Sodical, Scr	0,32 %	0,32 %	166	166
Caja Rural de Burgos, Fuentepeelayo, Segovia y Castellldans, S.C.C	— %	— %	1	1
			<u>167</u>	<u>167</u>

## 11. Instrumentos Financieros Derivados

El importe neto registrado en la cuenta de resultados consolidada en el ejercicio 2024 por variaciones en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados es de 97 miles de euros de pérdidas (7 miles de euros de pérdida en 2023). El valor de los derivados a 31 de diciembre de 2024 es de 94 miles de euros en el pasivo, no habiendo derivados de activo (2 miles de euros en el activo 31 de diciembre de 2023, no habiendo derivado pasivo a dicha fecha). (Nota 28).

### 11.1 Contrato a plazo de moneda extranjera

Para gestionar sus riesgos de cambio, el Grupo ha suscrito contratos de venta a plazo de monedas de los principales mercados en los que opera. Los contratos de venta a plazo de moneda extranjera que el Grupo tiene suscritos a 31 de diciembre de 2024, tienen vencimientos inferiores a un año.

El detalle de divisas y valores nominales de las operaciones de venta a plazo de moneda extranjera al 31 de diciembre es el siguiente:

	2024		2023	
	Miles divisa	Miles de euros	Miles divisa	Miles de euros
USD	2.167	2.064	109	98

El Grupo ha estimado los valores razonables de estos contratos mediante el descuento de flujos en base a tipos de cambio a plazo disponibles en fuentes públicas, es decir, de acuerdo con la metodología Nivel 2, que consiste en la valoración mediante la aplicación de técnicas que utilizan variables obtenidas de datos observables en el mercado.

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

**12. Existencias**

El detalle al 31 de diciembre de este epígrafe del balance consolidado es el siguiente:

	Miles de euros	
	2024	2023
Repuestos y otros	2.108	1.284
Materias primas y bienes mantenidos para su transformación	14.815	20.213
Productos en curso	19.263	17.983
Productos terminados	30	107
	<u>36.216</u>	<u>39.587</u>

El detalle de las reducciones netas del valor de coste de las existencias al valor neto realizable reconocidas en la cuenta de resultados consolidada durante los ejercicios 2024 y 2023 es como sigue:

	Miles de euros	
	2024	2023
Materias primas y bienes mantenidos para su transformación	425	342
Productos en curso	243	(130)
	<u>668</u>	<u>212</u>

Las razones principales que motivan las reducciones de valor son modificaciones realizadas en el diseño de determinadas piezas que provocan la obsolescencia técnica de determinadas referencias. En la sociedad NC Service Milling Machines S.A., debido a la particularidad de su negocio, reparación y retrofitting de maquina usada y de ocasión, las reducciones del valor de las existencias son motivadas por el largo periodo de rotación de las existencias en el almacén.

Al 31 de diciembre de 2024 existen compromisos de compra para el año 2025 por importe de 13.309 de miles de euros (14.038 miles de euros en el 2023)

La cifra de Consumos de mercaderías, materias primas y consumibles al 31 de diciembre, incluye compras realizadas en las siguientes monedas distintas del euro:

Moneda	Miles de euros	
	2024	2023
Renminbi (Yuan)	207	91
Dólares de EE.UU.	45	67
Libra esterlina	371	77
Rupias indias	23	—
Corona sueca	4	—

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

Las sociedades del Grupo tienen contratadas varias pólizas de seguro para cubrir los riesgos a que están sujetos las existencias. La cobertura de estas pólizas se considera suficiente.

**13. Deudores Comerciales y Otras Cuentas a Cobrar**

El detalle al 31 de diciembre de este epígrafe del balance consolidado es el siguiente:

	Miles de euros	
	2024	2023
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	22.104	25.235
Clientes empresas asociadas (Nota 30)	—	30
Anticipos a empleados	5	5
Administraciones públicas	3.804	4.930
Anticipos a proveedores	319	150
Correcciones valorativas por deterioro	(631)	(442)
	<u>25.601</u>	<u>29.908</u>

El detalle de los saldos con Administraciones públicas al 31 de diciembre es como sigue:

	Miles de euros	
	2024	2023
Hacienda Pública, deudor por IVA	2.119	3.175
Subvenciones oficiales	1.656	1.720
Pagos a cuenta IS extranjero	29	35
	<u>3.804</u>	<u>4.930</u>

Dentro del epígrafe de subvenciones oficiales se incluyen deudas pendientes de cobro de administraciones públicas relativas a subvenciones no reintegrables, reintegrables y préstamos blandos. Durante el ejercicio 2024 se han cobrado un total de 298 miles de euros (143 miles de euros en el ejercicio 2023)

Los movimientos al 31 de diciembre de las provisiones por incobrabilidad son como sigue:

	Miles de euros	
	2024	2023
Saldo a 1 de Enero	442	503
Dotación	194	301
Reversión	(2)	(348)
Aplicación	(3)	(14)
Saldo al 31 de diciembre	<u>631</u>	<u>442</u>

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

**14. Efectivo y Otros Medios Líquidos Equivalentes**

Al 31 de diciembre de 2024 y 2023, el epígrafe efectivo y otros medios líquidos equivalentes corresponden a los saldos mantenidos en cuentas corrientes de entidades financieras, siendo estos de libre disposición así como los depósitos bancarios a la vista y los instrumentos financieros que sean convertibles en efectivo y que en el momento de su adquisición, su vencimiento no fuera superior a tres meses.

El Grupo mantiene un total de 12 depósitos, 4 de ellos por un importe de 2 millones de euros cada uno y con vencimientos 30 de enero de 2025 con un rendimiento del 2,55% y 20 de febrero de 2025 con un rendimiento del 2,50%, otros 7 depósitos restantes, son de 1 de euros cada uno con vencimientos 30 de enero de 2025 con rendimientos entre el 2,20% y el 2,55% y 20 de febrero de 2025, con un rendimiento del 2,50%, y el depósito restante tiene un importe de 1.285 miles de euros con un rendimiento del 2,25% y vencimiento 30 de enero de 2025. En el 2023 el Grupo mantenía un total de seis depósitos, cuatro de ellos por importe de 2 millones de euros cada uno y vencimiento 30 de enero de 2024 y los otros dos por un importe de 1 millón de euros cada uno y vencimiento el 28 de febrero de 2024, todos con un rendimiento del 3,5%.

**15. Impuestos Diferidos**

El detalle de activos y pasivos por impuestos diferidos por conceptos al 31 de diciembre de 2024 y 2023 es como sigue:

	Miles de euros					
	Activos		Pasivos		Netos	
	2024	2023	2024	2023	2024	2023
Inmovilizado material	135	105	(740)	(842)	(605)	(737)
Fondo de comercio	—	—	(193)	(193)	(193)	(193)
Otras diferencias temporarias	1.084	961	(79)	(147)	1.005	814
Créditos fiscales por bases imponible negativas y derechos por deducciones y bonificaciones (Nota 29)	8.535	10.103	—	—	8.535	10.103
<b>Total</b>	<b>9.754</b>	<b>11.169</b>	<b>(1.012)</b>	<b>(1.182)</b>	<b>8.742</b>	<b>9.987</b>

El Grupo analiza la recuperabilidad de créditos fiscales en base a sus proyecciones futuras de generación de bases imponibles positivas.

La Dirección ha realizado sus test de recuperabilidad aplicando una compensación de bases imponibles del 25% en el grupo fiscal de las sociedades nacionales. De estos análisis no se desprende deterioro alguno en cuanto a la recuperabilidad de los créditos fiscales activados a 31 de diciembre de 2024.

La naturaleza del reconocimiento de los activos por impuestos diferidos por importe de 9.754 miles de euros (11.169 miles de euros 2023) se apoya en las expectativas de los Administradores de la Sociedad Dominante, sobre la generación de bases imponibles positivas suficientes.

(Continúa)



## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

Si bien las citadas estimaciones se han realizado en función de la mejor información disponible sobre los hechos analizados al 31 de diciembre de 2024, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a su modificación en los próximos ejercicios. El efecto en cuentas anuales consolidadas de las modificaciones que, en su caso, se derivasen de los ajustes a efectuar durante los próximos ejercicios se registraría de forma prospectiva.

El detalle de la variación por tipos de activos y pasivos por impuestos diferidos en 2024 y 2023 que viene porque ha sido reconocida contra el ingreso / (gasto) por impuesto sobre las ganancias diferido de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, es como sigue:

	31.12.22	Reconocidos en Resultados	31.12.23	Reconocidos en Resultados	31.12.24
Inmovilizado material	(747)	10	(737)	132	(605)
Fondo de comercio	(193)	—	(193)	—	(193)
Otras diferencias temporarias	886	(72)	814	191	1.005
Créditos por bases imponibles negativas y derechos por deducciones y bonificaciones	10.095	8	10.103	(1.568)	8.535
	<u>10.041</u>	<u>(54)</u>	<u>9.987</u>	<u>(1.245)</u>	<u>8.742</u>

El detalle estimado de los activos y pasivos por impuestos diferidos cuyo plazo de realización o reversión es superior a doce meses de acuerdo con las expectativas de beneficios futuros es como sigue:

	Miles de euros	
	2024	2023
Activos por diferencias temporarias	534	485
Créditos por bases imponibles negativas y derechos por deducciones y bonificaciones (Nota 29)	7.911	9.264
Total activos	8.445	9.749
Pasivos por impuestos diferidos	(927)	(1.016)
Total pasivos	(927)	(1.016)
Neto	<u>7.518</u>	<u>8.733</u>

(Continúa)

**16. Patrimonio Neto**

La composición y el movimiento del patrimonio neto se presentan en el estado de cambios en el patrimonio neto.

**16.1 Capital**

Al 31 de diciembre de 2024 y 2023 el capital social de Nicolás Correa, S.A. está representado por 12.316.627 acciones ordinarias de 0,8 euros de valor nominal cada una.

Al 31 de diciembre de 2024 y 2023, el valor nominal de las acciones asciende a 9.853 miles de euros.

Al 31 de diciembre de 2024 y 2023 las acciones que integran el capital social están totalmente suscritas y desembolsadas, gozan de iguales derechos políticos y económicos excepto las acciones propias, cuyos derechos políticos quedan en suspenso y cuyos derechos económicos son atribuidos proporcionalmente al resto de las acciones.

La totalidad de las acciones de la Sociedad están admitidas a cotización oficial en las Bolsas de Madrid y Bilbao.

No existen restricciones para la libre transmisibilidad de las mismas.

Al 31 de diciembre de 2024 y 2023 las sociedades que participan directa o indirectamente en el capital social de la Sociedad dominante en un porcentaje igual o superior al 10% son las siguientes:

	2024		2023	
	Número de participaciones	Porcentaje de participación	Número de participaciones	Porcentaje de participación
Sancor Capital, S.L.	3.573.036	29,010 %	3.573.036	29,010 %

**16.2 Prima de emisión**

Esta reserva, originada como consecuencia de un aumento de capital social llevado a cabo el 31 de marzo de 1989, tiene las mismas restricciones y puede destinarse a los mismos fines que las reservas voluntarias de la Sociedad incluyendo su conversión en capital social.

**16.3 Otras reservas**

El detalle de otras reservas al 31 de diciembre, es como sigue:

	Miles de euros	
	2024	2023
Reserva legal	2.009	2.009
Reserva de capitalización	597	1.347
Otras reservas	42.475	36.296
	<u>45.081</u>	<u>39.652</u>

Reserva legal

La reserva legal ha sido dotada de conformidad con el artículo 274 del Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital, que establece que, en todo caso, una cifra igual al 10 por 100 del beneficio del ejercicio se destinará a ésta hasta que alcance, al menos, el 20 por 100 del capital social.

No puede ser distribuida y si es usada para compensar pérdidas, en el caso de que no existan otras reservas disponibles suficientes para tal fin, debe ser repuesta con beneficios futuros.

Al 31 de diciembre de 2024 y 2023, la Sociedad tiene dotada esta reserva por encima del límite mínimo que establece el Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital.

Reservas de capitalización

La reserva de capitalización ha sido dotada de conformidad con los artículos 25 y 62 de la Ley del Impuesto sobre Sociedades, tras la modificación de fecha 26 de junio de 2024, mediante el artículo 4.2 del Real Decreto-ley 4/2024 y con efecto para los periodos impositivos que se inicien a partir del 1 de enero de 2024,, que establece que se dote la reserva por el importe del derecho a la reducción de la base imponible del grupo fiscal del ejercicio. El derecho a la reducción de la base imponible del grupo fiscal asciende al 15% (10% en el 2023) del incremento de los fondos propios del grupo fiscal, según quedan definidos en dicho artículo, sin que en ningún caso pueda exceder del importe del 10% de la base imponible positiva del grupo fiscal del periodo impositivo previa a la reducción y a la integración a la que se refiere el apartado 12 del artículo 11 de la Ley y a la compensación de bases imponibles negativas. No obstante, en caso de insuficiente base imponible del grupo fiscal para aplicar la reducción, las cantidades pendientes pueden ser objeto de aplicación en los periodos impositivos que finalicen en los dos años inmediatos y sucesivos al cierre del periodo impositivo en que se haya generado el derecho a la reducción, conjuntamente con la reducción que pudiera corresponder en dicho ejercicio y con el límite indicado. La reserva es indisponible durante un plazo de tres años (cinco en el 2023) y está condicionada a que se mantenga el incremento de fondos propios del grupo fiscal durante un plazo de res años (cinco en el 2023)desde el cierre del

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

periodo impositivo al que corresponda la reducción, salvo por existencia de pérdidas contables.

El importe que figura en esta reserva es la parte dotada en las cuentas de la sociedad matriz, la parte dotada en las filiales se encuentra incluida dentro de la partida ganancias acumuladas, por un importe de 545 miles de euros (992 miles de euros en el 2023).

#### 16.4 Acciones propias

En la junta general del 25 de abril de 2024 se aprobó autorizar al Consejo de Administración de la Sociedad para la adquisición derivativa de acciones propias, por título de compraventa o por cualquier otro acto “intervivos” a título oneroso, directamente o a través de sociedades integradas en su grupo consolidado, hasta un número máximo de acciones cuyo valor nominal, sumándose al de las que posea la sociedad adquirente y sus filiales, no sea superior al cinco por ciento del capital social, durante un plazo de doce meses, y por un precio mínimo del valor nominal de la acción y máximo de diez euros, así como para la enajenación ó amortización de las mismas, dejando sin efecto, en lo no ejecutado, la autorización concedida por la Junta General de Accionistas celebrada el 27 de Abril de 2023.

El Grupo dispone de 160.435 acciones propias a 31 de diciembre de 2024 (160.435 acciones a 31 de diciembre de 2023).

En el ejercicio 2024, no ha habido movimientos en las acciones propias. Durante el ejercicio 2023 el Grupo procedió a la entrega de 75.000 acciones propias correspondientes al pago de la retribución variable de la Consejera delegada con un valor de 4,90 euros la acción.

El detalle de la cartera de acciones propias al 31 de diciembre de 2024 y 2023 es el siguiente:

2024		
Número	Coste de adquisición	Precio medio de adquisición
160.435	681.280,50	4,25
2023		
Número	Coste de adquisición	Precio medio de adquisición
160.435	681.280,50	4,25

(Continúa)

**16.5 Planes de compensación en acciones**

En la Junta General de Accionistas del 15 de octubre de 2020, se aprobó la aplicación a la Consejera Delegada de un plan de entrega de acciones de Nicolás Correa, S.A., como parte de su remuneración variable a largo plazo. El Plan consiste en la entrega de 75.000 acciones como máximo y estaba condicionado al alcance de manera acumulada, durante los ejercicios 2020, 2021 y 2022, la cifra del Beneficio Antes de Impuestos que constaba definida en los presupuestos anuales consolidados del Grupo, aprobado anualmente por el Consejo de Administración para dichos años.

El periodo de medición de dicho plan finalizó el 31 de diciembre de 2022, con un grado de cumplimiento del 105% del objetivo de dicho plan, por lo que le ha correspondido la entrega de 75.000 acciones netas de impuestos de la renta, la cual se ha producido con fecha 10 de marzo de 2023, dentro del plazo máximo de dos meses tras la formulación de cuentas del ejercicio 2022 establecido en el plan.

Durante el ejercicio 2023, el Grupo aprobó un nuevo plan de acciones acordado en la junta de accionistas el 27 de abril de 2023. Al igual que el plan anterior este consiste en un plan de entrega de acciones de Nicolás Correa S.A. como parte de la remuneración variable a lo largo plazo de la Consejera Delegada. Este plan consiste en la entrega de 75.000 acciones como máximo y condicionado a que la Sociedad alcance de manera acumulada, durante los ejercicios 2023, 2024 y 2025, la cifra del Beneficio Antes de Impuestos (BAI) que consta definida en los presupuestos anuales consolidados del Grupo, aprobado anualmente por el Consejo de Administración para dichos años y que serán pagadas en el plazo máximo de dos meses tras la formulación de Cuentas por el Consejo de Administración de las cuentas anuales correspondientes al ejercicio 2025.

En relación con los planes descritos anteriormente cuya liquidación se realiza en acciones, el movimiento de acciones restringidas registradas en el epígrafe "Otras reservas" del Balance es el siguiente:

<b>Miles de euros</b>	<b>Programa de acciones restringidas (2021-2022)</b>	<b>Programa de acciones restringidas (2023-2026)</b>
<b>Saldo a 31.12.2022</b>	<b>411</b>	<b>—</b>
Dotaciones	—	136
Pagos en acciones	(411)	—
<b>Saldo a 31.12.2023</b>	<b>—</b>	<b>136</b>
Dotaciones	—	200
Pagos en acciones	—	—
<b>Saldo a 31.12.2024</b>	<b>—</b>	<b>336</b>

(Continúa)

**16.6 Restricciones a la distribución de reservas**

Al 31 de diciembre los importes de las reservas no distribuibles de la Sociedad Dominante son como sigue:

	Miles de euros	
	2024	2023
Reserva legal y estatutarias	2.009	2.009
Reserva de capitalización	597	1.347
	<u>2.606</u>	<u>3.356</u>

**16.7 Políticas de gestión de capital**

Los objetivos del Grupo en la gestión del capital social son salvaguardar la capacidad de continuar como una empresa en funcionamiento, de modo que pueda seguir dando rendimientos a los accionistas, beneficiar a otros grupos de interés y mantener una estructura óptima de capital para reducir el coste de capital.

Consistentemente con otros grupos en el sector, los Administradores de la Sociedad Dominante controlan la estructura de capital en base al ratio de apalancamiento. Este ratio se calcula como el endeudamiento neto dividido entre el capital total. El endeudamiento neto se determina por la suma de las deudas financieras menos efectivo y otros medios líquidos equivalente y activos financieros corrientes que corresponden en su mayoría a depósitos con un alto nivel de liquidez. El total del capital se calcula por la suma del patrimonio neto más el endeudamiento neto.

Las ratios del 2024 y 2023 se han determinado de la siguiente forma:

	Miles de euros	
	2024	2023
Total endeudamiento financiero (*)	5.068	7.951
Menos: Efectivo y otros medios equivalentes	(23.960)	(18.817)
Menos: Activos financieros corrientes	(93)	(854)
Endeudamiento neto	(18.985)	(11.720)
Patrimonio neto	85.647	74.783
Total Capital	<u>66.662</u>	<u>63.063</u>
Ratio de apalancamientos	<u>(28,48) %</u>	<u>(18,58) %</u>

(\*) Se corresponde con la suma de los saldos relativos a Pasivos financieros con entidades de crédito, Otros pasivos financieros y Pasivos por arrendamientos.

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

**17. Ganancias (Pérdidas) por Acción**

Las ganancias o pérdidas básicas por acción se calculan dividiendo el beneficio o pérdida del ejercicio atribuible a los accionistas ordinarios de la Sociedad Dominante, entre el número medio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio, excluidas las acciones propias.

	2024	2023
Ganancias/ (Pérdidas) atribuible a la sociedad dominante (miles de euros)	13.696	10.539
Número medio ponderado de acciones ordinarias en circulación	<u>12.156.192</u>	<u>12.142.219</u>
Ganancias/ (Pérdidas) básicas y diluidas por acción (euros por acción)	<u>1,127</u>	<u>0,868</u>

El número medio de acciones ordinarias en circulación se calcula como sigue:

	2024	2023
Acciones ordinarias en circulación al 1 de enero	12.316.627	12.316.627
Efecto de las acciones propias medias	<u>(160.435)</u>	<u>(174.408)</u>
Número medio ponderado de acciones ordinarias en circulación	<u>12.156.192</u>	<u>12.142.219</u>

**18. Otros Pasivos Financieros y pasivos por arrendamientos****18.1 Otros Pasivos Financieros**

Otros pasivos financieros corrientes y no corrientes, incluye:

	Miles de euros			
	2024		2023	
	No corriente	Corriente	No corriente	Corriente
Préstamos tipos de interés cero	1.859	443	2.064	290
Deudas transformables en subvenciones	4	350	181	385
Proveedores de inmovilizado	—	182	—	52
Otras deudas	—	—	—	91
	<u>1.863</u>	<u>975</u>	<u>2.245</u>	<u>818</u>

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

El desglose de los préstamos tipo cero, separado en función de las entidades de las que se recibe la financiación al 31 de diciembre, es el siguiente:

	Miles de euros	
	2024	2023
Ministerio de Ciencia e Innovación	692	567
Ministerio de Economía y Competitividad	228	313
CDTI	1.382	1.474
	<u>2.302</u>	<u>2.354</u>

Estos préstamos tipo cero, son deudas con el Ministerio de Ciencia Innovación, Ministerio de Economía y Competitividad y con el CDTI se corresponden fundamentalmente con el coste amortizado de los anticipos reintegrables a largo plazo sin devengo de intereses y concedidos como ayuda a la financiación de determinados proyectos de investigación y desarrollo, que han sido registrados con cargo a la cuenta de resultados consolidada.

Estos pasivos se valoran a coste amortizado y a tipos de interés fijo efectivos que han oscilado durante el ejercicio 2024 en torno al 1,75% y el 4,15% (el 1,75% y el 7,26% en el año 2023).

El Grupo mantiene en deuda transformables en subvenciones las subvenciones reintegrables concedidas por parte de las ayudas públicas recibidas por parte de CDTI y el Ministerio de Ciencia Innovación, y por la Consejería de Industria Comercio y empleo de la junta de Castilla y León-

“Otras deudas” corresponde principalmente a deudas con partes vinculadas.

Los plazos contractuales de vencimiento remanentes de estos pasivos financieros son los siguientes:

	Miles de euros	
	2024	2023
A un año	980	821
A dos años	430	631
A tres años	394	428
A cuatro años	356	394
A cinco años	284	344
Años posteriores	576	676
	<u>3.020</u>	<u>3.294</u>
Menos intereses futuros	<u>(182)</u>	<u>(231)</u>
	<u>2.838</u>	<u>3.063</u>

(Continúa)



## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

El valor razonable de estos pasivos financieros al 31 de diciembre de 2024 asciende, aproximadamente, a 2.777 miles de euros (2.938 miles de euros al 31 de diciembre de 2023) considerando una tasa efectiva de un 3,81% (de un 4,11% para el ejercicio anterior).

**18.2 Pasivos por arrendamientos**

El análisis del vencimiento contractual de los pasivos por arrendamiento bajo la NIIF 16, incluyendo los intereses a pagar futuros al 31 de diciembre de 2024, es como sigue:

	Miles de euros	
	2024	2023
Hasta un año	245	232
De uno a dos años	241	221
De dos a tres años	218	205
De tres a cuatro años	131	157
De cuatro a cinco años	30	62
	865	877
Menos intereses futuros estimados	(90)	(82)
	<u>775</u>	<u>795</u>

**19. Pasivos Financieros con Entidades de Crédito**

El vencimiento de los préstamos y otros pasivos remunerados es el siguiente:

	Miles de euros	
	2024	2023
A un año	1.131	2.259
A dos años	174	1.134
A tres años	120	301
A cuatro años	50	241
A cinco años	16	167
Años posteriores	24	341
	1.515	4.443
Menos intereses futuros estimados	(60)	(350)
	<u>1.455</u>	<u>4.093</u>

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

Los intereses futuros a pagar han sido estimados considerando una tasa efectiva del 4,51% (4,46% en 2023) basada en el Euríbor al cierre del ejercicio y una estimación del efecto ponderado de los diferenciales crediticios aplicados a los correspondientes pasivos financieros.

El valor en libros de los pasivos financieros a coste o coste amortizado registrados en el balance consolidado no presenta diferencias significativas respecto al valor razonable de los mismos.

**19.1. Deudas con entidades de crédito**

El detalle de las deudas con entidades de crédito al 31 de diciembre es como sigue:

	Miles de euros	
	2024	2023
Préstamos	1.455	3.329
Arrendamiento financiero	—	764
	<u>1.455</u>	<u>4.093</u>

El Grupo tiene avales bancarios y otras garantías relacionadas con el curso normal del negocio por importe de 15.711 miles de euros (19.407 miles de euros en 2023). Dentro de ese importe 477 miles de euros corresponde a avales bancarios ante la Administración a 31 de diciembre de 2024 (el Grupo disponía de avales bancarios ante la Administración por importe de 299 a 31 de diciembre de 2023). El Grupo no prevé que surja un pasivo significativo como consecuencia de los mencionados avales.

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

El concepto de “Préstamos y Pólizas de crédito y descuento” incluye a 31 de diciembre de 2024, principalmente:

	2024					
	Limite	No corriente	Corriente	Tipo Interés nominal medio del periodo	Tipos de interés contractuales	Vencimiento
<b>Préstamos</b>						
Préstamo Hipotecario por disposiciones (*)	n.a.	—	480	5,38 %	Euríbor 12M+ 1,55%	2025
Préstamos ICO Caixabank	n.a.	—	208	5,27 %	Euríbor 6M+ 1,50%	2025
Préstamo ICO Caja Rural	n.a.	49	146	2,65 %	Fijo	2026
Préstamo personal Caixabank	n.a.	—	27	4,90 %	Euríbor 12M+ 1,25%	2025
Préstamos Hipotecario Caixabank	n.a.	75	11	5,81 %	Euríbor 12 M+ 2,25%	2031
Préstamos ICO Caixabank	n.a.	234	100	4,56 %	Euríbor 6M+ 1,5%	2026
		<u>358</u>	<u>972</u>			
<b>Pólizas de crédito y descuento</b>						
Líneas de crédito	3.450	—	—			
Líneas de descuento de anticipos de exportación	12.950	—	—			
Línea de confirming	300	—	—			
Otros		—	125			
		<u>—</u>	<u>125</u>			
		<u>358</u>	<u>1.097</u>			

(\*) En junio de 2017 se formalizaron dos préstamos hipotecarios por disposiciones con BBVA y Caixabank con vencimiento junio 2025. En diciembre de 2018 estos dos préstamos fueron novados siendo el tipo de interés Euríbor 12 meses + 1,55% de diferencial y se amplió el periodo de carencia a 18 meses. Este préstamo va asociado a una garantía hipotecaria establecida sobre terrenos y edificios propiedad del Grupo (véase Nota 6).

(Continúa)

El concepto de “Préstamos y Pólizas de crédito y descuento” incluye a 31 de diciembre de 2023, principalmente:

	2023					
	Limite	No corriente	Corriente	Tipo Interés nominal medio del periodo	Tipos de interés contractuales	Vencimiento
<b>Préstamos</b>						
Préstamo Hipotecario por disposiciones (*)	n.a.	478	920	4,21 %	Euríbor 12M+ 1,55%	2025
Préstamos ICO Caixabank	n.a.	208	624	4,49 %	Euríbor 6M+ 1,50%	2025
Préstamo ICO Caja Rural	n.a.	195	142	2,65 %	Fijo	2026
Préstamo personal Caixabank	n.a.	27	77	3,81 %	Euríbor 12M+ 1,25%	2025
Préstamos Hipotecario Caixabank	n.a.	86	11	4,07 %	Euríbor 12 M+ 2,25%	2031
Préstamos ICO Caixabank	n.a.	333	100	5,62 %	Euribor 6M+ 1,5%	2025
		1.327	1.874			
<b>Pólizas de crédito y descuento</b>						
Líneas de crédito	4.450	—	—			
Líneas de descuento de anticipos de exportación	16.300	—	—			
Línea de confirming	300	—	—			
Otros		—	128			
		—	128			
		1.327	2.002			

(\*) En junio de 2017 se formalizaron dos préstamos hipotecarios por disposiciones con BBVA y Caixabank con vencimiento junio 2026. En diciembre de 2018 estos dos préstamos fueron novados siendo el tipo de interés Euríbor 12 meses + 1,55% de diferencial y amplió el periodo de carencia 18 meses. Este préstamo va asociado a una garantía hipotecaria establecida sobre terrenos y edificios propiedad de la Sociedad (véase Nota 6).

(\*\*) El 17 de abril de 2020 se formalizaron dos préstamos con línea de avales ICO. Por una parte, firmó con Caixabank una línea ICO Covid-19 por valor de 2,5 millones de euros, a un tipo de interés de Euribor a 6 meses + 1,5% de diferencial y vencimiento en Abril 2025. Por otra parte, firmó con BBVA una línea ICO Covid-19 por valor de 1,5 millones de euros, a un tipo fijo de 1,55% y vencimiento en abril de 2023.

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

Con fecha 29 de mayo de 2024 el Grupo ha procedido a ejercitar anticipadamente la opción de compra de dos arrendamientos financieros que la sociedad NC Service Milling Machines, S.A tenía en relación a una nave financiada

A 31 de diciembre de 2023, esos Arrendamientos financieros tenían los siguientes saldos y características:

	Limite	No corriente	Corriente	2023	Tipos de interés contractuales	Vencimiento
				Tipo Interés nominal medio del periodo		
<b>Préstamos</b>						
Leasing inmobiliario Compra inmueble	n.a.	542	76	3,24 %	Euríbor 12M+ 1,30%	Mayo 2031
Leasing inmobiliario Obras Inmueble	n.a.	128	18	3,24 %	Euríbor 12M+ 1,30%	Mayo 2031
		<u>670</u>	<u>94</u>			

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

**19.2. Estado de flujos de efectivo**

El movimiento del ejercicio 2024 de los pasivos clasificados como actividades de financiación en el Estado de flujos de efectivo excluidos los epígrafes de patrimonio neto, es el siguiente:

	Flujos de efectivo						
	Saldo a			Pago de	Devengo de	Otros	Saldo a
<u>Miles de euros</u>	31.12.2023	Emisiones	Reembolsos	intereses	intereses	Movimientos sin flujo de efectivo	31.12.2024
Pasivos por arrendamientos	795	—	(205)	(43)	43	185	775
Arrendamientos financiero	764	—	(764)	(21)	21	—	—
Resto de operaciones de financiación (*)	5.774	302	(2.379)	(168)	227	1	3.757
<b>Total Deuda financiera-préstamos y otros (Nota 18)</b>	<b>7.333</b>	<b>302</b>	<b>(3.348)</b>	<b>(232)</b>	<b>291</b>	<b>186</b>	<b>4.532</b>
<b>Total</b>	<b>7.333</b>	<b>302</b>	<b>(3.348)</b>	<b>(232)</b>	<b>291</b>	<b>186</b>	<b>4.532</b>

(\*) Excluimos Deudas transformables en subvención y proveedores de inmovilizado.

El movimiento del ejercicio 2023 de los pasivos clasificados como actividades de financiación en el Estado de flujos de efectivo excluidos los epígrafes de patrimonio neto, es el siguiente:

	Flujos de efectivo						
	Saldo a			Pago de	Devengo de	Otros	Saldo a
<u>Miles de euros</u>	31.12.2022	Emisiones	Reembolsos	intereses	intereses	Movimientos sin flujo de efectivo	31.12.2023
Pasivos por arrendamientos	712	—	(187)	(39)	39	270	795
Arrendamientos financiero	857	—	(93)	(27)	27	—	764
Resto de operaciones de financiación	8.379	430	(3.115)	(229)	312	(3)	5.774
<b>Total Deuda financiera-préstamos y otros (Nota 18)</b>	<b>9.948</b>	<b>430</b>	<b>(3.395)</b>	<b>(295)</b>	<b>378</b>	<b>267</b>	<b>7.333</b>
<b>Total</b>	<b>9.948</b>	<b>430</b>	<b>(3.395)</b>	<b>(295)</b>	<b>378</b>	<b>267</b>	<b>7.333</b>

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

**20. Provisiones**

El movimiento del epígrafe Provisiones durante los ejercicios 2024 y 2023 es como sigue:

	Miles de euros	
	Garantías	Total
Al 31 de diciembre de 2022	2.059	2.059
Dotaciones (Nota 27)	1.965	1.965
Reversiones (Nota 27)	(1.980)	(1.980)
Al 31 de diciembre de 2023	<u>2.044</u>	<u>2.044</u>
Dotaciones (Nota 27)	2.135	2.135
Reversiones (Nota 27)	(1.662)	(1.662)
Al 31 de diciembre de 2024	<u>2.517</u>	<u>2.517</u>

Provisión para garantías se refiere, principalmente, a los gastos relacionados con reparaciones a efectuar en las máquinas fresadoras, reposición de piezas defectuosas y cualquier otro tipo de gasto imputable durante el período de garantía. La provisión está estimada en base a la información histórica que dispone el Grupo en relación a productos similares.

A fecha de formulación de las cuentas anuales consolidadas, no existen pasivos contingentes de importes significativos que pudieran derivarse.

**21. Acreedores Comerciales y Otras Cuentas a Pagar corrientes y no corrientes**

El detalle al 31 de diciembre de acreedores comerciales y otras cuentas a pagar corrientes es como sigue:

	Miles de euros	
	2024	2023
Proveedores y acreedores comerciales	14.987	17.772
Pasivos de contrato (Nota 23)	1.385	961
Anticipos de clientes	19.880	27.896
Pasivos por impuesto corrientes	—	30
Otras cuentas a pagar		
Remuneraciones pendientes de pago	1.510	1.938
Organismos de la Seguridad Social acreedores	619	648
Administraciones Públicas Acreedoras (IRPF, IVA)	811	650
	<u>39.192</u>	<u>49.895</u>

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

A 31 de diciembre de 2024, el epígrafe de Proveedores y acreedores comerciales y de Anticipos de clientes presentan los siguientes contravalores en euros de los siguientes saldos en divisas::

Miles de euros	Proveedores y acreedores comerciales		Anticipos de clientes	
	2024	2023	2024	2023
Dólares Estadunidenses	268	189	804	—
Dólares Canadienses	11	4	—	—
Yuanes	47	108	15	6
Libras Esterlinas	11	37	—	—
Rupias Indias	6	—	1	—
	<u>343</u>	<u>338</u>	<u>820</u>	<u>6</u>

A 31 de diciembre de 2024 y 2023, el epígrafe “Otros pasivos no corrientes” del Balance consolidado se corresponde en su totalidad con pasivos del contrato.

**22. Información sobre los aplazamientos de pago efectuados a proveedores. Disposición adicional tercera. “Deber de información” de la Ley 18/2022, de 28 de septiembre”**

La información sobre los aplazamientos de pago efectuados a proveedores por las sociedades consolidadas españolas es como sigue:

	Días	
	2024	2023
Periodo medio de pago a proveedores	52	52
Ratio de las operaciones pagadas	53	55
Ratio de las operaciones pendientes de pago	35	37

	Importe (Miles de euros)	
	2024	2023
Total pagos realizados	84.287	88.280
Total pagos pendientes	9.171	12.753
Total monetario de facturas pagadas en plazo	43.439	44.119
Porcentaje que supone sobre el total monetario de pagos a proveedores	51,54 %	49,98 %
Número de facturas pagadas en plazo	10.875	11.041
Porcentaje que supone sobre el número total de facturas	57,22 %	56,69 %

(Continúa)



## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

**23. Ingresos Ordinarios**

El detalle de los ingresos ordinarios al 31 de diciembre de 2024 y 2023 es como sigue:

	Miles de euros	
	2024	2023
Venta de bienes	118.692	107.389
Prestaciones de servicios	2.793	2.472
	<u>121.485</u>	<u>109.861</u>

El Grupo no dispone de activos por contrato significativos con clientes. El detalle de los pasivos por contrato con clientes es como sigue:

	Miles de euros			
	2024		2023	
	No corriente	Corriente	No corriente	Corriente
Transportes	—	767	—	616
Servicios de mantenimiento de máquina	414	287	440	61
Extensión de Garantía	1.217	331	1.070	263
Otros	—	—	—	21
	<u>1.631</u>	<u>1.385</u>	<u>1.510</u>	<u>961</u>

El movimiento de los pasivos por contratos con clientes durante los ejercicios 2024 y 2023 es como sigue:

	Miles de euros	
	2024	2023
Al 1 de enero	2.471	2.261
Ingresos reconocidos en el ejercicio	(973)	(1.177)
Obligaciones pendientes de contratos del ejercicio	1.518	1.387
Al 31 de diciembre	<u>3.016</u>	<u>2.471</u>

Al 31 de diciembre de 2024 existen compromisos de venta para el año 2025 por importe de 75.757 miles de euros (104.829 miles de euros en 2023).

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

**24. Otros Ingresos**

El detalle de otros ingresos al 31 de diciembre de 2024 y 2023 es como siguiente:

	Miles de euros	
	2024	2023
Trabajos efectuados por el Grupo para activos no corrientes	121	105
Subvenciones de explotación	228	77
Subvenciones asociadas a gastos de I+D	264	242
Subvenciones de Inmovilizado no financiero	25	25
Beneficios en la enajenación de inmovilizado	12	—
Otros ingresos	124	207
	<u>774</u>	<u>656</u>

**25. Consumos de materia prima y consumibles**

El detalle de los consumos de materia prima y consumibles durante los ejercicios 2024 y 2023 es el siguiente:

	Miles de euros	
	2024	2023
Consumo de mercaderías	584	6.029
Consumo de materias primas y otras materias consumibles	50.413	39.381
Trabajos realizados por otras empresas	4.143	4.633
Deterioro de mercaderías, materias primas, y otros aprovisionamientos	15	19
	<u>55.155</u>	<u>50.062</u>

**26. Gastos de Personal**

El detalle de los gastos por retribuciones a los empleados durante los ejercicios 2024 y 2023 es el siguiente:

	Miles de euros	
	2024	2023
Sueldos, salarios y asimilados	21.219	19.639
Indemnizaciones	189	47
Seguridad Social	6.048	5.588
Otros gastos sociales	688	536
	<u>28.144</u>	<u>25.810</u>

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

El número medio de empleados del Grupo mantenido durante los ejercicios 2024 y 2023 y desglosado por categorías, es como sigue:

	Número medio de empleados	
	2024	2023
Ingenieros y licenciados	47	44
Ingenieros técnicos, peritos y ayudantes titulados	78	71
Jefes administrativos y de taller	16	19
Oficiales administrativos	41	36
Subalternos	4	2
Oficiales	273	254
Auxiliares administrativos	5	5
	<u>464</u>	<u>431</u>

La distribución por sexos al final de los ejercicios 2024 y 2023, del personal del Grupo y de los Administradores de la Sociedad Dominante es como sigue:

	2024		2023	
	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres
Administradores	4	3	4	3
Resto de personal	426	58	396	54
	<u>430</u>	<u>61</u>	<u>400</u>	<u>57</u>

El número medio de empleados del Grupo con discapacidad mayor o igual del 33% (o calificación equivalente local), durante el ejercicio 2024 y 2023 desglosado por categorías, es como sigue:

	Número	
	2024	2023
Oficiales	5	6
	<u>5</u>	<u>6</u>

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

**27. Otros gastos**

El detalle de ingresos y gastos detalle de otros gastos al 31 de diciembre es el siguiente:

	Miles de euros	
	2024	2023
Comisiones comerciales	5.195	4.637
Otros gastos de las ventas	4.608	4.032
Transportes de ventas	2.776	3.891
Reparaciones y mantenimiento	644	889
Asesoramientos	2.300	1.834
Publicidad y propaganda	2.778	2.009
Suministros	592	728
Pérdidas deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales (Nota 20)	473	(15)
Tributos	374	445
Otros gastos de gestión corriente	4	44
Otros servicios exteriores	1.733	2.925
Deterioro y Resultados por enajenación del inmovilizado	202	2
	<u>21.679</u>	<u>21.421</u>

En el epígrafe de "Otros servicios exteriores" se incluyen principalmente el gasto devengado por contratos de arrendamiento no capitalizables por arrendamientos puntuales de maquinaria y licencias, así como el gasto de las primas de seguros, y servicios bancarios principalmente.

