

NICOLÁS CORREA S.A.

A) AVANCE TRIMESTRAL DE RESULTADOS A 31 MARZO 2018
QUARTERLY REPORT OF RESULTS AT 31 MARCH 2018

Uds.: Miles de euros
 Uds.: Thousand Euros

	INDIVIDUAL <i>INDIVIDUAL</i>		CONSOLIDADO <i>CONSOLIDATED</i>	
	31-mar.-18	31-mar.-17	31-mar.-18	31-mar.-17
IMPORTE NETO DE LA CIFRA DE NEGOCIO <i>REVENUES</i>	10.473	6.903	14.407	9.686
EBITDA <i>EBITDA</i>	140	-2.218	948	-1.794
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS DE ACTIVIDADES CONTINUADAS <i>RESULTS BEFORE TAX FROM CONTINUING OPERATIONS</i>	43	-2.706	518	-2.430
RESULTADO DEL EJERCICIO <i>RESULTS FOR THE YEAR</i>	60	-2.706	383	-2.433
Resultado del ejercicio atribuido a intereses minoritarios <i>Results attributable to Non-Controlling interest</i>			38	28
RESULTADO DEL EJERCICIO ATRIBUIDO A TENEDORES DE INSTRUMENTOS DE PATRIMONIO NETO DE LA DOMINANTE <i>RESULTS ATTRIBUTABLE TO OWNERS OF THE PARENT</i>			345	-2.461

ESTADO RESUMIDO DE LA SITUACION FINANCIERA (BALANCE) <i>SUMMARY STATEMENT OF FINANCIAL POSITION (BALANCE)</i>	INDIVIDUAL <i>INDIVIDUAL</i>		CONSOLIDADO <i>CONSOLIDATED</i>	
	31-mar.-18	31-dic.-17	31-mar.-18	31-dic.-17
ACTIVO NO CORRIENTE <i>NON-CURRENT ASSETS</i>	22.689	22.884	38.618	38.787
ACTIVO CORRIENTE <i>CURRENT ASSETS</i>	28.226	24.921	38.552	34.111
TOTAL ACTIVO <i>TOTAL ASSETS</i>	50.915	47.805	77.170	72.898
PATRIMONIO NETO <i>EQUITY</i>	22.441	22.381	40.376	40.111
Deudas a L/P <i>Long Term Debts</i>	4.846	4.756	6.433	6.407
Otro pasivo no corriente <i>Other non-current liabilities</i>	1.042	1.042	2.122	2.123
PASIVO NO CORRIENTE <i>NON-CURRENT LIABILITIES</i>	5.888	5.798	8.555	8.530
Deudas a c/P <i>Short Term Debts</i>	3.656	4.360	4.409	5.284
Otro pasivo corriente <i>Other current liabilities</i>	18.930	15.266	23.830	18.973
PASIVO CORRIENTE <i>CURRENT LIABILITIES</i>	22.586	19.626	28.239	24.257
TOTAL PASIVO <i>TOTAL LIABILITIES</i>	50.915	47.805	77.170	72.898
NÚMERO DE PERSONAS EMPLEADAS AL FINAL DEL PERIODO <i>NUMBER OF EMPLOYEES AT END OF PERIOD</i>	189	189	320	317

EVOLUCIÓN DE LOS NEGOCIOS

Durante este primer trimestre de 2018, la cifra de negocios consolidada ha sido de 14,4 millones de euros, frente a los 9,7 millones de euros del primer trimestre del 2017, lo que ha supuesto un aumento del 48%. Este volumen de negocio en el primer trimestre representa una mejora importante si comparamos el dato, no sólo con el del año pasado, sino con el de los últimos cinco años. En 2017, además de haber obtenido una buena cifra de captación de pedidos, se dio la circunstancia de que esta captación fue más uniforme en el tiempo que los últimos años, minimizándose así la estacionalidad en la entrada de pedidos que veníamos observando que conllevaba también cierta estacionalidad en la facturación, penalizando siempre este primer trimestre.