Los importes de periodificaciones de activo corresponden a gastos anticipados pagados en el ejercicio, que corresponden a gastos del ejercicio siguiente. El detalle del movimiento es el siguiente:

	Miles de euros
	Periodificaciones a corto plazo
Al 31 de diciembre de 2022	<u>880</u>
Pagos del ejercicio	3.690
Reconocimiento de gastos	(3.452)
Al 31 de diciembre de 2023	<u>1.118</u>
Pagos del ejercicio	3.785
Reconocimiento de gastos	(3.655)
Al 31 de diciembre de 2024	<u>1.248</u>

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

**28. Ingresos y Gastos Financieros**

El detalle de ingresos y gastos financieros al 31 de diciembre desglosado por categorías de activos y pasivos financieros es el siguiente:

	Miles de euros	
	2024	2023
<u>Ingresos financieros</u>		
Préstamos y partidas a cobrar	468	236
Total ingresos financieros	<u>468</u>	<u>236</u>
	Miles de euros	
	2024	2023
<u>Gastos financieros</u>		
Variación de valor razonable de Instrumentos financieros derivados (Nota 11)	97	7
<u>Débitos y partidas a pagar</u>		
De deudas con entidades de crédito y otros pasivos financieros	291	377
Total gastos financieros	<u>388</u>	<u>384</u>

**29. Impuesto sobre las Ganancias**

El detalle del gasto por impuesto sobre las ganancias en 2024 y 2023, es como sigue:

	Miles de euros	
	2024	2023
Impuesto corriente		
Del ejercicio	1.958	1.951
De ejercicios anteriores	11	—
	<u>1.969</u>	<u>1.951</u>
Impuestos diferidos		
Origen y reversión de diferencias temporarias	(323)	62
Variación Bases imponibles negativas y deducciones pendientes de aplicar (Nota 15)	1.568	(8)
	<u>1.245</u>	<u>54</u>
	<u>3.214</u>	<u>2.005</u>

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

Una conciliación entre el resultado contable y el gasto/(ingreso) por impuesto es como sigue:

	Miles de euros	
	2024	2023
Beneficio del ejercicio antes de impuestos	<u>17.098</u>	<u>12.790</u>
Gasto esperado al tipo impositivo de la Sociedad Dominante 25%	4.275	3.198
Gastos e ingresos no deducibles	29	73
Activación créditos fiscales, deducciones generados en ejercicios anteriores y ajuste a los impuestos diferidos activos y pasivos	(629)	(883)
Reserva de capitalización	(251)	(114)
Deducciones del ejercicio corriente	(70)	(55)
Otros	<u>(140)</u>	<u>(214)</u>
Gasto/(Ingreso) por impuesto	<u>3.214</u>	<u>2.005</u>

El Grupo dispone al 31 de diciembre de 2024 y 2023 de las siguientes bases imponibles negativas a compensar contra eventuales beneficios fiscales futuros, cuyo efecto fiscal acumulado a 31 de diciembre de 2024 asciende a 2.254 miles de euros (3.332 miles de euros a 31 de diciembre de 2023):

Año de origen	2024	2023	Compensables hasta
2004	1.433	1.433	Sin límite
2005	729	729	Sin límite
2010	379	4.690	Sin límite
2012	6.474	6.474	Sin límite
	<u>9.015</u>	<u>13.326</u>	

Adicionalmente el grupo tiene activados 5 miles de euros de crédito fiscal correspondiente al 50% de las bases imponibles negativas (BINs) individuales de Correa Mecanizado S.L. que no se han podido incorporar al grupo fiscal por la limitación en los ejercicios 2023 y 2024. Estas bases imponibles negativas se integraran en la base imponible del grupo fiscal por partes iguales en cada uno de los diez primeros períodos impositivos que se inicien a partir del 1 de enero de 2024 para las BINs del año 2023 y a partir del 1 de enero de 2025 para las BINs del año 2024.

Todas las bases imponibles negativas se han generado por la sociedad Nicolás Correa S.A. domiciliada en España, que podrán ser compensadas sin límite temporal. La compensación se realizará al tiempo de formular la declaración del Impuesto sobre Sociedades, sin perjuicio de las facultades de comprobación que correspondan a las autoridades fiscales. El Grupo puede compensar las bases

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

imponibles negativas pendientes de compensación, con las rentas positivas de los periodos impositivos siguientes con el límite del 25% de la base imponible previa a la aplicación de la reserva de capitalización y a su compensación.

El desglose de las deducciones generadas por el Grupo en cada ejercicio, expresado en miles de euros, así como sus vencimientos es como sigue:

2024		
<u>Ejercicio</u>	<u>Importe</u>	<u>Ultimo ejercicio de aplicación</u>
2007	327	2025
2008	660	2026
2009	473	2027
2010	264	2028
2013	3	2028
2011	508	2029
2014	23	2029
2012	594	2030
2015	15	2030
2013	373	2031
2022	5	2032
2016	365	2034
2017	311	2035
2018	313	2036
2019	298	2037
2020	291	2038
2023	2	2038
2021	329	2039
2024	2	2039
2022	326	2040
2023	380	2041
2024	414	2042
<hr/>		
<b>6.276</b>		
<hr/>		

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

2023		
<u>Ejercicio</u>	<u>Importe</u>	<u>Ultimo ejercicio de aplicación</u>
2006	54	2024
2009	19	2024
2007	1.369	2025
2010	9	2025
2008	660	2026
2009	473	2027
2010	264	2028
2013	3	2028
2011	508	2029
2014	23	2029
2012	594	2030
2015	15	2030
2013	373	2031
2022	5	2032
2016	365	2034
2017	311	2035
2018	313	2036
2019	297	2037
2020	291	2038
2023	2	2038
2021	329	2039
2022	329	2040
2023	164	2041
<hr/>		
<b>6.770</b>		
<hr/>		

Al 31 de diciembre de 2024, estas deducciones se corresponden, principalmente, con deducciones por actividades de investigación científica e innovación tecnológica por importe de 6.226 miles de euros (6.551 miles de euros al 31 de diciembre de 2023). A 31 de diciembre de 2024 el Grupo tiene activadas deducciones por importe de 6.276 miles de euros (6.770 miles de euros a 31 de diciembre de 2023). No teniendo pendiente de activarse a 31 de diciembre de 2024 y 2023 ningún crédito fiscal.

La Sociedad mantiene determinadas deducciones por reinversión que corresponden a las originadas en determinados activos materiales. La reinversión debe realizarse dentro del plazo correspondiente entre el año anterior a la fecha de la enajenación y los tres siguientes. El resumen por elemento de activo fijo de las enajenaciones realizadas acogidas a deducción por reinversión, los elementos en los que se materializa la reinversión y la fecha de mantenimiento de estos últimos, se presenta en el Anexo II adjunto, el cual forma parte integrante de esta nota.

(Continúa)



## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

La Sociedad analiza la recuperabilidad de créditos fiscales activados en base a sus proyecciones futuras de generación de bases imponibles positivas. La naturaleza del reconocimiento de los activos por impuestos diferidos se apoya en las expectativas de negocio a futuro que los Administradores estiman que supondrán la generación de bases imponibles positivas suficientes. Si bien las citadas estimaciones se han realizado en función de la mejor información disponible sobre los hechos analizados al 31 de diciembre de 2024 y 2023, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a su modificación en los próximos ejercicios. El efecto en cuentas anuales de las modificaciones que, en su caso, se derivasen de los ajustes a efectuar durante los próximos ejercicios se registraría de forma prospectiva.

De los análisis de sensibilidad realizados por la Dirección en base a las desviaciones de las principales hipótesis utilizadas, no se desprende deterioro alguno en cuanto a la recuperabilidad de los créditos fiscales activados a 31 de diciembre de 2024.

Según establece la legislación vigente los impuestos no pueden considerarse definitivamente liquidados hasta que las declaraciones presentadas hayan sido inspeccionadas por las autoridades fiscales, o haya transcurrido el plazo de prescripción de cuatro años.

Con fecha 14 de febrero de 2024, el grupo fiscal formado por las sociedades Nicolás Correa S.A., Hypatia GNC Accesorios S.A., GNC Calderería Steelworks, S.L. y Nicolás Correa Electrónica S.A., recibió notificación de inicio de actuaciones de comprobación e inspección, relativas al Impuesto sobre Sociedades y al Impuesto sobre el Valor Añadido, ejercicios 2020 y 2021, actuaciones que a 31 de diciembre de 2024 se encuentran en fase de desarrollo, sin apertura de Trámite de Audiencia ni resolución en ningún sentido al respecto. En todo caso, los Administradores de la Sociedad no esperan que como consecuencia de estas actuaciones surjan pasivos de importancia que pudieran influir significativamente a las cuentas anuales.

El Grupo tiene pendientes de inspección por las autoridades fiscales los siguientes ejercicios de los principales impuestos que le son aplicables:

	<u>Ejercicios abiertos</u>
	2022 – 2023 (*)
Impuesto sobre el Valor Añadido	2022 – 2024
Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas	2021 – 2024
Impuesto sobre Actividades Económicas	2021 – 2024

(\*) El plazo para la presentación del Impuesto sobre Sociedades es de 25 días naturales siguientes a los seis meses posteriores a la conclusión del periodo impositivo, por lo que el Impuesto sobre Sociedades correspondiente al ejercicio 2023 no estará abierto a inspección hasta el 25 de julio de 2025.

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

Debido a la limitación al 95% de la exención de los dividendos derivados de participaciones superiores al 5% en el capital social, se ha revisado la diferencia entre el valor fiscal de la inversión y el valor neto contable de la Sociedades participadas registrándose un pasivo por impuesto diferido por importe de 22 miles de euros por este concepto, por ser probable su reversión en un futuro previsible (37 miles de euros en el ejercicio 2023).

**30. Saldos y transacciones con Partes Vinculadas****30.1. Saldos del Grupo con Partes Vinculadas**

El detalle de los saldos deudores y acreedores con partes vinculadas se presenta en la Nota 13 y 21.

En cuanto a las Sociedades Asociadas, el Grupo incluye a Nicolás Correa Machine Tools (Kunming) Co. Ltd.

**30.2. Transacciones del Grupo con Partes Vinculadas**

Los importes de las transacciones del Grupo con partes vinculadas son los siguientes:

Miles de euros						
2024			2023			
Sociedades asociadas	Otras partes vinculadas	Total	Sociedades asociadas	Otras partes vinculadas	Total	
Ingresos						
Ventas netas						
Ventas	2.141	—	2.141	2.804	—	2.804
	<u>2.141</u>	<u>—</u>	<u>2.141</u>	<u>2.804</u>	<u>—</u>	<u>2.804</u>
Gastos						
Compras netas						
Compras	17	—	17	27	—	27
	<u>17</u>	<u>—</u>	<u>17</u>	<u>27</u>	<u>—</u>	<u>27</u>

La venta de bienes se realiza en función de los precios vigentes aplicables a terceros no vinculados.

(Continúa)

**30.3. Información Relativa a los Administradores de la Sociedad Dominante**

El detalle de las remuneraciones devengadas de los Administradores del Grupo es el siguiente:

Miles de Euros	2024	2023
<b>Miembros del Consejo de Administración</b>		
<b>Concepto Retributivo</b>		
Remuneración por pertenencia al consejo y comisiones del consejo	503	534
Sueldos	275	267
Retribución Variable en efectivo	145	140
Sistemas de retribución basadas en acciones	—	—
<b>Total</b>	<b>923</b>	<b>941</b>

Con fecha de efecto 1 de enero de 2023 se suprimieron los Consejos de Administración de las filiales industriales del Grupo, pasando a ser administradas a través de Administrador Único, figura que encarna la Consejera Delegada de Nicolás Correa. La Administradora Única no recibe remuneración alguna de las filiales por el desempeño del cargo de administradora. La remuneración por estas responsabilidades están incluidas en la retribución que cobra desde la sociedad matriz.

Adicionalmente, a 31 de diciembre de 2024 y 2023 ningún miembro del Consejo de Administración tiene concedidos anticipos o créditos y, no se han asumido obligaciones por cuenta de ellos a título de garantía. Se han pagado primas de seguro de responsabilidad civil por daños ocasionados por actos u omisiones en el ejercicio del cargo por importe de 11 miles de euros (12 miles de euros en 2023). Asimismo, la Sociedad no tiene contraídas obligaciones en materia de pensiones y de seguros de vida con respecto a antiguos o actuales Administradores de la Sociedad.

**30.4. Remuneraciones a la Dirección**

Para establecer y velar por las políticas comunes a todo el Grupo, en el ejercicio 2023 se crea una Dirección Corporativa, que forma parte del Comité de Dirección de Nicolás Correa S.A., liderada por la Consejera Delegada.

La remuneración que ha devengado la Consejera Delegada por sus funciones ejecutivas asciende a 420 miles de euros a 31 de diciembre de 2024 (407 miles de euros en 2023), incluidos en la nota anterior. El resto de la Alta Dirección ha devengado a 31 de diciembre de 2024 por sus funciones ejecutivas una remuneración de 1.006 miles de euros (767 miles de euros a 31 de diciembre de 2023). En el ejercicio 2024 y 2023, el número de directivos ascienden a 7 y 6, respectivamente.

Adicionalmente, en el epígrafe Gastos de personal de la Cuenta de pérdidas y ganancias hay reconocidos al 31 de diciembre de 2024 200 miles de euros

(Continúa)

correspondientes a la provisión de los importes devengados durante el ejercicio 2024 en relación al Sistema de retribución a largo plazo basado en acciones (a 31 de diciembre del 2023 incluía 136 miles de euros) (Nota 16.5) .

La consejera ejecutiva, en el supuesto de cese de su condición de consejera de la sociedad, tanto delegada como ejecutiva, a instancias de la compañía por cualquier causa distinta del incumplimiento grave y culpable de sus obligaciones durante la vigencia de su mandato tendrá derecho a percibir una indemnización por cese consistente en una cantidad en metálico cuya cuantía será el importe de dos anualidades de la Retribución Fija en Metálico. La opción por esta indemnización implica la renuncia a la reactivación del contrato laboral de 17 de febrero de 2004.

### **30.5. Transacciones ajenas al tráfico ordinario o en condiciones distintas de mercado realizadas por los Administradores**

A parte de las transacciones con partes vinculadas desglosadas anteriormente, durante el ejercicio 2024 y 2023, los Administradores de la Sociedad dominante no han realizado con ésta ni con sociedades del Grupo operaciones ajenas al tráfico ordinario o en condiciones distintas a las de mercado.

### **30.6. Situaciones de conflicto de interés de los Administradores de la Sociedad dominante**

Los Administradores de la Sociedad dominante y las personas vinculadas a los mismos, no han incurrido en ninguna situación de conflicto de interés que haya tenido que ser objeto de comunicación de acuerdo con lo dispuesto en el art. 229 del TRLSC.

## **31. Información Medioambiental**

La actividad del Grupo Correa, a través de toda su cadena de producción, tiene un impacto moderado sobre el clima, siendo inevitable el uso, utilización y consumo de materias primas y energía para realizar su actividad, así como la generación de residuos.

El Grupo gestiona mediante un análisis de riesgos, basado en los estándares ISO 14001, estos impactos. Adicionalmente, para tener una visión más fidedigna del impacto ambiental de la actividad del Grupo y poder reducirlo, en 2024 ha seguido trabajando en el cálculo de su huella ambiental. Conocida la huella de carbono correspondiente a la sociedad, Nicolás Correa S.A., tal y como se informa en el informe de información no financiera, tiene establecido un plan de mejora, con el objetivo de minorar de forma significativa el impacto que generará esta actividad en los próximos años, previendo que se reduzcan las emisiones totales desde el año 2023 hasta el 2026 inclusive, en un 1%. No se espera que logro de este objetivo tenga un impacto significativo en la consecución de los planes de negocio, al esperarse un efecto contenido en las cuentas de resultados futuros.

(Continúa)

Las operaciones del Grupo están sometidas a la legislación relativa a la protección del medioambiente y la seguridad y salud del trabajador. Los Administradores consideran que se cumplen sustancialmente tales leyes y que se mantienen procedimientos diseñados para fomentar y garantizar su cumplimiento.

El Grupo ha adoptado las medidas oportunas en relación con la protección y mejora del medioambiente y la minimización, en su caso, del impacto medioambiental, cumpliendo con la normativa vigente al respecto. Durante el ejercicio no se ha considerado necesario registrar ninguna dotación para riesgos y cargas de carácter medioambiental al no existir contingencias relacionadas con la protección y mejora del medioambiente.

El Grupo considera mínimos, y en todo caso adecuadamente cubierto los riesgos medioambientales que se pudieran derivar de su actividad, y estima que no surgirán pasivos adicionales relacionados con el medio ambiente.

No se han incurrido en gastos de naturaleza medioambiental por importe significativo, durante los ejercicios 2024 y 2023.

En un contexto de gran dependencia de la energía eléctrica y motivado por la reducción de la emisión de gases contaminantes y el pago de menores costes, durante el último trimestre de 2023, Nicolás Correa S.A. realizó la instalación Solar Fotovoltaica de conexión a red con una potencia instalada de 330 kW. Con esta instalación fotovoltaica en el año 2024 la energía solar ha aportado 378.241 KWh lo que ha supuesto un ahorro de emisiones de aproximadamente 135.000 Kg CO<sub>2</sub>. El coste de esta inversión fue de 254 miles de euros. En el ejercicio 2024 no se han realizado inversiones en activo fijo por este concepto.

Esta instalación de placas solares es la segunda con la que cuenta el grupo, ya que en el año 2022 NC Service instaló en la cubierta de sus instalaciones placas solares de autoconsumo de 30 kWh. La producción en el 2024 de estas placas ha sido 47.879 kW (49.166 KW en el 2023).

### **32. Honorarios de Auditoría**

Ernst & Young, S.L., empresa auditora de las cuentas anuales del Grupo, ha devengado durante el ejercicio 2024, honorarios de auditoría por importe de 108 miles de euros (111 miles de euros a 31 de diciembre de 2023). El grupo también ha devengado honorarios por importe de 20 miles de euros por otros servicios prestados (19 miles de euros a 31 de diciembre de 2023). Estos importes incluyen la totalidad de los honorarios relativos a los servicios realizados durante el ejercicio 2024, con independencia del momento de su facturación.

### **33. Información Financiera por Segmentos**

La información por segmentos se utiliza a nivel del Consejo de Administración de la Sociedad Dominante, el cual es el órgano competente en la toma de decisiones, y está desglosada por sociedades. Los Administradores de la

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

Sociedad Dominante entienden que cada una de las sociedades cumple con los requisitos para ser considerado un segmento, dado que todas tienen una actividad claramente diferenciada. Así, Nicolás Correa, S.A. fabrica y vende la maquinaria de mayor tamaño y tecnología en cualquier mercado geográfico, Hypatia GNC Accesorios, S.A. fabrica y vende maquinaria de moderada dimensión en el cualquier mercado geográfico, Nicolás Correa Calderería, S.L. fabrica y vende carenados y otros productos de mecanosoldado, NC Electrónica, S.A. fabrica y vende componentes eléctricos para maquinaria, NC Service Milling Machines Tools, S.A. presta servicio técnico de fresadoras y reconstruye fresadoras de segunda mano, Correa USA Inc, es una sociedad dedicada a la prestación de servicios de asistencia técnica de máquina-herramienta en USA, Nicolás Correa Deutschland GmbH se dedica a la promoción, importación, exportación y venta de productos fabricados por el Grupo en el mercado Alemán, así como a la prestación de servicios de asistencia técnica de máquina-herramienta en dicho mercado, N.C. Machine Tools (Shanghái) Co. Ltd. se dedica a la promoción y venta de productos fabricados por el Grupo en el mercado chino, así como a la prestación de servicios de asistencia técnica de máquina-herramienta en dicho mercado y Nicolás Correa India LLP que se dedica a la promoción y venta en el mercado indio de las máquinas fabricadas por el grupo, así como a la prestación de servicios de asistencia técnica y de ingeniería de aplicaciones en dicho mercado. Las mencionadas sociedades se clasifican en aquellas que tienen como actividad principal la fabricación de máquinas herramienta y venta de bienes de equipo o componentes para bienes de equipo (sociedades “industriales”) o las que tienen como actividad principal la prestación de servicios de asistencia técnica y de comercialización (sociedades “no industriales”).

Los tipos de bienes y servicios generados por cada uno de los segmentos reportables se muestran en la columna de “Actividad” del Anexo I.

El rendimiento de los segmentos se mide sobre el beneficio antes de impuestos de los segmentos. El beneficio del segmento se utiliza como medida del rendimiento debido a que el Grupo considera que dicha información es la más relevante en la evaluación de los resultados de determinados segmentos en relación a otros grupos que operan en dichos negocios.

Los precios de venta inter-segmentos se establecen siguiendo los términos y condiciones comerciales normales que están disponibles para terceros no vinculados.

Las bases de registro contable de las transacciones inter-segmentos son las mismas que las aplicables para terceros no vinculados.

En la presentación de la información por áreas geográficas, el ingreso ordinario está basado en la localización geográfica de los clientes y los activos del segmento están basados en la localización geográfica de los activos.

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

Los resultados antes de impuestos de actividades continuadas por segmentos operativos son los siguientes:

	Miles de euros										
	Industriales						Comerciales				Total
	Nicolás Correa	Correa Calderería	Hypatia	Correa Electrónica	NC Service	Correa Mecanizado	Correa USA	NC Deutschland	Correa Asia	Correa India	
Ejercicio 2024	14.293	510	2.019	771	359	(19)	(30)	(171)	324	(97)	17.959
Ejercicio 2023	10.156	731	1.885	617	466	(24)	123	(142)	254	—	14.066

La conciliación entre los beneficios / (pérdidas) antes de impuestos de los segmentos operativos y el resultado antes de impuestos consolidado es como sigue:

	Miles de euros	
	2024	2023
Resultado antes de impuestos de los segmentos operativos	17.959	14.066
Incorporación de resultados de sociedades consolidadas por el método de la participación (Nota 9)	840	787
Eliminación márgenes operaciones con sociedades consolidadas por el método de la participación	—	(117)
Eliminación dividendos de sociedades consolidadas por el método de la participación	(348)	(177)
Eliminación de dividendos inter-segmentos	(1.389)	(1.926)
Eliminación de márgenes inter-segmentos	16	123
Eliminación de amortización de márgenes inter-segmentos en inmovilizado material y activos intangibles	20	34
	<u>17.098</u>	<u>12.790</u>

Los resultados después de impuestos de actividades continuadas por segmentos operativos son los siguientes:

	Miles de euros										
	Industriales						Comerciales				Total
	Nicolás Correa	Correa Calderería	Hypatia	Correa Electrónica	NC Service	Correa Mecanizado	Correa USA	NC Deutschland	Correa Asia	Correa India	
Ejercicio 2024	11.808	434	1.618	595	283	(15)	(31)	(171)	310	(96)	14.735
Ejercicio 2023	8.881	565	1.614	471	357	(18)	102	(141)	245	—	12.076

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

La conciliación entre los beneficios / (pérdidas) después de impuestos de los segmentos operativos y el resultado después de impuestos consolidado es como sigue:

	Miles de euros	
	2024	2023
Resultado después de impuestos de los segmentos operativos	14.735	12.076
Incorporación de resultados de sociedades consolidadas por el método de la participación (Nota 9)	840	787
Eliminación márgenes operaciones con sociedades consolidadas por el método de la participación	—	(88)
Eliminación dividendos de sociedades consolidadas por el método de la participación	(348)	(177)
Eliminación de dividendos inter-segmentos	(1.389)	(1.926)
Eliminación de saldos inter-segmentos	12	92
Eliminación de amortización de márgenes inter-segmentos en inmovilizado material y activos intangibles	19	33
Eliminación Diferido 5% dividendos	15	(12)
	<u>13.884</u>	<u>10.785</u>

Los activos totales desglosados por segmentos operativos son como sigue:

	Miles de euros										
	Industriales						Comerciales				Total
	Nicolás Correa	Correa Calderería	Hypatia	Correa Electrónica	NC Service	Correa Mecanizado	Correa USA	NC Deutschland	Correa Asia	Correa India	
Ejercicio 2024	120.338	5.077	12.447	2.926	8.000	5.558	476	762	1.988	559	158.131
Ejercicio 2023	122.791	5.538	12.567	2.767	6.660	4.777	492	820	1.682	—	158.094

La conciliación entre los activos totales de los segmentos operativos y el activo total consolidado a 31 de diciembre es como sigue:

	Miles de euros	
	2024	2023
Activos totales de los segmentos	158.131	158.094
Eliminación de participaciones en empresas consolidadas por integración global	(6.898)	(6.256)
Eliminación márgenes operaciones con sociedades consolidadas por el método de la participación	(86)	(88)
Incorporación de resultados acumulados de sociedades consolidadas por el método de la participación (netas de deterioros)	1.859	1.226
Eliminación de saldos inter-segmentos	(17.147)	(15.028)
Eliminación de márgenes inter-segmentos	(228)	(323)
	<u>135.631</u>	<u>137.625</u>

(Continúa)



## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

El detalle de los Ingresos ordinarios del Grupo asignados por segmentos operativos son las siguientes:

	Miles de euros										
	Industriales						Comerciales				Total
	Nicolás Correa	Correa Calderería	Hypatia	Correa Electrónica	NC Service	Correa Mecanizado	Correa USA	NC Deutschland	Correa Asia	Correa India	
Ejercicio 2024	114.084	8.375	20.161	4.377	5.096	—	890	2.400	3.114	4	158.501
Ejercicio 2023	102.213	9.115	22.598	4.035	4.655	—	930	1.496	2.852	—	147.894

La conciliación entre los ingresos ordinarios de los segmentos operativos y los ingresos ordinarios consolidados al 31 de diciembre es como sigue:

	Miles de euros	
	2024	2023
Ingresos ordinarios de los segmentos	158.501	147.894
Eliminación de transacciones inter-segmentos	(37.016)	(38.033)
	<u>121.485</u>	<u>109.861</u>

El detalle de gastos e ingresos financieros del ejercicio desglosado por segmentos es el siguiente:

	Miles de euros					
	Nicolás Correa, S.A.		Resto de segmentos operativos agregados		Total	
	Ingresos	Gastos	Ingresos	Gastos	Ingresos	Gastos
Ejercicio 2024	1.801	(235)	66	(163)	1.867	(398)
Ejercicio 2023	2.141	(206)	21	(178)	2.162	(384)

La conciliación entre los ingresos y gastos financieros de los segmentos operativos y los ingresos y gastos financieros consolidados al 31 de diciembre es como sigue:

	Miles de euros			
	2024		2023	
	Ingresos	Gastos	Ingresos	Gastos
Ingresos y gastos financieros de los segmentos	1.867	(398)	2.162	(384)
Eliminación de dividendos inter-segmentos	(1.389)	—	(1.926)	—
Eliminación de gastos por financiación inter-segmentos	(10)	10	—	—
	<u>468</u>	<u>(388)</u>	<u>236</u>	<u>(384)</u>

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

El detalle del gasto por amortización del ejercicio desglosado por segmentos es el siguiente:

	Miles de euros										
	Industriales						Comerciales				Total
	Nicolás Correa	Correa Calderería	Hypatia	Correa Electrónica	NC Service	Correa Mecanizado	Correa USA	NC Deutschland	Correa Asia	Correa India	
Ejercicio 2024	1.181	277	192	36	182	—	—	62	87	27	2.044
Ejercicio 2023	1.103	366	176	36	165	—	—	66	112	—	2.024

La conciliación entre el gasto por amortización de los segmentos operativos y el gasto por amortización consolidado al 31 de diciembre es como sigue:

	Miles de euros	
	2024	2023
Gasto por amortización de los segmentos	2.044	2.024
Eliminación de amortización de márgenes inter-segmentos en inmovilizado material y activos intangibles	(20)	(37)
	<u>2.024</u>	<u>1.987</u>

El detalle de los Ingresos ordinarios de los segmentos obtenidos de clientes externos al Grupo por áreas geográficas es como sigue:

	Miles de euros										
	España	Alemania	Italia	Francia	Reino Unido	Turquía	Resto Europa	China	India	EEUU / Canadá	Resto mundo
Ejercicio 2024	12.824	16.881	7.901	4.346	2.064	12.031	14.616	25.520	2.177	18.832	4.293
Ejercicio 2023	8.941	17.232	16.648	9.237	5.236	1.593	12.717	25.741	7.015	3.183	2.318
	<u>121.485</u>										<u>109.861</u>

Durante el ejercicio 2024 hay un cliente del que el grupo ha obtenido el 11,6% de sus ingresos. Este hecho es algo excepcional ya que por el propio negocio del Grupo no es normal tener una concentración alta de clientes. En el ejercicio 2023, el Grupo no obtuvo ingresos de un único cliente que superen el 10% de la cifra total de ingresos.

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

El detalle de los activos no corrientes de los segmentos operativos, excluidas las inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación, los activos financieros y los activos por impuestos diferidos, en función de su localización geográfica es como sigue:

	Miles de euros		
	Europa	Resto del Mundo	Total
Ejercicio 2024	33.493	607	34.100
Ejercicio 2023	32.471	339	32.810

La conciliación entre los activos no corrientes de los segmentos operativos, excluidas las inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación, los activos financieros y los activos por impuestos diferidos, y el detalle de los activos no corrientes consolidado al 31 de diciembre es como sigue:

	Miles de euros	
	2024	2023
Activos no corrientes de los segmentos	34.100	32.810
Eliminación de amortización de márgenes inter-segmentos en inmovilizado material y activos intangibles	(302)	(322)
	33.798	32.488

### 34. Política y Gestión de Riesgos

#### 34.1. Factores de riesgo financiero

Las actividades del Grupo están expuestas a diversos riesgos financieros: riesgo de mercado, incluyendo riesgo de tipo de cambio, riesgo de crédito, riesgo de liquidez y riesgo de tipos de interés en los flujos de efectivo. El programa de gestión del riesgo global del Grupo se centra en la incertidumbre de los mercados financieros y trata de minimizar los efectos potenciales adversos sobre la rentabilidad financiera del Grupo. El Grupo emplea derivados para cubrir ciertos riesgos.

(Continúa)

La gestión del riesgo está controlada por el Departamento Financiero del Grupo con arreglo a políticas aprobadas por el Consejo de Administración. Este Departamento identifica, evalúa y cubre los riesgos financieros en estrecha colaboración con las unidades operativas del Grupo, siguiendo las indicaciones de la Consejera Delegada. El Consejo de Administración proporciona políticas y marca las directrices para la gestión del riesgo global, así como para materias concretas tales como riesgo de tipo de cambio, riesgo de tipo de interés, riesgo de liquidez, empleo de derivados y no derivados e inversión del excedente de liquidez.

Aunque comenzamos el año 2024 con los riesgos económicos relativamente equilibrados, en los últimos meses diversos factores han agravado las incertidumbres globales. La incertidumbre en torno a las políticas económicas ha alcanzado niveles elevados, especialmente en lo que respecta a las cuestiones comerciales y fiscales. Las expectativas de que los gobiernos puedan reorientar sus políticas hacia posturas más proteccionistas, sumadas a los episodios de inestabilidad política en algunos países de Asia y Europa, han generado nerviosismo en los mercados. Además, las tensiones geopolíticas, particularmente en Oriente Medio, junto con las fricciones comerciales a nivel global, continúan siendo un factor de preocupación constante.

#### 34.1.1. Riesgo de mercado

##### Riesgo de tipo de cambio

El riesgo de tipo de cambio surge cuando las transacciones comerciales futuras están denominadas en una moneda que no es la moneda funcional de cada sociedad del Grupo. El Departamento Financiero es el responsable de gestionar la posición neta en cada moneda extranjera usando contratos externos a plazo de moneda extranjera.

El Grupo opera en el ámbito internacional y, por tanto, está expuesto a riesgos de tipo de cambio por operaciones con divisas, principalmente en relación a la libra esterlina y el dólar estadounidense.

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

A continuación, se detalla la exposición del Grupo al riesgo de tipo de cambio al 31 de diciembre de 2024 y 2023. Las tablas adjuntas reflejan el valor contable de los instrumentos financieros o clases de instrumentos financieros del Grupo denominados en moneda extranjera:

	Miles de euros	
	2024	2023
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar		
Yuanes	600	316
Dólares estadounidenses	40	103
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	560	213
Yuanes	1.595	1.357
Dólares estadounidenses	953	1.014
Rupias Indias	256	297
Total activos corrientes	386	46
Total activos	2.195	1.673
Cartera de pedidos contratada en moneda extranjera (sin incluir anticipos recibidos)	2.195	1.673
Acreeedores comerciales y otras cuentas a pagar	1.876	—
Dólares estadounidenses	343	338
Dólares canadienses	268	189
Yuanes	11	4
Rupias Indias	47	108
Libra esterlina	6	—
Exposición bruta total	11	37
Instrumentos financieros derivados—no cobertura Derivados de tipo de cambio Nacionales) (Nota 11.1)	4.414	2.011
Exposición neta	(2.064)	(98)
	2.350	1.913

La estrategia del Grupo es reducir el riesgo de sus ventas en divisa mediante contratos de venta a plazo de divisa desde el momento de la contratación del pedido, con el fin de garantizar la estabilidad de los márgenes de venta (véase Nota 11.1).

De acuerdo con lo anterior una variación del tipo de cambio del euro frente a las divisas no generaría ni beneficios ni pérdidas significativas.

#### 34.1.2. Riesgo de crédito

El Grupo no tiene concentraciones significativas de riesgo de crédito. El Grupo tiene políticas para asegurar que las ventas de productos se efectúen a clientes con un historial de crédito adecuado. Además, el Grupo cuenta con proveedores de servicio de información global de crédito cuyos datos ayudan en la toma de decisiones de crédito a sus clientes finales. Las operaciones con derivados y las operaciones al contado solamente se formalizan con instituciones financieras de

(Continúa)

alta calificación crediticia. El Grupo dispone de políticas para limitar el importe del riesgo con cualquier institución financiera.

La exposición a este riesgo de los activos del Grupo se limita, principalmente, a los créditos comprometidos en los epígrafes de Clientes por ventas y prestaciones de servicios, Clientes empresas asociadas, otras partes vinculadas y Anticipo de proveedores, cuyo importe agregado asciende a 22.423 miles de euros (25.415 miles de euros en 2023). Parte de estos créditos por importe de 631 miles de euros (442 miles de euros en 2023) se encuentran debidamente provisionados por considerar el Grupo que son de dudosa recuperabilidad (Nota 13).

#### 34.1.3. Riesgo de liquidez

El Grupo lleva a cabo una gestión prudente del riesgo de liquidez, fundada en el mantenimiento de suficiente efectivo y valores negociables, la disponibilidad de financiación mediante un importe suficiente de líneas de crédito disponibles y capacidad suficiente para liquidar posiciones de mercado. El Departamento Financiero tiene como objetivo mantener la flexibilidad en la financiación mediante la disponibilidad de líneas de crédito contratadas.

A 31 de diciembre 2024 el fondo de maniobra del Grupo es positivo, es decir, el activo corriente es superior al pasivo corriente, esto quiere decir que la empresa goza de buena salud y tiene suficiente liquidez para hacer frente a sus obligaciones en el corto plazo.

En este sentido, la Dirección del Grupo ha evaluado al 31 de diciembre de 2024 el riesgo de liquidez, para lo cual ha examinado la situación que se desprende de sus presupuestos de tesorería para el ejercicio 2025. Del mencionado análisis se desprende que teniendo en cuenta la generación de caja operativa y los límites disponibles de las pólizas de crédito contratadas con entidades financieras que se espera sean renovadas con límites y condiciones similares, será suficiente para atender sus necesidades de tesorería.

El desglose por vencimientos de los "Préstamos y otros pasivos remunerados", así como el de "Otros pasivos" se muestra en las Notas 18 y 19. Respecto a los vencimientos esperados del resto de pasivos financieros corrientes ("Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar" excepto "Anticipos de clientes") no existen importes vencidos significativos y sus vencimientos están establecidos en su mayoría el primer trimestre del ejercicio siguiente.

#### 34.1.4. Riesgo de tipo de interés en los flujos de efectivo y del valor razonable

Como el Grupo no posee activos remunerados importantes, excepto las imposiciones a plazo fijo con vencimiento a corto plazo, a que se hace referencia en la Nota 10 y cuyo riesgo de variación en valor

(Continúa)

razonable es mínimo, los ingresos y los flujos de efectivo de las actividades de explotación del Grupo son en su mayor parte independientes respecto de las variaciones en los tipos de interés de mercado.

El riesgo de tipo de interés del Grupo surge de los recursos financieros ajenos remunerados vía tipos de intereses fijos o variables. Los recursos ajenos emitidos a tipos variables exponen a la Sociedad a riesgos de tipo de interés de los flujos de efectivo. Los préstamos a tipo de interés fijo exponen a la Sociedad a riesgos de tipo de interés de valor razonable.

Excepto por los préstamos recibidos a tipo de interés cero de determinadas entidades públicas (véase Nota 18) y un préstamo concedido por una entidad de crédito a tipo fijo, la totalidad de la financiación recibida por el Grupo de entidades de crédito (véase Nota 19) es a tipo de interés variable.

Durante los ejercicios 2024 y 2023, la Sociedad dominante no ha utilizado financiación de las cuentas de crédito formalizadas, si bien, dichas cuentas de crédito tienen unas comisiones de disponibilidad que han supuesto en el ejercicio 2024 un tipo medio anual del 0,15% (0,38% en 2023). Por otro lado, el coste financiero medio de los préstamos ha sido en el ejercicio 2024 del 5,34%, (4,32% en 2023), lo que establece en el 5,49% el tipo medio aproximado de la financiación de la Sociedad dominante durante este año 2023 (4,70% en el ejercicio 2023). (Nota 19).

### **35. Hechos Posteriores**

No se han producido hechos significativos tras el cierre del ejercicio.

## NICOLAS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Detalle de las  
Sociedades Dependientes y Asociadas al  
31 de diciembre de 2024 y 2023

Denominación social	Domicilio social	Actividad	Sociedad titular de la participación	Supuesto de Consolidación	% de participación	
					2024	2023
<u>Consolidadas por integración global</u>						
GNC Calderería Steelworks, S.L.	c/ Condado de Treviño (Villalonquéjar) 59, 09001 Burgos	Fabricación y venta de estructuras mecano-soldadas, carenados, protecciones telescópicas y otras piezas de chapa	Nicolás Correa, S.A.	Control por derechos de voto en órgano administración	100,00 %	100,00 %
Hypatia GNC Accesorios S.A	c/ Condado de Treviño (Villalonquéjar) 53, 09001 Burgos	Fabricación de máquinas fresadoras y accesorios	Nicolás Correa, S.A.	Control por derechos de voto en órgano administración	94,00%	94,00%
Nicolás Correa Electrónica, S.A.	c/ Condado de Treviño (Villalonquéjar) 69-Nave A1, 09001 Burgos	Fabricación y venta de equipos eléctricos	Nicolás Correa, S.A.	Control por derechos de voto en órgano administración	88,00%	88,00%
NC Service Milling Machines, S.A.	c/ Condado de Treviño (Villalonquéjar) 14, 09001 Burgos	Reconstrucción de fresadoras de segunda mano	Nicolás Correa, S.A.	Control por derechos de voto en órgano administración	88,00%	88,00%
Correa Mecanizado, S.L.	C/ Vitoria 287, 09007 Burgos	Mecanización de fresadoras	Nicolás Correa, S.A.	Control por derechos de voto en órgano administración	100,00 %	100,00 %
Nicolás Correa Deutschland GMBH	Heerstraße 30. 89269 Vöhringen/ Illerberg (Alemania)	Comercialización de máquinas-herramienta	Nicolás Correa, S.A.	Control por derechos de voto en órgano administración	100,00%	100,00%
Correa USA Inc, ( anteriormente llamada GNC Correeanayak USA Inc)	8500 Westland West Blvd.(Houton) tx 77041	Prestación de servicios de asistencia técnica de máquinas – herramienta	Nicolás Correa, S.A.	Control por derechos de voto en órgano administración	75,50 %	51,00%
N.C. Machine Tools (Shanghai) Co. Ltd.	Part 102, 1st. Floor Building 1, No.81 Meiyue Road, Pilot Free Trade Zone (Shanghai), China	Comercialización y prestación de servicios de asistencia técnica de máquinas – herramienta	Nicolás Correa, S.A.	Control por derechos de voto en órgano administración	100,00%	100,00%
Nicolás Correa India LLP	A-59, H-Block, MIDC Pimpri 411 018 Pune,(Maharashtra), India	Comercialización y prestación de servicios de asistencia técnica de máquinas – herramienta	Nicolás Correa, S.A.	Control por derechos de voto en órgano administración	100,00%	— %
<u>Consolidadas por puesta en equivalencia</u>						
N.C. Machine Tools (Kunming) Co. Ltd.	Plot 11/2/2 of It Industrial Part of Ketdz, Kunming City, Yunnan Province (China)	Fabricación y montaje de máquinas – herramienta	Nicolás Correa, S.A.	Influencia significativa por derechos de voto en órgano administración	45,00%	45,00%

Este Anexo forma parte integrante de las notas 1 a 35 de la memoria de cuentas anuales consolidadas de 2024, junto con la cual debe ser leído.



## NICOLAS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Detalle de las Deducciones por Reinversión de Beneficios Extraordinarios  
originados por la Enajenación de Activos al

31 de diciembre de 2024

(Expresado en miles de euros)

Elemento transmitido	Deducción máxima a obtener	Importe de la renta acogida a reinvertir	Período reinversión	Elementos reinvertidos	Fecha reinversión	Importe de los elementos reinvertidos	Fecha mantenimiento reinversión	Deducción aplicada	Deducción pendiente aplicar 31.12.24	Año límite para deducir
Plaza de Garaje Elgoibar	4	39	30/08/2013 a 30/08/2017	Aparato de verificación	11/06/2014	51	11/06/2019		4	2029
Máquina	1	6	02/06/2013 a 06/02/2017	—	—	—	—	—	1	2029
Aparatos de verificación	3	30	09/02/2013 a 09/12/2017	Aparato de verificación	23/06/2014	34	23/06/2019	—	3	2029
Elemento de transporte	1	2	17/12/2013 a 17/12/2017	—	—	—	—	—	1	2029
Totales	<u>9</u>	<u>77</u>				<u>85</u>		<u>—</u>	<u>9</u>	

## NICOLAS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Detalle de las Deducciones por Reinversión de Beneficios Extraordinarios  
originados por la Enajenación de Activos al  
31 de diciembre de 2023

(Expresado en miles de euros)

Elemento transmitido	Deducción máxima a obtener	Importe de la renta acogida a reinvertir	Período reinversión	Elementos reinvertidos	Fecha reinversión	Importe de los elementos reinvertidos	Fecha mantenimiento reinversión	Deducción aplicada	Deducción pendiente aplicar 31.12.23	Año límite para deducir
Plaza de Garaje Elgoibar	4	39	30/08/2013 a 30/08/2017	Aparato de verificación	11/06/2014	51	11/06/2019	—	4	2029
Máquina	1	6	02/06/2013 a 06/02/2017	—	—	—	—	—	1	2029
Aparatos de verificación	3	30	09/02/2013 a 09/12/2017	Aparato de verificación	23/06/2014	34	23/06/2019	—	3	2029
Elemento de transporte	1	2	17/12/2013 a 17/12/2017	—	—	—	—	—	1	2029
Totales	<u>9</u>	<u>77</u>				<u>85</u>		<u>—</u>	<u>9</u>	

Los miembros del Consejo de Administración de Nicolás Correa, S.A. presentan ante sus accionistas, el Informe de Gestión Consolidado del Grupo Correa, correspondiente al Ejercicio económico 2024. Este informe anual describe los hitos principales del desarrollo del Grupo durante ese periodo:

## **1. Evolución y resultado de los Negocios.**

### **1.1. Hechos significativos del Ejercicio y entorno económico**

El año 2024 ha sido un periodo de transición económica, marcado por la inflación controlada, un mercado laboral resiliente y ajustes en los tipos de interés que apuntan hacia un entorno financiero más estable. No obstante, la recuperación plena de algunos sectores dependerá de la continuidad de estas tendencias positivas y de la implementación de políticas económicas que refuercen el crecimiento sostenible.

La economía mundial parece mantenerse firme, aunque con una solidez que varía considerablemente de un país a otro. En China, el crecimiento interanual fue del 4,7%, un crecimiento por debajo de lo esperado. El aumento de las exportaciones netas compensó parcialmente la desaceleración en el consumo, mientras que la estabilización tardía del mercado inmobiliario y la baja confianza de los consumidores siguen siendo factores limitantes. En la zona euro, el crecimiento fue moderado, con Alemania y Francia mostrando resultados inferiores a los de otros países de la región. Por otro lado, Estados Unidos mantuvo un impulso fuerte.

A pesar de las numerosas predicciones pesimistas, se ha evitado una recesión global y la economía sigue creciendo a un ritmo constante, aunque lento y de manera desigual, dependiendo de los mercados o sectores. Según las estimaciones del Fondo Monetario Internacional (FMI) publicadas en enero de 2025, se prevé que el crecimiento mundial sea del 3,3% tanto en 2025 como en 2026, por debajo de la media histórica (2000–2019) del 3,7%. En cambio, el Banco Mundial proyecta un crecimiento más modesto del 2,7% para los años 2025 y 2026.

Las políticas monetarias restrictivas implementadas para combatir la alta inflación de los últimos años han surtido efecto, y se espera que la inflación global disminuya al 4,2% en 2025 y al 3,5% en 2026, con una convergencia hacia el nivel meta más pronto en las economías avanzadas que en los mercados emergentes y en desarrollo. El control de la inflación ha llevado a los bancos centrales a seguir ajustando sus políticas monetarias, reduciendo los tipos de interés.

Aunque se pensaba que 2025 sería el año en que se podrían alcanzar tres objetivos clave a nivel global —el control de la inflación, la culminación de la tendencia a la baja de los tipos de interés y el logro de un aterrizaje suave para la mayoría de las economías—, las expectativas de que los gobiernos recientemente electos en 2024 reorienten las políticas económicas hacia un enfoque más proteccionista, con el establecimientos de aranceles por ejemplo, podrían poner en riesgo el logro de estos objetivos.

Por lo tanto, en un panorama empresarial cada vez más complejo y desafiante, el reto para las empresas será impulsar un rendimiento sostenido a largo plazo mientras gestionan la volatilidad a corto plazo.

### 1.2. Indicadores fundamentales

Durante el ejercicio 2024, Grupo Correa ha mantenido la tendencia de crecimiento de la cifra de negocio a doble dígito de los años anteriores. La **cifra de Ingresos Ordinarios consolidados** ha alcanzado los **121,5 millones de euros**, lo que supone un aumento del 10,6% en comparación con los 109,9 millones de euros registrados en el mismo periodo del año anterior.

Este aumento de las ventas ha estado acompañado de una mejora significativa en la rentabilidad operativa, alcanzando un **EBITDA consolidado de 18,5 millones de euros**, lo que representa un incremento del 31% respecto a los 14,1 millones obtenidos en 2023. En términos porcentuales, el EBITDA equivale al 15,2% de los ingresos ordinarios, lo que supone una mejora de más de dos puntos respecto al 12,9% del mismo periodo del año pasado.

Por otro lado, los **Resultados antes de Impuestos (BAI) del Grupo Correa** en el ejercicio 2024 han ascendido a **17,1 millones de euros**, frente a los 12,8 millones del ejercicio anterior, lo que implica un aumento del 34%. Esta cifra se traduce en una rentabilidad del BAI sobre los ingresos del 14,1%, lo que representa una mejora de dos puntos y medio respecto al mismo periodo del año anterior, que fue 11,6%.

El Grupo Correa ha logrado resultados récord en todas las líneas de la cuenta de resultados durante este ejercicio, con una importante mejora de los márgenes operativos. La compañía sigue apostando por una estrategia de crecimiento sostenido, centrada en la rentabilidad de todos sus procesos. A pesar del impacto de la inflación, que ha elevado los costes salariales, de materiales y de servicios, el riguroso control de los márgenes operativos y el aumento del volumen han permitido mejorar tanto los resultados como la rentabilidad en comparación con el ejercicio anterior.

En cuanto a la gestión financiera, durante el ejercicio 2024, **el período medio de pago a proveedores** se ha mantenido en **52 días**, igual al registrado en el ejercicio anterior. El Grupo continuará esforzándose para mantener dicho período dentro de lo establecido por ley, tal como lo ha venido haciendo en los últimos años.

Respecto a la **captación de pedidos** incluidos los pedidos intragrupo, a cierre del ejercicio 2024, el total acumulado fue de **92,2 millones de euros**, frente a los 132,2 millones del ejercicio anterior. Esto dejó al Grupo con una **cartera de pedidos**, incluyendo los intragrupo, de **78,4 millones de euros** a 31 de diciembre de 2024, en comparación con los 107,7 millones registrados en la misma fecha del año anterior. Es importante señalar que en 2023 se recibieron dos pedidos de gran envergadura provenientes de China, lo que produjo un efecto de concentración de pedidos en ese ejercicio. Al normalizar este efecto atípico, los niveles de la cartera de pedidos siguen siendo altos para el Grupo, manteniéndose en cifras históricas positivas.

Este desempeño resalta la sólida posición de Grupo Correa, que sigue consolidando su crecimiento a través de una gestión eficiente y una estrategia enfocada en la rentabilidad a largo plazo. Y con unos ratios de rentabilidad muy por encima de la media del sector.

## 2. Liquidez y recursos de capital

Con unos niveles de deuda controlados y una alta liquidez, el Grupo continúa demostrando su solidez financiera. Dispone de suficiente liquidez para cumplir con todas sus obligaciones y mantiene líneas de crédito y de descuento de anticipos de exportación sin utilizar, lo cual es un factor clave para protegerse ante posibles riesgos a corto plazo.

La **liquidez del Grupo** a 31 de diciembre de 2024 se sitúa en 27,4 millones de euros incluyendo 24 millones de euros correspondientes a efectivo y medios líquidos equivalentes y 3,4 millones a líneas de crédito no dispuestas, (sin considerar las líneas de descuento de anticipos de exportación no dispuestas), cifra que cubre en 12 veces los vencimientos de deuda a corto plazo (7,5 veces en el 2023).

La **deuda financiera neta del Grupo** ha pasado de ser a finales del 2023 de - 11,7 millones de euros a -19 millones a 31 de diciembre de 2024.

Las operaciones del grupo siguen generando un sólido flujo de caja operativo, lo que ha permitido cumplir con el compromiso de retribuir a los accionistas en 2024 (con cargo a los resultados del ejercicio 2023) a través del pago de dividendos. Además, este cash-flow ha facilitado la continuidad de los planes de inversión destinados a mejorar las capacidades productivas del Grupo Correa.

## 3. Principales Riesgos e Incertidumbres

### 3.1 Riesgos Operativos

Aunque comenzamos el año 2024 con los riesgos económicos relativamente equilibrados, en los últimos meses diversos factores han agravado las incertidumbres globales. La incertidumbre en torno a las políticas económicas ha alcanzado niveles elevados, especialmente en lo que respecta a las cuestiones comerciales y fiscales. Las expectativas de que los gobiernos puedan reorientar sus políticas hacia posturas más proteccionistas, sumadas a los episodios de inestabilidad política en algunos países de Asia y Europa, han generado nerviosismo en los mercados. Además, las tensiones geopolíticas, particularmente en Oriente Medio, junto con las fricciones comerciales a nivel global, continúan siendo un factor de preocupación constante.

Una intensificación de las políticas proteccionistas, por ejemplo, mediante una nueva ola de aranceles, podría exacerbar las tensiones comerciales, reducir la inversión, mermar la eficiencia del mercado, distorsionar los flujos comerciales y alterar nuevamente las cadenas de suministro. Mitigar los riesgos de fragmentación geoeconómica y reforzar los marcos multilaterales basados en normas son tareas esenciales para que todas las economías puedan aprovechar los beneficios del crecimiento futuro.

Por otro lado, los desequilibrios cíclicos se han reducido desde principios de año, lo que ha favorecido una mejor alineación de la actividad económica con el producto potencial en las principales economías. Este ajuste ha permitido que la batalla mundial contra la inflación esté prácticamente ganada, aunque en algunos países persisten presiones sobre los precios. Sin embargo, en los últimos meses del año, los riesgos de deterioro han aumentado y ahora dominan las perspectivas. Una escalada de los

conflictos regionales, la intensificación de las políticas proteccionistas y la prolongación excesiva de la orientación restrictiva de la política monetaria podrían provocar un nuevo aumento de la inflación.

El riesgo de un resurgimiento de las presiones inflacionarias podría llevar a los bancos centrales a subir las tasas de interés. Mantener las tasas de interés altas durante más tiempo podría agravar los riesgos fiscales, financieros y externos.

En conclusión, la cooperación multilateral es esencial para limitar la fragmentación, mantener el crecimiento y la estabilidad, y afrontar los retos globales que se presentan.

### 3.2 Riesgos Financieros

#### ***Riesgos de tipo de interés***

Algunos de nuestros pasivos financieros están expuestos al riesgo de que los tipos de interés cambien al alza. En este sentido, en un entorno de inflación más controlado, tal y como hemos expuesto anteriormente, los bancos centrales están apostando por relajar su política monetaria, que considera todavía restrictiva, hacia su tipo de interés neutral.

Por otra parte, y dependiendo de las condiciones de mercado existentes en cada momento, el Grupo valora y, en su caso y en función de las necesidades financieras y de los objetivos de estructura de financiación establecidos, contrata financiaciones a tipo de interés fijo.

No obstante, el Grupo tiene minimizados dichos riesgos por su fortaleza financiera, sus niveles de deuda controlados y el equilibrio en sus balances entre la financiación a corto y a largo plazo.

#### ***Riesgo de tipo de cambio***

El Grupo opera en el ámbito internacional y, por tanto, puede estar sometido al riesgo de tipo de cambio por operaciones en divisas como consecuencia de nuestras transacciones comerciales en todo el mundo. Sin embargo, la política del grupo es minimizar el riesgo de cambio de estas operaciones mediante contratos de venta a plazo de divisas; de ese modo, garantizamos la estabilidad de los márgenes de venta en el momento de obtener el pedido en una divisa distinta al euro, independientemente de la evolución de las mismas.

#### ***Riesgo de liquidez***

El Grupo lleva a cabo una gestión prudente del riesgo de liquidez, fundamentada en el mantenimiento de suficiente efectivo y valores negociables, la disponibilidad de financiación mediante un importe suficiente de facilidades de crédito comprometidas y capacidad para liquidar posiciones de mercado. El grupo tiene como objetivo mantener la flexibilidad en la financiación mediante la disposición moderada de líneas de crédito contratadas sin usar, para utilizarlas, cuando sea necesario, si llega el caso.

#### **4. Circunstancias importantes ocurridas tras el cierre del Ejercicio**

No ha habido otras circunstancias relevantes ocurridas tras el cierre del Ejercicio.

#### **5. Resumen Ejecutivo y Evolución Previsible del Grupo**

El año 2024 ha sido un gran año en términos de resultados para nuestra sociedad, un año en el que hemos logrado cifras históricas que nos consolidan como Grupo de referencia europeo en nuestro segmento de mercado de la máquina herramienta. Un mercado, el de la máquina herramienta, que ha ido evolucionando mucho en estos últimos años, en la búsqueda de eficiencia y productividad, en el que el Grupo Correa, ha ido escalando posiciones, situándose a día de hoy en la parte alta del mismo, por producto y por tecnología.

El Grupo Correa hoy es mucho más que un fabricante de fresadoras es una gran ingeniería, que ofrece a sus clientes la posibilidad de mejorar sus procesos de fabricación avanzada por mecanizado con soluciones integrales, donde la digitalización, la robotización y la automatización son una realidad que ponemos a su servicio y adaptamos a sus necesidades. El avance en la gestión, no solo de proyectos, sino de toda la organización, pues esta nueva etapa necesita de una gestión integrada de todos los que componen el Grupo para poder atender estas nuevas necesidades, completa nuestra oferta tecnológica para marcar la diferencia. Nuestro objetivo, para los próximos años, es reforzar esta forma de entender el negocio, donde la personalización para nuestro cliente será clave. Esta personalización no afecta solo al producto, ni a una relación cliente/comercial, afecta a un proceso global entre organizaciones y es esta una marca de la casa que queremos reforzar. El acompañamiento a nuestros clientes comienza desde el primer contacto comercial, hasta que, en caso de compra, su/s máquina/s, acaben su ciclo de vida. En este recorrido, tendrá la oportunidad de ser atendido por los diferentes equipos de nuestra organización, con los que en cada caso puede compartir las preocupaciones que en cada momento de este ciclo de vida le surjan, del tipo que sean, técnicas, económicas, organizativas.... Todo esto, más allá del producto, es lo que marca y marcará nuestra diferencia.

En lo operativo, 2024 ha estado marcado por el nivel de actividad industrial. En máximos históricos de facturación, la organización de la producción ha sido clave, ya que estas cifras nos han colocado en los límites de nuestra propia capacidad, sobre todo física, con una ocupación de nuestras instalaciones que ha rondado el 100%.

Adaptarnos a este nuevo volumen, a esta nueva dimensión de empresa ha sido uno de nuestros principales objetivos en los años pasados, y estamos trabajando activamente en ello. Por un lado reforzando nuestros propios equipos y por otro estableciendo alianzas más o menos puntuales, dependiendo de la actividad, con empresas del sector que nos complementan en diferentes tareas auxiliares en todas las empresas del Grupo, aligerando el día a día.

En cuanto a las instalaciones, ha sido 2024 un año de activación de importantes inversiones para mejorar y ampliar nuestras instalaciones, no solo en la matriz, sino también en algunas de nuestras filiales. Por un lado hemos comenzado las obras para la ampliación de la zona de Montaje de Nicolás Correa, la empresa matriz. Contaremos con 5.000 metros cuadrados adicionales, que es prácticamente doblar el

espacio actual de montaje de grandes máquinas, con una nave de mayor altura que con la que hoy contamos, lo que nos permitirá acometer nuevos proyectos, expandiendo nuestra gama de máquinas a otro nivel, por tamaño y por prestaciones.

En Correa Electrónica, filial dedicada a la fabricación de armarios e instalaciones eléctricos en general, también hemos acometido una inversión importante en la ampliación y mejora de las instalaciones. En 2023 constatamos que habíamos llegado al límite de su capacidad física debido al aumento de producción experimentado en los próximos años, consecuencia del aumento de pedidos del propio Grupo, pero también de sus clientes externos. Se tuvo la oportunidad de adquirir la nave contigua a sus instalaciones, que en este 2024 hemos anexado para pasar a duplicar su superficie para la producción, proporcionando un espacio más adecuado a las necesidades que tenemos hoy en día y facilitando un flujo de trabajo más ordenado y con mayores facilidades ergonómicas. Durante el 2025 trabajaremos activamente para además poder automatizar parte del proceso que nos permita obtener de estas instalaciones una mejora en eficiencia importante. Un gran reto en un proceso hoy prácticamente manual en su totalidad.

Año también de inversiones en NC Service, donde hemos procedido a anexar las dos parcelas contiguas que adquirimos con la sociedad y estamos en pleno proceso de adecuación de sus naves a unos estándares de condiciones de trabajo actualizadas.

De la nueva filial de mecanizado creada, Correa Mecanizado SL, decir que estamos comenzando ya con las obras. Demolida la estructura existente, se ha acondicionado ya el terreno para comenzar con la nueva construcción en el primer semestre de 2025 una vez obtenida la correspondiente licencia de obras. Recordamos que Correa Mecanizado será una empresa en la que contaremos con unas instalaciones modernas, digitalizadas y automatizadas para poder mecanizar nuestras propias piezas, haciendo así más eficiente nuestro proceso. Correa Mecanizado, además de convertirse en proveedor estratégico de todas las empresas del Grupo, será la mejor muestra de lo que hoy puede ser una empresa de mecanizado, lo que la convertirá en un gran “show-room” para nuestros agentes y clientes.

En el resto de filiales industriales, todas ellas con un buen desempeño en este 2024, no hay inversiones previstas en el corto plazo, más allá de aquellas ligadas a la mejora de producción y procesos, un objetivo transversal a todas nuestras empresas industriales.

En cuanto a las filiales comerciales, decir que seguimos apostando por reforzarlas, puesto que son cuatro mercados claves, en los que, a pesar de haber tenido resultados desiguales este 2024, confiamos en todas ellas para el futuro.

China, como mercado, se ha resentido mucho en 2024, con un crecimiento muy moderado, si lo comparamos con la serie histórica de los últimos diez años, ha visto muy ralentizada su economía en cuanto a industria se refiere. Esto, unido a una política interior que prima la compra de bienes y equipos “Made in China” ha hecho que haya sido un año complicado para nuestros objetivos comerciales. Desde nuestra filial GNC Asia, sita en Shanghái, también comercializamos el producto que fabrica GNC Kunming, empresa participada en un 45% por Nicolás Correa, y en este producto en cambio, hemos tenido un mejor desempeño, logrando unas cifras de ventas muy superiores a las de años atrás.



2025 será un año crítico en China en el que tendremos que evaluar muy bien la evolución del mercado, de las tendencias y las normativas, para poder adaptar nuestra estrategia y nuestro producto, aquí y en nuestra empresa participada, a las nuevas condiciones. Seguimos confiando en China como un mercado de futuro, donde nuestra evolución de producto aún tiene recorrido por tecnología y esperamos que en este ejercicio que comienza se consoliden proyectos que reafirmen nuestro liderazgo en nuestra tipología de máquinas allí.

Correa India, es ya una realidad como filial. Después de mantener muchos años una estructura discreta como Oficina de Representación, hemos dado el paso a tener una filial propia, con técnicos de ventas y de servicio, dados los buenos resultados que venimos obteniendo ejercicio tras ejercicio, y sobre todo el nivel de conocimiento técnico y de nuestro negocio de nuestro personal allí, que hace que tengan una gran autonomía en su día. El próximo día 18 de marzo será la inauguración oficial de esta filial, a la auguramos éxito inmediato.

Correa Deutschland, no ha tenido un buen año en 2024, porque lamentablemente Alemania en su conjunto, pero en particular en la industria, tampoco ha destacado en cuanto a inversión se refiere. Sin entrar en otros factores, esto ha provocado que la economía, que durante mucho tiempo fue el motor de Europa, haya experimentado un enfriamiento muy acusado. Mantenemos nuestra estructura y a la espera de que en 2025 se vayan activando diferentes proyectos que se han quedado a la espera de que se despejen las incertidumbres asociadas, a la propia Alemania y al devenir de Europa, lo que permitiría su activación en un futuro cercano.

Y por último Correa USA, una entidad muy pequeña, pero que nos permite tener una célula de servicio, importante para atender a nuestros clientes, sigue dando pasos. En 2024 hemos adquirido la parte de uno de nuestros socios, pasando a tener en este momento Nicolás Correa el 75.5% de la sociedad. A la espera de ver qué pasa con las políticas arancelarias, seguimos trabajando activamente en desarrollar nuestra red comercial, y hoy por hoy, podemos decir que el número de consultas y ofertas está aumentando significativamente.

En Europa en su conjunto, destacar el comportamiento de Reino Unido como mercado, un crecimiento que viene unido a la inversión en Defensa y a la activación de este mercado, que tiene grandes fabricantes en el país. Los países del Este también están activando sus inversiones, y si bien es cierto que de manera particular no hay ninguno a destacar, como conjunto, forman un segmento importante en nuestras ventas.

Italia y Francia, siguen en la línea de los últimos años, muy dependientes de las subvenciones y ayudas que Europa pueda o no activar en cada momento.

Por sectores, hemos hablado de la Defensa, que se espera siga en una senda de inversión y crecimiento en este 2025, y el otro gran sector que está traccionando las inversiones, es sin duda el aeronáutico. Las inversiones en aviones comerciales siguen en aumento, con todas las compañías aéreas renovando e incrementando sus flotas en todas las áreas geográficas. En China, destacar la consolidación de COMAC, fabricante estatal, que quiere competir con Airbus y Boeing en la aviación comercial dentro y fuera de China, se abre también un escenario interesante.

En cualquier caso, un año, el que cerramos, complicado a nivel comercial, por las múltiples incertidumbres geopolíticas, que obviamente repercuten directamente en los planes de inversión de todos y cada uno de los mercados, sobre todo en parámetros de decisión. No percibimos tanto un descenso de proyectos y oportunidades, pues la actividad comercial sigue en máximos como años atrás, como una ralentización importante en la toma de decisiones, que achacamos de manera directa a la incertidumbre que se ha generado con diversos cambios y acciones políticas. 2025 será decisivo en cómo afectan todos estos cambios que se han producido y se están produciendo en los diferentes centros de poder económico mundiales, y podremos comprobar cómo afecta realmente todo ello a la inversión.

A pesar de todas estas incertidumbres, constatamos también que avanzamos hacia una realidad industrial que apuesta por la automatización y la digitalización como elementos transformadores de una industria que, por un lado, quiere “re-localizarse” en el primer mundo para evitar la dependencia de terceros y por otro, que tiene que adaptarse a una nueva realidad de forma de trabajar que no puede tener tanta dependencia de la mano de obra directa, hoy un problema transversal.

Desde el Grupo Correa avanzamos hacia esta nueva realidad, viendo en ella una oportunidad para seguir poniendo en práctica nuestra capacidad de innovar y de adaptarnos a cada momento, con lo que ello conlleve. Confiamos con seguir por la senda de desarrollo, sostenible y rentable que nos ha traído hasta aquí, apoyándonos en esta nueva etapa en la tecnología, la digitalización y la automatización como pilares básicos de futuro.

Afrontamos por tanto 2025 marcándonos nuevos retos a pesar de las incertidumbres que, aunque diferentes en cada momento, son ya parte de nuestro día a día. Confiamos en la robustez de nuestras soluciones, y en nuestras políticas de diversificación llevadas a cabo de sectores y mercados durante estos años para poder afrontarlos, pero, sobre todo, en un equipo humano que, con su conocimiento, implicación y compromiso, es el lo hace posible.

## **6. Actividades en materia de Investigación y Desarrollo.**

Siguiendo la estrategia de Investigación y Desarrollo (I+D) consolidada en años anteriores, el Grupo Correa ha mantenido su enfoque durante el ejercicio 2024 en la maximización de la productividad, la flexibilidad y la fiabilidad de sus gamas actuales de máquinas, así como en la creación de nuevos productos. Para ello, la empresa ha llevado a cabo diversos proyectos estratégicos, muchos de los cuales han contado con el respaldo de ayudas públicas.

### **6.1. I+D en Nicolás Correa, S.A**

En sintonía con los paradigmas de la Industria 4.0, Nicolás Correa, S.A. ha reforzado su compromiso en un entorno de mercado global, centrándose en el desarrollo y la mejora de una gama de productos competitiva en conectividad y servicios de alto valor añadido. Este enfoque estratégico consolida a la empresa como un aliado clave en la transformación digital de sus clientes, reafirmando su posición como un actor relevante en un entorno empresarial e industrial en constante evolución.

## NICOLAS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Informe de Gestión Consolidado

31 de diciembre de 2024

*6.1.1. Proyectos financiados con ayudas públicas*

Durante el año 2024, Nicolás Correa, S.A. ha estado involucrada en dos proyectos respaldados por ayudas públicas. En estas iniciativas, los equipos interdisciplinarios de I+D de la empresa han colaborado estrechamente con destacadas instituciones académicas, centros tecnológicos, así como con diversos clientes y proveedores.

En el contexto de la prestigiosa convocatoria del programa Misiones de Ciencia e Innovación del CDTI, el proyecto "MHAYA", liderado por Nicolás Correa S.A. y con un presupuesto total de 4,5 millones de euros, ha proseguido con su objetivo de transformar las gamas actuales de máquinas-herramienta en centros de producción inteligentes y autónomos, capaces de adaptarse de manera automática a las cambiantes condiciones de los procesos y entornos de producción actuales.

Durante este ejercicio, en este proyecto se han desarrollado las arquitecturas de comunicación, los sistemas de adquisición de datos y las herramientas de análisis de los procesos ejecutados en las máquinas. Asimismo, se han realizado las primeras pruebas centradas en el análisis térmico y la optimización de los parámetros dinámicos de las máquinas. Estas actividades se están desarrollando en estrecha colaboración con los principales miembros del consorcio. Actualmente, el proyecto ha alcanzado su ecuador y está previsto que concluya en el Ejercicio 2025.

Dentro del marco del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia, Nicolás Correa S.A. continúa con el proyecto "REMAR" en colaboración con la Universidad de Burgos, centrado en el desarrollo de simuladores en Realidad Mixta para el entrenamiento en mantenimiento de maquinaria compleja. Durante este ejercicio, se han definido las especificaciones y los primeros casos de uso que se desarrollarán en los próximos años.

Estos simuladores, que están estructurados en niveles de dificultad progresiva, mejorarán la formación de los operarios, optimizando la productividad y seguridad de los técnicos. El proyecto, con una duración de tres años (hasta 2026), refuerza el compromiso de la empresa con la innovación en formación técnica y el mantenimiento y fiabilidad de máquinas cada vez más complejas.

Estos proyectos han sido apoyados financieramente por distintos organismos, tales como la Unión Europea, el Ministerio de Ciencia, Innovación y Universidades, el Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI) en convocatorias competitivas de ayudas a la ejecución de proyectos de I+D. Esta contribución resulta fundamental para el desarrollo exitoso de los mismos, siendo necesario el agradecimiento a estos organismos por el apoyo que nos brindan para la consecución de los objetivos de I+D de la empresa.

*6.1.2. Proyectos autofinanciados*

Adicionalmente a los proyectos respaldados por ayuda pública, durante el Ejercicio 2024 se llevaron a cabo otros proyectos internos de relevancia. Durante este ejercicio, los esfuerzos de Nicolás Correa, S.A. en la mejora del diseño de sus gamas actuales de fresadoras se han centrado en la ampliación de las soluciones de mecanizado.

## NICOLAS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Informe de Gestión Consolidado

31 de diciembre de 2024

En ese sentido destaca el continuo avance en el desarrollo e integración de diversas configuraciones de sistemas de paletización automática, las cuales se han incorporado a un amplio número de familias de máquinas. Este sistema proporciona a las fresadoras una zona de carga y descarga automatizada de piezas, la cual opera de manera independiente a la zona de mecanizado. Dicha implementación posibilita que la máquina funcione de manera autónoma durante períodos de tiempo más prolongados, generando un aumento notable en la productividad. Esta solución de automatización ha permitido a Nicolás Correa, S.A. suministrar con un notable éxito durante este ejercicio diversas configuraciones de máquinas a varios clientes internacionales de primer nivel.

La mejora de la flexibilidad de producto se ha completado ampliando la gama de mesas y cabezales de la empresa. En primer lugar, se ha continuado con el diseño y la fabricación interna de una gama completa de mesas multifunción que integran capacidades tanto de fresado como de torneado, ampliando así las soluciones de mecanizado ofrecidas por la empresa. En segundo lugar, se ha expandido la oferta de cabezales con la incorporación de nuevos modelos equipados con motores directos, lo que mejora significativamente la fiabilidad y productividad. Estos avances establecen las bases para el desarrollo futuro de la familia de cabezales universales, que se integrarán próximamente en las máquinas de Nicolás Correa, S.A.

En paralelo con la mejora de la flexibilidad de máquina, en el marco de las iniciativas de I+D, se ha llevado a cabo el rediseño de la familia de máquinas de bancada fija NORMA L, introduciendo mejoras significativas, como la optimización de su diseño estructural al reemplazar el fundido por mecosoldado en diversas partes clave de la máquina. Este cambio ha permitido, no solo mejorar la sostenibilidad y eficiencia energética, sino también optimizar su comportamiento dinámico y su rigidez. Con estas mejoras, se amplían considerablemente las capacidades productivas de este modelo de máquina, permitiendo su incorporación a nuevos nichos de mercado más exigentes en productividad.

En el ámbito del desarrollo tecnológico, la empresa continúa avanzando en el diseño e implementación de un nuevo software desarrollado íntegramente por Nicolás Correa, S.A. para el entorno Heidenhain TNC7. Este software introduce importantes mejoras, como una interfaz táctil más moderna e intuitiva, que incorpora funciones gestuales avanzadas y nuevas opciones para el operario. Además, ofrece una mayor robustez y capacidad de parametrización del control, permitiendo una flexibilidad y personalización superiores para adaptarse a las necesidades específicas de cada cliente. Estas características también contribuyen a reducir significativamente la curva de aprendizaje en su uso y programación. Las primeras máquinas equipadas con este nuevo desarrollo estarán disponibles a lo largo del próximo año.

Finalmente, extendiendo el concepto de máquina multifunción, se ha continuado avanzando en la digitalización como proyecto de transformación y futuro de la empresa. Para ello, se ha aumentado la autonomía e inteligencia de los distintos modelos de máquina con la inclusión, dentro del CNC, de módulos de detección inteligente de fallos, supervisión remota, y ayuda al operario en la toma de decisiones sobre la optimización de parámetros de mecanizado.

### 6.2. I+D en las filiales industriales del Grupo Correa

Durante el Ejercicio 2024, se ha avanzado en el proyecto de I+D "SmarTaladrine", liderado por Correa Hypatia junto a varios socios estratégicos. Este proyecto se centra en analizar parámetros clave de las taladrinas, como la concentración de la emulsión en agua, pH, conductividad y temperatura, mediante la captura continua de datos y su análisis con inteligencia artificial. El objetivo es desarrollar un sistema inteligente que prediga el deterioro de las taladrinas y ofrezca recomendaciones automáticas para su mantenimiento o sustitución, mejorando la eficiencia operativa, reduciendo los tiempos de inactividad y fomentando la sostenibilidad industrial.

Este proyecto cuenta con el respaldo financiero de la Agencia Estatal de Investigación (AEI) mediante la convocatoria de Colaboración Público-Privada 2021, así como de la Unión Europea a través de los fondos NextGenerationEU/PRTR. La colaboración entre las entidades públicas y privadas sigue siendo clave para impulsar el desarrollo tecnológico y la competitividad.

Por otro lado, En 2024, Correa Hypatia ha continuado con el desarrollo de nuevos accesorios y cambiadores automáticos de herramienta, en respuesta a las demandas de nuestros clientes. Este esfuerzo se ha centrado en diseñar y fabricar sistemas de intercambio de herramientas más versátiles, adaptados a los requisitos técnicos de sectores clave. Asimismo, se ha priorizado la colaboración con clientes estratégicos para el desarrollo de soluciones personalizadas, lo que ha resultado en la implementación de proyectos que consolidan nuestra posición como principal proveedor del grupo Nicolás Correa. Las soluciones desarrolladas aseguran la compatibilidad con tecnologías emergentes y están orientadas a mejorar la eficiencia de los procesos productivos.

Finalmente, la empresa ha continuado fortaleciendo sus capacidades internas mediante la formación de su plantilla y la adopción de metodologías ágiles para la gestión de proyectos. Estas iniciativas aseguran que GNC Hypatia mantenga su posición como un referente en el sector, comprometido con la innovación y la excelencia operativa.

Por último, cabe reseñar que en este ejercicio Correa Calderería ha reforzado su participación en las actividades de I+D del Grupo, aprovechando sinergias para desarrollar, por primera vez, sistemas de apertura y cierre automático de carenados en máquinas paletizadas. Este avance amplía sus capacidades en diseño y fabricación, contribuyendo a la mejora de la automatización en los equipos del Grupo.

## **7. Adquisición y enajenación de acciones propias.**

El Grupo no ha realizado en el periodo ninguna operación con acciones propias.

El grupo mantiene 160.435 acciones propias a 31 de diciembre de 2024.

## **8. Informe Anual de Gobierno Corporativo, Informe Anual de Retribuciones al Consejo y Estado de Información no Financiera.**

El texto literal del Informe Anual de Gobierno Corporativo y del Informe Anual de Retribuciones al Consejo correspondientes al ejercicio 2024 que han sido aprobado por el Consejo de Administración de Nicolás Correa, S.A. y que forma parte integrante

## NICOLAS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Informe de Gestión Consolidado

31 de diciembre de 2024

del Informe de Gestión del Ejercicio 2024, se encuentra disponible en la dirección web de la Comisión Nacional del Mercado de Valores (<http://www.cnmv.es>).

Así mismo, el Estado de Información No Financiera ha sido aprobado por el Consejo de Administración de Nicolás Correa, S.A. y forma parte integrante del Informe de Gestión del Ejercicio 2024.

**ANEXO I: Medidas Alternativas del Rendimiento**

En la elaboración de la información financiera, el Consejo de Administración de Nicolás Correa S.A. ha adoptado una serie de Medidas Alternativas de Rendimiento ("MAR" por sus siglas en español), con el objetivo de conseguir un mayor entendimiento de la evolución del negocio. Las MAR son indicadores importantes para los usuarios de la información, así como para la toma de decisiones operativas y estratégicas de la Compañía. Su propósito consiste en evaluar el rendimiento financiero, flujos de efectivo y/o situación financiera de la Compañía a través de períodos comparables.

**EBITDA ("Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization")**

El EBITDA o Resultado bruto de explotación incluye todos los ingresos y gastos excepto amortizaciones, provisiones, resultados financieros y gastos por impuestos; siendo la base de cálculo el saldo en la Cuenta de Pérdidas y Ganancias de cada una de dichas partidas.

Los componentes y la base de cálculo de esta MAR son las siguientes partidas de la cuenta de Pérdidas y Ganancias:

<b>EBITDA CONSOLIDADO</b>			
	<b>31/12/2024</b>	<b>31/12/2023</b>	<b>Var. (%)</b>
Beneficio/(pérdidas de explotación)	16.268	12.139	
+ Gastos por amortización	2.024	1.987	
+ Deterioro del inmovilizado *ver nota 27 memoria	202	—	
<b>EBITDA CONSOLIDADO</b>	<b>18.494</b>	<b>14.126</b>	<b>30,92 %</b>

Esta MAR refleja la rentabilidad operativa de la Compañía, ya que mide el resultado de explotación antes de deducir los intereses, los impuestos, deterioros y amortizaciones.

**Caja / (Deuda) Neta**

La Caja Neta es la tesorería, tanto corriente como no corriente, que quedaría disponible para la Sociedad una vez descontada el total de la deuda financiera tanto corriente como no corriente.

## NICOLAS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Informe de Gestión Consolidado

31 de diciembre de 2024

Los componentes y la base de cálculo de esta MAR son las siguientes partidas del Balance:

<b>DEUDA FINANCIERA NETA</b>			
	<b>31/12/2024</b>	<b>31/12/2023</b>	<b>Var. (%)</b>
Pasivos financieros con entidades de crédito no corriente	358	1.997	
Otros pasivos financieros no corriente	1.863	2.245	
Pasivos por arrendamiento no corriente	569	597	
Pasivos financieros con entidades de crédito corriente	1.097	2.096	
Otros pasivos financieros corrientes	975	818	
Pasivos por arrendamientos corrientes	206	198	
- Activos financieros corrientes	(93)	(854)	
- Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	(23.960)	(18.817)	
<b>DEUDA FINANCIERA NETA</b>	<b>(18.985)</b>	<b>(11.720)</b>	<b>(61,99) %</b>

Esa MAR ayuda a determinar:

(i) Posición de deuda neta negativa o caja neta: indica la liquidez de la Compañía una vez se han deducido las obligaciones financieras. Refleja la parte de efectivo que queda disponible para destinar al desarrollo de la actividad de la Compañía, el colchón de liquidez;

(ii) Posición de deuda neta: indica el nivel de endeudamiento de la Compañía una vez deducido el efectivo y equivalentes del efectivo disponibles, y por tanto refleja que, parte de la actividad de la Compañía, se encuentra financiada con recursos externos.