El EBITDA del Grupo consolidado (GNC) durante el primer trimestre del año 2018 ha sido 0,9 millones de euros, respecto a un EBITDA de -1,8 millones de euros en el mismo periodo del año 2017.

Los resultados antes de impuestos del Grupo consolidado, BAI, han sido de 0,5 millones de euros, frente a los -2,4 millones de euros del mismo período del Ejercicio anterior.

La captación de pedidos del Grupo Nicolás Correa, GNC, incluidos los pedidos intragrupo, ha pasado de una cifra de 14,5 millones de euros durante el primer trimestre del 2017 a 21,9 millones de euros en el mismo trimestre del año 2018, lo que ha supuesto un aumento del 51% con respecto al año. Con esta captación, la cifra de cartera del Grupo, incluyendo también los pedidos intragrupo, a 31 de marzo del 2017 era de 36,9 millones de euros frente a una cartera de 23,3 millones de euros a la misma fecha del ejercicio anterior, lo que ha supuesto un aumento de 58%.

Hay que destacar que desde el primer trimestre de 2009 no se había logrado, por distintos factores, cerrar un primer trimestre con un resultado consolidado positivo. Este dato, unido tanto al de captación como el de cartera, nos hacen encarar el año con optimismo, tanto en las filiales como en Nicolás Correa, teniendo en cuenta que, además, a fecha de presentación de estos resultados estos parámetros siguen mejorando.

Comercialmente, hay que destacar que seguimos trabajando activamente en los principales mercados para mejorar nuestra presencia y nuestros resultados.

En China, país que se ha consolidado en 2017 como nuestro primer mercado seguimos dando pasos para poder incrementar tanto el volumen de captación como nuestra cuota de mercado. En 2018 crearemos una nueva filial, que denominaremos GNC Asia, que además

de absorber la organización comercial que tenemos allí hoy en día, integrará un equipo técnico de primer orden para poder ofrecer un servicio rápido, eficiente y profesional que por un lado, nos permita satisfacer las necesidades de nuestros clientes ágilmente y así fidelizarlos, y por otro, refuerce nuestra presencia haciéndonos llegar al mayor número de clientes potenciales.

En Alemania, que es el otro gran mercado de máquina herramienta, tras la creación de la filial comercial, estamos afianzando nuestra presencia obteniendo un número creciente de pedidos importantes, no sólo de la propia Alemania, sino también de los países germanoparlantes limítrofes como Austria y Suiza. Del resto de Europa, vemos que Reino Unido vuelve a ser un jugador importante después del parón tras el Brexit y en Francia seguimos teniendo una buena penetración, aunque notamos el mercado menos activo. La apuesta para 2018 es Italia, donde después de varios años de intenso trabajo esperamos que se puedan ir consolidando pedidos.

El mercado nacional sigue sin recuperar cifras importantes a nivel de fresadoras aunque para algunas de nuestras filiales sí es principal fuente de pedidos.

Riesgos e incertidumbres.

Seguimos inmersos en un clima de incertidumbre política importante tanto a nivel internacional como a nivel nacional y estamos expectantes y alertas a lo que pueda acontecer debido a ello. La principal preocupación viene sobre todo por las políticas regulatorias en cuanto a barreras de entrada que pueda conllevar esta inestabilidad, pero a día de hoy no se prevén cambios que nos puedan afectar significativamente.

Las expectativas que nos marca el principal organismo de Máquina Herramienta a nivel europeo, CECIMO, para el año en curso, son de crecimiento moderado en los principales mercados tanto europeos como asiáticos y nuestras expectativas comerciales van en esta línea, ya que el número de ofertas que manejamos sigue creciendo paulatinamente.

Por último, parece que se atisba un cambio de tendencia respecto al coste del dinero, pero teniendo en cuenta que nuestro nivel de endeudamiento es moderado y decreciente, esta hipotética elevación de los tipos a medio plazo no debería afectar significativamente a la cuenta de resultados.