Liquidez

La liquidez de una empresa es la capacidad que tiene esa empresa para conseguir dinero en efectivo, sin perder significativamente su valor.

Los componentes y la base de cálculo de esta MAR son la suma de la partida del Balance Efectivo y otros activos líquidos equivalentes más las líneas de crédito no dispuestas al final del periodo.

<b>LIQUIDEZ</b>			
	<b>31/12/2024</b>	<b>31/12/2023</b>	<b>Var. (%)</b>
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	23.960	18.817	
Líneas de crédito	3.450	4.450	
<b>LIQUIDEZ</b>	<b>27.410</b>	<b>23.267</b>	<b>17,81 %</b>

Esa MAR ayuda a determinar la capacidad de la compañía para cumplir con sus obligaciones en el corto plazo.



# **Grupo Correa**

## **Estado de Información No Financiera (EINF)**

**Ejercicio 2024**

Informe de Verificación Independiente del Estado de Información  
No Financiera consolidado correspondiente al ejercicio anual finalizado  
el 31 de diciembre de 2024

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES



## **INFORME DE VERIFICACIÓN INDEPENDIENTE DEL ESTADO DE INFORMACIÓN NO FINANCIERA (CONSOLIDADO)**

A los accionistas de NICOLÁS CORREA, S.A.:

De acuerdo al artículo 49 del Código de Comercio hemos realizado la verificación, con el alcance de seguridad limitada, del Estado de Información No Financiera Consolidado adjunto (en adelante EINF) correspondiente al ejercicio anual finalizado el 31 de diciembre de 2024, de NICOLÁS CORREA, S.A. y sociedades dependientes (en adelante el Grupo) que forma parte del Informe de Gestión Consolidado adjunto del Grupo.

El contenido del EINF incluye información adicional a la requerida por la normativa mercantil vigente en materia de información no financiera que no ha sido objeto de nuestro trabajo de verificación. En este sentido, nuestro trabajo se ha limitado exclusivamente a la verificación de la información identificada en el apartado 7.3º Índice de contenidos de la Ley 11/2018º incluida en el EINF adjunto.

---

### **Responsabilidad de los Administradores**

La formulación del EINF incluido en el Informe de Gestión Consolidado del Grupo, así como el contenido del mismo, es responsabilidad de los Administradores de NICOLÁS CORREA, S.A. El EINF se ha preparado de acuerdo con los contenidos recogidos en la normativa mercantil vigente y siguiendo los criterios de los Sustainability Reporting Standards de Global Reporting Initiative (estándares GRI) seleccionados, así como aquellos otros criterios descritos de acuerdo a lo mencionado para cada materia en el apartado 7.3º Índice de contenidos de la Ley 11/2018º del citado Estado.

Esta responsabilidad incluye asimismo el diseño, la implantación y el mantenimiento del control interno que se considere necesario para permitir que el EINF esté libre de incorrección material, debida a fraude o error.

Los administradores de NICOLÁS CORREA, S.A. son también responsables de definir, implantar, adaptar y mantener los sistemas de gestión de los que se obtiene la información necesaria para la preparación del EINF.

---

### **Nuestra independencia y gestión de la calidad**

Hemos cumplido con los requerimientos de independencia y demás requerimientos de ética del Código Internacional de Ética para Profesionales de la Contabilidad (incluidas las normas internacionales de independencia) del Consejo de Normas Internacionales de Ética para Profesionales de la Contabilidad (Código de ética del IESBA, por sus siglas en inglés) que está basado en los principios fundamentales de integridad, objetividad, competencia y diligencia profesionales, confidencialidad y comportamiento profesional.

Nuestra firma aplica la Norma Internacional de Gestión de la Calidad (NIGC) 1, que requiere que la firma diseñe, implemente y opere un sistema de gestión de la calidad que incluya políticas y procedimientos relativos al cumplimiento de los requerimientos de ética, normas profesionales y requerimientos legales y reglamentarios aplicables.

El equipo de trabajo ha estado formado por profesionales expertos en revisiones de Información no Financiera y, específicamente, en información de desempeño económico, social y medioambiental.

---

### **Nuestra responsabilidad**

Nuestra responsabilidad es expresar nuestras conclusiones en un informe de verificación independiente de seguridad limitada basándonos en el trabajo realizado. Hemos llevado a cabo nuestro trabajo de acuerdo con los requisitos establecidos en la Norma Internacional de Encargos de Aseguramiento 3000 Revisada en vigor, "Encargos de Aseguramiento distintos de la Auditoría o de la Revisión de Información Financiera Histórica" (NIEA 3000 Revisada) emitida por el Consejo de Normas Internacionales de Auditoría y Aseguramiento (IAASB) de la Federación Internacional de Contadores (IFAC) y con la Guía de Actuación sobre encargos de verificación del Estado de Información No Financiera emitida por el Instituto de Censores Jurados de Cuentas de España.

En un trabajo de seguridad limitada los procedimientos llevados a cabo varían en su naturaleza y momento de realización, y tienen una menor extensión, que los realizados en un trabajo de seguridad razonable y, por lo tanto, la seguridad que se obtiene es sustancialmente menor.

Nuestro trabajo ha consistido en la formulación de preguntas a la Dirección, así como a las diversas unidades del Grupo que han participado en la elaboración del EINF, en la revisión de los procesos para recopilar y validar la información presentada en el EINF y en la aplicación de ciertos procedimientos analíticos y pruebas de revisión por muestreo que se describen a continuación:

- ▶ Reuniones con el personal del Grupo para conocer el modelo de negocio, las políticas y los enfoques de gestión aplicados, los principales riesgos relacionados con esas cuestiones y obtener la información necesaria para la revisión externa.
- ▶ Análisis del alcance, relevancia e integridad de los contenidos incluidos en el EINF del ejercicio 2024 en función del análisis de materialidad realizado por el Grupo y descrito en el apartado 7.2 "Materialidad", considerando contenidos requeridos en la normativa mercantil en vigor.
- ▶ Análisis de los procesos para recopilar y validar los datos presentados en el EINF del ejercicio 2024.
- ▶ Revisión de la información relativa a los riesgos, las políticas y los enfoques de gestión aplicados en relación a los aspectos materiales presentados en el EINF del ejercicio 2024.
- ▶ Comprobación, mediante pruebas, en base a la selección de una muestra, de la información relativa a los contenidos incluidos en el EINF del ejercicio 2024 y su adecuada compilación a partir de los datos suministrados por las fuentes de información.
- ▶ Obtención de una carta de manifestaciones de los Administradores y la Dirección.

---

## Conclusión

Basándonos en los procedimientos realizados en nuestra verificación y en las evidencias que hemos obtenido no se ha puesto de manifiesto aspecto alguno que nos haga creer que el EINF del Grupo correspondiente al ejercicio anual finalizado el 31 de diciembre de 2024 no ha sido preparado, en todos sus aspectos significativos, de acuerdo con los contenidos recogidos en la normativa mercantil vigente y siguiendo los criterios de los estándares GRI seleccionados así como aquellos otros criterios descritos de acuerdo a lo mencionado para cada materia el apartado 7.3" Índice de contenidos de la Ley 11/2018" del citado Estado.

---

## Uso y distribución

Este informe ha sido preparado en respuesta al requerimiento establecido en la normativa mercantil vigente en España, por lo que podría no ser adecuado para otros propósitos y jurisdicciones.

INSTITUTO DE CENSORES  
JURADOS DE CUENTAS  
DE ESPAÑA

ERNST & YOUNG, S.L.

2025 Núm. 01/25/06585

SELLO CORPORATIVO: 30,00 EUR

Sello distintivo de otras actuaciones

ERNST & YOUNG, S.L.



Alberto Castilla Vida

28 de febrero de 2025

## INDICE

Carta de la CEO.....	3
1. Modelo de Negocio .....	4
1.1. Misión, Visión, Valores y Políticas Corporativas .....	8
1.2. Perfil del Grupo .....	10
1.3. Buen Gobierno Corporativo.....	20
2. Medio Ambiente .....	25
2.1. Gestión del Medio Ambiente .....	25
2.2. Contaminación .....	29
2.3. Economía Circular y prevención y gestión de residuos .....	30
2.4. Uso sostenible de los recursos .....	33
2.5. El cambio climático y la Huella de Carbono .....	35
2.6. Protección de la Biodiversidad .....	38
3. Personal .....	38
3.1. Evolución del empleo y perfil de la plantilla .....	39
3.2. Remuneración y Brecha Salarial .....	41
3.3. Organización del trabajo .....	43
3.4. Relaciones sociales .....	44
3.5. Salud y Seguridad .....	44
3.6. Formación .....	46
3.7. Igualdad y Diversidad .....	48
4. Respeto de los Derechos Humanos .....	50
5. Lucha contra la corrupción y el soborno .....	51
5.1. Medidas para prevenir la corrupción .....	51
5.2. Medidas para prevenir el blanqueo de capitales .....	53
5.3. Aportaciones a Fundaciones y entidades sin ánimo de lucro .....	53
6. Compromisos de la empresa con el desarrollo sostenible .....	54
6.1. Impacto de la actividad de la sociedad en el empleo y el desarrollo local .....	54
6.2. Subcontratación y proveedores .....	56
6.3. Clientes .....	58
6.4. Información fiscal .....	61
7. Acerca de este informe .....	62
7.1. Alcance temporal y organizativo .....	62
7.2. Materialidad .....	63
7.3. Índice de contenidos de la Ley 11/2018 .....	67
8. Datos de contacto .....	73



## Carta de la CEO

El año 2024 ha sido un gran año en términos de resultados para nuestra sociedad, un año en el que hemos logrado cifras históricas que nos consolidan como Grupo de referencia europeo en nuestro segmento de la máquina herramienta. Un año sin embargo, muy difícil para nosotros, por la pérdida de nuestro Presidente, Jose Ignacio Nicolás Correa, cuya memoria honramos centrados en la rentabilidad y crecimiento de nuestro negocio. Toma el relevo la siguiente generación familiar, con Bibiana Nicolás-Correa al frente del Consejo de Administración como Presidenta y Jaime Nicolás-Correa como Vicepresidente.

La innovación, pilar fundamental en estos últimos años, sigue marcando nuestra estrategia, no solo a nivel de producto, donde es más visible, con la evolución continua de nuestras máquinas y nuestras soluciones de mecanizado, sino también a nivel de gestión, incorporando las nuevas tecnologías a todo el proceso organizativo y productivo. Somos todos conscientes de que estamos en un momento de cambio, no solo por la situación geopolítica, que sin duda es un factor clave de incertidumbre, sino por la propia sociedad, y la transformación que en ella está teniendo lugar de manera global. En un entorno en el que la tecnología avanza sin pausa, los procesos de fabricación están cambiando radicalmente para aprovechar esas nuevas tecnologías, pero también para dar solución a la situación de un mercado de trabajo muy diferente, que necesita mantener la competitividad. La automatización de los procesos ya no es una elección para nuestra industria, es una necesidad.

Desde el Grupo Correa avanzamos hacia esta nueva realidad, tanto con nuestro producto, como con nuestra propia evolución de empresa. Nos encontramos en un momento decisivo, inmersos en nuevas e importantes inversiones para afrontar esta nueva etapa, que vemos como una gran oportunidad. Confiamos en que estas inversiones nos permitirán seguir con la senda de desarrollo, sostenible y rentable, que hoy nos caracteriza, apoyándonos en esta nueva etapa en la tecnología, la digitalización y la automatización como pilares básicos de futuro.

Seguiremos apostando por la integración vertical como ventaja competitiva, incorporando una nueva filial, Correa Mecanizado, que además de convertirse en proveedor estratégico de todas las empresas del Grupo, será la mejor muestra de lo que hoy puede ser una empresa de mecanizado. Contará no solo con las mejores máquinas para ello, sino con los mejores sistemas tanto para la automatización de procesos, como para para la programación de piezas y digitalización de datos. Por supuesto, y como en el resto de nuestras empresas todo ello bajo la premisa de la eficiencia, económica y energética, que garantice nuestro compromiso con medio ambiente.

Afrontamos 2025 marcándonos nuevos retos a pesar de las incertidumbres que, aunque diferentes en cada momento, son parte ya de nuestro paisaje cotidiano. Confiamos en la robustez de nuestras soluciones, y en nuestras políticas de diversificación llevadas a cabo de sectores y mercados durante estos años para poder afrontarlos, pero sobre todo, en un equipo humano que con su conocimiento, implicación y compromiso, es el que permite planteárnoslos y perseguirlos con ilusión.

Atentamente,



Carmen Pinto  
CEO

## 1. Modelo de Negocio

Nicolás Correa S.A., (en adelante, Nicolás Correa o la Sociedad) actual matriz del Grupo Nicolás Correa (en adelante Grupo Correa o el Grupo), fue fundada en Éibar en el año 1947 por Baldomero Nicolás-Correa, abuelo de nuestra actual Presidenta.

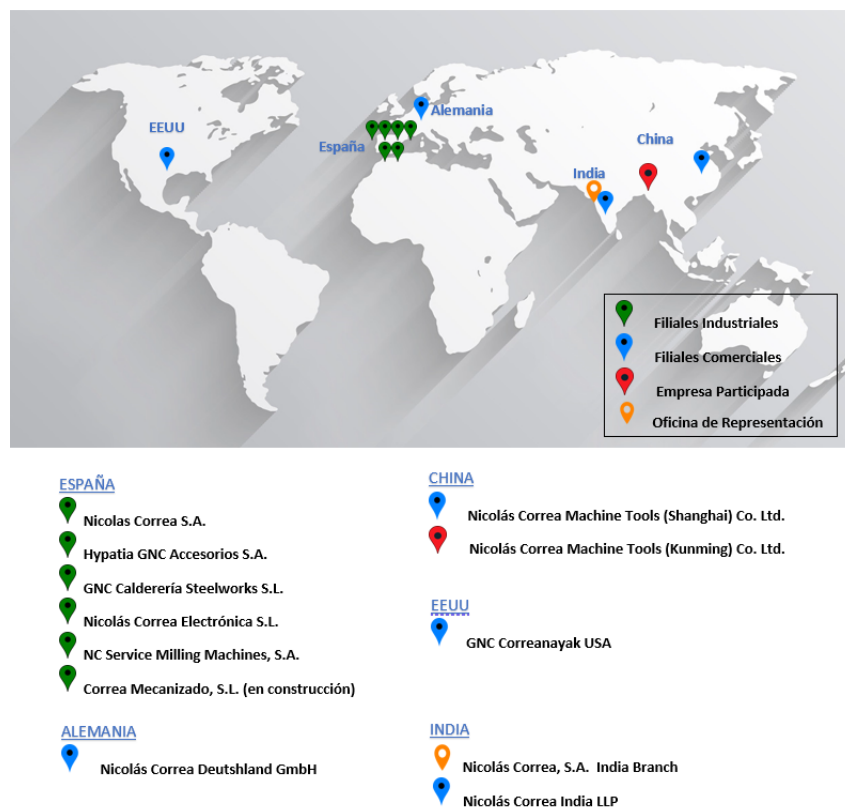
En ese momento, Nicolás Correa contaba con solo 12 empleados. Hoy es uno de los Grupos industriales de referencia en máquina herramienta en Europa, con más de 480 empleados y una cifra de negocio de 122 millones de euros, centrando su actividad en la concepción, diseño y fabricación de fresadoras de grandes dimensiones y alta tecnología.

El negocio principal del Grupo Nicolás Correa es el diseño y la fabricación de fresadoras, apostando por la integración vertical, desarrollando filiales industriales, en el mismo entorno de Burgos, para la fabricación de los principales elementos de las mismas. Con miles de fresadoras instaladas en todo el mundo, la marca “CORREA”, con su amplia gama, ofrece soluciones de fresado perfectamente adaptadas a los entornos productivos más exigentes, como el sector energético, la automoción, el sector aeronáutico, defensa o el ferroviario. La satisfacción del cliente y la búsqueda constante de la innovación, ofreciendo soluciones tecnológicas de primer nivel, hacen que los clientes, sigan confiando en nuestras soluciones.

En la actualidad, Nicolás Correa exporta en torno al 89% de su producción a más de 17 países. Para ello, cuenta con una amplia red de distribuidores y filiales comerciales que posibilitan un contacto directo y personalizado con el cliente.

### Localización de plantas productivas y oficinas comerciales del Grupo Correa

La distribución geográfica de las distintas empresas del Grupo permite al Grupo Correa disponer de suministros críticos de primera calidad y satisfacer los requerimientos de flexibilidad e inmediatez de los clientes.





Nicolás Correa, S.A. cotiza en la bolsa de Madrid desde el año 1989.

El Grupo Correa ofrece una de las gamas de soluciones de fresado más amplias del mercado que abarca máquinas de bancada, pórtico y columna móvil. El diseño y la fabricación de la gama se realizan enteramente en España con una Ingeniería propia que ha ido evolucionando a lo largo de los años, a la vez que lo hacía el producto, para irse adaptando a las nuevas necesidades de nuestros clientes y su entorno productivo.



## F2MV

1957-1967

Las fresadoras Correa de la gama F2 comienzan a incorporar embragues electromagnéticos que permite incrementar la capacidad de desbaste manteniendo la precisión.



## BC-2000

1947-1957

Con una plantilla de doce personas, se comienzan a fabricar las primeras fresadoras Correa.



## F5UA

1967-1975

Nicolás Correa comienza a fabricar fresadoras de mayor tamaño, con ciclos cuadrados y cúbicos lo que le permite aumentar su competitividad a nivel mundial.



## A-20

1977-1987

A finales de los 70, se modifica la estructura de las fresadoras que comienzan a incorporar bancadas permitiendo ofrecer mayor robustez. Por primera vez Nicolás Correa aplica la tecnología "box in box" en el diseño de sus fresadoras.



## A-30

1987-1997

La fresadora Correa A-30 supone una gran innovación con la incorporación de control numérico; además, el mayor tamaño de las máquinas permite mecanizar piezas de grandes dimensiones. Durante este período, en el año 1989, Nicolás Correa comienza a cotizar en la Bolsa de Madrid.



## L-30

1990-2004

Nicolás Correa lanza su primera máquina de columna móvil. Una máquina que permitía el mecanizado de piezas de grandes dimensiones así como el trabajo en pendular.



## FP-30

1997-2007

Las máquinas de la gama FP representan un concepto de máquina puente totalmente innovador que permite a Nicolás Correa convertirse en el primer fabricante europeo de fresadoras de tipo puente.



## AXIA

2003-HOY

Nicolás Correa desarrolla su gama de fresadoras de columna móvil de última generación aplicando la tecnología "box in box" e incorporando los sistemas de corrección de la salida del carnero más avanzados del momento.



## VERSA

2007-HOY

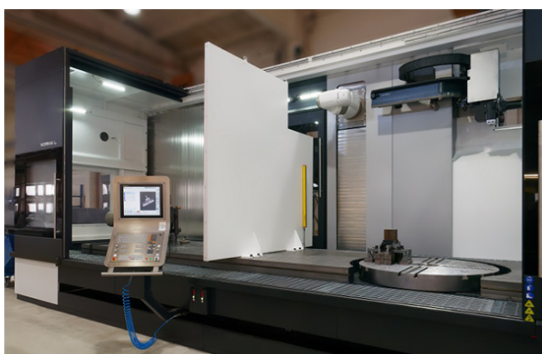
Nicolás Correa lanza al mercado la familia Versa. Aplicando tecnología de última generación Nicolás Correa fabrica la gama de máquinas puente de mayores dimensiones de su historia.



## FOX

2014-HOY

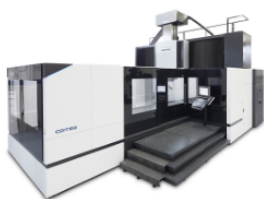
Nicolás Correa lanza al mercado la familia Fox. En ella concentra todo el conocimiento y experiencia en la fabricación de máquinas puente de los últimos 20 años. La Fox incorpora unos sistemas para controlar la temperatura en el eje vertical únicos en el mercado.



## Primera fresadora multifunción fresado torneado.

2016

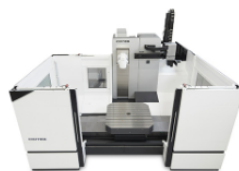
Nicolás Correa desarrolla la primera máquina multitarea fresado-torneado. Lo hace gracias a un contrato clave con la multinacional francesa EDF donde Nicolás Correa vende tres fresadoras multifunción modelo HVM y Axia (2 unidades) respectivamente en 3 plantas productivas diferentes en Francia. Desde el año 2016, Nicolás Correa se ha convertido en un referente en la fabricación de máquinas multifunción para piezas de grandes dimensiones habiendo vendido más de 10 unidades en los últimos 6 años.



## Rediseño de la imagen industrial de las máquinas Correa.

2017

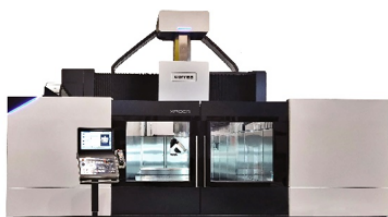
Nicolás Correa inicia un nuevo proyecto para actualizar la imagen industrial de las máquinas mejorando aspectos funcionales y ergonómicos de la misma. La nueva imagen industrial busca reforzar los atributos de la marca Correa posicionándola en lo más alto de su segmento en cuanto a tecnología y calidad.



## Nueva familia de máquinas de bancada fija con plato giratorio integrado. NORMA MG.

2017

Nicolás Correa - Hypatia lanza al mercado una nueva familia basada en el modelo NORMA, pero con un plato giratorio integrado en el eje X. La flexibilidad de tener una máquina capaz de trabajar en 4+2 ejes, permite mejorar el posicionamiento en muchos sectores.



## XPIDER

2018 -HOY

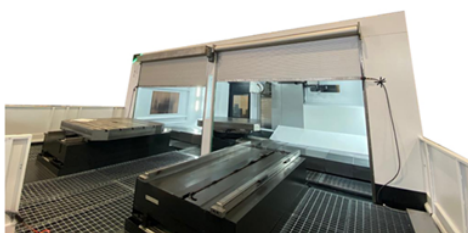
Nicolás Correa lanza al mercado una nueva familia de máquinas Top Gantry de alta velocidad para cubos de trabajo algo inferiores a la ORIX. Es la máquina más rápida fabricada por Nicolás Correa hasta la fecha con avances máximos de hasta 60 m/min.



## UDX

2019 -HOY

Nicolás Correa desarrolla el cabezal UDX, donde aplica una tecnología única en el mercado. Es a primera vez en la historia que alguien fabrica un cabezal de transmisión mecánica capaz de girar a 10,000 rpm. Este cabezal, que puede ofertarse en toda la gama de máquinas Correa, ofrece unas características únicas y permite mejorar el posicionamiento en países como el alemán y sectores como el automovilístico.



### Primera máquina con cambio automático de pallets.

2022

Nicolás Correa diseña e implementa el primer sistema de cambio automático de pallets en su modelo Norma MG. Estos sistemas dotan a la máquina de mucha más autonomía permitiendo cargar y descargar piezas de manera automática.

## 1.1 Misión, Visión, Valores y Políticas Corporativas

La misión, la visión, los valores y las políticas Corporativas han sido aprobados por el Consejo de Administración y validados por la dirección. Estos determinan quién somos, qué queremos conseguir en un futuro y cómo podremos alcanzar nuestros objetivos.

### Misión

Contribuir al éxito de nuestros clientes poniéndonos a su servicio desde un primer contacto, con atención personalizada tanto en el desarrollo de la máquina como en la utilización de la misma, para que puedan rentabilizar su inversión de manera óptima.

### Visión

Ser una empresa rentable siendo un referente en servicio, calidad, innovación y tecnología.

### Nuestros Valores

El Compromiso es la base de todos nuestros valores, compromiso con los clientes, con las personas, con la empresa y con la sociedad:

- **Orientación al cliente** para lograr su satisfacción como principal objetivo estratégico de la empresa. Trabajamos de forma profesional y constante en proporcionarles las mejores soluciones con la máxima agilidad de respuesta.
- **Compromiso** con el proyecto empresarial, para hacer que su misión y visión sean una realidad.
- **Trabajo en equipo** para fomentar la participación y el intercambio de ideas aprovechando al máximo la diversidad de conocimientos.
- **Iniciativa** para adelantarnos en la búsqueda de nuevas soluciones y su implementación.

- **Honestidad** como herramienta fundamental para generar confianza y credibilidad en el trabajo desarrollado y en la propia organización.
- **Responsabilidad Social** para contribuir a la mejora de nuestro entorno.

### Políticas Corporativas

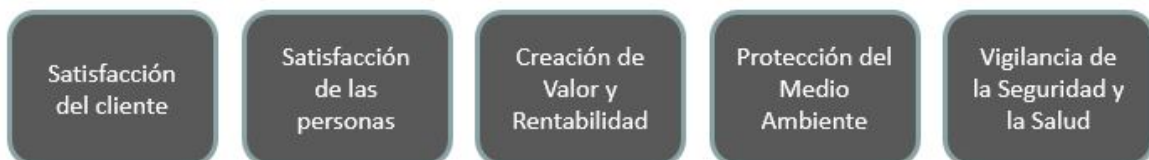
Para desarrollar nuestra misión y avanzar en nuestra visión, en Nicolás Correa basamos nuestras actuaciones de acuerdo con los valores corporativos, a partir de los cuales se han creado una serie de Políticas de obligado cumplimiento para todos los integrantes de la organización y que están recogidas en el Código Ético del Grupo y el Reglamento Interno de Conducta, aprobados por el Consejo de Administración, en febrero de 2020 y abril de 2017 respectivamente.

### Política del Sistema Integrado de Gestión

La Dirección General de Nicolás Correa, es la que define la Política del Sistema Integrado de Gestión y la trasmite a todo el personal que integra la organización, con el fin de que sea entendida y aplicada. Contemplar la optimización del producto y del proceso, así como el servicio a los clientes como pilares básicos del negocio, sin perder en ningún momento la perspectiva de la rentabilidad, marcan las líneas maestras de esta Gestión Integrada. Por supuesto, y en paralelo, se preserva en todo momento la integridad de las personas trabajadoras, garantizando la igualdad de oportunidades dentro de la organización, así como la prevención de su repercusión en el medio ambiente.

La Dirección se asegurará de que todos los procesos definidos cuenten con los recursos necesarios para poder conseguir los objetivos establecidos, proporcionando en todo momento un entorno seguro de trabajo, minimizando riesgos y eliminando los peligros existentes. Así mismo, se compromete a consultar y a promover la participación del personal, todo ello con un sistema de mejora continua.

Los objetivos en los que NICOLÁS CORREA basa su política integrada son:



Para lograr estos Objetivos se deben seguir las siguientes directrices:

- Interpretar correctamente las especificaciones de nuestros clientes, ayudándolos a definir las soluciones a sus necesidades, garantizando que se transmiten adecuadamente al personal implicado dentro de la empresa para poder cumplir con sus expectativas.
- Impulsar la mejora tecnológica y operativa, fomentando la formación y la participación activa, para ofrecer productos y servicios de excelencia en un entorno altamente competitivo, y que evoluciona constantemente.
- Favorecer la comunicación e información con criterios de transparencia, para hacer partícipes a todo el personal de los compromisos de la organización.
- Promulgar y facilitar el cumplimiento del Código Ético del Grupo Correa.
- Comprometerse en el cumplimiento de los requisitos legales y, otros que la organización suscriba.

- Dotar de los Recursos necesarios para identificar y resolver los obstáculos que impidan la mejora, minimizando riesgos y peligros. Informar y formar al personal sobre los principios y métodos para mejorar los resultados del sistema a través de la participación y evitando accidentes e incidentes

## 1.2 Perfil del Grupo

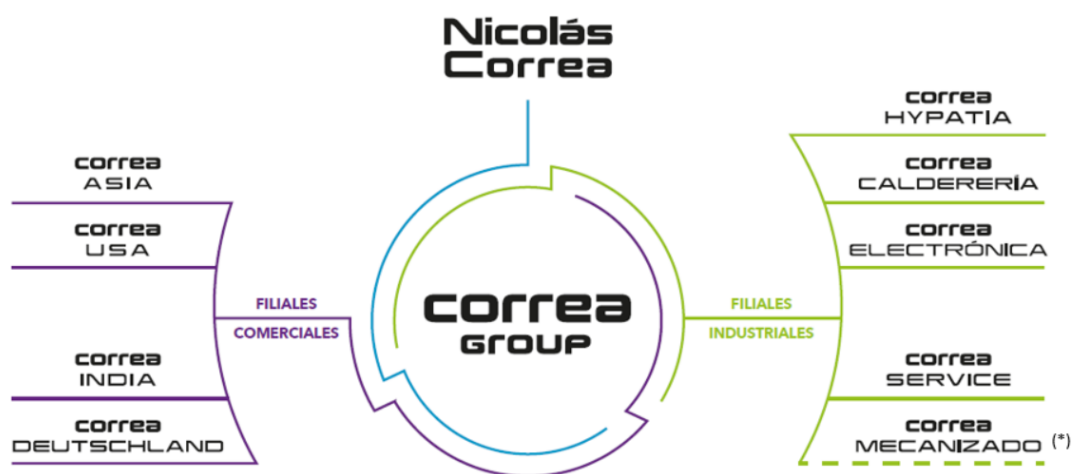
El negocio principal del Grupo Correa es el diseño y la fabricación de fresadoras, que comercializa con la marca “Correa”. Esta actividad se desarrollaba en las plantas de las diferentes empresas del Grupo.

Para el desarrollo de la producción, el Grupo ha optado por situarse en una posición que combina entre la subcontratación a empresas independientes y la integración vertical. Para ello, se han creado varias filiales industriales, ubicadas todas en Burgos, que cubren una parte significativa de las necesidades de la matriz, Nicolás Correa, y de otras empresas del Grupo.

Todas las filiales desarrollan una actividad profesional relacionada con el sector de la máquina-herramienta y dan respaldo a las sociedades del Grupo a través de una red integrada y sinérgica. Ahora bien, el objetivo de su creación no se limita únicamente al abastecimiento de estas sociedades, sino que se espera que de forma gradual todas ellas vayan incrementando su volumen de recursos generados a través de negocios obtenidos de forma externa al Grupo.

Adicionalmente y para la comercialización de sus productos, el Grupo cuenta con filiales comerciales y con una extensa red de agentes locales.

La estructura del Grupo Correa es la siguiente:



\*- - - Sociedad constituida en 2022, actualmente en construcción instalaciones, aún sin actividad.



### 1.2.1 Filiales Industriales

- [Nicolás Correa S.A.](#)

**Nicolás Correa S.A.**, empresa matriz del Grupo Correa, cuenta con una extensa trayectoria que se inicia en los años cincuenta en Éibar (Guipúzcoa). Actualmente, la sede se encuentra ubicada en Burgos y continúa centrada en la actividad de fabricación de fresadoras, proporcionando además de la propia máquina, soluciones de fresado, manteniendo la máxima de seguir innovando, cuidando la calidad de un producto tecnológico de primer nivel, que proporciona a sus clientes una máquina fiable, con la que pueden obtener la productividad necesaria para ser competitivos en el mundo del mecanizado de hoy en día.

Debemos resaltar también, hablando de nuestro producto, que, en Nicolás Correa, se diseñan y fabrican, los cabezales que van integrados en la fresadora y que contribuyen un elemento diferenciador importante en nuestro producto, puesto que el cabezal en una fresadora puede ser considerado, el corazón de la misma.

Nicolás Correa S.A., tiene una estrategia de producto basada en poder ofrecer a sus clientes un servicio global, que va mucho más allá de la propia venta de la fresadora, acompañándole en la mejora de sus procesos, para que pueda obtener un plus de rentabilidad consecuencia de su inversión.

Su estrategia de producto se basa en dos parámetros fundamentales: La innovación y el servicio técnico.

La innovación en el momento que vivimos es más necesaria que nunca para poder seguir ofreciendo a los clientes un producto de primera línea tecnológica. Las soluciones de fresado con alto grado de automatización, adaptadas con los sistemas digitales necesarios para que la conectividad permita nuevas oportunidades de optimización de los procesos de fabricación, van a ser un elemento crítico en las decisiones de los clientes.

El Servicio Técnico, es el otro pilar de referencia por el que Nicolás Correa quiere ser reconocido. Ofrecer a nuestros clientes el mejor apoyo técnico durante todo el ciclo de la vida de la máquina es para nosotros una prioridad. Este servicio no se ciñe solo a la solución de los propios problemas de postventa que puedan tener lugar una vez instalada la máquina, de la manera más eficiente posible, que también, sino que es un servicio global, que comienza con el asesoramiento técnico en la preventa para que pueda invertir en las mejores soluciones de fresado y que tendrá continuidad a lo largo de los años, acompañando a nuestros usuarios durante todo el ciclo de vida de la máquina.

Nicolás Correa ofrece el mayor período de garantía del sector a nivel mundial, con 5 años, lo que les da un elemento diferenciador importante.

- [Hypatia GNC Accesorios S.A.](#)

**Correa Hypatia**, al igual que la empresa matriz, se dedica como actividad principal a la fabricación de fresadoras. En los últimos años la evolución de Hypatia ha sido creciente y ha contribuido de manera muy importante al crecimiento del Grupo en estos últimos años. Hypatia nace en 1988 para hacer la máquina más sencilla del Grupo que en ese momento era un tipo de máquina que podía fabricarse prácticamente en serie. Hoy en día, el producto que se fabrica en Hypatia, tras una gran evolución, se ha convertido en un producto más complejo, pero con diferenciación en cuanto al grado de personalización del fabricado en la matriz, que hace que se puedan seguir aplicando los principios de modularización y estandarización con los que nació, que son la base de su éxito. Si bien es cierto que en Hypatia se siguen haciendo las

máquinas de menor tamaño del Grupo, ya no son máquinas ni “pequeñas” ni “sencillas” y comparten con las fresadoras de la matriz todos los atributos de marca de nuestro producto.

Las políticas de Hypatia van de la mano de las de la matriz, centrando ahora mismo, todos los esfuerzos en los dos parámetros antes indicados, la innovación en la tecnología para estar siempre en lo más alto y el cuidado del servicio técnico para atender a nuestros clientes, con rapidez, en todo el ciclo de vida de la máquina.

Las máquinas fabricadas en Hypatia se comercializan desde Nicolás Correa S.A. con la misma red y marca que Nicolás Correa, S.A. También es Nicolás Correa S.A. la empresa que realiza la venta al cliente y que da los servicio de garantía y de postventa de las máquinas fabricadas en Hypatia. De esta manera el cliente independientemente de la planta en la que se haya fabricado la máquina siempre tiene el contacto tanto en la preventa como en la postventa con la empresa matriz.

En Correa Hypatia, se fabrica además uno de los accesorios más importantes para nuestras máquinas, los almacenes automáticos para el cambio de herramientas, ATC. Siendo uno de los principales proveedores de este elemento en las máquinas de la matriz, además fabrica el 100% de los de sus propias máquinas.

- [GNC Calderería Steelworks S.L.](#)

**Correa Calderería** es una empresa especializada en el diseño y la fabricación de todo tipo de conjuntos y subconjuntos metálicos soldados, pudiendo ofrecer al cliente el desarrollo no solo de unas determinadas piezas, sino que puede hacerse cargo de un proyecto completo. Esta es precisamente la diferenciación con una calderería tradicional, ya que, si el cliente así lo requiere, se le puede ofrecer desde la ingeniería previa a la fabricación, hasta el mecanizado y posterior ensamblaje del conjunto. En Calderería se trabaja con todo tipo de aceros, siendo sus principales secciones, la chapa fina, la gruesa, y el acero inoxidable.

Correa Calderería es un proveedor estratégico del fabrica tanto el 100% de las piezas de material estructural mecanosoldado que forman la estructura de todas nuestras fresadoras, así como los carenados de chapa fina, que protegen el contorno de la máquina. Fabrica además para proveedores externos al Grupo, representando estos clientes el 30% de su facturación total.

En este momento se encuentra en una fase de transformación y profesionalización que está siendo determinante para hacer más eficientes sus procesos y que le está haciendo llegar a más clientes, dentro y fuera del sector de la máquina herramienta.

La constatación de esta transformación queda patente con las acreditaciones ISO que ha logrado estos años y que son para esta empresa una diferenciación importante en su sector. Está acreditada en la ISO 9001, para el diseño, desarrollo y fabricación de productos a partir del transformado de chapa en estructura mecanosoldada, que garantiza la calidad de su proceso de fabricación. Además, cuenta con las certificaciones ISO 3834-2 y EN 15085-2 de soldadura para el sector ferroviario que la acreditan para poder ser proveedor directo de las principales empresas de este sector.

- [Nicolás Correa Electrónica S.A.](#)

**Correa Electrónica**, en su actividad de fabricación, venta e instalación de armarios y cuadros eléctricos dentro del sector de la maquinaria industrial, continúa teniendo como principal cliente a empresas del propio Grupo, que suponen el 85% de sus ventas. Si bien tiene como objetivo la penetración en otros segmentos de mercado.



Correa Electrónica, llegó el ejercicio pasado al límite de su capacidad física debido al aumento de producción que ha experimentado estos años. Las máquinas cada vez cuentan con más accesorios, más sistemas digitales y más periféricos, y por lo tanto tiene más necesidad de los elementos allí fabricados. Por este motivo ha adquirido la nave contigua a sus instalaciones y ha pasado a duplicar su superficie para la producción, proporcionando un espacio más adecuado a las necesidades que tenemos hoy en día y facilitando un flujo de trabajo más ordenado y con mayores facilidades ergonómicas.

- [NC Service Milling Machines S.A.](#)

Con fecha 4 de julio de 2022 la Sociedad Nicolás Correa S.A. formalizó el contrato de compraventa del 88% de las acciones de la Sociedad NC Service Milling Machines S.A., fecha a partir de la cual NC Service entra a formar parte de Grupo Correa.

**Correa Service**, es una empresa que nace en 1999 y desde sus orígenes se ha especializado en la puesta en marcha, mantenimiento, retrofitting y actualización de las fresadoras CORREA, llegando a ser un referente en el mercado de venta de fresadoras de ocasión.

Actualmente Correa Service tiene tres líneas principales de negocio: reparación de cabezales, renivelaciones y traslados de máquinas y la refabricación de maquinaria.

Con esta nueva actividad de refabricación de maquinaria, que va mucho más allá del tradicional retrofitting, el grupo introduce la economía circular en la estrategia de la empresa. Al alargar el ciclo de vida útil de las máquinas mediante su refabricación y la generación de repuestos, se logrará un impacto positivo en el medio ambiente. Esto permitirá dar una segunda vida a los equipos, contribuyendo a la sostenibilidad y eficiencia en el uso de recursos.

- [Correa Mecanizado S.L.](#)

El 1 de septiembre de 2022, se constituyó la sociedad Correa Mecanizado S.L., empresa 100% participada por Nicolás Correa S.A, empresa matriz del Grupo Correa. De esta manera, Nicolás Correa S.A, continua con su política de crecimiento sostenido, y con la visión de poder seguir dando pasos en la integración vertical de sus procesos de manera que pueda seguir evolucionando, tanto tecnológica como competitivamente.

La misión de esta nueva empresa será doble, por un lado, poder realizar las tareas de mecanizado de las piezas estructurales para todo el Grupo, con los requisitos de acabado y precisión que la fabricación de las máquinas de marca Correa requiere y por otro, poder enseñar a los propios clientes del Grupo, lo que Correa considera que tiene que ser modelo de “fábrica del futuro”.

Las principales máquinas de dicha empresa serán fresadoras, todas de fabricación dentro del Grupo, que contarán con todos los atributos de la fabricación 4.0, promoviendo la automatización, la digitalización y la integración de todos los procesos asociados al mecanizado.

Actualmente, esta sociedad se encuentra en proceso de construcción de la nueva nave que albergará la sede de la nueva filial, que al igual que el resto de filiales industriales del Grupo, se situará en Burgos.

### 1.2.2 Filiales Comerciales

- [Nicolás Correa Machine Tools \(Shanghái\) Co. Ltd.](#)

La filial sita en Shanghái, **Correa Asia**, tiene una doble actividad, comercial y de servicio técnico.

En la parte comercial se atienden y se gestionan todos los proyectos de cliente que se identifican no sólo en China, si no en el conjunto de países del Sudeste Asiático, tanto de la marca “Correa”, como de las maquinas fabricadas por la empresa asociada GNC Kunming, que se comercializan con la marca “Correa KM”. Para ello contamos con un equipo propio importante de comerciales que a su vez supervisan y apoyan la labor de la red comercial que hemos ido tejiendo a lo largo de todos estos años en este país, que nos proporcionan la capilaridad y profundidad necesaria para poder llegar a un número importante de proyectos potenciales.

En la parte de Servicio Técnico, se ha conformado un equipo potente, capaz de atender a todo el mercado, y hemos conseguido así, ofrecer a nuestros clientes un servicio de proximidad, ya que el 70% de los clientes se encuentran en la costa este de China. Esta cercanía, en principio física, se ha traducido en agilidad en la respuesta y por consiguiente también mejora en las relaciones comerciales, ya que esta proximidad facilita la comunicación en el día a día y en la ayuda que podemos prestar más allá de la postventa, en temas como el mantenimiento y las aplicaciones.

- [Nicolás Correa Deutschland GmbH](#)

**Correa Deutschland**, hasta el año 2022 ha sido una filial puramente comercial. Se creó en 2016 con objeto de tener una estructura propia en Alemania que nos permitiera contar con comerciales autóctonos y así atender las necesidades de ese mercado desde allí mismo.

Desde el año 2023, Nicolás Correa Deutschland cuenta también con una rama de actividad dedicada al servicio técnico, para proveer a nuestros clientes también en este mercado con un excelente Servicio Técnico de cercanía y otros servicios de valor añadido, como la ingeniería de aplicaciones.

- [Correa USA, Inc.](#)

**Correa USA** es una filial puramente de servicio técnico. Esta filial nos permite contar con dos técnicos propios, que atienden con una respuesta ágil y profesional las instalaciones que allí tenemos. La comercialización de las máquinas en este mercado se hace a través de agentes independientes.

- [Nicolás Correa India LLP](#)

El 17 de enero de 2024, se ha creado la filial **Correa India**, esta filial se ha creado para dar estructura de persona jurídica a la oficina de representación que Nicolás Correa tiene en el país.

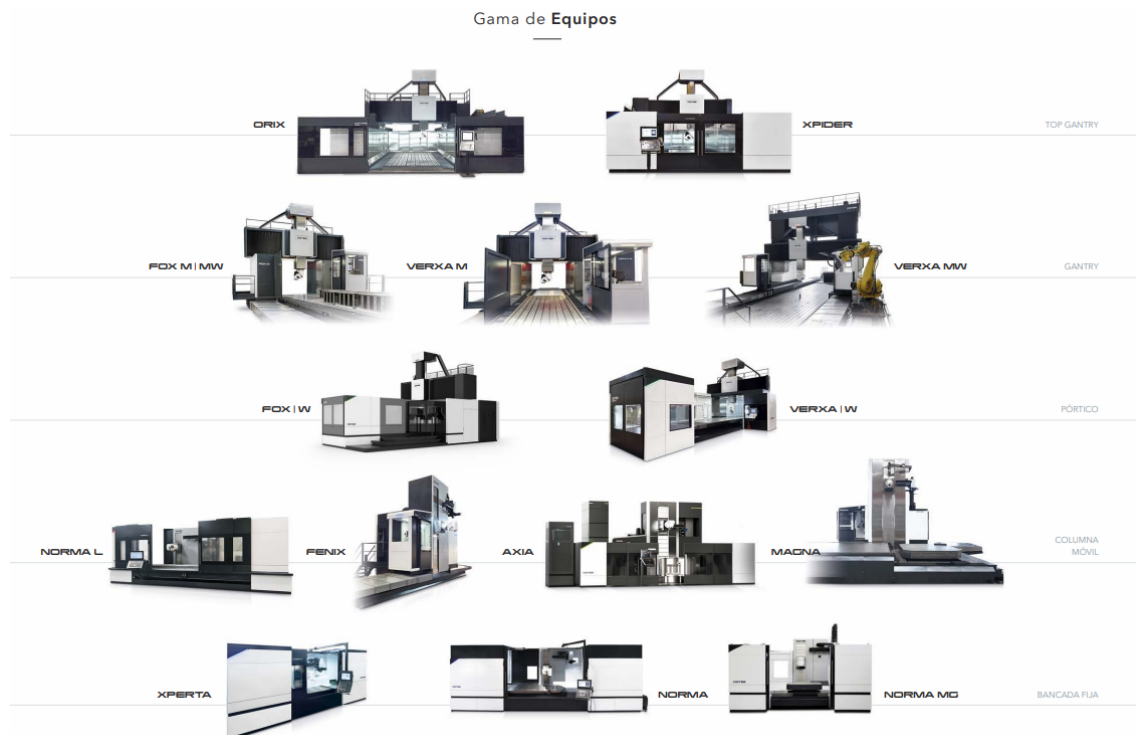
Esta iniciativa forma parte de la estrategia del grupo, enfocado en un mercado clave, ya que India es una de las economías más importantes del mundo, posicionándose como la quinta mayor economía global, con un potencial de crecimiento considerable.

La filial desempeña dos funciones principales: comercial y de servicio técnico. En el área comercial, se gestionan y supervisan todos los proyectos en India, contando con personal

propio y el respaldo de agentes locales. En cuanto al servicio técnico, su objetivo es ofrecer a los clientes en este mercado un servicio cercano y de alta calidad, así como otros servicios de valor añadido, como la ingeniería de aplicaciones.

### 1.2.3. Marca, productos y servicios.

La marca Correa es una referencia mundial en el diseño, la fabricación y comercialización de máquinas fresadoras y soluciones de fresado. El Grupo Correa cuenta con una amplia gama de fresadoras especialmente adaptadas a las necesidades de diferentes sectores industriales:



Además de la amplia gama descrita anteriormente, las fresadoras Correa cuentan a su vez con una extensa gama de cabezales propios:



El Grupo Correa apuesta por la calidad y fiabilidad de nuestros productos, por eso ofrecemos 5 años de garantía en toda la gama.

Nuestros cabezales cuentan con una tecnología única que los convierte en unos de los más robustos y fiables del mercado, proporcionando además de una gran precisión, una gran capacidad de arranque de viruta, que unidos, son los pilares fundamentales de nuestra estrategia de producto, ya que conjugarlos no es una tarea sencilla.

El Servicio Técnico, Servicio de Aplicaciones y Servicio Postventa, es el otro pilar de referencia por el que el Grupo Correa quiere ser reconocido. Ofrecer a los clientes el mejor apoyo técnico durante todo el ciclo de la vida de la máquina es para el Grupo una prioridad. Este servicio es un servicio global, que comienza con el asesoramiento técnico en la preventa para que el cliente pueda invertir en las mejores soluciones de fresado y tendrá continuidad a lo largo de los años.

Nuestros servicios están orientados a:

- Incrementar el nivel de productividad de nuestros clientes.
- Mantener la productividad a lo largo del tiempo.
- Aumentar al máximo la disponibilidad de máquina.
- Minimizar los tiempos de parada de máquina.

En el Grupo Correa contamos con una amplia gama de fresadoras especialmente adaptadas a las necesidades de diferentes sectores industriales:



El año 2024, y en cifras de captación de pedidos, ha sido un año especialmente atípico en cuanto a mercados se refiere. Dos de nuestros principales mercados de referencia, China y Alemania, tuvieron un comienzo de año muy parado. Si bien es cierto que China mejoró considerablemente en el segundo semestre del año, lo que le ha permitido acabar un año más siendo nuestro primer mercado, aunque con unas cifras más discretas que las de años anteriores.

Por otro lado, el mercado alemán de máquina herramienta ha experimentado una importante disminución en 2024, con un nivel de inversión global significativamente por debajo de los últimos años, lo que ha afectado nuestras cifras de captación de pedidos en este país. Aunque ya comienzan a aparecer signos tentativos de que se ha tocado fondo, los resultados durante los primeros nueve meses del año no alcanzaron las metas fijadas. A pesar de ello, la actividad comercial y el número de ofertas se mantuvieron a un buen nivel, lo que permitió que, en el último trimestre del año, entraran pedidos importantes que ayudaron a recuperar en parte los malos resultados comerciales de los primeros meses.

En contraposición, hemos recibido pedidos de mercados como Reino Unido e India, donde, tras años de resultados discretos, el esfuerzo realizado empieza a dar sus frutos. Ambos países han finalizado como el segundo y tercer mercado, respectivamente.

El cuarto gran mercado de 2024 ha sido Italia, que, tras años de grandes esfuerzos tanto humanos como de inversión, se ha consolidado como uno de nuestros principales mercados.

En el resto del mundo seguimos muy diversificados. En el último año hemos vendido máquinas en 19 países diferentes.

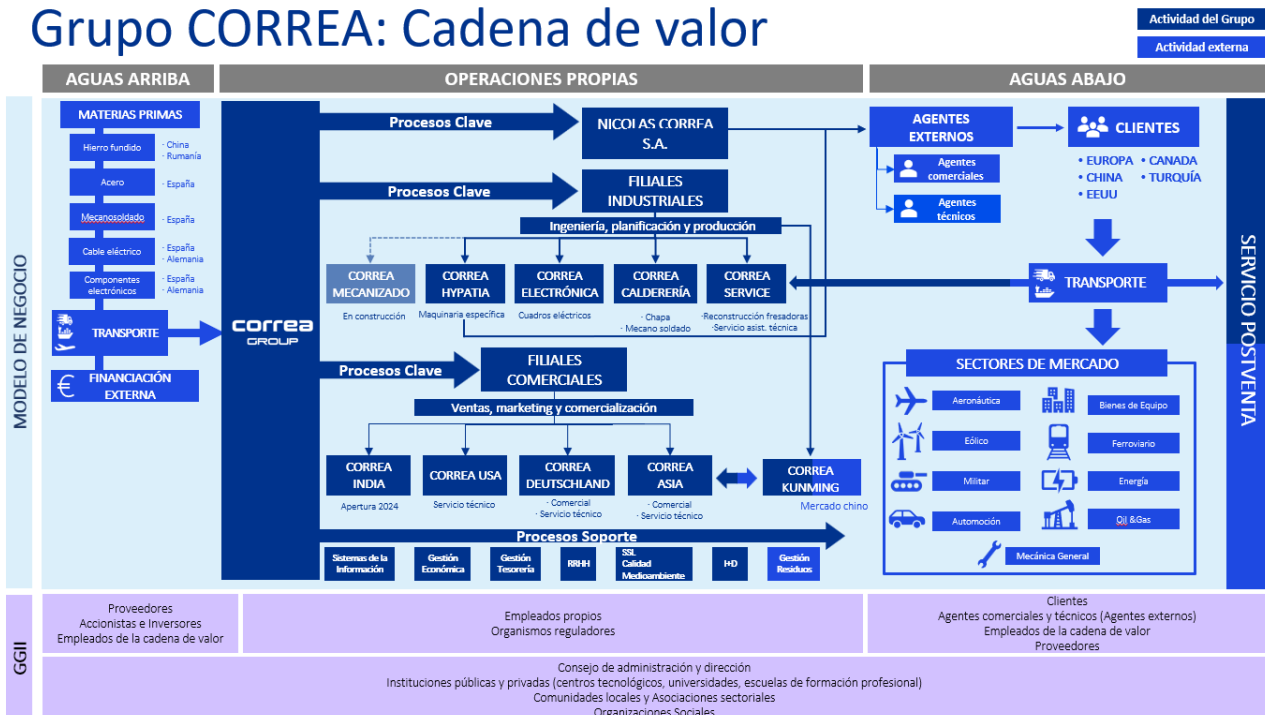


Nuestra cartera de clientes está muy diversificada, tanto geográficamente como por sectores, no haciéndonos dependientes de ninguna tendencia concreta. Tenemos un gran producto y una gran capacidad de personalización, con la que podemos ofrecer soluciones de fresado eficientes y productivas a un gran espectro de sectores industriales en prácticamente todo el mundo.

#### 1.2.4. Mapa de procesos y cadena de valor

Las fases más relevantes de la cadena de valor del grupo se definen en el siguiente mapa de procesos. La empresa tiene establecido un mapa de trece procesos, que define el diagrama de valor que representa los procesos de la organización:

## Grupo CORREA: Cadena de valor



El cliente en el Grupo Correa está siempre en el centro del negocio, nuestra misión es mediante nuestros procesos contribuir al éxito de nuestros clientes.

Nuestros diferentes grupos de interés, proveedores, accionistas e inversores, empleados propios, empleados de la cadena de valor, organismos reguladores, clientes, agentes comerciales y técnicos, consejo de administración y dirección, Instituciones públicas y privadas (centros tecnológicos, universidades, escuelas de formación profesional), Comunidades locales y Asociaciones sectoriales, Organizaciones Sociales, colaboran en nuestra oferta de valor añadido y nos ayudan a cumplir nuestros objetivos operativos, sociales, ambientales y de buen gobierno. Por eso, nuestro éxito es su éxito y nuestro progreso debe revertir en ellos y en el conjunto de la sociedad.

#### **1.2.5 Evolución del Sector de Máquina Herramienta en el ejercicio 2024 y tendencia**

Los datos de las previsiones de Oxford Economics para el consumo mundial de máquina herramienta son que disminuirá un 2,1% en 2024 antes de repuntar un 6,4% en 2025.

Los datos provisionales de facturación del sector de maquinaria herramienta para 2024, proporcionados por los fabricantes españoles, muestran una tendencia similar a la prevista por Oxford Economics, con una caída del 2,3% en comparación con 2023. Las exportaciones han descendido un 3,55%, mientras que el mercado nacional ha experimentado un aumento del 3,5%. En términos de subsectores, el de deformación ha sido el más afectado, con una disminución del 2,83%, mientras que el subsector de arranque, al que pertenece el Grupo Correa, ha registrado una caída más moderada del 1,87%.

La captación total de pedidos en 2024 ha disminuido un 23%. Esta caída ha sido impulsada principalmente por el subsector de deformación (-40,85%), mientras que el subsector de arranque ha experimentado un descenso más moderado (-8,69%).

En cuanto a los pedidos internacionales, se ha registrado una caída cercana al 20%, especialmente en países como Estados Unidos (principalmente en el subsector de deformación), China, México y Alemania. No obstante, se destaca el volumen de captación proveniente de Arabia Saudí, especialmente en el sector de la deformación.

En cuanto al mercado doméstico, las cifras de captación han sido más negativas que las internacionales, con una caída del 45%. El consumo interior sigue siendo uno de los puntos más débiles del sector, con cifras aún modestas y lejos de lo deseable para un país que necesita una industria más robusta y mejor equipada.

Respecto a los sectores de nuestros clientes, la aeronáutica y la defensa presentan las mejores perspectivas de cara al futuro.

Las previsiones para el ejercicio 2025 son moderadamente optimistas, particularmente para el sector de arranque. A pesar de la disminución en las cifras de captación, los fabricantes españoles de maquinaria herramienta terminan 2024 con una cartera de pedidos solo un 15% inferior a la del año anterior (-7,98% para el sector de arranque).

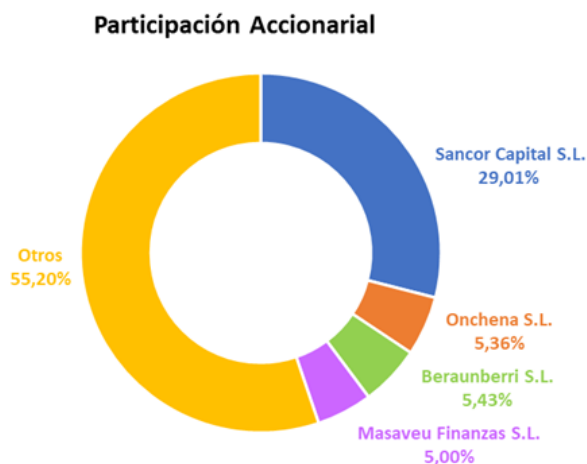
El futuro de la fabricación avanzada depende de afrontar con éxito tres grandes retos: atraer y retener talento altamente cualificado, promover una digitalización rentable y eficiente en la industria, y profundizar en la implantación de procesos más sostenibles que reduzcan nuestra huella de carbono, así como la de nuestros clientes y proveedores. Estos tres factores transversales se suman a los desafíos habituales relacionados con la gestión, la innovación y la internacionalización.

## 1.3 Buen Gobierno Corporativo

### 1.3.1. Órganos de Gobierno

Los órganos de gobierno de la sociedad matriz (Nicolás Correa S.A.) son la Junta General de Accionistas y el Consejo de Administración. Del Consejo de Administración dependen la Comisión de Auditoría y la Comisión de Nombramientos y Retribuciones.

#### Estructura de la propiedad



El accionista mayoritario de Nicolás Correa S.A. es la Sociedad Sancor Capital S.L., propiedad de la familia Nicolás Correa, que tiene de manera directa el 29,01% del capital.

En la partida “Otros” se incluyen los accionistas con un porcentaje de participación no significativa (inferior al 3%), así como las acciones propias de Nicolás Correa S.A., que ascendían a un 1,30% al cierre de 2024, (1,30% en el 2023).

La Junta General de Accionistas se celebró el 25 de abril de 2024.

#### Consejo de Administración

El Consejo de Administración de Nicolás Correa S.A., tras el lamentable fallecimiento del Presidente del mismo, Don José Ignacio Nicolás Correa Barragán, ocurrido el 16 de mayo de 2024, y en la sesión celebrada el 30 de mayo de 2024, aprobó el nombramiento, por cooptación, de D. Jaime Nicolás-Correa Vilches como nuevo miembro del Consejo de Administración de la Sociedad, con la categoría de consejero dominical. Este nombramiento permanecerá vigente hasta la celebración de la primera Junta General de Accionistas que se celebre inmediatamente después de dicha fecha.

Posteriormente, en la misma reunión, el Consejo de Administración, tras recibir el informe favorable de la Comisión de Nombramientos y Retribuciones, acordó designar a D<sup>a</sup> Bibiana Nicolás-Correa Vilches como Presidenta y a D. Jaime Nicolás-Correa Vilches como Vicepresidente del Consejo de Administración de la Sociedad.



Quedando el Consejo de Administración de Nicolás compuesto por los siguientes miembros al cierre del ejercicio 2024:

Consejo de Administración Nicolás Correa S.A. a 31 de diciembre de 2024		
Dña. Bibiana Nicolás-Correa Vilches		
DOMINICAL		
Presidenta		
D. Jaime Nicolás-Correa Vilches		
DOMINICAL		
Vicepresidente		
Dña. Carmen Pinto Fuentes		
EJECUTIVA		
Consejera Delegada		
Dña. Ana Nicolás-Correa Barragán		
OTROS EXTERNOS		
Secretaria		
D. Rafael Miranda Robredo	D. Alfredo Sáenz Abad	D. Felipe Oriol Díaz de Bustamante
INDEPENDIENTE	INDEPENDIENTE	OTROS EXTERNOS
Vocal	Vocal	Vocal

Este Ejercicio es el sexto año consecutivo con un 42,86% de presencia femenina.

Durante el Ejercicio 2024 el Consejo se ha reunido 11 veces, con un porcentaje de asistencia del 100% de los Consejeros a todos los Consejos y todos los acuerdos han sido aprobados por unanimidad.

Con fecha de efecto 1 de enero de 2023, y desde el punto de vista operativo, se suprimieron los Consejo de Administración de las filiales industriales del Grupo, pasando a ser administradas a través de Administrador Único, figura que encarna la Consejera Delegada de Nicolás Correa.

• **Comisión de Auditoría**

El funcionamiento de la Comisión de Auditoría está regulado en el Reglamento del Consejo aprobado en marzo del 2015. La función principal de la Comisión de Auditoría es apoyar al Consejo en la supervisión de la información contable, fiscal y financiera, de sostenibilidad, los servicios de auditoría, el cumplimiento, el control interno y la gestión de riesgos.

El pasado 30 de noviembre de 2023, el consejo de Administración aprobó el nombramiento de Don Alfredo Sáenz Abad como Presidente de la Comisión de Auditoría, en sustitución de Rafael Miranda Robredo, con motivo del vencimiento de su cargo. El señor Rafael Miranda Robredo, continuará siendo miembro de la citada comisión.

Quedando la composición de la Comisión de Auditoría:

Nombre	Cargo	Tipología
Alfredo Sáenz Abad	Presidente	Independiente
Ana Nicolás Correa Barragán	Secretaria	Otro Externo
Rafael Miranda Robredo	Vocal	Independiente
<b>Comisión de Auditoría</b>	<b>Número</b>	<b>% Total</b>
Consejeros Independientes	2	67 %
Consejeros Otros Externos	1	33 %
<b>Reuniones de la Comisión</b>	<b>4</b>	

- **Comisión de Nombramientos y Retribuciones**

El funcionamiento de la Comisión de Nombramientos y Retribuciones está regulado en el Reglamento del Consejo aprobado en marzo del 2015. La función principal de la Comisión Nombramiento y Retribuciones es evaluar las competencias, conocimientos y experiencia necesarios en el Consejo. Además, propone y revisa la Política de retribución de los Consejeros y la Dirección.

El pasado 30 de noviembre de 2023, el consejo de Administración aprobó el nombramiento de Don Rafael Miranda Robredo como Presidente de la Comisión de Nombramientos y Retribuciones, en sustitución de Don Alfredo Sáenz Abad, con motivo del vencimiento de su cargo. El señor Alfredo Sáenz Abad, continuará siendo miembro de la citada comisión.

Quedando la composición de la Comisión de Nombramientos y Retribuciones:

Nombre	Cargo	Tipología
Rafael Miranda Robredo	Presidente	Independiente
Ana Nicolás Correa Barragán	Secretaria	Otro Externo
Alfredo Sáenz Abad	Vocal	Independiente
<b>Comisión de Nombramientos y Retribuciones</b>	<b>Número</b>	<b>% Total</b>
Consejeros Independientes	2	67 %
Consejeros Otros Externos	1	33 %
<b>Reuniones de la Comisión</b>	<b>2</b>	

### Estructura organizativa

Con fecha 1 de enero del 2023, con objeto de aprovechar sinergias, ganar eficiencia y eficacia y sobre todo tener uniformidad en los criterios que guíen a las distintas empresas del Grupo. El Consejo de Administración ha tomado la decisión de que sea Nicolás Correa S.A., la matriz, y accionista mayoritario de todas las filiales, y principal activo por volumen del Grupo, desde donde se marquen las políticas a seguir como integrantes de un mismo grupo empresarial.

Este cambio organizativo, no ha conllevado cambios en la propia estructura del Grupo. Cada una de las filiales es, y seguirá siendo, autónoma en su funcionamiento.

Para establecer y velar por estas políticas comunes a todo el Grupo, en el ejercicio 2023 se crea una Dirección Corporativa, que forma parte del Comité de Dirección de Nicolás Correa S.A., liderada por la Consejera Delegada, que a su vez, como hemos comentado ha asumido la Administración Única de las filiales. Este comité corporativo está compuesto por:

- Dirección Corporativa Económico - Financiera
- Dirección Corporativa de Ingeniería
- Dirección Corporativa Comercial
- Dirección Corporativa de Marketing
- Dirección Corporativa de Relaciones Laborales
- Dirección Corporativa de Compras
- Dirección Corporativa de Postventa (incorporada el 1 de enero de 2024)

Estos miembros del comité corporativo son los que en los años 2023 y 2024 se han considerado como Alta dirección del Grupo.

### 1.3.2. Políticas de Gestión del Riesgo

El Consejo de Administración es responsable de la existencia de un control interno y un sistema de gestión de riesgos adecuado y eficaz. La Consejera Delegada es la responsable de su diseño, implantación y funcionamiento. Y la comisión de Auditoría es el órgano encargado de supervisar el control interno y el sistema de gestión de riesgo.

El Consejo de Administración controla el riesgo del Grupo, indicando si el riesgo asumido es tolerable. El Grupo lleva a cabo una gestión prudente del riesgo, lo que ha permitido, que durante el Ejercicio no se haya materializado ningún riesgo inesperado.

La gestión del riesgo financiero está controlada por el Departamento Financiero del Grupo con arreglo a las políticas aprobadas cada año por el Consejo de Administración. Este Departamento identifica, evalúa y cubre los riesgos financieros en estrecha colaboración con el resto de las unidades operativas del Grupo, siguiendo las instrucciones de la Consejera Delegada. El Consejo de Administración determina las políticas para la gestión de estos riesgos, así como para materias concretas tales como riesgo de tipo de cambio, riesgo de tipo de interés, riesgo de liquidez, empleo de derivados y no derivados e inversión del excedente de liquidez.

Nuestro Sistema Integral de Gestión de Riesgos incluye tanto riesgos financieros (detallados en las cuentas anuales) como no financieros.

Aunque comenzamos el año 2024 con los riesgos que marcan las perspectivas económicas relativamente equilibrados en los últimos meses del año se han agravado diferentes factores que han intensificado las incertidumbres mundiales. Los principales riesgos no financieros que nos hemos encontrado en el ejercicio han sido:

- **Riesgos geopolíticos:** Las perspectivas mundiales están rodeadas de una incertidumbre inusualmente alta, y predominan riesgos que pueden mover a la baja las perspectivas de crecimiento mundiales; Las tensiones geopolíticas persistentes y la intensificación de las políticas proteccionistas, impulsadas por una política arancelaria más estricta de EE. UU., podrían agravar las tensiones comerciales, lo que reduciría la eficiencia del mercado y perturbaría aún más las cadenas de suministro. Mitigar los riesgos de fragmentación geoeconómica y reforzar los marcos multilaterales basados en normas son tareas esenciales para que todas las economías puedan aprovechar los beneficios del crecimiento futuro.

- **Incremento de la volatilidad de precios de las materias primas:** Los desequilibrios cíclicos se han reducido desde principios de año, lo que ha favorecido una mejor alineación de la actividad económica con el producto potencial en las principales economías. Este ajuste está permitiendo que la batalla mundial contra la inflación esté prácticamente ganada, aunque en algunos países persisten presiones sobre los precios. Sin embargo, en los últimos meses del año, los riesgos de deterioro están aumentando y ahora dominan las perspectivas: una escalada de los conflictos regionales, la intensificación de las políticas proteccionistas, así como la prolongación excesiva de la orientación restrictiva de la política monetaria, podrían propiciar un nuevo aumento de la inflación.
- **Atracción y Retención del Talento:** Contar con profesionales adecuados y formados es primordial para la consecución del plan de crecimiento del Grupo. La bajada de la tasa de natalidad hace que a medio/largo plazo el grupo pueda enfrentarse a problemas de la falta de relevo generacional. Esta escasez de talento puede impactar negativamente en la capacidad del grupo para innovar y competir a nivel nacional e internacional. La falta de recursos humanos cualificados podría limitar el crecimiento y la expansión de del grupo.
- **Ciberseguridad y seguridad de la información:** Los riesgos asociados a la dependencia actual de la tecnología y sistemas informáticos en todos los ámbitos de nuestro negocio representan una nueva amenaza en cuanto a la confidencialidad, integridad y privacidad de la información, ante los cuales el Grupo Correa cuenta con planes de contingencia y seguridad que revisa periódicamente para actualizarlos según sea conveniente.
- **Riesgos de los fenómenos meteorológicos extremos** El aumento de fenómenos meteorológicos extremos debido al cambio climático está dejando un rastro devastador de víctimas y daños económicos en todo el mundo. El Foro Económico Mundial clasificó este riesgo como el segundo riesgo mundial más importante después de los conflictos armados y las guerras. Un reciente informe de la organización ecologista Germanwatch, clasifica a España, donde el Grupo Correa tiene todas sus plantas productivas, con el octavo puesto a nivel mundial en impactos acumulados, con cerca de 27.000 víctimas mortales y pérdidas económicas estimadas en 25.000 millones de dólares.

Estos riesgos podrían tener un impacto importante en los siguientes asuntos que resultaron relevantes para los grupos de interés en el análisis de materialidad desarrollado por el grupo (ver apartado 7.2. de este informe):

- Transporte y logística eficiente
- Desempeño económico, competitividad y productividad del modelo de negocio
- Atracción, gestión y retención del talento técnico
- Ciberseguridad

## 2. Medio Ambiente

### 2.1. Gestión del Medio Ambiente

#### 2.1.1. Políticas de Medio Ambiente

El Grupo Correa presta especial atención a los posibles impactos ambientales en el entorno donde desarrolla su actividad, protegiendo al medio ambiente, disminuyendo los riesgos y realizando un uso eficiente de los recursos naturales y de la energía. Prueba de ello es, que no sólo se limita al cumplimiento de los requisitos legales, sino que mantiene sistemas de gestión más exigentes.

El Grupo Correa, a través de toda su cadena de producción, tiene un impacto moderado sobre el clima, siendo inevitable el uso, utilización y consumo de materias primas y energía para realizar su actividad, así como la generación de residuos. El Grupo gestiona mediante un análisis de riesgos, basado en los estándares ISO 14001, estos impactos. Para tener una visión más fidedigna del impacto ambiental de la actividad del Grupo y poder reducirlo, en 2024 ha seguido trabajando en el cálculo de su huella ambiental.

La planta de producción de la empresa matriz del Grupo Correa dispone del Certificado ISO 14001 de Gestión Ambiental. Esta certificación reconoce y acredita la gestión del principal centro de producción del Grupo conforme a unos estándares de calidad y respeto al medio ambiente que superan los requeridos por las normativas comunitarias y españolas vigentes.

El sistema de gestión ambiental implantado en las plantas de producción se caracteriza por ser un sistema completamente integrado, abarcando la totalidad del proceso productivo. Los procedimientos desarrollados tienen como prioridad la protección de la atmósfera, las aguas y el suelo, el uso racional de los recursos naturales, la minimización y correcta gestión de los residuos, y el ahorro de energía y materias primas.

La obtención de la certificación ISO-14001, se enmarca dentro de la política y cultura de empresa, que mantiene un firme compromiso con la conservación y protección de la naturaleza, así como, con el desarrollo sostenible de la comunidad autónoma en las que se encuentra presente.

El Grupo desarrolla sus actividades minimizando los efectos negativos que, eventualmente, pudiera ocasionar. Trabaja además activamente en la reducción de emisiones de sus máquinas, tanto desde el producto, como del propio proceso, de manera que pueda ofrecer, dentro de las posibilidades que tiene, un producto lo más limpio posible.

En este sentido, la organización se compromete a corregir los comportamientos ambientalmente inadecuados, si los hubiere, o no comprometidos con el cuidado del entorno que pudieran ser detectados.

Asimismo, en nuestro Código Ético, aprobado por el Consejo de Administración en febrero de 2020, se establece que la Responsabilidad Social Corporativa del Grupo Correa, entendida como su compromiso social y medioambiental, forma parte inseparable de su modelo de negocio. Los empleados del Grupo Correa desarrollan su actividad promoviendo la sostenibilidad social y medioambiental, como vía para la creación responsable de valor para todos sus Grupos de interés.

En 2007 se comienza la política activa en Hypatia GNC Accesorios S.A., filial del Grupo Correa, incorporando los criterios ambientales a nuestra actividad principal, el diseño y la fabricación de máquinas con un proyecto pionero: **ECODIANA (Ecoetiquetado)**.

Con este proyecto se consiguió el primer certificado EPD europeo que acredita la revisión crítica de los requisitos del programa europeo de ecoetiquetado.



Los criterios han ido evolucionando desde 2007, año en que empezamos esta andadura, pero la motivación sigue siendo la misma, no limitar el cuidado del medioambiente a nuestro proceso productivo, sino contribuir a una mejora del entorno del cliente y ayudarle en su propia política ambiental. Los objetivos de esta política, que engloba tanto nuestro proceso como nuestro producto se sujetan en los siguientes pilares:

- Hacer máquinas que minimicen el consumo de energía durante su ciclo de vida
- Evitar generar residuos peligrosos
- Consumir la menor cantidad posible de fluidos de corte y aceites, que conllevan un reciclaje muy costoso y energéticamente ineficiente
- Procurar un ambiente de trabajo saludable tanto para nuestros técnicos de montaje durante el proceso de fabricación como para nuestros usuarios, libre de ruidos y emisiones volátiles.

Como parte de esta estrategia de sostenibilidad, Nicolás Correa ha introducido en todos sus modelos de máquina dos funciones máquina que afectan directamente a la energía consumida por la fresadora en toda su vida útil:

- Función Stand-By: Si la fresadora, estando encendida, no se utiliza durante un tiempo determinado (este puede ser configurado) la máquina entra en un estado de reposo en el cual reduce su consumo energético al mínimo. Esto permite reducir un 15% el consumo de energía debido a tiempos muertos.
- Función de Auto Apagado: Puede programarse el auto apagado de la máquina, función muy útil en aquellos talleres que trabajan con la máquina desasistida en los turnos nocturnos. De ese modo se garantiza que la máquina solo estará consumiendo energía cuando esté, de hecho, fabricando piezas.

Como hemos comentado anteriormente en el informe, el Grupo está en proceso de construcción de la nueva nave de la sociedad Correa Mecanizado. El comenzar una inversión desde cero ha permitido definir y determinar todas las inversiones a realizar desde una perspectiva medioambiental, intentando que la huella de carbono de la propia implantación, antes de entrar en proceso, sea mínima.

En la elección de los materiales para la construcción será determinante el consumo de energía en su elaboración. En este sentido, por ejemplo, el grupo ha estimado hacer la nave con una estructura metálica en detrimento de la construcción con hormigón prefabricado precisamente por este motivo, a pesar de que la flexibilidad y la inmediatez que proporcionaría.

El proceso de elección de los equipos seguirá este mismo procedimiento y el proceso de producción marcado por la propia actividad tendrá en cuenta los siguientes factores medioambientales:

- Consumo de energía
- Compromiso de sus fabricantes con el Medio Ambiente
- Componentes utilizados en su fabricación y potencial de transformación
- Generación de residuos

Las cabinas, tanto de limpieza de piezas como de pintura e imprimación, recogerán su propio vertido, que en ningún caso será tóxico, puesto que todos los elementos utilizados serán para realizar estos procesos con procesos “al agua”, promoviendo el uso circular del agua utilizado.

Las máquinas serán provistas de taladrinas ecológicas, de larga duración, que tendrán además su propio tratamiento de recogida de residuos con una gestión personalizada.

La separación de residuos estará prevista desde el primer momento, con zonas especialmente habilitadas para poder identificar de manera sencilla cada residuo y facilitar su recogida.

### **2.1.2. Gestión de la prevención de riesgos ambientales**

La Dirección General del Grupo Correa, aprobó con fecha febrero de 2020 la Política del Sistema Integrado y la trasmite a todo el personal que integra la Organización. La Protección de Medio Ambiente es uno de los objetivos en los que el Grupo Correa basa su política integrada.

La Dirección se asegurará de que todos los procesos definidos cuenten con los recursos necesarios para poder conseguir los objetivos establecidos. Los recursos asignados para llevar a cabo la Gestión del medioambiente son suficientes en cuanto a personal, económicos y técnicos.

Las responsabilidades sobre aspectos medioambientales en el Grupo Correa las articulamos a través del siguiente esquema organizacional:

- Dirección General
- Dirección de RRHH
- Técnicos ambientales (empresa externa). Se ha subcontratado la gestión ambiental a una empresa externa para asegurar el cumplimiento de los requisitos de la norma, y como parte del compromiso de la Dirección con el medio ambiente. A través de esta empresa externa, el Grupo Correa, conoce de forma inmediata la nueva legislación aplicable en el ámbito medioambiental.

Durante el ejercicio, el Grupo no ha identificado incumplimientos de las leyes o normativas en materia de medio ambiente ni le han sido impuestas multas o sanciones en dicha materia.

Adicionalmente, disponemos de un seguro de responsabilidad civil contratado para cubrir los daños medioambientales que puedan causar las actividades del Grupo con una cobertura máxima de 11,1 millones de Euros.

### 2.1.3. Procedimiento de evaluación

## Nuestro compromiso con el Medio Ambiente

### Objetivos Generales:



El Acta de Revisión por la Dirección del sistema de Calidad y Medioambiente, junto con los Presupuestos Anuales presentados en el Comité de Dirección son el elemento principal de gestión del Grupo Correa.

La revisión por la Dirección se realiza partiendo del mapa de procesos y de la revisión de los riesgos y oportunidades del Grupo Correa.

El Grupo revisa las cuestiones externas e internas que son pertinentes para su propósito y su dirección estratégica, y que afectan o pueden afectar a su capacidad para lograr los resultados previstos de su sistema de gestión de la calidad y medioambiente.

Durante el ejercicio 2024 y dentro de la medición de nuestro desempeño ambiental se ha continuado la evaluación de los siguientes indicadores: Consumo de energía eléctrica por horas trabajadas, Generación de residuos (peligros y no peligrosos) por horas trabajadas y el consumo de agua por horas trabajadas. Y aunque el grupo sigue trabajando para la minimización dentro de lo posible de estos indicadores, se considera que la evolución de los mismos en los últimos 5 años ha sido satisfactoria.

Dentro del análisis de materialidad desarrollado por el grupo (ver apartado 7.2. de este informe) el uso eficiente de los recursos: consumo de energía, agua y materias primas, está dentro del TOP 5 de asuntos relevantes para los grupos de interés que además consideran tendrán un impacto importante tanto a corto como a largo plazo en el negocio y, por tanto, son gestionados de forma activa.

De manera periódica el Grupo realiza auditorías, tanto internas como externas, para evaluar el grado de cumplimiento de los objetivos y estándares marcados:

- Auditorías internas anuales.
- Auditorías de certificación en ISO14001:2015 (anuales)



## 2.2. Contaminación

La preocupación por el Medio Ambiente y la Contaminación es, desde hace ya muchos años una de las preocupaciones principales del Grupo Correa.

En la historia reciente de Nicolás Correa, desde que se produce el traslado a las instalaciones actuales, hace ya más de 30 años, se han ido adaptando paulatinamente en los procesos productivos, diferentes medidas para prevenir, reducir o reparar las emisiones de carbono que afectan gravemente el medio ambiente.

Las siguientes actividades, son parte ya del día a día y continuamos trabajando sobre ellas activamente para poder en cada momento ir un paso más allá, con respecto a lo que ofrece, a día de hoy, el mercado:

- Gestión de residuos
- Eliminación de disolventes
- Reciclaje de elementos básicos
- Utilización de pintura al agua
- Uso de taladrinas sintéticas

Los sistemas de gestión ambiental del Grupo Correa basados en la norma ISO 14001 aseguran que la contaminación no supera los niveles establecidos por la normativa vigente.

En este sentido y con respecto a las emisiones de gases, realizamos mantenimiento preventivo, tanto de las calderas como de los gases de refrigeración. La empresa encargada del mantenimiento realiza análisis trimestrales de los mismos. Durante el ejercicio no se han registrado emisiones fuera de los niveles legalmente establecidos.

Con relación al ruido externo, se realizan mediciones requeridas según legislación aplicable, habiendo obtenido resultados satisfactorios, principalmente por el escaso ruido externo de nuestro proceso productivo. Tampoco la contaminación lumínica es un aspecto relevante en la actividad del Grupo Correa.

## 2.3. Economía Circular y prevención y gestión de residuos



En el Grupo Correa se dispone de un Procedimiento de Gestión de Residuos que recoge la sistemática para la gestión de los residuos generados, con el fin de asegurar una adecuada protección de la salud humana y el medio ambiente, así como el cumplimiento con la legislación aplicable. Los residuos generados son tratados conforme a la legislación en vigor por gestores autorizados, buscando las mejores técnicas disponibles para el reciclaje siempre que sea posible.

Además, se realiza la separación de residuos a nivel de todo el Grupo mediante la localización de “puntos limpios” para mejora de la segregación. Está disponible un formato de difusión para comunicaciones y para aumentar la concienciación del personal a la hora de segregar y minimizar los residuos.

En el año 2024, las filiales productivas del grupo han adecuado sus sistemas de recogida de residuos al nuevo servicio de la recogida selectiva de residuos puerta a puerta en los polígonos industriales de Burgos que el ayuntamiento ha implantado en este ejercicio 2024. El objetivo de este nuevo sistema ha sido la desaparición de los contenedores de la vía pública evitando de esta manera la proliferación a su alrededor de vertidos incontrolados. El objetivo del ayuntamiento es que se logre separar y reciclar la mayor cantidad de residuos posible.

Desde nuestro compromiso y responsabilidad medioambiental y con mejoras sostenibles y viables integradas en nuestras instalaciones, nos macamos el objetivo para el ejercicio 2024 de reducción de Residuos en un 5% con respecto al año anterior. Dentro de estos residuos se encuentran los considerados “fracción resto” (residuos no reciclables). Para lograr este objetivo es crucial facilitar la separación de los residuos reciclables de los no reciclables, disponer de ellos adecuadamente y promover un consumo responsable y sostenible. Estas acciones son fundamentales para reducir la emisión de gases de efecto invernadero, mitigar el calentamiento global y disminuir la contaminación en el aire, el suelo y el agua.

A finales de 2024, se inició la separación de la fracción orgánica (restos de comida, materiales compostables, etc.) en las zonas de oficinas y comedores. Estos residuos serán gestionados por el Ayuntamiento de Burgos, que los transformará en compost, convirtiendo nuestros desechos en un recurso útil para la ciudad. Para garantizar una correcta separación de los residuos, hemos comunicado a toda la plantilla las instrucciones pertinentes, con el fin de optimizar este proceso y reducir al mínimo la fracción de restos no reciclables.

Adicionalmente, durante el año 2024 se ha continuado impartiendo la formación específica de medioambiente y gestión de residuos en el plan de acogida.

A continuación, se detallan las cantidades de los residuos generados en las operaciones del Grupo Correa:

#### Residuos peligrosos

Cantidad Total (kg)	2024	2023
Taladrina	6.294	5.725
Disolvente orgánico no halogenado	301	482
Material Impregnado	8.327	7.473
Envases de metal	4.459	3.057
Aceite Usado	9.227	3.800
Pintura sólida	—	100
Lodos de mecanizado	2.050	3.600
Polvo de lijado de pintura (Bidón 200l)	4.637	2.232
Aguas de limpieza	1.200	50
Baterías	—	60
Envases de Plástico Contaminados	7.225	280
Soluciones acuosas de limpieza	2.400	1.160
Otros disolventes	501	—
Lodos de pintura y barniz	1.480	1.026
Filtros cabina pintura usados	261	307
Absorbentes contaminados	68	124
Aerosoles	45	—
Pilas y acumuladores	78	23
Residuos aparatos eléctricos y electrónicos	1.137	300
<b>Total residuos peligrosos</b>	<b>49.690</b>	<b>29.799</b>

#### Residuos no peligrosos

Cantidad Total (kg)	2024	2023
Viruta de hierro	290.370	398.730
Chatarra	245.839	147.616
Madera	53.404	41.850
Papel y Cartón	32.495	25.737
Basura	14.875	12.680
Acero Inox	4.839	5.150
Plástico	17.793	3.719
Cobre sucio	5.100	2.455
Tóner	6	—
Motores eléctricos grandes	2.800	—
Motores eléctricos pequeños	1.190	—
Aluminio	1.700	9
Residuos de limpieza alcantarillado	—	3.640
Chapa	—	20
Vidrio	441	—
Neumáticos fuera de uso	100	—
Tungsteno	1.409	—
Fracción resto	4.480	—
Mezcla de residuos no valorizables	2.010	—
Ropa	177	—
Material de aislamiento	163	—
<b>Total residuos no peligrosos</b>	<b>679.191</b>	<b>641.606</b>

El Grupo tenía como objetivo en el 2024 la reducción de residuos en un 5%. Sin embargo, este objetivo no se ha alcanzado en el ejercicio. Los residuos peligrosos han aumentado casi un 67% y los no peligrosos un 6%.

Estos incrementos, además de deberse a algunos factores puntuales, se explican principalmente por el aumento de la producción y por una mejor medición de los residuos generados (envases de plásticos contaminados y plásticos), tras la introducción de gestores de residuos en las filiales para la recogida puerta a puerta, como se mencionó anteriormente.

En cuanto a los residuos peligrosos, el aumento se debe principalmente a la taladrina y los aceites usados. Respecto a la taladrina, el incremento se debe principalmente al cambio realizado en las taladrinas de las máquinas de Hypatia en 2024, ya que en 2023 este cambio no fue necesario. En cuanto a los aceites usados, el aumento se atribuye a un cambio en el método de separación entre el aceite y la taladrina, lo que ha permitido una separación más eficiente de ambos residuos y, por ende, una gestión más eficaz de su recogida. En relación con el agua y las soluciones acuosas de limpieza, el aumento se debió a una avería en la máquina de limpieza.

En el caso de los residuos no peligrosos, el aumento viene principalmente de la chatarra, que ha aumentado, por la limpieza de una de las naves de NC Service que han limpiado y acondicionado para su producción. La chatarra dentro de sus posibilidades, como no puede ser reciclada íntegramente dentro de las plantas del Grupo, se vende a diferentes proveedores locales para su reutilización. Si no tenemos en cuenta ese residuo, que ha aumentado por este tema puntual, los residuos no peligrosos hubiesen disminuido un 12% con respecto al año anterior.

En el año 2025 nos hemos marcado los siguientes objetivos en materia de medioambiente para ese año:

- Reducir en un 5% los residuos tanto los peligrosos como los no peligrosos.
- Conseguir que al menos un 50% del material de oficina (papelería, mobiliario, equipos) provenga de proveedores sostenibles y certificados en ecoeficiencia
- Reducir un 5% en la fracción resto .
- Aumentar el porcentaje de proveedores implicados en economía circular del 20% (actual) al 50%, fomentando prácticas de concienciación

En todas las plantas del Grupo existe un comedor, para que los trabajadores se traigan su propia comida y cuentan con maquinaria de venta de alimentos para los trabajadores, las cuales se someten a las más estrictas normas de calidad y seguridad, y evitan, en la medida de lo posible, cualquier desperdicio de los alimentos.

#### **Economía Circular en Grupo Correa - Refabricación de maquinaria.**



Con el objetivo de romper con el tradicional modelo lineal de "extraer, producir, usar y tirar", y reducir la huella de carbono de las máquinas no solo durante su fase de uso, sino a lo largo de todo su ciclo de vida, optimizando el uso de recursos y reduciendo los residuos y el impacto ambiental, en 2022 el Grupo Correa adquirió la Sociedad NC Service Milling Machine S.A. Una de las líneas de negocio tradicionales de esta empresa era el retrofit y la actualización de fresadoras.

Actualmente, el Grupo Correa ha ido un paso más allá y, a través de Correa Service, ha comenzado una nueva actividad: la refabricación de maquinaria, que supera el concepto tradicional de retrofit. Este proceso no se limita a realizar una limpieza y una reconstrucción exhaustiva de la máquina, sometiéndola a pruebas para garantizar su correcto funcionamiento. Con la refabricación, se va más allá: las máquinas refabricadas no deben considerarse productos "usados", "reacondicionados", "reparados" o "reutilizados". En lugar de eso, se trata de un proceso que recupera, desmantela, repara, reemplaza y limpia los componentes para revenderlos con la misma calidad, rendimiento y especificaciones que una máquina nueva. Esto se logra fabricando nuevamente el producto según las especificaciones de una máquina nueva, combinando piezas nuevas, reparadas y reutilizadas.

Así, le damos una segunda vida a las máquinas Correa que han mostrado un buen rendimiento en el mercado. Estas máquinas refabricadas contribuyen a la economía circular al reutilizar parte de los materiales originales, lo que maximiza el valor extraído de los mismos y ayuda a reducir los residuos y la cantidad de CO<sub>2</sub> generada durante el proceso de abastecimiento de materias primas, producción y transporte.

La mayor huella de carbono de las máquinas se genera en las primeras fases de fabricación y abastecimiento de materias primas. Con el modelo de refabricación, se eliminan muchas de las emisiones producidas en estas etapas iniciales. Además, al considerar factores como el transporte de materiales para la producción de un nuevo producto, la reducción de emisiones también es considerable.

## 2.4. Uso sostenible de los recursos

La eficiencia energética es una prioridad para el Grupo Correa, tanto por su impacto en la huella ambiental como porque implica una mejora de la competitividad.

A continuación, se presentan los diferentes consumos energéticos del Grupo:

### Consumo de energía

	Combustible	2024	2023	Unidades
Vehículos	Gasolina (E5)	4.215	2.802	Litros
	Gasóleo (B7)	13.898	14.856	Litros
Equipos de combustión fija	Gas Natural	4.322.317	3.908.598	kWh
	Gasóleo B	3.999	2.452	Litros
Electricidad	Energía no renovable (*)	2.188.824	707.026	kWh
	Energía 100% renovable	426.120	1.773.295	kWh

(\*) A pesar de contar con una parte de la energía eléctrica contratada que exige a la comercializadora la Garantía de Origen de la misma, al momento de la formulación del presente estado de información, estamos a la espera de que nuestras comercializadoras nos emitan, en las próximas semanas, el certificado de garantías de origen de la electricidad. Una vez recibamos dicho certificado, procederemos a reclasificar la energía con garantía de origen como energía 100% renovable.

En un contexto de gran dependencia de la energía eléctrica y motivado por la reducción de la emisión de gases contaminantes y el pago de menores costes, durante el último trimestre de 2023, Nicolás Correa S.A. realizó la instalación Solar Fotovoltaica de conexión a red con una potencia instalada de 330 kW., de esta manera la sociedad puede ahorrar gracias a una energía sostenible.

La instalación solar fotovoltaica comportará que la energía eléctrica producida no emitirá gases nocivos ni residuos que se oponen al criterio de desarrollo sostenible necesario para no comprometer el futuro del planeta. Con esta instalación fotovoltaica en el año 2024 la energía solar ha aportado 378.241 KWh lo que ha supuesto un ahorro de emisiones de aproximadamente 135.000 Kg Co<sub>2</sub>.

Esta instalación de placas solares es la segunda con la que cuenta el grupo, ya que en el año 2022 NC Service instaló en la cubierta de sus instalaciones placas solares de autoconsumo de 30 kWh. La producción en el 2024 de estas placas ha sido 47.879 kW (49.166 KW en el 2023).

En el Ejercicio 2024, el consumo eléctrico y el consumo de gas han subido un 5% y un 11% respectivamente con respecto al año anterior. Este aumento está motivado por el incremento de actividad. Casi el 40% del consumo eléctrico del grupo se corresponde con la fuerza del proceso productivo, por lo que el aumento del 11% en la cifra de negocio que ha tenido el Grupo este año, hace que el consumo eléctrico aumente con respecto al ejercicio anterior. Y un tercio del consumo de gas viene del consumo del horno de estabilizado, y ese aumento viene motivado por el aumento ventas de piezas de Calderería que necesitan este proceso.

La preocupación y concienciación ante la problemática energética, hicieron que durante el ejercicio 2021 se llevara a cabo la realización de una Auditoría Energética en las empresas del Grupo, la cual ha establecido un conjunto de propuestas de mejora encaminadas a disminuir su consumo de energía, y que además consigan reducir el impacto medioambiental producido durante la explotación de sus instalaciones, permitiendo de ese modo una disminución de la dependencia externa en el aprovisionamiento energético. En el ejercicio 2025 se realizará una nueva Auditoría Energética.

Por la tipología de proceso productivo, en el Grupo Correa no consideramos el consumo de agua como un aspecto material ni significativo. La cantidad total de agua consumida durante el año 2024, proveniente toda de la red de abastecimiento, ha sido de 9.255 m3, lo que ha supuesto un aumento del 4% con respecto a los 8.918 m3 consumidos en el año anterior. Debido a que el consumo de agua no se considera material, no se ha visto necesario aplicar medidas relevantes para reducir su consumo. Debido al propio proceso productivo del grupo, no es posible la reutilización del agua, por lo que el consumo de agua no se incluye agua reutilizada ni reusada

En cuanto a las materias primas utilizadas por el Grupo Correa, se identifican las siguientes principales materias primas: fundido, mecanosoldado, chapa, forja, madera y cables. El Grupo somete a revisión constante todos los procesos productivos y el diseño de los diferentes modelos de máquinas, para hacer un uso responsable de las materias primas.

### Consumo de Materias Primas

	2024		2023	
	Cantidad Total (kg)	Importe (Miles euros)	Cantidad Total (kg)	Importe (Miles euros)
Fundido	1.945.651	4.146	2.026.819	4.744
Mecanosoldado	1.306.925	2.136	1.659.197	3.153
Chapa	1.042.328	3.626	910.180	3.588
Otros	841.233	3.262	765.818	4.132
<b>Total</b>	<b>5.136.137</b>	<b>13.170</b>	<b>5.362.014</b>	<b>15.617</b>

La disminución del consumo de un 4% en las principales materias primas a pesar de haber aumentado un 11% la cifra de negocio se debe a la propia evolución del producto. La marca Correa consolida su posicionamiento estratégico como fabricante de centros de mecanizado de más alto nivel añadido. Donde los servicios de ingeniería y de diseño que acompañan a la máquina cogen cada vez más peso.

Nuestras máquinas son ad hoc y son diseñadas una a una por nuestro equipo de ingeniería. Con el objetivo de lograr la mayor rentabilidad para el proyecto y una mayor eficiencia ambiental, procuramos minimizar el consumo de materias primas en las máquinas. Además, se está trabajando, siempre que sea posible, en la sustitución de las piezas fundidas por piezas de mecanosoldado, las cuales generan una menor huella de carbono. En este sentido, durante 2024 se ha rediseñado el modelo NORMA L, sustituyendo varias piezas que anteriormente eran de fundido por piezas de mecanosoldado. Se prevé comenzar la fabricación de este nuevo diseño en 2025.

## 2.5. El cambio climático y la Huella de Carbono

El compromiso de la empresa Nicolás Correa S.A., empresa matriz del Grupo Correa, con el ahorro energético y el medio ambiente, le ha llevado a calcular y registrar en el Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico (MITECO), de manera voluntaria, su huella de carbono. Durante el ejercicio 2025 la Sociedad registrará y certificará en el MITECO la huella de carbono del Ejercicio 2024.

Tras calcular y registrar la huella de carbono del ejercicio 2022 ante el Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico, el ministerio otorgó a Nicolás Correa el sello correspondiente a las categorías de "calculo" y "reduzco". Este sello refleja el esfuerzo realizado por Nicolás Correa en la lucha contra el cambio climático. Actualmente, Nicolás Correa ha calculado y certificado la huella de carbono del ejercicio 2023, el Ministerio se encuentra en el proceso de emisión del sello correspondiente al ejercicio 2023.



Para Nicolás Correa S.A. es de vital importancia que las empresas conozcan la cantidad de emisiones de CO<sub>2</sub> que genera con motivo de su propia actividad productiva. Lograr un cálculo preciso de su propia huella de carbono, representa una medida para la contribución de Nicolás Correa S.A. a ser socialmente responsables y un elemento más de concienciación. Actualmente, concede además una ventaja competitiva, económica, por imagen de marca y como elemento diferenciador de la competencia.

Conocida la huella de carbono correspondiente a la organización establecemos un plan de mejora con el objetivo de que el impacto que genera esta actividad se reduzca de forma significativa en los próximos años, llevando a cabo las siguientes medidas:



Objetivo	Acciones asociadas	Plazo	Recursos técnicos necesarios
Conocer las fuentes emisoras y las emisiones para control exhaustivo de las mismas y así poder tomar decisiones para su reducción	Realizar el cálculo de la huella de carbono de manera anual	Anual	Tecnología necesaria asociada
Sustitución de enfriadora por una más eficiente	Realizar un proyecto y estudio de viabilidad energético y económico; búsqueda de empresa instaladora, solicitud de ofertas, análisis de las ofertas, adjudicación y comprobación de resultados.	2026	Tecnología necesaria asociada
Sustitución de caldera a una de condensación	Realizar un proyecto y estudio de viabilidad energético y económico; búsqueda de empresa instaladora, solicitud de ofertas, análisis de las ofertas, adjudicación y comprobación de resultados.	2026	Tecnología necesaria asociada
Implantación de aerotermia	Realizar un proyecto y estudio de viabilidad energético y económico; búsqueda de empresa instaladora, solicitud de ofertas, análisis de las ofertas, adjudicación y comprobación de resultados.	2026	Tecnología necesaria asociada
Instalación de desestratificadores en Naves	Realizar un proyecto y estudio de viabilidad energético y económico; búsqueda de empresa instaladora, solicitud de ofertas, análisis de las ofertas, adjudicación y comprobación de resultados.	2026	Tecnología necesaria asociada
Monitorización del contador de gas	Realizar un proyecto y estudio de viabilidad energético y económico; búsqueda de empresa instaladora, solicitud de ofertas, análisis de las ofertas, adjudicación y comprobación de resultados.	2026	Tecnología necesaria asociada
Concienciar a los empleados	Elaboración de una formación en relación a la eficiencia energética, planificación para impartirla, y a su vez, hacerlo de manera anual en caso de ser necesario	2026	Tecnología necesaria asociada

Con estas medidas, el plan de reducción de huella de carbono prevé que se reduzcan las emisiones totales desde el año 2023 hasta el 2026 inclusive, en un 1%. No se espera que el logro de este objetivo tenga un impacto significativo en la consecución de los planes de negocio, al esperarse un impacto en los costes asociados a estas medidas no significativo en las cuentas de resultados futuros del Grupo.

#### Emisiones de gases de efecto invernadero de Nicolás Correa S.A.

Cantidad CO <sub>2</sub> equivalente (t)	2024	2023	2022	2021	2020
<b>Alcance 1</b>	386	426	461	631	506
<b>Alcance 2 (*)</b>	363	0	0	0	106
	<b>749</b>	<b>426</b>	<b>461</b>	<b>631</b>	<b>612</b>

(\*) Esta cifra del años 2024 es provisional, ya que estamos a la espera de que nuestras comercializadoras nos emitan, en las próximas semanas, el certificado de garantías de origen de la electricidad, lo cual nos permitiría aplicar a la electricidad un valor de emisión igual a cero, como se hizo en años anteriores.

El principal objetivo que se fijó Nicolás Correa S.A. fue reducir en un 5% las emisiones totales (Total TN CO<sub>2</sub> Eq) en 2024, tomando como base el año 2020, que estuvo marcado por la pandemia, con una disminución en la actividad y los desplazamientos. Como se ha comprobado, en 2023 ya se alcanzó satisfactoriamente dicho objetivo, y la sociedad espera que una vez certificado el origen de la electricidad de 2024, también se cumpla este objetivo en dicho ejercicio.

No se espera que el logro de este objetivo tenga un impacto significativo en la consecución de los planes de negocio, al esperarse un impacto en los costes asociados a estas medidas no significativo en las cuentas de resultados futuros del Grupo.



El Grupo Correa ha calculado el alcance 1 y 2 de las emisiones directas e indirectas de gases de efecto invernadero, a este respecto, como se indica en el apartado 7.1. de este informe, en el cálculo de este indicador, hemos incluido solo las sociedades nacionales del Grupo (están excluidas las sociedades de China, USA y Alemania y las oficinas de representación) estas sociedades representan el mayor peso del Grupo debido a su carácter de filiales industriales:

- Alcance 1 (emisiones directas): Emisiones producidas por el consumo de combustibles en instalaciones fija.
- Alcance 2 (emisiones indirectas por energía): Son las emisiones derivadas de la adquisición y consumo de energía en la organización, pero producidas físicamente fuera de los límites de la organización

### Emisiones de gases efecto invernadero

Cantidad CO <sub>2</sub> equivalente (t)		2024	2023	2022	2021	2020
Alcance 1	Instalaciones Fijas	797	718	770	1032	847
	Desplazamientos en Vehículos	44	43	40	29	22
Alcance 2	Electricidad*	567	191	172	164	203
Alcance 1 + 2		1.408	952	982	1.225	1.072

(\*) Esta cifra del año 2024 es provisional, ya que estamos a la espera de que nuestras comercializadoras nos emitan, en las próximas semanas, el certificado de garantías de origen de la electricidad, lo cual nos permitiría aplicar a la electricidad un valor de emisión igual a cero, como se hizo en años anteriores.

Si bien es cierto, que a nivel grupo, en el ejercicio 2023, la reducción con respecto el año 2020 es menor que en la sociedad Matriz, el objetivo de reducción del 5% las emisiones totales (Total TN CO<sub>2</sub> Eq), también se ha cumplido a nivel Grupo.

El objetivo que se marcó para el grupo fue el mismo que para la matriz, lograr una disminución en el 2024 del 5% de las emisiones totales (Total TN CO<sub>2</sub> Eq), marcando como año base el año 2020, que como se desprende de los datos anteriores, se ha alcanzado satisfactoriamente.

El Grupo sigue intentando controlar las emisiones, aunque al estar en pleno crecimiento (cifra del negocio del año 2024 un 83% más que en el 2020) se sigue fijando el objetivo de mantener esa reducción del 5% de emisiones totales (Total TN CO<sub>2</sub> Eq) hasta el 2024 con el considerable aumento esperado de la actividad y a partir de este 2024 el objetivo es que se reduzcan las emisiones totales desde el año 2023 hasta el 2026 inclusive, en un 1%.

En relación con las emisiones indirectas de alcance 3, actualmente no disponemos de un método para contabilizar este tipo de emisiones. En un futuro, trabajaremos en ello para estar en disposición de proporcionar dichos datos.

Si bien es cierto, que ahora que ya tenemos sistematizado el cálculo de la huella de carbono de alcance 1+2 y, a medida que vamos disponiendo de más datos, estamos planteándonos incluir las emisiones indirectas de distintas actividades consideradas dentro del alcance 3.

Establecer métodos y sistemas de recopilación de los datos necesarios y calcular esas emisiones puede llegar a ser muy complicado, ya que dependen de otras entidades como proveedores, transportistas, etc.

## 2.6. Protección de la Biodiversidad

Dado que el Grupo Correa, desarrolla su actividad en entornos o polígonos industriales, con respeto a los entornos naturales y sin estar en zonas protegidas, se considera que la afección a la biodiversidad no es significativa, y por tanto no se considera material para el Grupo y no se incluye información al respecto en este informe.

## 3. Personal

En un negocio tan cercano al cliente final, en el que nuestras máquinas son soluciones ad hoc para el usuario final, las personas son la pieza angular de nuestra actividad, puesto que, en el conocimiento, tanto de producto como de proceso, viene marcada la diferencia.

La empresa promueve la implicación de los trabajadores en la gestión de la compañía a través de la información, consulta y participación activa. Para ello, la dirección se reúne periódicamente con el comité de empresa, brindando detalles sobre la situación y el desarrollo de la empresa, así como otros datos relevantes. Posteriormente, se distribuye a toda la plantilla el acta de la reunión, asegurando que todos los empleados estén informados.

A 31 de diciembre de 2024 el Grupo Correa cuenta con un equipo de 484 personas detallado por filiales en la siguiente tabla:

### Plantilla del Grupo al cierre del ejercicio

	País	2024	2023
Nicolás Correa S.A.	España	248	227
Hypatia GNC Accesorios S.A.	España	47	47
GNC Calderería Steelworks S.L.	España	71	64
Nicolás Correa Electrónica S.A.	España	25	24
NC Service Milling machine S.A.	España	38	37
Correa USA, Inc *	EEUU	2	3
Nicolás Correa Deutschland, GmbH *	Alemania	14	11
Nicolás Correa Machine Tools (Shanghai) Co. Ltd *	China	26	25
Nicolás Correa India Branch *	India	10	12
Nicolás Correa India LLP *	India	3	
<b>TOTAL</b>		<b>484</b>	<b>450</b>

\* Sociedades no incluidas en los indicadores de este apartado, porque son consideradas no relevantes a efectos de sostenibilidad. (Ver apartado 7.1. de este informe).

En un sector altamente tecnificado, competitivo, y complejo por la singularidad del producto, la gestión del talento es uno de los factores principales de éxito. Dada la decreciente curva de natalidad atraer, retener y desarrollar el capital humano existente constituyen las líneas estratégicas de la gestión de los recursos humanos en el Grupo Correa, para lo que centramos nuestros esfuerzos en mostrar y demostrar, con el propio desarrollo interno de nuestros colaboradores, el abanico de recorridos profesionales que ofrece el Grupo. Acompañar a nuestros trabajadores en este recorrido, proporcionándoles las herramientas, formación y ayuda necesaria para ello, facilitando, además, la conciliación con su vida personal es nuestra prioridad.

Alcanzar nuestros objetivos de desarrollo y crecimiento marcados, pasan necesariamente por ir incrementando paulatinamente nuestra plantilla, para lo que necesitamos además de atraer y retener el talento de aquellos que se incorporan por primera vez al mercado laboral, ser opción para aquellos que se planteen un cambio de horizontes y además trabajar activamente en la incorporación de la mujer a nuestro mundo. En estos tres objetivos trabajamos activamente desde el área de Recursos Humanos durante todo el año, teniendo en todos ellos una buena progresión en los últimos años, aunque tenemos que decir, que aún hay mucho recorrido en la incorporación de la mujer a nuestra actividad. Si bien es cierto que, en el ámbito de la ingeniería y trabajos de oficina, el incremento de presencia femenina ha sido muy importante en los últimos años, en el trabajo de mano de obra directa está costando más, básicamente porque los perfiles de los que esta actividad se nutre, Grados de Formación Técnicos, cuenta aún con unas cuotas femeninas muy bajas. Seguiremos haciendo los esfuerzos necesarios para que las mujeres vean en este trabajo una oportunidad.

### 3.1. Evolución del empleo y perfil de la plantilla

A lo largo de este capítulo se desglosan los datos por tipo de empleado, género, edad, país y categoría profesional, para representar adecuadamente el perfil de la plantilla de las sociedades incluidas en el alcance de este informe, que son las consideradas relevantes a efectos de sostenibilidad. (Ver apartado 7.1. de este informe).

#### Número total y distribución de empleados al cierre del Ejercicio :

Por Sexo	2024	2023
Mujer	50	46
Hombre	379	353
<b>Total</b>	<b>429</b>	<b>399</b>
Por Edad	2024	2023
Hasta 30	116	88
Entre 30-50	213	212
Mas de 50	100	99
<b>Total</b>	<b>429</b>	<b>399</b>
Por País	2024	2023
España	429	399
<b>Total</b>	<b>429</b>	<b>399</b>
Por Categoría Profesional	2024	2023
Alta Dirección	7	6
Directivos	8	9
Mandos intermedios	24	25
Personal técnico y administrativo	116	112
Personal técnico de taller	274	247
<b>Total</b>	<b>429</b>	<b>399</b>

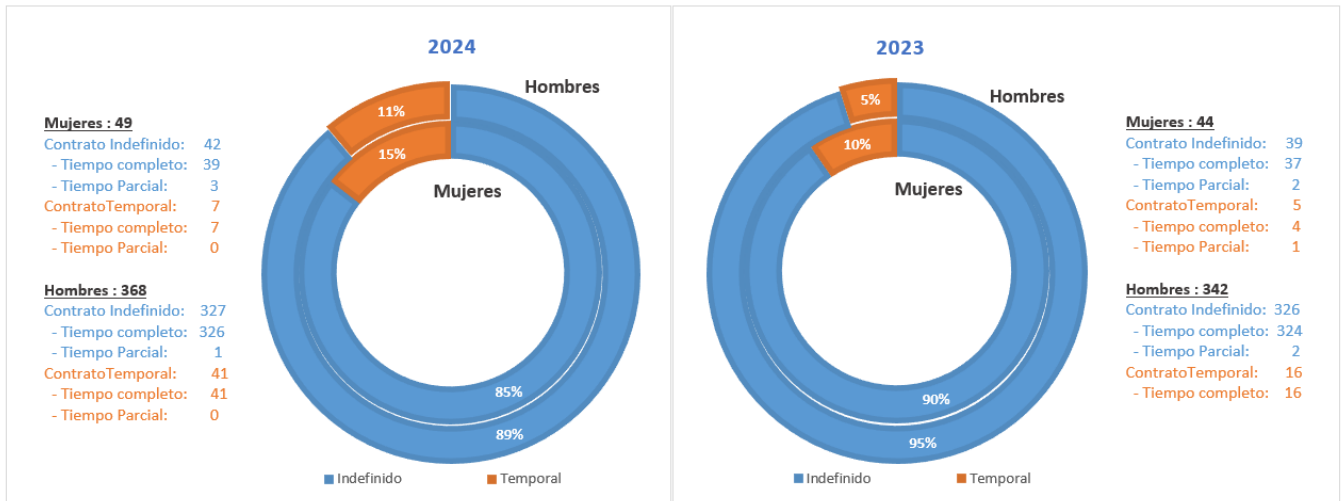
## Por Tipo de Contrato

	2024			2023		
	A tiempo completo	A tiempo parcial	Total	A tiempo completo	A tiempo parcial	Total
Indefinidos	358	4	362	366	4	370
Temporales	67	0	67	28	1	29
<b>Total</b>	<b>425</b>	<b>4</b>	<b>429</b>	<b>394</b>	<b>5</b>	<b>399</b>

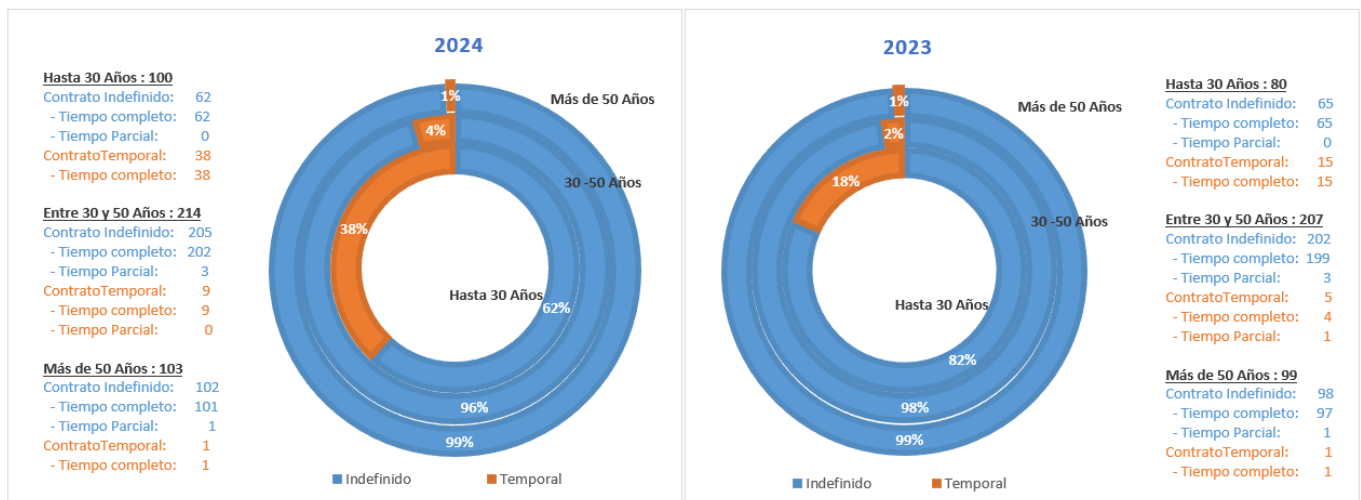
La diversidad del Grupo Correa se muestra también en la inclusión de personas de diferentes sexos, generaciones y capacidades. Así, un 27% de los empleados es menor de 30 años (22% en el 2023), el 50% tiene entre 30 y 50 (53% en el 2023) y un 23% más de 50 (25% en el 2023).

Por género, a pesar de que el porcentaje de mujeres sigue siendo todavía bajo, 11,7% (11,5% en el 2023) debido a las dificultades de encontrar perfiles femeninos por la carencia de mujeres estudiantes en las formaciones técnicas, el Grupo ha podido ir aumentando su presencia a lo largo de los años, pasando en oficinas de un 5% hace tan solo 12 años a un 29% a hoy en día (28% en el 2023).

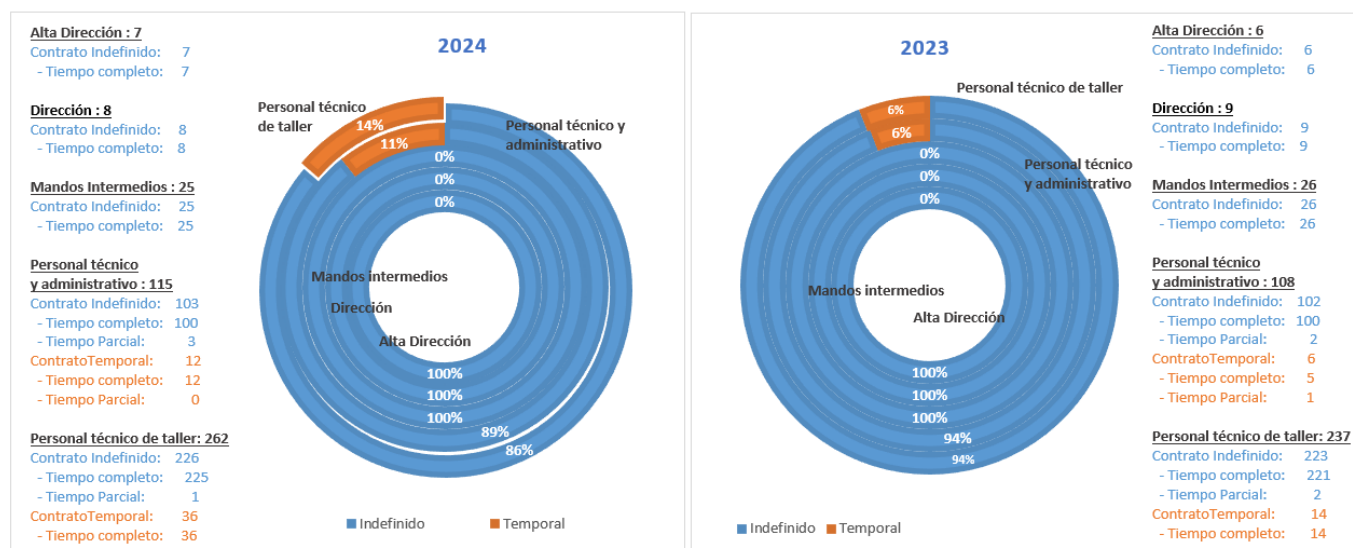
### PROMEDIO ANUAL DE CONTRATOS POR SEXO



### PROMEDIO ANUAL DE CONTRATOS POR EDAD



### PROMEDIO ANUAL DE CONTRATOS POR CATEGORÍA PROFESIONAL



Esta estabilidad en el empleo se aprecia también en el escaso número de despidos que se ha producido dentro del Grupo durante el Ejercicio 2024, que han ascendido sólo a 4 personas (3 personas en el año:

### Despidos

Por Sexo	2024	2023
Mujer	0	0
Hombre	4	3

Por Edad	2024	2023
Hasta 30	1	1
Entre 30-50	3	1
Mas de 50	0	1

Por Categoría Profesional	2024	2023
Alta Dirección	0	0
Dirección	0	0
Mandos intermedios	1	1
Personal técnico y administrativo	1	1
Personal técnico de taller	2	1

## 3.2. Remuneración y Brecha Salarial

En el marco del Sistema de Gestión Integral de Recursos Humanos, el Grupo Correa vela para que en su política retributiva se respeten los criterios de objetividad, equidad y no discriminación, premiando y reconociendo los méritos.

Nuestra política retributiva establece niveles salariales ligados al puesto ocupado en la organización, con independencia del género, raza, orientación sexual, creencias religiosas, opiniones políticas, nacionalidad, origen social, discapacidad o cualquier otra característica que pudiera originar discriminación. Está basado en cumplir con la obligatoriedad de la máxima “trabajo de igual valor la misma retribución”.

A continuación, en el siguiente cuadro, exponemos la retribución media anual por sexo, por edad y por categoría profesional, donde en el importe de remuneración se incluye toda la remuneración recibida en concepto de retribución fija, retribución variable y retribución en especie.

#### Remuneración anual media

Por Sexo	2024	2023
Mujer	41.819 €	41.335 €
Hombre	44.468 €	43.147 €
Por Edad	2024	2023
Hasta 30	32.783 €	31.198 €
Entre 30-50	42.748 €	41.687 €
Mas de 50	60.360 €	56.053 €
Por Categoría Profesional	2024	2023
Alta Dirección	143.670 €	127.809 €
Dirección	124.574 €	126.871 €
Mandos intermedios	65.916 €	63.883 €
Personal técnico y administrativo	41.783 €	39.579 €
Personal técnico de taller	38.369 €	37.222 €

La política salarial del Grupo Correa retribuye de igual manera a hombres y mujeres que desempeñen puestos con igual responsabilidad. Tal y como está recogido en su Plan de Igualdad, el Grupo Correa aplica un sistema retributivo que garantiza en todo momento la neutralidad sin tener en ningún caso condicionante alguno por motivos de género, circunstancia que debe seguir sucediendo en el tiempo.

La siguiente tabla detalla el ratio de brecha salarial por categoría profesional la cual representa la diferencia salarial entre mujeres y hombres. La brecha salarial se ha calculado como la diferencia entre la media salarial de los hombres y la de las mujeres, sobre la media de los hombres:

	2024			2023		
	Remuneración Media		Brecha Salarial	Remuneración Media		Brecha Salarial
	Hombres	Mujeres		Hombres	Mujeres	
Alta Dirección	145.372 €	*	*	127.021 €	*	*
Dirección	130.929 €	101.299 €	22,63 %	131.602 €	110.314 €	16,18 %
Mandos intermedios	69.274 €	55.839 €	19,39 %	65.481 €	57.492 €	12,20 %
Personal técnico y administrativo	44.294 €	36.631 €	17,30 %	42.202 €	33.808 €	19,89 %
Personal técnico de taller	38.459 €	32.301 €	16,01 %	37.359 €	26.091 €	30,16 %

(\*) No se desglosa la remuneración media de las mujeres Alta Dirección por motivos de privacidad al haber únicamente una mujer.

### Brecha salarial

	Remuneración Media		Brecha Salarial
	Hombres	Mujeres	
2024	44.468 €	41.819 €	5,96%
2023	43.147 €	41.335 €	4,20%

En el año 2024 vemos que se ha aumentado la brecha salarial, aunque se reduce en la categoría de personal técnico y administrativo de taller y oficinas. Que exista brecha salarial en el grupo, es debido en parte a la menor antigüedad acumulada de las mujeres en el Grupo. Este factor influye en las diferencias salariales, ya que la antigüedad es un criterio relevante en la evolución de las remuneraciones.

En cuanto a la retribución de las personas de Alta Dirección, y los miembros del Consejo de Administración, a continuación, ponemos el siguiente cuadro resumen de la remuneración media anual por sexo, donde en el importe de remuneración se incluye toda la remuneración recibida en concepto, de retribución fija, retribución variable, dietas, indemnizaciones, el pago a los sistemas de previsión de ahorro a largo plazo y cualquier otra percepción recibida.

### Remuneración anual media de Consejeros y Alta Dirección por sexo

	2024		2023	
	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres
Consejeros (*)	68.723 €	216.088 €	92.710 €	190.100 €
Alta Dirección (**)	145.372 €		127.021 €	

(\*) La remuneración de la Consejera Delegada que también realiza funciones de Alta Dirección, está incluida en Consejeros

(\*\*) No se desglosa la remuneración media de las mujeres Alta Dirección por motivos de privacidad al haber únicamente una mujer

## 3.3. Organización del trabajo

Para el Grupo Correa la descentralización en la organización del tiempo de trabajo es un valor que permite a las diferentes empresas del Grupo optar por aquellas medidas de flexibilidad o conciliación que mejor encajen en la idiosincrasia de cada planta.

El Grupo organiza el tiempo de trabajo en base a la aplicación de las normas sectoriales y convencionales aplicables a la empresa y a través de la negociación con los Representantes de los Trabajadores de cada centro de trabajo, que se materializa en diferentes calendarios de trabajo.

El Grupo Correa respeta la vida personal y familiar de sus profesionales y promueve los programas de conciliación que faciliten el mejor equilibrio entre ésta y sus responsabilidades laborales. La política de la empresa respecto a la flexibilización o adecuación de horarios para poder atender situaciones particulares sobrevenidas, en las que no sea compatible el horario de trabajo habitual con la vida personal, es de disposición total a buscar una solución que permita al trabajador la conciliación. Algunos ejemplos de las medidas que existen en el Grupo con mayor recurrencia son: diferentes horarios y turnos de trabajo, flexibilidad horaria en la entrada y la salida al centro de trabajo y/o diferentes permisos retribuidos además de los ya establecidos por ley.

Aparte del salario, el Grupo ofrece a sus trabajadores otros beneficios sociales como un seguro de vida y accidentes, seguros de asistencia en viajes para aquellos empleados que se desplazan, seguro médico para empleados con puestos de responsabilidad, reconocimiento

médico para todos los empleados y automóvil para aquellos que por su actividad necesitan desplazarse.

Aunque en la actualidad no existe una política formal para facilitar la desconexión laboral, la compañía anima a que, en aquellos puestos en que sea posible, se implementen prácticas que faciliten la conciliación, tales como evitar reuniones de trabajo a última hora, formación durante la jornada laboral, flexibilidad horaria, jornada intensiva todos los viernes del año y la época estival o, en su caso, reducciones de jornada, aplicándose todas aquellas medidas definidas en las diferentes normas de aplicación.

### 3.4. Relaciones sociales

El Grupo Correa respeta la libertad de asociación y el derecho a la negociación colectiva, manteniendo siempre el diálogo con los representantes de los trabajadores. Las relaciones con los empleados se basan en el respeto y la transparencia.

Las empresas del Grupo cumplen la legislación en vigor en relación con el diálogo social y la participación de los trabajadores en las cuestiones referidas a Seguridad y Salud Laboral. En la matriz Nicolás Correa S.A., y la filial GNC Calderería Steel Works S.L., sociedades que más trabajadores agrupan, tenemos Comités de Empresa. Del mismo modo, en esas plantas disponemos de Comités de Seguridad y Salud Laboral, que está compuesto por personal transversal de la empresa, con presencia de todos los departamentos implicados en la producción, así como de Representantes de los Trabajadores de diversas áreas. En el resto de las empresas del Grupo se dispone de Delegados de Personal acordes con el número de trabajadores de cada planta.

Por otro lado, la sociedad matriz Nicolás Correa S.A. cuenta con convenio colectivo propio, firmado para los años del 2020 al 2024. El resto de las empresas del Grupo, de menor dimensión que la matriz, están sujetos al Convenio Colectivo Provincial para la industria siderometalúrgica de Burgos.

Como norma, todos los acuerdos incluyen obligaciones empresariales específicas en materia de prevención, seguridad y salud, constituyendo estas uno de los temas de mayor importancia en dichos convenios.

Las relaciones laborales del 100% de los trabajadores del Grupo tienen como marco de referencia algún convenio colectivo, ya sea de empresa o sectorial.

### 3.5. Salud y Seguridad

El Grupo Correa tiene implementado un Sistema de Gestión de Seguridad y Salud que se engloba en el Sistema Integrado de Gestión. Su finalidad es eliminar o minimizar las situaciones de riesgo a las que puedan enfrentarse las personas que desarrollan los diferentes trabajos del Grupo. Este Sistema tiene el firme objetivo de conseguir cero accidentes.

La salud y la seguridad de los empleados han sido desde siempre una prioridad para el Grupo Correa y están recogidas además de en su Política de Calidad y Seguridad y Salud, donde se consagra la prevención, la minimización de los riesgos y la eliminación de los peligros para las personas, en el Código Ético del Grupo. En dicho Código Ético se establece que el compromiso del Grupo Correa parte del cumplimiento escrupuloso de la normativa aplicable. Asimismo, la organización mejorará de manera continua las medidas de prevención de riesgos laborales y de fomento de la salud en el trabajo y dotará a sus empleados de los recursos y del



conocimiento necesario para que puedan desempeñar sus funciones con seguridad y en un entorno saludable.

Todos los empleados de la organización son responsables de cumplir rigurosamente las normas de salud y seguridad en el trabajo, velando por su propia seguridad y por la de las personas afectadas por sus actividades. Asimismo, divulgarán entre sus compañeros y subordinados los conocimientos y las prácticas en materia de seguridad, salud y prevención de riesgos.

En 2024 y 2023 todos los empleados de nueva incorporación recibieron formación básica en materia de prevención laboral y específica relacionada con los riesgos que pudieran derivar de su puesto de trabajo. Adicionalmente, durante el ejercicio 2023 se realizó a toda la plantilla una formación de reciclaje en prevención de riesgos laborales. El 20% de las horas de formación del grupo se han dedicado a formación en prevención de riesgos laborales.

El Sistema de Gestión recoge los procedimientos de evaluación de riesgos iniciales que se identifican para las diferentes actividades del Grupo, la probabilidad de que se presente ese riesgo y la gravedad de las consecuencias en caso de que se materialice. A continuación, se definen las medidas correctivas/ preventivas para eliminar o reducir el riesgo. A través de los controles de las condiciones de trabajo (inspecciones de seguridad, auditorías internas, auditorías del sistema, permisos de riesgo principal u observaciones espontáneas), se realiza un control del entorno en que se desarrollan las actividades y se aplican las medidas correctoras necesarias, que pueden incluir la reevaluación de los trabajos a desempeñar.

Las evaluaciones de riesgos las realizan los técnicos de Servicio de Prevención Ajeno, con el que tenemos contratado toda esta gestión, para profesionalizarla al máximo nivel. Adicionalmente, para impulsar las tareas de esta área, contamos con una persona de la plantilla dedicada a la Salud y la Seguridad Laboral. Contar con un Servicio de prevención ajeno para reforzar la vigilancia nos ayuda a aplicar metodologías actualizadas en cada momento, de la misma manera que nos permite estar siempre al día de los cambios que se puedan producir en la legislación de esta materia.

Durante el ejercicio 2024, con el objetivo de garantizar la salud y seguridad de todos los trabajadores, se ha llevado a cabo un plan de acciones preventivas. Dicho plan ha incluido mediciones y evaluaciones como:

- Evaluación de puestos de trabajo con PVD (Pantallas de visualización de datos),
- Evaluación de la exposición a vibraciones mecánicas
- Evaluación de exposición a agentes químicos
- Evaluación de la exposición a ruido,
- Evaluación de las condiciones ambientales: iluminación, temperatura y humedad.

Los resultados finales de todas las mediciones han sido conforme a normativa.

Adicionalmente, en el ejercicio 2024 se ha realizado un simulacro de evacuación total de las instalaciones, que ha permitido verificar la eficacia de los procedimientos de emergencia y reforzar la formación en situaciones de riesgo, asegurando así un entorno laboral más seguro.

Como hemos comentado anteriormente, algunas sociedades del Grupo cuentan con Comités de Seguridad y Salud Laboral. Dichos Comités, tienen como función básica la de velar por el cumplimiento de las disposiciones en materia de prevención de riesgos laborales (tanto las legales, como las internas del Grupo) y proponer las acciones necesarias para la mejora continua de las condiciones de trabajo y la prevención de riesgos laborales. Dichos Comités

colaboran con la Dirección de la empresa en la mejora continua, promoviendo y fomentando la cooperación de los trabajadores en la ejecución y cumplimiento de la normativa y ejerciendo una labor de vigilancia y control.

Los peligros laborales más significativos en las diferentes actividades del Grupo son:

- Trabajos en altura
- Trabajos con riesgo eléctrico (riesgo de contacto eléctrico, arco eléctrico, incendios o proyecciones de material incandescente).
- Trabajos con riesgos mecánicos (lesiones por aplastamiento, cizallamiento, corte, enganche, atrapamiento, impacto, punzonamiento, proyección de fluido).
- Trabajos con riesgos por soldadura, manejo de gases y corte (quemaduras, cortes o seccionamiento, incendios, explosión)
- Manipulación de grandes cargas (riesgo de caída de objetos o atrapamientos por ellas).

Las horas totales de absentismo por enfermedad común, accidentes de trabajo, maternidad/paternidad, permisos retribuidos y horas sindicales registradas en el Grupo Correa durante el ejercicio 2024 han ascendido a 45.852 horas (42.444 horas en el 2023).

#### Tipos de accidentes, tasa de frecuencia e índice de gravedad por sexo

	2024			2023		
	Mujeres	Hombres	Total	Mujeres	Hombres	Total
Accidentes con baja	0	23	23	0	27	27
Accidentes sin baja	1	44	45	1	51	52
In itinere	0	1	1	0	4	4
Días Perdidos por accidentes	0	269	269	0	397	397
Tasa de Frecuencia con Baja *	0,00	39,93	35,09	0,00	44,90	39,75
Índice de Gravedad **	0,00	0,49	0,43	0,00	0,77	0,69

\* (Nº de accidentes con baja/ Nº de horas trabajadas) \* 1.000.000

\*\* (Nº de jornadas perdidas a consecuencia de accidentes de trabajo / Nº de horas trabajadas) \* 1.000

En 2024, se ha logrado una significativa mejora en la seguridad laboral, con una reducción del 17% en el número de accidentes en comparación con el año anterior. Asimismo, los días perdidos por accidentes han disminuido un 32%. La tasa de frecuencia con baja ha experimentado una disminución del 12%, mientras que el índice de gravedad ha reducido un 38%. Estos resultados reflejan los esfuerzos continuos para mejorar las condiciones de trabajo y minimizar los riesgos para la salud y seguridad de los empleados.

Asimismo, durante el Ejercicio 2024 y 2023, no ha habido enfermedades profesionales en el Grupo. Los profesionales del Grupo Correa no desarrollan actividades con una incidencia o riesgo elevado de enfermedades profesionales.

### 3.6. Formación

El Grupo Correa dispone de un procedimiento para la Gestión de la Formación donde se define el modo de detectar y satisfacer las necesidades de formación de la plantilla del Grupo. Durante el mes de diciembre, el departamento de Recursos Humanos junto con los responsables de cada departamento lleva a cabo el proceso de detección de necesidades de formación de los diferentes perfiles de su área. Con todas las necesidades de formación detectadas se elabora el Plan de Formación anual donde se concretan las acciones formativas a realizar, lugar de realización y fecha de realización estimada, así como participantes a asistir.

Con el objetivo de mejora continua, el Grupo evalúa la eficacia de la formación, para ello se ha establecido una sistemática de evaluación a tres niveles: ponente, asistente y superior jerárquico. Al finalizar cada acción formativa impartida se lanza un cuestionario online a los tres niveles mencionados:

- Valoración por parte del ponente. En este primer nivel se evalúa tanto la satisfacción general de la acción formativa como el desarrollo de la propia acción formativa.
- Valoración por parte del asistente. En este segundo nivel se evalúa la satisfacción general y la transferencia, analizando la aplicabilidad y utilizada de cada acción formativa.
- Valoración del superior jerárquico. A través de este tercer y último nivel se evalúa el impacto o influencia de la acción formativa tanto sobre el desempeño individual del trabajador como sobre los resultados de la organización.

En el ejercicio 2024, en lo que respecta a la evaluación de la eficacia de la formación se ha obtenido una puntuación de 4,18 puntos sobre un total de 5,00 (4,40 en el ejercicio 2023). La puntuación de los ponentes fue un 4,79 (4,75 en el Ejercicio 2023), de los asistentes un 4,33 (4,31 en el ejercicio 2023) y de los responsables un 4 (4,38 en el Ejercicio 2023).

Se ha observado un aumento considerable de amenazas cibernéticas, que van desde ataques de phishing y robo de datos hasta la exposición de información confidencial. Por ello, durante el año 2024, se ha puesto en marcha un Curso de Ciberseguridad con el objetivo de prevenir y aprender a responder a estas amenazas. El curso está diseñado para proporcionar las herramientas y conocimientos necesarios para protegernos en el día a día. Entre el ejercicio 2024 y 2025, toda la plantilla participará en la realización de este curso, fortaleciendo así la seguridad cibernética en la organización.

A continuación, se presenta el detalle de horas de formación por categorías profesionales:

**Horas de formación por categorías profesionales**

	2024	2023
Alta Dirección	314	286
Dirección	290	232
Mandos intermedios	333	412
Personal técnico y administrativo	2.618	2.286
Personal técnico de taller	4.995	8.259
<b>Total</b>	<b>8.550</b>	<b>11.475</b>

Las horas de formación durante el ejercicio 2024, ha disminuido un 25% en relación al ejercicio 2023. Esta reducción se debe a dos factores principales. En primer lugar, durante el año 2024 se produjeron algunos cambios en los horarios del personal técnico de taller, lo que dificultó la disponibilidad de profesores en esos nuevos horarios. Como resultado, no fue posible ofrecer clases de idiomas durante un tiempo.

En segundo lugar, en 2023 se llevó a cabo un reciclaje en materia de Prevención de Riesgos Laborales (PRL) para toda la plantilla, lo que implicó un aumento adicional de las horas de formación. Este reciclaje en PRL no fue necesario en el año 2024, lo que generó una diferencia en comparación con el año anterior.

### 3.7. Igualdad y Diversidad

El Grupo dispone de un Plan de Igualdad donde refleja su compromiso con la igualdad de oportunidades entre hombres y mujeres y la no discriminación en sus principios de actuación.

Además, el compromiso con la igualdad de oportunidades está recogido en el Código Ético del Grupo de la siguiente manera:

*“El Grupo Correa no tolera la discriminación por género, raza, orientación sexual, creencias religiosas, opiniones políticas, nacionalidad, origen social, discapacidad o cualquier otra característica que pudiera originar discriminación.*

*En el Grupo Correa se fomenta una cultura de selección y desarrollo profesional basada en el mérito e igualdad de condiciones, promulgando la cultura del mérito y el esfuerzo, la objetividad y la superación personal.*

*En el Grupo Correa se realiza la selección y contratación respetando la ley de igualdad, promoviendo la igualdad de trato entre hombres y mujeres, rechazando y denunciando todos los actos que pudieran cometerse en el entorno de la Compañía susceptibles de ser discriminatorios (por razón de sexo, raza, nacionalidad, edad, estado civil, orientación sexual, ideología, opiniones políticas, religión o cualquier otra condición personal, física o social de sus trabajadores, clientes o proveedores) y fomentando la igualdad de oportunidades para todos en el acceso al empleo, a la formación, a la promoción y a las condiciones de trabajo.*

*En el Grupo Correa tiene como uno de sus valores primordiales el talento y la profesionalidad de sus trabajadores, por ello se apuesta por realizar una selección de personal basada en la formación, experiencia y los méritos personales, profesionales y académicos.”*

En el Plan de Igualdad se establecen diversas áreas de trabajo para impulsar la igualdad entre mujeres y hombres en los siguientes ejes de actuación: selección y formación, clasificación y formación profesional, retribución, conciliación, prevención frente al acoso por razón de sexo, protección antes situaciones de violencia de género y comunicación.

Adicionalmente, se ha creado la Comisión de Igualdad, que es el órgano de seguimiento, implantación del Plan de Igualdad e integración de la igualdad en la empresa.

La Comisión de Igualdad se reúne de forma periódica, para revisar las acciones positivas y la implantación, planificación y ejecución de estas. Asimismo, también se hace un seguimiento sobre las propuestas de la plantilla que pueden derivar en acciones positivas y, cuando corresponda, se hará un análisis de los datos extraídos de la información periódica.

Con fecha 9 de noviembre de 2023 la Comisión de Igualdad aprobó el nuevo “Protocolo de prevención y actuación frente al acoso sexual y/o por razón de sexo, orientación sexual e identidad de género y otras conductas contra la libertad sexual”. Este protocolo da cumplimiento a todas las obligaciones en materia de prevención y sensibilización para evitar conductas discriminatorias de acoso sexual y por razón de sexo, por orientación sexual o identidad de género, así como cualquier otra contraria a la libertad sexual en el ámbito laboral.

El desarrollo del presente protocolo expresa el compromiso de la Dirección de Nicolás Correa con la igualdad de género y con la promoción de condiciones de trabajo que eviten el acoso sexual y por razón de sexo, las discriminaciones por orientación sexual o identidad de género, así como cualquier otra conducta contraria a la libertad sexual.

Su finalidad es adoptar, en el marco de las responsabilidades empresariales, cuantas medidas sean necesarias para prevenir el acoso sexual y por razón de sexo, las discriminaciones por orientación sexual o identidad de género, así como cualquier otra conducta contraria a la libertad sexual, arbitrando un procedimiento específico para dar cauce a las denuncias y comunicaciones que puedan formular quienes hayan sido objeto de estos comportamientos, cumpliendo así con los mandatos legalmente vigentes.

Así mismo, este protocolo persigue establecer un sistema claro, accesible y con todas las garantías que permita prevenir y actuar ante las situaciones de acoso sexual y/o por razón de sexo, discriminaciones por orientación sexual e identidad de género y otras conductas contra la libertad sexual que se produzcan dentro de Nicolás Correa.

### **3.7.1 Diversidad en órganos de gobierno**

Nicolás Correa dispone de la Política de Diversidad del Consejo de Administración y selección de Consejeros que recoge todas las medidas adoptadas en relación con la selección de consejeros, que asegura que las propuestas de nombramiento de consejeros de la Sociedad se fundamenten en un análisis previo de las necesidades del Consejo de Administración y garantiza que exista diversidad de capacidades, conocimientos, experiencias, orígenes, nacionalidades, edad y género. Además, la Comisión de Nombramientos y Retribuciones regularmente analiza la situación de dicha Política con el fin de avanzar en la mejora de este aspecto.

La Política de Diversidad del Consejo de Administración y selección de Consejeros se encuentra disponible en la página web corporativa.

En cuanto al objetivo de que el número de Consejeras represente, al menos, el 40% de los miembros del Consejo de Administración antes de finalizar 2022 y en adelante, Nicolás Correa S.A. ha estado cumpliéndolo de manera consistente desde hace años, destacando su firme compromiso con la diversidad y la igualdad de género en los puestos directivos. Actualmente, tres de los siete miembros de su Consejo de Administración son mujeres, lo que representa un 43%. Entre ellas, se encuentran la Presidenta y la Consejera Ejecutiva, lo que refleja un avance significativo en la representación femenina en cargos de liderazgo.

Tras el fallecimiento del Presidente del Consejo, Don José Ignacio Nicolás Correa Barragán, el Consejo de Administración aprobó el nombramiento de D<sup>a</sup> Bibiana Nicolás-Correa Vilches como Presidenta. Este nombramiento refuerza el compromiso de la compañía con la inclusión y la igualdad en los altos niveles de dirección.

### **3.7.2 Discapacidad**

El Grupo Correa cuenta con un total de 5 personas con capacidades diversas, correspondiendo a un 1,2% de la plantilla. Paralelamente, y atendiendo al cumplimiento de la Ley General de Derechos de las Personas con Discapacidad y de su Inclusión Social (LGD), el Grupo Correa acudió a medidas alternativas a través de la contratación de servicios a centros especiales de empleo.

Resulta muy complejo incluir medidas de accesibilidad en nuestras plantas productivas debido a la naturaleza de la actividad, si bien intentamos facilitar al máximo el acceso. En lo que respecta a las oficinas, contamos con ascensores y accesos de entrada habilitados para los discapacitados.

Toda nueva inversión, así como toda adecuación o acondicionamiento de dotación e instalaciones de servicios generales, se planifica de acuerdo con la normativa y los estándares de accesibilidad del lugar.

#### 4. Respeto de los Derechos Humanos

En el Grupo Correa estamos plenamente comprometidos con el apoyo, respeto y la protección de los derechos humanos en todos sus ámbitos de actuación de acuerdo con sus principios éticos y su responsabilidad social corporativa.

Todas las empresas del Grupo tienen un firme compromiso con el cumplimiento y defensa de los derechos humanos en el desarrollo de sus actividades en cualquiera de los países en los que actúen. Este compromiso que demostramos con los derechos humanos viene expresamente manifestado en nuestro Código Ético, cuyos principios son de obligado cumplimiento para todos los profesionales del Grupo, con independencia de la jerarquía y del lugar en que desarrollen sus actividades.

El Grupo Correa adopta las medidas que considera necesarias para garantizar y promover la protección y el respeto de los derechos humanos con el fin de prevenir, mitigar y reparar cualquier posible impacto a los mismos. Para ello, nuestras prácticas están alineadas con la Declaración Universal de los Derechos Humanos de Naciones Unidas; los principios del Pacto Mundial de Naciones Unidas y los Objetivos de Desarrollo Sostenible; la Declaración de los principios y derechos fundamentales en el trabajo de la Organización Internacional del Trabajo; y las Líneas Directrices para empresas multinacionales de la OCDE. Debido a la aplicación de estas medidas no se han detectado impactos destacables en los derechos humanos, y por lo tanto no se ha visto necesario aplicar procedimientos de debida diligencia en materia de derechos humanos.

Los valores y estándares éticos por los que se rige el grupo en materias sobre Derechos Humanos presta especial atención a la igualdad de oportunidades, en este sentido, en el Grupo Correa se realiza la selección y contratación respetando la ley de igualdad, promoviendo la igualdad de trato entre hombres y mujeres, rechazando y denunciando todos los actos que pudieran cometerse en el entorno del Grupo susceptibles de ser discriminatorios (por razón de sexo, raza, nacionalidad, edad, estado civil, orientación sexual, ideología, opiniones políticas, religión o cualquier otra condición personal, física o social de sus trabajadores, clientes o proveedores) y fomentando la igualdad de oportunidades para todos en el acceso al empleo, a la formación, a la promoción y a las condiciones de trabajo.

Asimismo, todo el personal del Grupo permanecerá alerta y ejercerá el debido control para evitar circunstancias en las que pudiera darse el empleo ilegal de trabajadores, tanto en la propia organización como a lo largo de su cadena de aprovisionamiento.

Durante el Ejercicio 2024 y 2023 no se ha recibido por ningún canal denuncia alguna relacionada con la violación de los derechos humanos de respeto por la libertad de asociación y el derecho a la negociación colectiva; la eliminación del trabajo forzoso u obligatorio; la abolición efectiva del trabajo infantil; o la no discriminación.

## 5. Lucha contra la corrupción y el soborno

En el Grupo Correa tenemos tolerancia cero ante las malas prácticas en materia de ética e integridad. El compromiso del Grupo con la lucha contra la corrupción y el soborno se manifiesta en su Código Ético. Los valores, principios, normas y pautas de conducta contenidos en el Código Ético son de aplicación y deben de ser por tanto cumplidos, por todo el personal del Grupo Correa, con independencia de su nivel jerárquico, de su ubicación geográfica o funcional o de la sociedad del Grupo para la que presten sus servicios.

Durante 2024, no se han recibido denuncias de ningún tipo referentes a corrupción, soborno o blanqueo de capitales.

### 5.1. Medidas para prevenir la corrupción

El principio contra la corrupción y el fraude constituye un compromiso de permanente vigilancia y sanción de los actos y conductas fraudulentos o que propicien la corrupción en todas sus manifestaciones, de mantenimiento de mecanismos efectivos de comunicación y concienciación de todos los empleados y de desarrollo de una cultura empresarial de ética y honestidad.

Con fecha 28 de noviembre de 2024, el Consejo de Administración de Nicolás Correa S.A. aprobó la política del Sistema Interno de Información y defensa del informante del Grupo Correa (SII). La finalidad de esta política es recoger los principios generales que inspiran el Sistema Interno de Información, de conformidad con lo dispuesto en la Ley 2/2023, de 20 de febrero, reguladora de la protección de las personas que informen sobre infracciones normativas y de lucha contra la corrupción.

Con esta política se busca un doble objetivos:

- I. Proteger a las personas que informen sobre los incumplimientos incluidos en su ámbito de aplicación.
- II. Fortalecer y fomentar la cultura de la información y comunicación como mecanismo para prevenir y detectar conductas irregulares.

Se ha puesto un Canal Interno de Información o Canal de Denuncias a través de la herramienta Whistleblower Software. Este canal interno está diseñado de forma segura para garantizar la confidencialidad de la identidad del informante, la persona afectada, y de cualquier tercero mencionado en la comunicación, así como la protección de datos de carácter personal, impidiendo el acceso de personal no autorizado.

El sistema está dividido en dos capas:

- a. Página de Denuncias, en la que los denunciantes pueden crear casos nuevos y hacer un seguimiento de casos existentes.
- b. Módulo de Administración de la Empresa, a través de la cual le empresa puede configurar la Página de Denuncias y el manejar de los casos.

El Consejo de Administración de Nicolás Correa S.A. es el responsable último de la implantación del SII, tras haber llevado a cabo la preceptiva consulta con la representación legal de las personas trabajadoras de cada una de las entidades que integran el Grupo Correa. El Consejo de Administración de Nicolás Correa S.A. designará como responsable del SII al responsable de Recurso Humanos de Nicolás Correa S.A. En el caso de que la comunicación de potenciales incumplimientos afecte al responsable del SII, se tomarán las medidas necesarias.



para mantener la suficiente independencia apartando a dicho miembro de cualquier función relacionada con la comunicación en cuestión.

El responsable del SII asumirá diligentemente, y en ausencia de conflicto de interés, la gestión de las informaciones recibidas a través del canal establecido, asegurando la adecuada aplicación del Procedimiento del SII, sin perjuicio de la posible externalización de la recepción de informaciones. El responsable del SII mantendrá, asimismo, un libro-registro de las informaciones y comunicaciones recibidas y de los Expedientes de Investigación a que hayan dado lugar, garantizando la confidencialidad de dicha información y el cumplimiento de la normativa de protección de datos.

El responsable del SII cuenta con los medios materiales y personales necesarios para el correcto desarrollo de sus funciones, las cuales realiza de forma autónoma e independiente respecto del resto de órganos, debiendo regirse su actuación por los principios generales recogidos en esta Política.

Toda la información sobre el uso del canal interno establecido por la Organización, así como sobre los principios esenciales del SII puede ser consultada en las páginas web de las distintas entidades que integran la Organización a través de la siguiente dirección: [https://whistleblowersoftware.com/secure/grupocorrea\\_canaldenuncias](https://whistleblowersoftware.com/secure/grupocorrea_canaldenuncias).

En el Código Ético del Grupo se establecen normas y pautas de comportamiento contra la corrupción, estableciendo que ninguna persona del Grupo Correa deberá realizar ninguna transacción económica, contrato, convenio o acuerdo cuando existan razones suficientes para creer que puede existir algún tipo de vinculación con actividades indebidas o corruptas por las contrapartes involucradas.

Además, los empleados del Grupo Correa tienen prohibidas las siguientes conductas en el desarrollo de cualesquiera funciones y actividades para el Grupo Correa:

- Ofrecer, prometer, entregar, o autorizar directa o indirectamente dádiva, beneficio injustificado, regalo, ventaja, dinero, cosa de valor o retribución de cualquier otra clase a una autoridad o funcionario público o persona que participe en el ejercicio de la función pública con el fin de:
  - a. Influir en actos o decisiones del funcionario o autoridad en el desarrollo de sus funciones de carácter oficial;
  - b. Influir para que el funcionario público lleve o no lleve a cabo actos que entran dentro del marco de sus deberes y obligaciones legales;
  - c. Obtener una ventaja económica;
  - d. Influir en el acto o decisión de una autoridad pública, con el fin de obtener o retener negocios u obtener cualquier ventaja indebida sobre licencias, permisos, autorizaciones, etc.
- Cualquier conducta tendente a la extorsión, fraude o soborno.
- Anteponer prioridades personales a intereses colectivos.
- Influir directa o indirectamente a un funcionario público o autoridad prevaleciendo de cualquier situación derivada de su relación personal con éste o con otro funcionario público o autoridad para conseguir una resolución que le pueda generar directa o indirectamente un beneficio económico.
- La solicitud de cualquier regalo u hospitalidad de socios, contrapartes de negocios o funcionarios y autoridades públicas.



Asimismo, los empleados del Grupo Correa no recurrirán a prácticas no éticas para influir en la voluntad de personas ajenas a la organización.

El Grupo prohíbe expresamente los pagos o atenciones indebidas con la intención de obtener o mantener negocios u otros beneficios o ventajas. Los empleados del Grupo Correa no podrán realizar, ofrecer ni recibir, de forma directa o indirecta, ningún beneficio, obsequio o regalo en metálico. Tampoco podrán realizar, ofrecer ni recibir cualquier otra atención, obsequio o regalo que, por su valor, características o circunstancias, pueda alterar razonablemente el desarrollo de las relaciones comerciales, administrativas o profesionales en las que participen.

De este modo, los obsequios y atenciones deberán ser recibidos o entregados exclusivamente con motivo de intereses legítimos en virtud de las leyes y reglamentos vigentes en los distintos países o de la organización. Asimismo, los obsequios y atenciones recibidos o entregados deberán ser esporádicos, para evitar que la regularidad pudiera llevar a un tercero independiente a dudar de su buena fe. Adicionalmente, los obsequios y atenciones deberán ser socialmente aceptables, de tal manera que, de ser conocidos públicamente, no generen incomodidad al receptor o a quien los entrega. Tanto si son receptores como si son ellos quienes obsequian, un regalo será aceptable en la medida en que pudiera ser correspondido por quien lo recibe.

## 5.2. Medidas para prevenir el blanqueo de capitales

En relación con el blanqueo de Capitales, el Código Ético del Grupo, establece que los empleados del Grupo Correa evitarán, con carácter general, los pagos en metálico que resulten inusuales, los realizados mediante cheques al portador o aquellos efectuados en divisas distintas de la previamente acordada. También deberán evitar los pagos realizados a o por terceros no mencionados en los correspondientes contratos, así como a los realizados en cuentas que no resulten las habituales en las relaciones con una determinada entidad, organización o persona y revisar con especial atención aquellos pagos no previstos en los acuerdos o contratos correspondientes.

## 5.3. Aportaciones a Fundaciones y entidades sin ánimo de lucro y patrocinios

La responsabilidad Social para contribuir a la mejora de nuestro entorno es uno de los principales valores del Grupo Correa. Estamos profundamente comprometidos con el desarrollo social de las áreas en las que operamos, colaborando activamente con asociaciones y fundaciones locales.

Durante el ejercicio 2024, el Grupo Correa ha colaborado con diferentes eventos benéficos deportivos y culturales de la ciudad de Burgos.

- Patrocinio IX Carrera Solidaria de la Asociación de Empresarios del Polígono de Villalonquéjar ‘Memorial Jesús Echevarrieta’, en beneficio de la Asociación de Trastornos Alimentarios de Burgos (ATAB) .
- Patrocinio de colaboración Concierto Solidario de Ornamento Barroco en favor de Cáritas Diocesana de Burgos.
- Colaboración con la iniciativa “Manos Rosas Contra el Cáncer de Mama”. Esta campaña, organizada por Suministros Viper en colaboración con la Sección de Oncología del Hospital Universitario de Burgos. Nicolás Correa adquirió guantes técnicos de color rosa que fueron utilizados por los trabajadores de la planta de Burgos. Todos los beneficios recaudados con estos guantes se destinarán a proyectos

de investigación de la unidad funcional de cáncer de mama del servicio de oncología médica del Hospital Universitario de Burgos.

Patrocinador de Plata de la Asociación UBU Racing asociación que participa en la competición Internacional MotoStudent, un desafío entre equipos de estudiantes universitarios de todo el mundo en el que el objetivo es el desarrollo de un prototipo real, en este caso, una moto de competición.

Como apoyo al desarrollo del deporte femenino de la ciudad, Nicolás Correa ha firmado un acuerdo para las temporadas 2023-2024 y 2024-2025 con Burgos Club de Fútbol S.A.D. como patrocinador principal de todos los equipos de las categorías femeninas del club. Además, ha patrocinado al Club deportivo Balonmano de Burgos en su temporada 2023-2024.

Así mismo, Nicolás Correa S.A. sigue siendo Socio Protector de la Fundación General de la Universidad de Burgos, fundación que sirve de puente entre la Empresa, la Universidad y la Sociedad, estableciendo cauces de diálogo y colaboración entre ellas y contribuir así a la mejora de su entorno de actuación, a la creación de riqueza y al desarrollo integral de la provincia de Burgos y de la Comunidad Autónoma de Castilla y León.

A continuación, se detallan las aportaciones realizadas por el Grupo Correa a fundaciones y entidades sin ánimo de lucro en 2024:

<b>Fundaciones y entidades sin ánimo de lucro</b>	<b>2024</b>	<b>2023</b>
Asociación Contra el Cáncer	— €	1.500 €
Fundación Caja de Burgos	12.000 €	— €
<b>Total aportaciones a Fundaciones y Entidades sin ánimo de lucro</b>	<b>12.000 €</b>	<b>1.500 €</b>

## **6. Compromisos de la empresa con el desarrollo sostenible**

### **6.1. Impacto de la actividad de la sociedad en el empleo y el desarrollo local**

La responsabilidad Social Corporativa del Grupo Correa, entendida como su compromiso social y medioambiental, forma parte inseparable de su modelo de negocio.

En el Grupo Correa desarrollamos nuestra actividad promoviendo la sostenibilidad social y medioambiental, como vía para la creación responsable de valor para todos sus Grupos de interés.

A través de la decisión estratégica de mantener nuestra sede y actividad productiva principal en Burgos, nuestro Grupo desarrolla actividades que contribuyen al bienestar y a la mejora de la comunidad local tanto a nivel económico, como a nivel de innovación y social.

Este compromiso se traduce en la creación y mantenimiento de empleo directo, a través del favorecimiento de la contratación de personal local, así como el empleo indirecto, a través de la contratación de productos y servicios a proveedores locales.

Con relación al empleo directo, destacar que el 91% (89% en el 2023) de los empleados del Grupo son personal local.

En el Grupo Correa la captación y retención del talento es prioritaria para nosotros. Por ello consideramos que promover la formación y la colaboración con las distintas universidades y centros de formación profesional locales, es imprescindible para permitir la incorporación de nuevos profesionales cualificados, y en general el desarrollo de la sociedad de nuestro entorno.

A lo largo de 2024 se han desarrollado las siguientes colaboraciones:

- Convenios de colaboración para prácticas con centros universitarios y proyectos fin de carrera: se han firmado 20 convenios de colaboración con universidades (9 en el 2023).
- Convenios de colaboración para prácticas con centros de Formación Profesional: han sido 24 los convenios suscritos con centros (27 en el 2023).
- Proyectos de formación dual universitaria y de formación profesional: hemos participado en 12 proyectos en total (7 en el 2023).
- Convenios de colaboración para prácticas de personas recién tituladas: 2 (7 en el 2023).

Burgos no es una provincia rica en las materias primas que necesitamos. No obstante, siempre que se puede se buscan criterios de proximidad, destacando que el 26,5% (25,7% en el 2023) de los proveedores del Grupo son proveedores de la provincia de Burgos a los que durante el ejercicio 2024 se les ha adquirido el 20,4% (18,8% en el 2023) del volumen total de las compras del Grupo.

También colaboramos con otras empresas de la zona para el impulso de proyectos e iniciativas comunes, con diversos centros tecnológicos, universidades y centros formativos locales. Participamos y promocionamos diferentes actividades y asociaciones que contribuyen a acelerar el crecimiento económico de una manera sostenible.

Nicolás Correa pertenece a numerosas asociaciones relacionadas con su actividad, con el propósito de ser un agente activo del cambio en los diferentes sectores en los que desarrolla sus actividades:



Durante el ejercicio 2024, Grupo Correa sigue siendo socio promotor del programa de aceleración de proyectos industriales POLO positivo. Este programa tiene como objetivo ayudar a emprendedores, autónomos y pymes a desarrollar su talento y generar empleo en Burgos. Los promotores de la iniciativa son empresas burgalesas hoy convertidas en multinacionales. Este programa de aceleración de proyectos busca atraer talento al sector industrial a través de 3 programas diferentes:

- ✓ Desafío industrial ➡ El reto para que los emprendedores den respuesta a las necesidades de la industria.
- ✓ Imán de ideas ➡ Desarrollar el talento emprendedor y favorecer el nacimiento de proyectos empresariales de ámbito industrial, tecnológico o de servicios de apoyo a la industria.
- ✓ Impulso pymes ➡ Fortalecer el tejido empresarial mediante el apoyo a pequeñas empresas ya constituidas, con potencial de crecimiento para que alcancen un mayor tamaño y mejoren su capacidad competitiva

Nuestro compromiso con la sociedad es firme, y todos en el Grupo Correa queremos participar activamente para contribuir al desarrollo social, para generar valor a nuestros clientes, proveedores, accionistas y a la sociedad en su conjunto.

La actividad del Grupo Correa genera valor a sus Grupos de interés y al conjunto de la sociedad. En 2024, de los 118.511 miles de euros generados (107.830 en el ejercicio 2023), distribuyó 86.420 (78.042 en el Ejercicio 2023) a la sociedad en concepto de prestaciones a los empleados, pagos a proveedores, dividendos a accionistas y pago de impuestos, los datos incluidos en el alcance de este informe, que son las consideradas relevantes a efectos de sostenibilidad. (Ver apartado 7.1. de este informe).:

#### Valor generado y distribuido

En miles de Euros	2024	2023
<b>IMPORTE NETO DE LA CIFRA DE NEGOCIO</b>	<b>118.511</b>	<b>107.830</b>
<b>VALOR ECONÓMICO DISTRIBUIDO</b>	<b>86.420</b>	<b>78.042</b>
Accionistas (dividendo)	3.364	2.931
Empleados (gasto de personal)	25.228	23.114
Proveedores (aprovisionamientos)	55.303	50.031
Sociedad (impuesto de sociedades pagado)	2.525	1.966

\* Los datos incluidos en el alcance de este informe, que son las consideradas relevantes a efectos de sostenibilidad. están detallados en el apartado 7.1. de este informe.

## 6.2. Subcontratación y proveedores

### 6.2.1. Descripción de la política de compras del Grupo Correa

La actividad de compras constituye una de las funciones clave del Grupo y está alineada con los objetivos estratégicos del negocio. Su objetivo principal es generar valor a la organización, construyendo una base sólida de proveedores y colaboradores que facilite la adquisición de bienes y servicios en las mejores condiciones globales posibles.

La Política de Compras se aplica a la gestión de los suministros que abarca desde la negociación hasta la adjudicación de proyectos y contratación de servicios y productos. Basado en el Código de Conducta de Nicolás Correa aplican las siguientes declaraciones:

- El cliente como centro del negocio: Cada contratación tendrá como fin último el procurar el abastecimiento productivo y la eficacia de la cadena de suministro.
- Innovación como vía de progreso: Para cada adjudicación se valorará la aportación de valor en términos de innovación y desarrollo, ofreciendo la mejor calidad de producto.

- La excelencia operacional como práctica habitual: La selección de los proveedores se basará en los principios de concurrencia, objetividad y profesionalidad. Las Adjudicaciones se realizarán conforme los criterios de necesidad, idoneidad y calidad.
- Las personas como artífices del éxito: Nuestros profesionales asegurarán la trazabilidad del proceso de Compra y la exigencia de los compromisos adquiridos.
- La sostenibilidad como permanencia en el tiempo: nuestros proveedores deberán cumplir con las exigencias de Ética Comercial, Medio Ambiente, Salud y Seguridad, Igualdad y respeto a los Derechos Humanos.
- Nuestras Compras están divididas en familias distintas, estructuradas según la naturaleza del producto y el destino de la mercancía.

Esta Política de Compras es de cumplimiento obligatorio para todos los empleados que intervengan en cualquier momento, o en cualquiera de los procesos de evaluación, homologación, negociación o contratación de bienes, productos y servicios.

La cadena de suministro del Grupo se caracteriza por una colaboración sólida y cercana entre los equipos de compras y sus proveedores, en su mayoría empresas nacionales. Esta fortaleza, ha permitido al Grupo no parar en ningún momento su actividad productiva y atender sin retraso las peticiones de sus clientes, manteniendo la calidad y el servicio en todos los mercados.

#### **6.2.2. Consideración en las relaciones con proveedores y subcontratistas de su responsabilidad social y ambiental, y supervisión de las mismas**

El Grupo Correa tiene como objetivo establecer con sus proveedores y colaboradores relaciones basadas en la confianza, la transparencia en la información y la puesta en común de conocimientos y capacidades para impulsar una cadena de suministro sostenible y competitiva.

Para ello, el Grupo vela porque los procesos de selección sean imparciales y se compromete a establecer los cauces adecuados para obtener información sobre el comportamiento ético de sus proveedores y colaboradores.

En la selección con los proveedores, el Grupo Correa primará objetivamente y de una forma ponderada, las siguientes características:

- Coste y competitividad
- Garantía de Calidad y Fiabilidad
- Plazo y condiciones de entrega
- Capacidad financiera
- Capacidad técnica, y productiva
- Compromiso de los proveedores de respetar el Código de Conducta y disponer de una Política de desarrollo medioambiental y de prevención de riesgos laborales.

Las personas que realicen funciones de compra en el Grupo Correa velarán por el cumplimiento de estos principios garantizando el cumplimiento de las exigencias legales, de calidad y sostenibilidad.

Los procesos de selección de proveedores, contratistas o colaboradores externos se desarrollarán desde la imparcialidad y objetividad, evitando influencias indebidas, y desde el estricto cumplimiento de los procedimientos de la Compañía. Los empleados tienen asimismo la obligación de actuar con diligencia para evitar adquirir material de procedencia dudosa y para evitar que pudiera darse empleo ilegal de trabajadores a lo largo de la cadena de aprovisionamiento.

Durante las visitas, auditorías y evaluación de desempeño de los proveedores del Grupo Correa, no se ha detectado ningún proveedor con operaciones de trabajo forzoso o trabajo infantil. En estas auditorías se comprueban no únicamente aspectos relacionados con la calidad de los procesos productivos, sino también aspectos relacionados con el medio ambiente, la seguridad y salud laboral, igualdad y los derechos humanos.

Se ha llevado a cabo la evaluación del desempeño de los proveedores correspondiente al año 2024, abarcando a un total de 85 proveedores, aquellos que han realizado más de 20 pedidos (en comparación con 84 proveedores en 2023). El resultado de esta evaluación ha sido comunicado a todos los proveedores evaluados. De este modo, 57 proveedores han sido clasificados con la categoría "ORO" (frente a 53 en 2023), 27 con la categoría "PLATA" (en comparación con 30 en 2023) y 1 con la categoría "BRONCE" (igual que en 2023). Además, se ha homologado a 2 nuevos proveedores, quienes han obtenido la certificación ISO 9001 o han superado una inspección correspondiente.

En cuanto a los plazos de suministro, se ha observado una mejora respecto a los años anteriores, mejorando 3 puntos con respecto al año anterior el indicador de pedidos entregados completos y en plazo.

Las compras a proveedores extranjeros han experimentado un aumento, especialmente debido a que el fundido ahora se importa de China, donde la pieza ya llega mecanizada. Esta estrategia ha permitido mejorar los plazos de entrega de las máquinas, optimizando el proceso y contribuyendo a una mayor eficiencia. A pesar de este incremento en las compras internacionales, el porcentaje de adquisiciones nacionales sigue siendo notablemente alto, lo que también favorece la reducción de la huella de carbono asociada al transporte.

#### % Proveedores nacionales y extranjeros

	2024		2023	
	Nº Proveedores	Volumen de Compra	Nº Proveedores	Volumen de Compra
Nacionales	84 %	77 %	85 %	80 %
Extranjeros	16 %	23 %	15 %	20 %

### 6.3. Clientes

El cliente en el Grupo Correa está siempre en el centro del negocio, nuestra misión es contribuir al éxito de nuestros clientes poniéndonos a su servicio desde el primer contacto, con atención personalizada tanto en el desarrollo de la máquina como en la utilización de la misma, para que puedan rentabilizar su inversión de manera óptima.

Situamos a los clientes en el centro de nuestra actividad, al objeto de establecer relaciones duraderas con ellos basadas en la recíproca aportación de valor y en la mutua confianza. El principal valor del Grupo Correa es la orientación al cliente, para lograr su satisfacción como principal objetivo estratégico de la empresa. Trabajamos de forma profesional y constante en proporcionarles las mejores soluciones con la máxima agilidad de respuesta.

El Grupo Correa compite en el mercado de manera leal no tomando parte en actividades que supongan competencia desleal, incluyendo la difusión de información engañosa, incorrecta o malintencionada sobre sus competidores.

En su relación con clientes, los empleados del Grupo pondrán el mayor cuidado en asegurar que se cumplen las condiciones establecidas en los contratos para evitar un trato inapropiado.

Así como en el desarrollo de sus actividades comerciales, promocionarán los productos de acuerdo con la calidad de los mismos y en base a estándares objetivos.

En el Grupo Correa contamos con un modelo de gestión que nos permite conocer el grado de satisfacción de los clientes en base a encuestas bienales. Durante el ejercicio 2023 se lanzó la encuesta bienal de satisfacción de clientes, en la cual nuestros clientes valoraron los siguientes puntos:

- El grado de satisfacción global con Nicolás Correa
- El grado de satisfacción con la calidad del producto,
- El grado de satisfacción con el servicio postventa
- Como valora a Nicolás Correa en comparación con otras empresas del sector

En el Ejercicio 2023 se lanzaron 317 encuestas, a clientes de 25 países diferentes, y obtuvimos 43 respuestas lo que supone una tasa de respuesta del 14%.

Los resultados obtenidos de dichas encuestas son:

- El grado de satisfacción global con Nicolás Correa: Media de 7,88 sobre 10 (7,5 en la encuesta del 2021)
- El grado de satisfacción con la calidad del producto: Media de 8,70 sobre 10 (7,39 en la encuesta del 2021)
- El grado de satisfacción con el servicio postventa: Media de 7,35 sobre 10 (7,26 en la encuesta del 2021)
- En la valoración a Nicolás Correa en comparación con otras empresas del sector, sólo el 12% (9% en el 2021) de las encuestas recibidas considera que somos peores que nuestros competidores, mientras que el 70% (66% en el 2021) nos valora por encima de la competencia.

Durante el Ejercicio 2025, está prevista realizar la encuesta de satisfacción a la red comercial. En la última encuesta realizada en el año 2022, nuestros agentes valoraron los siguientes puntos:

- El grado de satisfacción global con el Grupo Correa, con un resultado medio de 7,7 sobre 10
- El grado de satisfacción con Máquina fabricada en Nicolás Correa, con un resultado medio de 7,7 sobre 10
- El grado de satisfacción con Máquina fabricada en Hypatia con un resultado medio de 6,5 sobre 10
- El grado de satisfacción con el servicio postventa en Nicolás Correa con un resultado medio de 7 sobre 10
- El grado de satisfacción con el servicio postventa en Hypatia, con un resultado medio de 6,4 sobre 10
- Como valora a Nicolás Correa en comparación con otras empresas del sector con un resultado de 7,1 en Nicolás Correa y de 6,5 en Hypatia sobre 10.

En Grupo Correa ponemos el foco en el aseguramiento de la calidad de nuestros productos. En nuestras instalaciones disponemos de multitud de medios para monitorizar la información del proceso, y realizar los controles de calidad pertinentes en función de los requerimientos que nos exijan nuestros clientes.

Todas nuestras máquinas llevan el marcado CE, este distintivo es el testimonio incorporado en la máquina de que ésta cumple con todas las disposiciones aplicables de la Directiva 2006/42/CE del Parlamento Europeo y del Consejo, de 17 de mayo de 2006, relativa a las máquinas. Esta



Directiva de máquinas armoniza los requisitos de seguridad y de salud para el diseño y la fabricación de máquinas a escala europea.

Para Nicolás Correa el marcado CE y la Declaración CE de Conformidad nos permite acceder sin restricciones al Mercado Europeo, lo cual evita barreras técnicas. El marcado CE se reconoce además en otros mercados a nivel global. Para el consumidor, el marcado CE le asegura que el producto no compromete su seguridad y le garantiza unos niveles de seguridad comunes en Europa.

Nicolás Correa ofrece el mayor período de garantía del sector a nivel mundial, 5 años, lo que nos da un elemento diferenciador importante.

El servicio postventa del Grupo Correa, que tiene lugar una vez instalada la máquina, está basado en ofrecer a nuestros clientes, a través de nuestros agentes oficiales, una cercanía que se traduce en agilidad de respuesta. Para garantizar esta agilidad de respuesta Nicolás Correa ofrece una extensa gama de servicios, basado en décadas de experiencia y adaptados a las necesidades de cada cliente:

#### Call Center

El Grupo Correa ofrece un servicio inmediato de asistencia internacional, que incluye:

- Línea de apoyo con nuestros expertos
- Soporte telefónico a nuestros clientes, incluso fuera de hora de trabajo
- Soluciones rápidas y personalizadas
- El servicio de “Tele Diagnosis” conecta a los profesionales de Nicolás Correa con los usuarios de nuestras fresadoras en cualquier parte del mundo. Con el fin de solucionar cualquier problema técnico de las máquinas con la mayor brevedad posible y reduciendo los costes al mínimo, ya que la mayor parte de los problemas pueden solucionarse a través de este servicio.
- Asistencia competente y fiable por nuestros expertos “in-house”
- Reducción de costes y del tiempo de parada de las máquinas
- Intervención directa en los parámetros de las máquinas

#### Piezas de recambio

En Nicolás Correa contamos con un extenso stock de repuestos, así como con técnicos profesionales para reducir el tiempo de parada de la máquina al mínimo. Nuestro Servicio de Recambios ayuda a los clientes a identificar el modelo correcto de repuesto que necesita y gestiona el envío en el menor tiempo posible.

- Garantía de piezas de recambio originales
- Entrega en 24 horas de piezas críticas en stock

Durante el año 2024 se han recibido 2.249 órdenes de servicio (2.229 durante el Ejercicio 2023), con un tiempo medio de respuesta de 1-2 días cuando la máquina está parada y de 4-5 días cuando la máquina no está parada, de las cuales 1.128 corresponden a órdenes de servicio durante el periodo de garantía de las máquinas (1.096 durante el ejercicio 2023) y el resto a reparaciones o mantenimientos de máquinas fuera de garantía.



## 6.4. Información fiscal

El Grupo Correa cumple sus obligaciones tributarias y de Seguridad Social aplicables según la legislación vigente en cada país, de acuerdo con su Código Ético. El comportamiento fiscalmente responsable de todas las sociedades del Grupo Correa forma parte de la Política general de responsabilidad corporativa, que incluye los principios de actuación básicos que deben ser respetados.

La estrategia fiscal del Grupo se fundamenta en los siguientes principios:

- Cumplir sus obligaciones tributarias con la mayor diligencia posible en los distintos países y territorios en los que opera el Grupo.
- Realizar todas las declaraciones fiscales del Grupo en plazo, incluso aunque no impliquen pago de impuestos.
- Ingresar en debida forma y plazo todos aquellos tributos que resulten exigibles con arreglo a las leyes vigentes.
- Adoptar las decisiones en materia tributaria a partir de una interpretación razonable de la normativa, evitando asumir riesgos fiscales materiales, sin renunciar a la búsqueda de una legítima fiscalidad eficiente que permita maximizar el valor del Grupo para los accionistas.
- Prestar especial atención, en la aplicación de las leyes tributarias, a la interpretación que de las mismas emane de los tribunales en relación con cada una de las operaciones o cuestiones que tengan incidencia fiscal.
- Prevenir y minimizar, en la medida de lo posible, los riesgos fiscales asociados a las operaciones y decisiones estratégicas del Grupo.
- Definir e implantar marcos de supervisión, revisión y control de la función fiscal.
- Promover una abierta relación con las administraciones tributarias basada en el respeto a la ley, la lealtad, la confianza, la profesionalidad, la colaboración, la reciprocidad y la buena fe, sin perjuicio de las legítimas controversias que, respetando los principios anteriores y en defensa del interés social, puedan generarse con dichas autoridades en torno a la interpretación de las normas aplicables.

Los tributos que el Grupo satisface en los países y territorios en los que opera constituyen una de sus principales contribuciones a la sociedad.

### Beneficios obtenidos país por país

En miles de Euros	2024	2023
España	16.063	11.603
China	0	7
<b>Total</b>	<b>16.063</b>	<b>11.610</b>

### Impuestos sobre Beneficios pagados país por país

En miles de Euros	2024	2023
España	2.525	1.966
China	0	6
<b>Total</b>	<b>2.525</b>	<b>1.972</b>

\* Los datos incluidos en el alcance de este informe, que son las consideradas relevantes a efectos de sostenibilidad, están detallados en el apartado 7.1. de este informe.

Tras decidir marcar la Casilla Empresa Solidaria en el impuesto sobre sociedades, el grupo ha obtenido el sello Empresa Solidaria de la mano de Plataforma Tercer Sector, como reconocimiento a su aportación en la financiación de proyectos sociales dirigidos a garantizar los derechos de la ciudadanía, a la lucha contra la pobreza, la exclusión social o la desigualdad.

Este Sello nace como una forma de reconocer el compromiso de las empresas que, durante el último ejercicio fiscal, han marcado la Casilla Empresa Solidaria, decidiendo generar impacto positivo y destinar el 0,7 de su Impuesto de Sociedades a proyectos con fines sociales desarrollados por el Tercer Sector.



#### Subvenciones públicas recibidas durante 2024

El Grupo Correa recibió el cobro de subvenciones públicas por importe de 298 miles de euros frente a los 143 miles de euros de 2023. Todas ellas recibidas en España.

### 7. [Acerca de este Informe](#)

El presente Informe da cumplimiento a los requisitos establecidos en la Ley 11/2018, de 28 de diciembre, en materia de información no financiera y diversidad (procedente del Real Decreto-Ley 18/2017, de 24 de noviembre).

La información no financiera se ha elaborado de acuerdo con la guía Global Reporting Initiative (GRI), siguiendo los principios y el contenido definidos en la misma, según la opción GRI seleccionados, y es verificada de forma independiente por el auditor Ernst & Young, S.L., la misma sociedad que audita las Cuentas Anuales del Grupo. La Comisión de Auditoría y Cumplimiento es la encargada de asegurar su independencia.

Para completar la información sobre las actividades del Grupo, se pueden consultar los documentos legales disponibles en la web corporativa: Cuentas Anuales e Informe de Gestión, Informe Anual de Gobierno Corporativo e Informe Anual sobre Remuneraciones de los Consejeros.

#### 7.1. Alcance temporal y organizativo

El alcance de este informe se refiere a la información relativa al Ejercicio 2024 de las sociedades sobre las que Nicolás Correa S.A. tiene el control. Asimismo, siguiendo los Estándares GRI, se han excluido del alcance del presente informe las sociedades de China, USA, Alemania e India, así como las oficinas de representación, ya que no se consideran relevantes a efectos de este informe en términos de importancia relativa. Estas sociedades dependientes se tratan de entidades comerciales sin actividad productiva y con un reducido número de empleados, por lo que la Sociedad ha considerado, que estas sociedades no tienen un impacto significativo en los indicadores económicos, sociales, ambientales y de gobernanza del Grupo Correa, identificados como materiales para los principales grupos de interés de la compañía en el análisis de materialidad.

Estas sociedades incluidas en el alcance son las consideradas relevantes a efectos de sostenibilidad. Por tanto, la relación de sociedades dependientes, consolidadas todas ellas por el método de integración global por poseer en todos los casos una participación mayoritaria, incluidas en el alcance de este informe es la que sigue:

Sociedad	País	% Participación
Hypatia GNC Accesorios S.A.	España	94 %
Nicolás Correa Electrónica S.A.	España	88 %
GNC Calderería Steelworks S.L.	España	100 %
NC Service Milling Machines S.A.	España	88 %
Correa Mecanizado S.L.	España	100 %

El “perímetro global” de sociedades del Grupo se detalla en las Cuentas anuales consolidadas del Ejercicio 2024. No obstante, de acuerdo con lo expuesto anteriormente, el “perímetro de este informe” es reducido a las sociedades relevantes a efectos de sostenibilidad. Consideramos que este informe refleja de una forma razonable y equilibrada el desempeño económico, ambiental y social del Grupo. Las limitaciones y diferencias identificadas entre ambos perímetros tienen una influencia inmaterial sobre los datos globales agregados, lo que a criterio del Grupo no afecta a la valoración que el lector pueda hacer sobre el desempeño del mismo.

## 7.2. Materialidad

El presente Informe Anual Grupo Correa 2024 pretende ofrecer información sobre los temas que se consideran relevantes para la empresa y para sus Grupos de interés.

Con objeto de entender las expectativas de los Grupos de interés, planificar una respuesta adecuada y asumir compromisos en temas ambientales, sociales, económicos y de gobierno, el Grupo Correa en el Ejercicio 2021 realizó un Análisis de Materialidad para identificar qué aspectos eran los más importantes para la empresa y para los colectivos con los que se relacionaba, el Grupo considera que el análisis realizado en el año 2021 es representativo de los temas relevantes para este 2024. El grupo actualizará el análisis de materialidad cuando le sean de aplicación la CSRD.

Hemos planteado el análisis de materialidad en tres fases:



### 1. Identificación de los principales Grupos de interés del Grupo.

Se ha realizado a partir del buen entendimiento de la actividad de la compañía, reuniones de lanzamiento con los responsables del negocio y el análisis de la información publicada.



### 2. Identificación de los asuntos materiales.

Para lo que la compañía ha realizado un análisis externo, haciendo un benchmarking de empresas relevantes del sector y de la competencia a partir de sus matrices de materialidad, así como un análisis regulatorio y normativo que afectan o pudieran afectar al Grupo, identificación de los principales asuntos reflejados en la prensa a través del análisis de medios de comunicación y una revisión de las tendencias y compromisos en sostenibilidad.

Internamente, se ha realizado una revisión de la documentación interna del Grupo, como su Código Ético, presentaciones corporativas, y la información disponible en la página web.

### 3. Consulta a Grupos de interés internos y externos

Nicolás Correa envió un cuestionario tanto a sus principales Grupos de interés como a la Dirección del Grupo con la finalidad de recoger su valoración de los asuntos identificados en la fase previa.

Fruto de este análisis interno y externo se han identificado para el Grupo Correa 36 temas clave agrupados en 6 ámbitos:

Ámbito	Enfoque ESG	Temas claves identificados
MODELO DE NEGOCIO	GOBERNANZA	1. Cambios en el entorno de negocio y efecto de la pandemia de COVID-19 2. Desempeño económico, competitividad y productividad del modelo de negocio 3. Reducción de plazos de entrega y eficiencia de procesos 4. Deslocalización de la producción y exportación de productos 5. Gestión de riesgos financieros y no financieros 6. Innovación y desarrollo de nuevos productos y servicios 7. Digitalización y automatización de procesos 8. Ciberseguridad
LUCHA CONTRA LA CORRUPCIÓN Y EL SOBORNO	GOBERNANZA	9. Lucha contra la corrupción y el soborno 10. Compliance, buen gobierno y transparencia 11. Lucha contra el blanqueo de capitales
PERSONAL	SOCIAL	12. Calidad del empleo ofrecido (calidad de los contratos, temporalidad, remuneraciones acordes al mercado, etc.) 13. Conciliación personal y flexibilización de las condiciones laborales 14. Salud y seguridad de los empleados 15. Mejora de condiciones laborales y de seguridad en subcontratas 16. Gestión interna de las medidas anti COVID-19 17. Implicación y compromiso de los empleados 18. Comunicación con los empleados y diálogo social con sindicatos 19. Atracción, gestión y retención del talento técnico 20. Formación y desarrollo profesional de los empleados 21. Igualdad, diversidad e inclusión
DERECHOS HUMANOS	SOCIAL	22. Respeto y cumplimiento de los derechos humanos en el negocio y en la cadena de suministro
MEDIOAMBIENTE	AMBIENTAL	23. Contaminación atmosférica y emisiones asociadas a la actividad 24. Transporte y logística eficiente 25. Contaminación acústica y luminica 26. Ecodiseño y reducción del impacto ambiental del producto 27. Uso eficiente de los recursos: consumos de energía, agua y materias primas 28. Minimización de residuos y economía circular 29. Apuesta por las energías renovables 30. Lucha contra el cambio climático y descarbonización 31. Biodiversidad, conservación del medio natural
SOCIEDAD	SOCIAL	32. Compromisos de la empresa con el desarrollo sostenible y relaciones con las comunidades locales 33. Participación en asociaciones sectoriales y ferias del sector 34. Cadena de valor responsable, relación con proveedores 35. Certificación y reconocimiento de los productos fabricados 36. Satisfacción del cliente, calidad del servicio y relación con los consumidores

#### 4. Priorización de los asuntos materiales

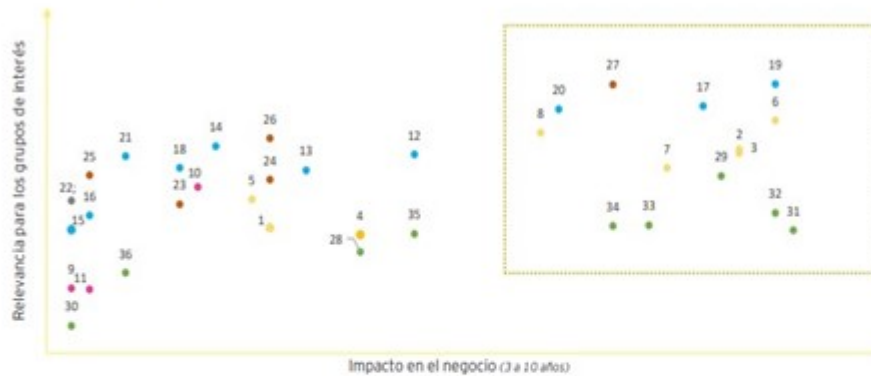
Tras la consolidación de todas las respuestas obtenidas en los cuestionarios, se ha calculado el porcentaje de relevancia teniendo en cuenta el número de respuestas y su valoración (baja = 1, moderado = 2, alto = 3 y muy alto = 4 y crítico = 5). Además, se ha calculado la media de las respuestas de impacto en el negocio, con valoración de 0-5 en base a las veces que un tema ha sido incluido como impactante.

#### 5. Elaboración de la matriz de materialidad

A partir de los resultados obtenidos. Dicha matriz recoge los asuntos según el nivel de relevancia que tienen para el Grupo Correa y sus Grupos de interés. Los resultados han sido validados por la Dirección:

## Resultado: Matriz de materialidad del Grupo Nicolás Correa

Puntuación grupos de interés 70%-30%



### Top 14 temas de mayor materialidad:

- |   |   |
|---|---|
| 19 Atracción, gestión y retención del talento técnico                             | 32 Uso eficiente de los recursos: consumos de energía, agua y materias primas |
| 6 Innovación y desarrollo de nuevos productos y servicios                         | 31 Ecodiseño y reducción del impacto ambiental del producto                   |
| 17 Implicación y compromiso de los empleados                                      | 7 Digitalización y automatización de procesos                                 |
| 3 Reducción de plazos de entrega y eficiencia de procesos                         | 20 Formación y desarrollo profesional de los empleados                        |
| 2 Desempeño económico, competitividad y productividad del modelo de negocio       | 8 Ciberseguridad  |
| 27 Satisfacción del cliente, calidad del servicio y relación con los consumidores | 33 Minimización de residuos y economía circular                               |
| 29 Transporte y logística eficiente   | 34 Apuesta por las energías renovables  |



Además, se ha obtenido los resultados en función del impacto en el negocio a corto y medio-largo plazo:

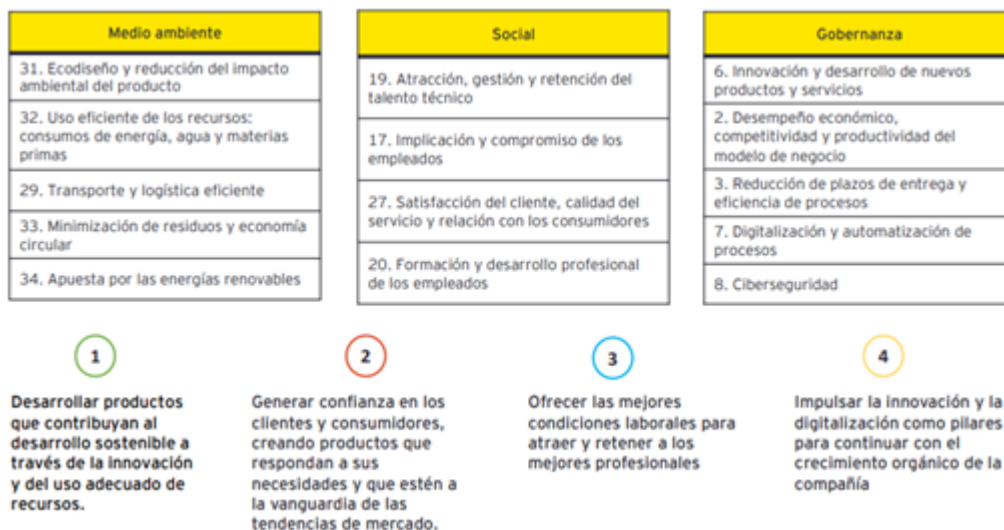
### Top 5 para el impacto a corto plazo

- 1 Transporte y logística eficiente
- 2 Uso eficiente de los recursos: consumos de energía, agua y materias primas
- 3 Desempeño económico, competitividad y productividad del modelo de negocio
- 4 Atracción, gestión y retención del talento técnico
- 5 Ecodiseño y reducción del impacto ambiental del producto

### Top 5 para el impacto a medio-largo plazo

- 1 Innovación y desarrollo de nuevos productos y servicios
- 2 Ecodiseño y reducción del impacto ambiental del producto
- 3 Reducción de plazos de entrega y eficiencia de procesos
- 4 Atracción, gestión y retención del talento técnico
- 5 Uso eficiente de los recursos: consumos de energía, agua y materias primas

Del análisis de materialidad nacen cuatro principales retos para Grupo Correa:



### 7.3. Índice de contenidos de la Ley 11/2018

#### Ámbitos generales

Ámbitos		Marco de Reporting	Páginas	Comentarios/Razón de la omisión
<b>Modelo de negocio</b>	Descripción del modelo de negocio: Entorno empresarial Organización y estructura Mercados en los que opera Objetivos y estrategias Principales factores y tendencias que pueden afectar a su futura evolución	GRI 2-1 Detalles organizacionales GRI 2-2 Entidades incluidas en la presentación de informes de sostenibilidad GRI 2-6 Actividades, cadena de valor y otras relaciones comerciales GRI 2-9 Estructura de gobernanza y composición GRI 2-23 Compromisos y políticas	4-23	
<b>Políticas y resultados de estas políticas</b>	Descripción de las políticas aplicadas por el grupo, así como los resultados de dichas políticas, incluidos los indicadores clave de los resultados no financieros pertinentes	GRI 2-23 Compromisos y políticas GRI 2-24 Incorporación de los compromisos y políticas	4-23	
<b>Principales riesgos e impactos identificados</b>	Principales riesgos relacionados con estas cuestiones y relacionados con las actividades del grupo, incluyendo, cuando sean relevantes y proporcionados, sus relaciones comerciales, productos o servicios que puedan tener efectos negativos en estas áreas.	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	23-24	



## Cuestiones Medioambiente

Ámbitos		Marco de Reporting	Páginas	Comentarios/Razón de la omisión
Gestión medioambiental	Efectos actuales y previsible de las actividades de la empresa	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales Criterio interno/GRI 201-2 Implicaciones financieras y otros riesgos y oportunidades derivados del cambio climático (Criterio contable) GRI 2-23 Compromisos y políticas	25	
	Procedimientos de evaluación o certificación ambiental		28	
	Recursos dedicados a la prevención de riesgos ambientales		27	
	Aplicación del principio de precaución		25-26	
	Cantidad de provisiones y garantías para riesgos ambientales		28	
Contaminación	Medidas para prevenir, reducir o reparar las emisiones de carbono que afectan gravemente el medio ambiente (incluye también ruido y contaminación lumínica)	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	29	
Economía circular y prevención y gestión de residuos	Medidas de prevención, reciclaje, reutilización, otras formas de recuperación y eliminación de desechos	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales GRI 306-3 (2020) Residuos generados	30-31	
	Acciones para combatir el desperdicio de alimentos	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	32	
Uso sostenible de los recursos	Consumo de agua y el suministro de agua de acuerdo con las limitaciones locales	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales GRI 303-3 Extracción de agua	34	
	Consumo de materias primas	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales GRI 301-1 Materiales utilizados por peso o volumen	34	
	Consumo, directo e indirecto, de energía	GRI 302-1 Consumo de energía dentro de la organización	33-34	
	Medidas tomadas para mejorar la eficiencia energética	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	33-34	
	Uso de energías renovables	GRI 302-1 Consumo de energía dentro de la organización	33-34	
Cambio climático	Elementos importantes de las emisiones de gases de efecto invernadero generadas	GRI 305-1 Emisiones directas de GEI (alcance 1) GRI 305-2 Emisiones indirectas de GEI al generar energía (alcance 2)	36-37	
	Medidas adoptadas para adaptarse a las consecuencias del cambio climático;	Marco interno: información cualitativa sobre mediciones realizadas GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	36	
	Metas de reducción establecidas voluntariamente	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	36-37	
Protección de la biodiversidad	Medidas tomadas para preservar o restaurar la biodiversidad	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	38	El impacto de la actividad del grupo en la biodiversidad no se considera material y no se incluye información al respecto en este informe.
	Impactos causados por las actividades u operaciones en áreas protegidas			



## Cuestiones sociales y relativas al personal

Ámbitos		Marco de Reporting	Páginas	Comentarios/Razón de la omisión
Empleo	Número total y distribución de empleados por sexo, por edad, por país, por categoría profesional	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales GRI 405-1 Diversidad en órganos de gobierno y empleados	39-40	
	Número total y distribución de modalidades de contrato de trabajo			
	Promedio anual de contratos indefinidos, de contratos temporales y de contratos a tiempo parcial por sexo, edad y clasificación profesional.	GRI 2-7 Empleados	40-41	
	Número de despidos por sexo, edad y categoría profesional	GRI 401-1 Nuevas contrataciones de empleados y rotación de personal	41	
	Brecha salarial	Marco interno: el cálculo se ha realizado con la siguiente fórmula: (Sal. Medio Mujeres - Sal. Medio Hombres)/Sal. Medio Hombres	42-43	
	Remuneración anual media por sexo, edad y categoría profesional	Marco interno: Remuneración media, incluye la retribución total del año, salario fijo y todas las retribuciones variables (Dietas, indemnizaciones, el pago a sistemas de previsión de ahorro, etc.) obtenidas durante el año.	42	
	Remuneración anual media de los consejeros por sexo.		43	
	Remuneración anual media de los directivos por sexo.		43	
	Implantación de políticas de desconexión laboral	GRI 3-3 Gestión de temas materiales	44	
	Empleados con discapacidad	GRI 405-1 Diversidad en órganos de gobierno y empleados	49	
Organización del trabajo	Organización del tiempo de trabajo	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	43	
	Número de horas de absentismo	Marco interno: tasa de absentismo	46	
	Medidas destinadas a facilitar el disfrute de la conciliación y fomentar el ejercicio corresponsable de estos por parte de ambos progenitores	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	43	

<b>Salud y seguridad</b>	<b>Condiciones</b> de salud y seguridad en el trabajo	GRI 403-1 Sistema de gestión de la salud y la seguridad en el trabajo	44-46	
	<b>Número</b> de accidentes de trabajo y enfermedades laborales por sexo, tasa de frecuencia y gravedad por sexo	GRI 403-9 Lesiones relacionadas con el trabajo  Tasa de frecuencia = Nº de accidentes con baja x 1.000.000 / nº horas trabajadas (Excluyendo los accidentes In itinere)  Tasa de gravedad = Nº de jornadas perdidas x 1.000.000/nº de horas trabajadas (excluyendo los accidentes In itinere)	46	
<b>Relaciones sociales</b>	<b>Organización</b> del diálogo social	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	44	
	<b>Porcentaje</b> de empleados cubiertos por convenio colectivo por país	GRI 2-30 Convenios de negociación colectiva	44	
	<b>Balance</b> de los convenios colectivos, particularmente en el campo de la salud y la seguridad en el trabajo	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	44	
	<b>Mecanismos y procedimientos</b> con los que cuenta la empresa para promover la implicación de los trabajadores en la gestión de la compañía, en términos de información, consulta y participación	GRI 2-29 Enfoque de la participación de los grupos de interés	44	
<b>Formación</b>	<b>Políticas</b> implementadas en el campo de la formación	GRI 404-2 Programas para mejorar las aptitudes de los empleados y programas de ayuda a la transición	46-47	
	<b>Cantidad</b> total de horas de formación por categorías profesionales.	Marco interno	47	
<b>Accesibilidad universal de las personas con discapacidad</b>		GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	49	
<b>Igualdad</b>	<b>Medidas</b> adoptadas para promover la igualdad de trato y de oportunidades entre mujeres y hombres	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales GRI 2-23 Compromisos y políticas	48-49	
	<b>Planes de igualdad</b> (Capítulo III de la Ley Orgánica 3/2007, de 22 de marzo, para la igualdad efectiva de mujeres y hombres), medidas adoptadas para promover el empleo, protocolos contra el acoso sexual y por razón de sexo	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales GRI 2-23 Compromisos y políticas	48	
	<b>Integración y la accesibilidad universal</b> de las personas con discapacidad	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	49	
	<b>Política</b> contra todo tipo de discriminación y, en su caso, de gestión de la diversidad	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales GRI 2-23 Compromisos y políticas	48-49	

## Información sobre el respeto de los derechos humanos

Ámbitos	Marco de Reporting	Páginas	Comentarios/Razón de la omisión
<b>Aplicación de procedimientos de diligencia debida</b> en materia de derechos humanos	GRI 2-26 Mecanismos para solicitar asesoramiento y plantear inquietudes GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	50	
Prevención de los riesgos de vulneración de derechos humanos y, en su caso, <b>medidas</b> para mitigar, gestionar y reparar posibles abusos cometidos	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales GRI 2-23 Compromisos y políticas GRI 2-26 Mecanismos para solicitar asesoramiento y plantear inquietudes	50	
<b>Denuncias</b> por casos de vulneración de derechos humanos	Marco interno: información cuantitativa del número de denuncias	50	
<b>Promoción y cumplimiento</b> de las disposiciones de los convenios fundamentales de la OIT relacionadas con el respeto por la libertad de asociación y el derecho a la negociación colectiva, la eliminación de la discriminación en el empleo y la ocupación, la eliminación del trabajo forzoso u obligatorio y la abolición efectiva del trabajo infantil	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales GRI 2-23 Compromisos y políticas	50	

## Información relativa a la lucha contra la corrupción y el soborno

Ámbitos	Marco de Reporting	Páginas	Comentarios/Razón de la omisión
<b>Medidas</b> adoptadas para prevenir la corrupción y el soborno	GRI 2-25 Procesos para remediar los impactos negativos GRI 2-23 Compromisos y políticas GRI 2-26 Mecanismos para solicitar asesoramiento y plantear inquietudes	51-53	
<b>Medidas</b> para luchar contra el blanqueo de capitales	GRI 2-25 Procesos para remediar los impactos negativos GRI 2-23 Compromisos y políticas GRI 2-26 Mecanismos para solicitar asesoramiento y plantear inquietudes	53	
<b>Aportaciones</b> a fundaciones y entidades sin ánimo de lucro	GRI 201-1 Valor económico directo generado y distribuido	53-54	

## Cuestiones relativas a la sociedad

Ámbitos		Marco de Reporting	Páginas	Comentarios/Razón de la omisión
Compromisos de la empresa con el desarrollo sostenible	Impacto de la actividad de la sociedad en el empleo y el desarrollo local	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	54	
	Impacto de la actividad de la sociedad en las poblaciones locales y en el territorio	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	54-55	
	Relaciones mantenidas con los actores de las comunidades locales y las modalidades del diálogo con estos	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	55-56	
	Acciones de asociación o patrocinio	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales GRI 2-28 Afiliación a asociaciones Marco interno: descripción de las acciones de asociación o patrocinio	55	
Subcontratación y proveedores	Inclusión en la política de compras de cuestiones sociales, de igualdad de género y ambientales	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales GRI 2-6 Actividades, cadena de valor y otras relaciones comerciales GRI 2-24 Incorporación de los compromisos y políticas	56-57	
	Consideración en las relaciones con proveedores y subcontratistas de su responsabilidad social y ambiental		57	
	Sistemas de supervisión y auditorías y resultados de las mismas		57-58	
Consumidores	Medidas para la salud y la seguridad de los consumidores	GRI 3-3 Gestión de los temas materiales	59-60	
	Sistemas de reclamación	GRI 2-16 Comunicación de inquietudes críticas GRI 2-25 Procesos para remediar los impactos negativos	60	
	Quejas recibidas y resolución de las mismas	GRI 2-25 Procesos para remediar los impactos negativos Marco interno: información sobre quejas y oportunidades de mejora	60	
Información fiscal	Beneficios obtenidos país por país	GRI 207-4 Beneficios e impuestos	61	Beneficio antes de impuestos de cada país incluyendo ajustes de consolidación adicionales de eliminación de dividendos, márgenes internos entre otros
	Impuestos sobre beneficios pagados	GRI 207-4 Beneficios e impuestos	61	
	Subvenciones públicas recibidas	GRI 201-4 Asistencia financiera del Gobierno	62	

## 8. Datos de contacto

Cualquier consulta relacionada con el presente informe puede realizarse a través de los siguientes canales:

**En nuestra web corporativa:** [www.nicolascorrea.com/es](http://www.nicolascorrea.com/es)

**En nuestra sede social:**

Nicolás Correa, S.A.

Alcalde Martín Cobos, 16A

09007 – BURGOS

España

**Teléfono:** (00 34) 947 288 100

**Email:** [correa@correa.es](mailto:correa@correa.es)



Dña. Ana Nicolás Correa Barragán, secretaria del Consejo de Administración de Nicolás Correa, S.A., certifica que las páginas que anteceden contienen las Cuentas Anuales y el informe de Gestión de Nicolás Correa S.A. y sus sociedades dependientes correspondientes al ejercicio comprendido entre el 1 de enero de 2024 y el 31 de diciembre de 2024, formulados por su Consejo de Administración el día 27 de Febrero de 2025, y se firman seguidamente en el presente folio por los miembros del Consejo de Administración en la fecha de su formulación.

A los efectos del RD 1362/2007, de 19 de octubre (art. 8.1 b) los Administradores de Nicolás Correa S.A., realizan la siguiente declaración de responsabilidad:

Que, hasta donde alcanza su conocimiento, las cuentas anuales consolidadas elaboradas con arreglo a los principios de contabilidad aplicables, ofrecen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados de Nicolás Correa S.A. y sus sociedades dependientes y que el informe de gestión consolidado incluye un análisis fiel de la evolución y los resultados empresariales y de la posición de la sociedad y de las sociedades dependientes, junto con la descripción de los principales riesgos e incertidumbres a que se enfrentan.

Las cuentas anuales consolidadas vienen constituidas por los documentos anexos que preceden a este escrito y que se encuentran extendidas en 168 folios de papel común, páginas 1 a 95 inclusive y adicionalmente las páginas 1 a 73 inclusive del Informe de Información no Financiera, todos ellos con el sello de la Sociedad.

Firmantes:

---

Dña. Bibiana Nicolás-Correa Vilches  
(Presidenta)

---

D. Jaime Nicolás-Correa Vilches  
(Vicepresidente)

---

Dña. Ana Nicolás-Correa Barragán  
(Consejera - Secretaria)

---

Dña. Maria del Carmen Pinto Fuentes  
(Consejera Delegada)

---

D. Felipe Oriol Díaz de Bustamante  
(Vocal)

---

D. Rafael Miranda Robledo  
(Vocal)

---

D. Alfredo Sáenz Abad  
(Vocal)

Diligencia que extiende el Secretario del Consejo de Administración para hacer constar que no firma este documento D. Felipe Oriol Díaz de Bustamante. Por no poder asistir a la reunión del Consejo de Administración de 27 de febrero de 2025 de forma presencial sino mediante videoconferencia. No obstante, figurará en el acta correspondiente el voto favorable a la aprobación de las Cuentas Anuales e Informe de Gestión de Nicolás Correa, S.A. y Sociedades dependientes correspondientes al ejercicio cerrado el 31 de diciembre de 2024 por parte de todos los miembros del Consejo de Administración.

---

Dña. Ana María Nicolás-Correa Barragán  
(Consejera - Secretaria)